ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Объектом исследования является ООО «Наш город». Основным видом деятельности является предоставление общестроительных работ.

Анализ динамики состава и структуры доходов показал, что при росте выручки в динамике на 97,3 % сумма валового дохода возросла также на 67,6 %. Объяснением тому служит снижение (при увеличении уровня физического объема продаж) среднего размера надбавки, величина которой в динамике уменьшилась на 2,04 % к выручке, что связано с финансовым кризисом. Предприятие вынуждено предоставлять скидки клиентам, чтобы увеличить объемы предоставляемых работ. Выручка предприятия распределялась по месяцам года неравномерно. Наиболее напряженным был декабрь и март, наименее напряженными - апрель и февраль. Валовой доход же, напротив, развивался стабильно без резких перепадов. Наиболее доходной статьей стало предоставление таких строительных работ как «устройство фундаментов».

На предприятии в 2014 г. темпы роста затрат по продаже работ опережали темпы роста выручки: 55,80 %. В результате уровень затрат на единицу реализованных услуг возрос с 13,48 % в 2013 году до 17,78 % – в 2014 году. Причинами прогрессирующего роста затратоемкости предприятия являлись ежегодное увеличение стоимости арендной платы, цен и тарифов на коммунальные услуги, а также другие платные услуги, оказываемые предприятию остальными хозяйствующими субъектами. Основными статьями затрат за 2013–2015 гг. являлись расходы на сырье и материалы, доля которых составила – 69,42 % – первая позиция; расходы на амортизацию – 12,04 % – вторая позиция; расходы на заработную плату – 9,03 % – третья позиция. Доля этих ведущих статей расходов в общей величине затрат за 2015 год составила по предприятию 90,49 %. Предприятие эффективно использовало свои расходы и трудовые ресурсы именно за 2013-2015 гг.

Работы по устройству фундаментов составляют наибольшую долю в прибыли (15,27 %). Однако прибыль от работ по устройству фундаментов в динамике сократилась на 43,1 % в 2015 г. по сравнению с 2014 г. В ООО «Наш город» рентабельность низкая, за 2015 год она составила 1,07 % к выручке. Происходит сокращение рентабельности по всем видам работ за 2014-2015 гг. Самая высокая рентабельность у фасадных работ. Это свидетельствует о высоком спросе на данную группу работ.

Для выполнения строительных работ предприятие «Наш город» производит закупку сырья и материалов у различных поставщиков. На протяжении двух лет три поставщика имеют стабильно отрицательные показатели работы с ООО «Наш город»: «Восточный Дом», «ПромэнергоСнаб», «Бетонсервис». Поэтому, в целях недопущения перебоев в строительном процессе было рекомендовано найти дополнительных поставщиков для устранения поставок некачественного сырья и материалов.

В ходе проведенного анализа были выбраны два поставщика («Электрооптторг» и ИП Солоницин) по поставке электротехнической продукции, два поставщика по поставке сухих смесей, песка и цемента («Центр сухих смесей» и «Завод Стройсмесь»), два поставщика по поставке лакокрасочных и строительных материалов («Оптстройторг» и «Стройпоставка»). В результате поиска новых поставщиков, которые предлагают более выгодные цены на сырье и материалы, общая сумма прироста валового дохода может составить 392,616 тыс. руб.

С целью максимизации прибыли на предприятии ООО «Наш город» следует, как можно больше внимания уделить ее распределению.

Для эффективности деятельности предприятия важно, чтоб при распределении прибыли были оптимально удовлетворены интересы государства, предприятия и работников.

На данном этапе развития деятельности предприятия увеличить показатели прибыли возможно за счет увеличения объемов продаж. Поиск новых более крупных партнеров позволит экспортировать более крупные

партии товара. Чтобы успешно конкурировать, надо строго следить за качеством продукции, ответственно подходить к выбору поставщика. Также считаю возможным увеличение прибыли за счет поиска новых поставщиков, которые не являются посредниками на рынке сбыта.

Считается необходимым составление плана доходов и расходов. Планирование – одна из важнейших функций управления предприятием. Планирование доходов и расходов позволяет отслеживать их колебания и своевременно на них реагировать. Особую актуальность планирование приобретает в условиях высоких темпов инфляции, при которых задержки в поступлении средств ведут к их быстрому обесцениванию, а необоснованное использование – к падению доходности бизнеса.

Завершив изучение данной темы, можно сделать вывод о том, что поставленные цель и задачи достигнуты. В ходе проделанной работы были рассмотрены теоретические аспекты формирования, учета и оценки финансовых результатов в коммерческой организации. Проанализированы методики учета формирования и использования финансовых результатов на примере исследуемой организации ООО «Наш город». Предложили пути повышения эффективности использования финансовых результатов в исследуемой организации.