Булашов Константин Владимирович

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ 3

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА 5

1.1. Понятие и сущность инвестиционного потенциала региона 5

1.2. Методические подходы к оценке инвестиционного потенциала региона 14

1.3. Концептуальные основы формирования инвестиционного потенциала региона 22

ГЛАВА 2. КОМПЛЕКСНАЯ ДИАГНОСТИКА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 30

2.1. Социально-экономическая характеристика Тюменской области 30

2.2. Оценка инвестиционной привлекательности Тюменской области 37

2.3. Оценка инвестиционного потенциала Тюменской области 43

ГЛАВА 3. РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 65

3.1. Зарубежный опыт обеспечения роста инвестиционного потенциала на общегосударственном и региональном уровнях 65

3.2. Направления повышения эффективности развития инвестиционного потенциала Тюменской области 72

ЗАКЛЮЧЕНИЕ 80

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ 83

ПРИЛОЖЕНИЯ 87

ВВЕДЕНИЕ

Современные рыночные трансформации характеризуются процессами становления сложной структурно-уровневой экономики, основой которой выступают инвестиционные процессы. Развитие инвестиционной деятельности является для России приоритетной задачей, решение которой в значительной мере зависит от наличия внутренних и внешних источников финансирования инвестиционной деятельности.

Необходимость оценки и выявления тенденций развития инвестиционного потенциала региона, научного обоснования и практического применения новых объектов и направлений инвестирования, определение предпосылок, приоритетов и разработка путей обеспечения расширенного воспроизводства при сохранении финансовой независимости приобретает повышенную актуальность в условиях кризисных деформаций. Воздействие санкций на промышленность России вследствие сегодняшних событий становится весьма важной и наиболее обсуждаемой темой. Сейчас в России из-за кризисных дисбалансов ситуация сложилась таким образом, что без активизации инвестиционной деятельности продвижение экономических субъектов полностью затормозится. Пренебрежение существующей асимметрией и угрозами инвестиционной деятельности обусловливает невозможность их устранения, что может привести к дисгармонизации всей финансовой конструкции страны.

Современное состояние экономики требует разработки методик анализа и оценки инвестиционного потенциала регионов, позволяющих очерчивать стратегию их развития.

Теоритический и практический интерес по рассматриваемой проблеме представляют работы таких зарубежных и отечественных ученых, как В. Беренс, Ю. Бригхем, Р.Холт, Э. Хелферт, В.Хорн, В. В. Зайцев, В.Е. Корольков и других.

Вместе с тем следует отметить, что в работах перечисленных авторов недостаточно исследован комплексный подход к оценке инвестиционного потенциала региона с учетом специфики его развития. На наш взгляд,

нуждается в уточнении систематизации факторов, влияющих на инвестиционный потенциал, остаются нерешенными методические вопросы оценки и управления инвестиционным потенциалом региона.

Целью данного исследования является научное обоснование особенностей оценки инвестиционного потенциала региона и механизма его эффективного развития.

Реализация поставленной цели обусловливает необходимость решения совокупности следующих теоретико-прикладных и практических задач:

- исследовать и обобщить существующие подходы зарубежных и отечественных ученых определении инвестиционного потенциала региона, обосновать его сущность и значение;

- провести анализ методов и подходов к оценке инвестиционного потенциала региона;

- изучить концептуальные основы формирования инвестиционного потенциала региона;

- провести комплексную оценку инвестиционного потенциала исследуемого региона;

- разработать рекомендации на основе полученных результатов.

Объектом исследования является инвестиционный потенциал Тюменской области.

Предметом исследования выступают методологические подходы к оценке инвестиционного потенциала региона как сложной экономической категории, отражающей процессы формирования и эффективности использования инвестиционных возможностей региона.

Методологическую основу исследования составляет теория познания, ее всеобщий метод материалистической диалектики. В качестве общенаучных методов исследования применялись: формально-логический и системный методы научного познания, описание, наблюдение, сравнение, анализ и синтез.

Выпускная квалификационная работа содержит три главы, 17 рисунков, 13 таблиц.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

1.1. Понятие и сущность инвестиционного потенциала региона

Управление инвестиционными процессами основывается на обобщенной оценке возможностей для обеспечения функционирования и стратегического инвестиционного развития региона. Такую оценку можно определить интегрирующим понятием «инвестиционный потенциал региона».

Инвестиционный потенциал представляет собой многоаспектное понятие, которое характеризуется рядом методологических и прикладных характеристик. Понимание основных аспектов данного понятия является важным для решения как теоретических, так и практических задач. Рассмотрение термина «инвестиционный потенциал» требует обзора существующих подходов к трактовке сущности таких формирующих его категорий, как «потенциал», «инвестиции», «инвестиционная деятельность», «инвестиционные ресурсы» (рис. 1).



Рисунок 1. Концептуализация понятия «инвестиционный потенциал региона»

Источник: систематизировано автором

Если обратиться к этимологическому значению термина «потенциал», можно выяснить, что он происходит от латинского слова «potentia» и означает «силу, мощь». Такая трактовка понятия потенциала позволяет применять термин в различных отраслях науки и деятельности человека. Как известно, современная экономическая наука заимствовала данный термин из физики, где он означает «величину, количество энергии, которую накопила система и которую она способна реализовать в работе» [1]. То есть, потенциал включает в себя ресурсы, которые являются энергией системы, питающих ее и используемых ее для эффективного функционирования.

Свободная экономическая энциклопедия Википедия дает следующее определение потенциала: «величина, которая численно (но не по размерности) равна работе, затраченной на перемещение пробного объекта из бесконечности в данную точку пространства» [2]. В отношении региона данное определение можно обозначить следующим образом: преобразование существующего состояния бизнеса и инфраструктуры в потенциально желаемое состояние имеющимися средствами.

В экономической литературе выделяются различные виды потенциала (ресурсный, производственный, экономический, предпринимательский, трудовой, научно-технический, финансовый, инновационный, инвестиционный), подходы к определению и оценке которых также разнообразны в зависимости от факторов и направлений исследования.

Под потенциалом понимаются все возможности, источники, средства, которые могут быть использованы для решения конкретных задач, достижения определеных целей. Резервом потенциала служат дополнительные или скрытые ресурсы, которые на данный промежуток времени не используются в регионе.

---

[1] Карапейчик И.Н. О сущности и соотношении понятий экономического и производственного потенциалов. Часть 1 / И.Н. Карапейчик // Бизнес Информ. – 2012. - №3. – С. 8.

[2] Википедия. Свободная экономическая энциклопедия. - http://uk.wikipedia.org

Анализ литературных источников по данной тематике позволяет выделить три основных подхода к определению экономической категории «потенциал»: ресурсный, структурный и целевой (рис. 2).



Рисунок 2. Подходы к определению понятия «потенциал»

Источник: систематизировано автором

Исходя из основных задач данного исследования, сконцентрируем внимание на ресурсном подходе, поскольку инвестиционная деятельность осуществляется за счет инвестиционных ресурсов и абсолютно невозможна в условиях их отсутствия.

Экономическая теория характеризует инвестиционные ресурсы как совокупность природных, социальных и духовных в процессе производства товаров, услуг и других ценностей. На разных этапах развития общества менялась значимость различных ресурсов. Как справедливо отмечает Минякова Т.Е. – «в доиндустриальном обществе приоритет принадлежал природным и трудовым ресурсам, в индустриальном – материальным и финансовым, в постиндустриальном – интеллектуальным и информационным»[3].

[3] Минякова Т.Е. Потенциал региона: учебно-практическое пособие. Ульяновск: УлГТУ, 2014. – С. 52.

В экономической литературе приводятся различные подходы к пониманию инвестиционных ресурсов и их структуры. К инвестиционным ресурсам региона традиционно причисляют любые виды ценностей (природные, инфраструктурные, трудовые, материальные, финансовые, нематериальные, интеллектуальные, информационные, инновационные, организационные и др.), или их комбинацию, которые могут быть использованы для повышения инвестиционной привлекательности региона.

Следующей категорией, формирующей понятие инвестиционного потенциала, являются инвестиции. В научной литературе можно найти целый ряд различных определений инвестиций. Так, известный западный экономист Крушвиц Л. определяет инвестиции как «использование капитала с целью получения дополнительных средств или путем вложения в прибыльные экономические субъекты, или посредством участия в рискованных проектах, направленных на получение прибыли» [4].

Отдельные ученые под инвестициями понимают динамический процесс изменения форм капитала, последовательное преобразование первичных ресурсов и благ в инвестиционные затраты и превращения вложенных средств на «прирост капитальной стоимости в форме дохода или социального эффекта» [5].

Такой исследователь проблем инвестирования, как Дж.М. Розенберг, рассматривает инвестиции как «способ перемещения капитала, который должен обеспечить сохранение или возрастание стоимости капитала и принести положительную величину отдачи» [6].

---

[4] Крушвиц Л. Инвестиционные расчеты / Л. Крушвиц; пер. с нем. под общ. ред. В. В. Ковалева и З. А. Сабова. – СПб. : Питер, 2014. – С. 95.

[5] Корольков В.Е. Методические проблемы управления инвестиционными процессами: Монография / В.Е. Корольков, Междунар. интеграционный ин-т системного проектирования. – М.: НАУКОМ, 2010. – С. 29.

[6] Розенберг Дж.М. Инвестиции. Терминологический словарь / Дж.М. Розенберг. – М.: ИНФРА-М, 2011. – С. 174

Инвестиционный потенциал региона целесообразно рассматривать с точки зрения изменения стоимостной формы инвестиций и преобразования их в конечный продукт инвестиционной деятельности. Следует отметить, что в разных трактовках инвестиций присутствует один обобщенный признак – инвестиции всегда связываются с будущим получением дохода, что является основной целью инвестора.

В западной практике инвестиции рассматриваются с точки зрения ресурсов и вложений. Именно такая трактовка приведены в исследованиях Дж. М. Кейнса: «инвестиции – это часть дохода за определенный период, которая не была использована для потребления, текущий прирост ценностей капитального имущества в результате производственной деятельности определенного периода»[7].

Таким образом, прослеживается взаимодействие двух характеристик инвестиций – финансового капитала, который формируется с целью получения будущего дохода, и вложений, то есть инструмента использования инвестированного капитала, которые обеспечивают прирост объектов инвестирования.

В современной науке существуют альтернативные подходы к определению категории «инвестиции», авторы которых сосредоточены на отдельных аспектах инвестиционного процесса. Инвестиции считаются одной из главных форм стратегического развития экономических субъектов. Так, Федотова М.А. рассматривает инвестиции с двух позиций – финансовой, согласно которой инвестиции представляют собой активы или денежные средства, авансирующиеся в хозяйственную деятельность с целью получения дохода, и экономической, по которой инвестиции рассматриваются как расходы на воспроизводство, создание, расширение, реконструкцию и модернизацию основного капитала [8].

---

[7] Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег/ пер. с англ. Н. Н. Любимова, под ред. Л.П. Куракова. – М.: «Гелиос АРВ», 2009. – С. 92.

Инвестиции также рассматриваются как материальные или финансовые средства, которые выступают объектами инвестиционных вложений. В частности, Подшиваленко Г.П. под инвестициями рассматривает «долгосрочные вложения капитала в различные сферы и отрасли экономики внутри государства и за ее пределами с целью присвоения прибыли»[9]. Таким образом, автор приводит довольно широкое определение инвестиций, учитывает макроэкономические аспекты инвестиционной деятельности.

В соответствии с Федеральным законом «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений», инвестиции – это «денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта»[10]. В данном определении акцент делается на получение экономических результатов для самого инвестора, прибыль выступает главным эффектом.

Уточняя понятие «инвестиции», их целесообразно рассматривать как некую совокупность финансовых, материальных, информационных и интеллектуальных ресурсов, которые вкладываются их владельцами в разные объекты или проекты с целью получения будущих экономических выгод или экономического и социального эффекта. Приведенные трактовки инвестиций, по нашему мнению, более полно позволяют понять инвестиционный потенциал региона с позиций всех его элементов. Кроме того, учитывается изменение форм финансового капитала в процессе инвестирования.

---

[8] Федотова М.А. Инвестиции для модернизации / М.А. Федотова, И.А. Никонова // Инновации и инвестиции. – 2011. – №2. – С. 3.

[9] Подшиваленко Г.П. Инвестиционная деятельность / Г.П. Подшиваленко. – М.: КНОРУС, 2015. – С. 148.

[10] Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений: [федеральный закон №39 – ФЗ, принят Гос. Думой 25.02.1999г.]

Так, с точки зрения распределения инвестиций в зависимости от объектов вложений можно выделить финансовые (вложения средств в фондовые ценные бумаги, банковские депозиты и другие финансовые инструменты) и реальные инвестиции (вложения в производственные средства).

В структуре реальных инвестиций целесообразно выделять:

- стратегические инвестиции – направленные на создание новых производств;

- базовые инвестиции – направленные на расширения действующих фондов;

- текущие инвестиции – направленные на поддержку воспроизводственного процесса;

- инновационные инвестиции – направленные на развитие новых технологий.

Следует отметить, что экономическую категорию «инвестиции» тесно связывают с такой экономической дефиницией, как «инвестиционная деятельность», и довольно часто апеллируют именно к этой категории.

Анализ взглядов классиков мировой экономической науки позволяет установить экономическое содержание инвестиционной деятельности и ее значимость.

Следует подчеркнуть, что инвестиционная деятельность имеет свою структуру. Если рассматривать ее с учетом сфер хозяйствования, которые ее формируют, то, как составляющие можно выделить финансовую и производственную ее части: финансовую сферу, где движение стоимости осуществляется в рыночной форме, и производственную, в которой инвестиции реализуются в форме реального капитала.

Особенностью инвестиционной деятельности также является то, что ее трудно конкретизировать относительно финансовой или производственной сферы вследствие комплексного характера. Так, инвестиционный потенциал больше касается производственной деятельности, непосредственно

связанной с расширенным воспроизводством. При этом инвестирование также связано с использованием финансового капитала. Таким образом, содержание инвестиционного процесса заключается в долгосрочном вложении финансового капитала в основной капитал, то есть в производственную сферу. Итак, инвестиционная деятельность заключается в последовательном прохождении инвестиционных ресурсов через денежный оборот и производство в виде материальных потоков, когда стоимость приобретает форму производственного капитала и происходит ее прирост в процессе создания материальных благ. Именно так в инвестиционной деятельности происходит движение финансового и производственного капитала.

В современной экономической литературе отсутствует однозначное определение понятия «инвестиционный потенциал региона». По результатам изучения научных источников можно привести следующие наиболее характерные определения данного понятия (табл. 1).

Таблица 1

Трактовка понятия «инвестиционный потенциал региона» в научных источниках

Автор	**Определение**
Галица И. А.	Должным образом упорядоченная совокупность инвестиционных ресурсов, с помощью которых можно достичь эффекта синергизма при их использовании.
Букреев А.М.	Совокупность средств, ресурсов, факторов и условий для инвестиционного развития региона.
Кадырова Г.	«Совокупность средств и условий, необходимых для финансирования простого и расширенного воспроизводства региона в производственной и непроизводственной сферах»
Минякова Т.Е.	Совокупность объективных экономических, социальных и природно-географических характеристик региона, имеющих высокую значимость для привлечения инвестиций в основной капитал
Курпаяниди К.И.	Совокупность денежных средств, ликвидных нематериальных и материальных активов, которые могут быть направлены на инвестиционные цели
Горлов А.В.	Показывает возможности по формированию и обновлению основных фондов региона с целью обеспечения необходимого уровня конкурентоспособности его продукции и услуг
Розенберг Дж.М.	Способность достичь желаемого результата посредством реализации и управления инвестиционными возможностями, содержащимися в инвестиционных ресурсах

Источник: систематизировано автором

Подводя итоги систематизации исследуемого понятия, следует отметить, что большинство авторов связывают инвестиционный потенциал с возможностью использования совокупности инвестиционных ресурсов и характеристик региона. В данном аспекте следует выделить следующие составляющие (элементы) инвестиционного потенциала: ресурсно-сырьевой, интеллектуально-трудовой, институциональный, производственный, потребительски-сбытовой, инновационный, экономико-географический, демографический.

А.М. Букреев, используя ресурсный подход к определению, усовершенствовал и конкретизировал понятие инвестиционного потенциала – это совокупность ресурсов, факторов и условий для инвестирования[11].

По нашему мнению, трактовки инвестиционного потенциала региона как совокупности ресурсов является узкими, охватывают только имеющиеся ресурсы для инвестирования и не учитывает инвестиционных возможностей. Инвестиционный потенциал региона необходимо рассматривать не просто как сумму инвестиционных ресурсов, а как особую их комбинацию.

Отличительным является подход Курпаяниди К.И., который трактует инвестиционный потенциал как «совокупность средств и условий, необходимых для финансирования простого и расширенного воспроизводства ресурсов региона в производственной и непроизводственной сферах»[12].

---

[11] Букреев А.М. Стратегия опережающего развития региона: опыт разработки и механизмы реализации стратегии социально-экономического развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://e.120-bal.ru/ekonomika/31795/index.html

[12] Курпаяниди К.И. Актуальные вопросы оценки инвестиционной привлекательности и факторы активизации инвестиционных потоков // Экономика, предпринимательство и право. – 2011. – № 9 (9). – С. 12.

Таким образом, на основе анализа приведенных определений инвестиционного потенциала региона можно утверждать, что его характеризуют как:

- совокупность инвестиционных ресурсов, которые при определенных условиях могут быть трансформированы в инвестиции для обеспечения инвестиционного развития региона;

- комплекс ресурсов и возможностей их эффективного использования;

- совокупность средств и условий осуществления инвестиционной деятельности.

Сочетание таких направлений современных представлений сущности и содержания инвестиционного потенциала региона позволяет его определять как комплекс инвестиционных ресурсов в сочетании с возможностями, средствами и условиями их привлечения и использования для обеспечения инвестиционного развития региона.

1.2. Методические подходы к оценке инвестиционного потенциала региона

Рассмотрев подробно природу инвестиционного потенциала, можно перейти к анализу методов его оценки. Как было отмечено выше, инвестиционный потенциал имеет сложную структуру, поэтому в экономической литературе используются различные методические подходы к оценке инвестиционного потенциала.

Методы, используемые в настоящее время для оценки инвестиционного потенциала региона в отечественной и мировой практике, целесообразно объединить в следующие группы: рейтинговый, экспертный, балльный, стоимостной, технико-экономических расчетов, экономико-математическое и имитационное моделирование (рис. 3).

Экспертный, балльный и рейтинговый методы являются достаточно распространенными и используются в большинстве случаев для проведения

сравнительного анализа инвестиционного потенциала различных регионов, определения конкурентоспособности инвестиционного потенциала, внедрение и мониторинга инвестиционных проектов регионального уровня.

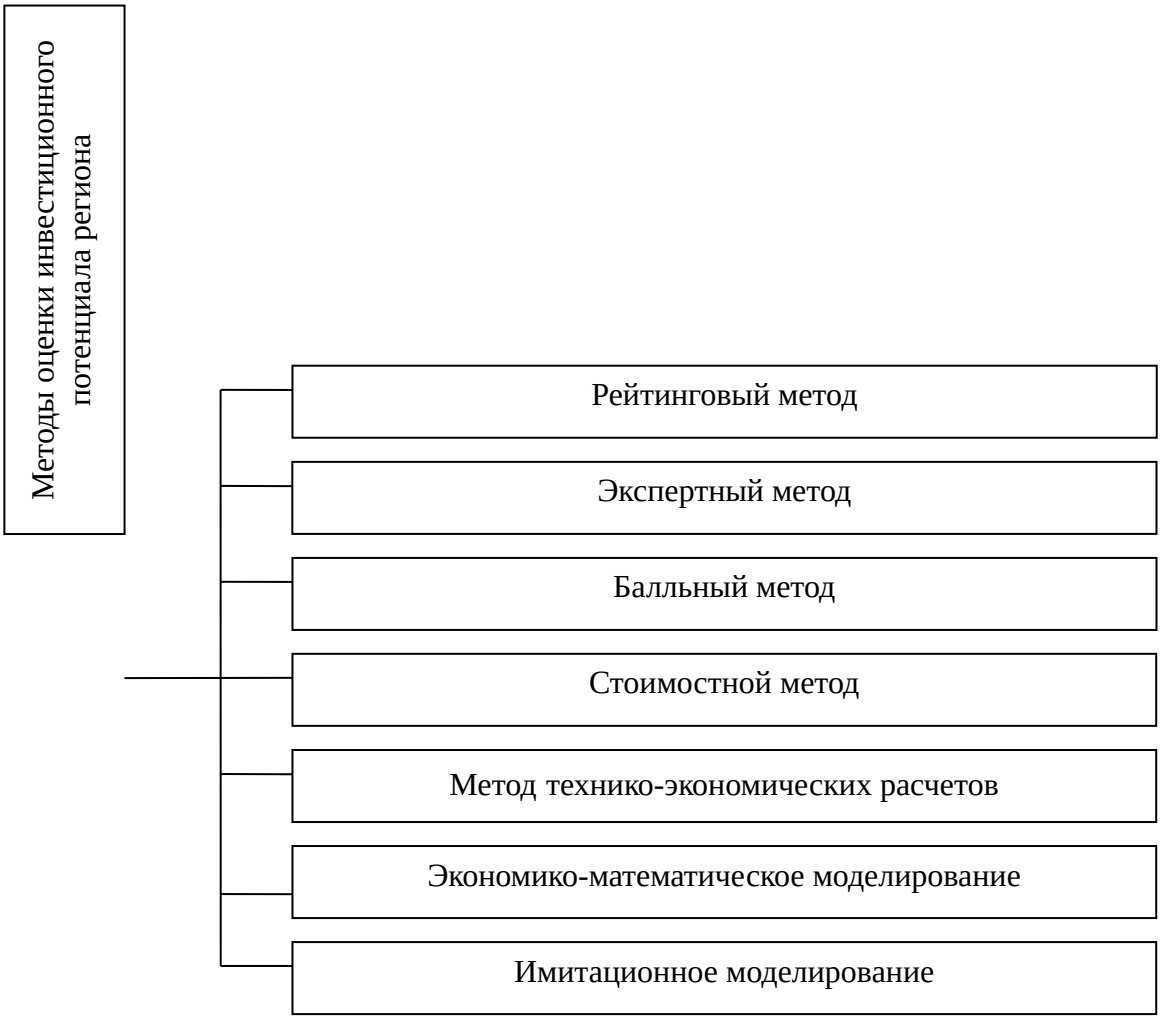

Рисунок 3. Система методов оценки инвестиционного потенциала региона

Источник: систематизировано автором

Рейтинговый метод заключается в анализе различных аспектов развития региона, формировании на их основе аналитических показателей, их дальнейшей группировки и консолидации и формировании интегрального показателя. По этому показателю строится рейтинг и определяется позиция региона в рейтинге. Рейтинговый метод получил широкую известность благодаря простоте использования и удобства интерпретации результатов. Сейчас большинство рейтинговых агентств и консультационных фирм

разработали собственные методики расчета инвестиционного рейтинга стран и регионов. Авторитетными системами рейтинговых оценок являются: Institutional Investor's Country Credit Ratings, Euromoney's Country Risk Rankings, BERI (Business Environment Risk Index), Moody's Investor service. Наиболее известен рейтинг Всемирного банка, который учитывает семь групп показателей: общие показатели; инфраструктура; финансы; государственная политика и услуги; решение споров и преступность; потенциал и инновации; трудовые отношения[13].

Отдельно необходимо выделить также исследования, нацеленные на устранение недостатков зарубежных методик, которые являются попытками разработать аналогичные модели, приспособленные к реалиям отечественной экономики и, как правило, к оценке определенной сферы инвестиционной деятельности с учетом специфики ее развития. Среди них – исследования инвестиционной привлекательности отдельных регионов РФ по методике В. Зайцева, Д. Худякова[14], методике А. Горлова[15], методике рейтингового агентства «Эксперт-РА» [16], адаптированные к российским реалиям.

Основным недостатком отечественных методик является отсутствие показателей оценки рисков. Общими недостатками метода рейтингов являются высокая зависимость от макроэкономических показателей, отсутствие учета региональной специфики. Результативная рейтинговая оценка отражает место региона среди других, но не указывает на

---

[13] Карминский А. М. Рейтинги в экономике: методология и практика / А. М. Карминский, А. А. Пересецкий, А. Е. Петров; под ред. А. М. Карминского. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 240 с.

[14] Зайцев В. В. Инвестиционный потенциал региона: методика оценки / В. В. Зайцев, Д. Н. Худяков // Экономика и управление. – 2013. – № 1 (33). – С. 19–24.

[15] Горлов А.В. Методический подход к оценке потенциала инвестиционной привлекательности и его эффективному использованию (на примере Амурской области) / автореферат – Благовещенск, 2009.

[16] Официальный веб-сайт рейтингового агентства Эксперт РА: http://www.raexpert.ru/database/regions

приоритетные сферы инвестирования в соответствии с отраслевой специализацией.

Метод экспертных оценок заключается в предоставлении ответственности уполномоченным экспертам высказать мнение и оценивать по своему усмотрению показатели инвестиционного потенциала региона. Эксперт по субъективным соображениям, в соответствии с приобретенным опытом предпочитает наиболее весомым показателям, анализирует их динамику и выражает характеристику инвестиционных возможностей региона.

Сначала оценивается значение каждого фактора, дальше каждый фактор получает экспертную рейтинговую оценку (обычно от 0 до 10). Инвестиционный потенциал определяется путем суммирования произведений важности фактора и его рейтинга.

Сейчас экспертный метод широко применяется иностранными инвесторами при принятии решений относительно выбора региона для вложения инвестиций. Преимущество данного метода заключается в возможности адаптации показателей и факторов, возможности изучать потребности конкретных инвесторов или проводить углубленный анализ привлекательности отдельных, интересующих инвестора отраслей.

Полученные оценки позволяют определить уровень соответствия потенциала выбранным стратегиям по отдельным составляющим. Учитывая важность этих составляющих для инвестиционного потенциала, определяется экспертами в соответствующих коэффициентах, можно рассчитать общую целевую оценку потенциала. Полученные значения позволяют сориентироваться в характере мер для обеспечения выполнения стратегии.

Преимуществами экспертных методов можно определить то, что они:

- наиболее удобные в условиях сложного доступа к информации о конкурентах;

- охватывают все факторы, включая те, количественное измерение которых затруднен;

- просты в использовании.

Возможно недостатком может быть некоторая неточность в оценке, вызванная субъективностью мнений экспертов и уровня их компетентности, что обуславливается следующими причинами:

1. Эксперты находятся на удаленном расстоянии от сравниваемых объектов. Так, на практических исследованиях было доказано, что географическое положение является фактором, влияющим на полноту информации[17].

2. В региональной статистике набор индикаторов, характеризующих специфические особенности отраслевых показателей всегда достаточно разнообразный, что является более важным фактором, чем интегрированные обобщения на уровне системы национальных счетов, где такие нюансы исчезают.

3. Оценки экспертов субъективны, на них влияют политические, культурные, социальные, образовательные и другие факторы, что приводит к разнице в интерпретации одних и тех же экономических индикаторов и явлений.

4. При публикации обобщенных рейтинговых систем без внимания остается система статистических индикаторов, на основании которых формируются итоговые оценки, а это не позволяет проверить их объективность.

Итак, важным преимуществом экспертных методик является возможность учитывать значительный объем качественных особенностей. Однако для повышения уровня объективности необходимо дополнить их системой статистических и расчетных данных, выполненных на основании общепризнанных международных методик.

Балльный метод выгоден в применении, когда существует необходимость сравнительной оценки инвестиционного потенциала региона,

[17] Литвинова В. В. Теоретические и методологические аспекты оценки инвестиционного климата региона / В. В. Литвинова // Молодой ученый. – 2011. – № 4. Т. 1. – С. 167.

а факторы, его определяющие невозможно или сложно охарактеризовать с помощью количественных параметров. Недостатками бального метода, так же как и предыдущего, является отсутствие единой методологической базы, а также значительный уровень субъективизма.

Оценка инвестиционного потенциала в стоимостном выражении предполагает определение стоимости активов региона и величины экономических результатов, которые могут быть получены в будущем. Критерием такой оценки потенциала является величина вновь созданной стоимости ее элементов. Методика стоимостной оценки, по нашему мнению, является одной из наиболее подходящих для измерения и сопоставления инвестиционного потенциала регионов в современных экономических условиях. К этому также склоняются ряд отечественных и зарубежных ученых, применяя ее с позиции ресурсного, доходного и сравнительного подходов.

Применение доходного подхода стоимостной оценки инвестиционного потенциала региона основано на определении его привлекательности для долгосрочных вложений с точки зрения их доходности или любых других ожидаемых эффектов. Предоставление такой характеристики региона следует осуществлять на основании одной из следующих моделей (табл. 2).

Таблица 2

Модели оценки инвестиционного потенциала региона на основе стоимостного подхода

Модель	**Характеристика**
Модель экономического роста (Харрода)	Обосновывает факторную взаимосвязь параметров, которые определяют будущий потенциал через показатели капитала и дохода
Модель оптимального пространственного размещения производительных сил	Позволяет рассчитать пропорции распределения мобильных факторов производства, за привлечение которых конкурируют регионы и которые в долгосрочном периоде задают параметры инвестиционного потенциала территории
Модель обеспеченности региона факторами производства	Исследует соотношение абсолютных (количество и качество трудовых ресурсов, полезных ископаемых, производственный фактор, географическое положение) и конкурентных (геостратегическое расположение, потенциальные и реальные источники сырья, транспортные расходы на экспорт продукции, количество и стоимость рабочей силы, потенциал сельского хозяйства) преимуществ территорий

Источник: систематизировано автором

Подобным стоимостному является метод технико-экономических расчетов, который опирается на использование всеобъемлющей системы показателей, которая призвана всесторонне оценить инвестиционный потенциал региона. Такие показатели часто объединяют в интегральные критерии, оценивая одновременно вес входных параметров, характеризующих степень их влияния на результативный показатель.

Преимуществами стоимостной методики и методики технико-экономических расчетов являются: понятность и простота использования, наличие четко формализованных зависимостей между величиной инвестиционного потенциала и значениями входных параметров. Наряду с этим, использование таких методик имеет ряд ограничений:

- трудности выбора наиболее информативных количественных характеристик потенциала, которые можно было бы считать определяющими для региона в конкретных экономических условиях;

- отсутствие единой информационной базы исхододной информации;

- разрозненность методов расчета одноименных параметров по методикам различных ученых и практиков[18].

Экономико-математическое и имитационное моделирование является действенным способом сочетания оценки разнородных характеристик потенциала в формализованных логических моделях. В этом ключе возможным развитием исследований в области оценки инвестиционного потенциала регионов могут стать:

- построение эконометрической модели на основе обобщения динамики групп показателей методами факторного или кластерного анализа;

- построение модели динамики групп показателей на основе нейронных сетей.

[18] Зайцев В. В. Инвестиционный потенциал региона: методика оценки / В. В. Зайцев, Д. Н. Худяков // Экономика и управление. – 2013. – № 1 (33). – С. 22.

В первом случае необходимо решить ряд проблем, которые уменьшают точность эконометрических исследований:

- решение проблемы постоянства модели (эконометрика оперирует постоянными моделями, в то же время экономическая ситуация постоянно меняется);

- выбор необходимого количества показателей, достаточного для определения функциональных связей между переменными;

- решение проблемы ложной регрессии, когда статическая модель показывает связь между переменными, которые между собой не связаны[19].

Наряду с этим, экономико-математическое моделирование имеет следующие преимущества:

- принятие статистической информации в качестве базы знаний обеспечивает достоверность полученных результатов;

- доступность информации для расчета индикаторов благодаря ее отражению в статистической отчетности;

- удобство в применении, что обеспечивает возможность постоянного отслеживания экономических изменений и влияния управленческих решений на инвестиционную деятельность региона;

- возможность использования как государственными и региональными органами власти и управления, так и потенциальными инвесторами.

Таким образом, в экономической теории и практике имеется ряд методических подходов к оценке инвестиционного потенциала региона, которые являются важной составляющей системы экономического исследования инвестиционной деятельности субъектов экономики мезоуровня. Естественно, что каждый подход имеет свои преимущества и недостатки и не существует единой универсальной методики оценки, которая бы учитывала ее цель, постоянно меняющийся в соответствии с условиями

[19] Крушвиц Л. Инвестиционные расчеты / Л. Крушвиц; пер. с нем. под общ. ред. В. В. Ковалева и З. А. Сабова. – СПб. : Питер, 2014. – С. 214.

среды состав множества параметров системы, ее размерность, особенности отраслевого развития региона.

1.3. Концептуальные основы формирования инвестиционного потенциала региона

Инвестиционный потенциал региона представляет собой сложную комплексную категорию, для характеристики которой необходимо систематизировать составляющие его элементы (табл. 3).

Таблица 3

Составляющие элементы инвестиционного потенциала региона

Элементы	Состав и характеристика элемента
1. Источники формирования инвестиционного потенциала	- внутренние источники – ресурсы, созданные самим регионом и мобилизующиеся резервы; - внешние источники – ресурсы, привлеченные за пределами региона (межрегиональные, государственные, международные); - смешанные источники, объединяющие первые две группы.
2. Факторы, влияющие на инвестиционный потенциал	Комплекс взаимосвязаных и взаимодействующих природно-ресурсных, производственных, финансовых, бюджетных, кредитных, налоговых, инновационных, инфраструктурных, кадровых, потребительских факторов, в разной степени влияющих на формирование инвестиционного потенциала.
3. Субъекты инвестирования	Собственники финансовых ресурсов (государство, хозяйствующие субъекты, внешние инвесторы и кредиторы, отдельные домохозяйства и граждане), которые при действии соответствующего механизма могут трансформироваться в инвестиционные ресурсы для вложения в проекты и объекты, исходя из принятой инвестиционной стратегии.
4. Объекты инвестирования	Сфера реальной экономики, финансовая сфера, инновационная сфера.

Источник: систематизировано автором

Инвестиционный потенциал региона характеризует его способность генерировать ресурсы, а также эффективно и рационально использовать их на цели, предусмотренные принятой инвестиционной стратегией развития. Таким образом, совокупность взаимосвязанных свойств, характеризующих сущность инвестиционного потенциала территории, заключается в способности:

- производить и мобилизовать внутренние ресурсы и резервы территории;

- аккумулировать и привлекать финансово-кредитные и инвестиционные ресурсы извне;

- трансформировать ресурсы и сбережения в инвестиции.

Наиболее важной категорией, связанной с инвестиционным потенциалом, является инвестиционная привлекательность территории, которая представляет собой совокупность различных объективных признаков, возможностей, средств и ограничений, обусловливающих интенсивность привлечения инвестиций в формирование основного капитала региона под воздействием двух факторов: инвестиционных возможностей и инвестиционных рисков региона.

Инвестиционная привлекательность – достаточно сложное понятие, включающее в себя производственные, финансовые и организационные характеристики. Категории инвестиционного потенциала и инвестиционной привлекательности являются принципиально разными. Инвестиционный потенциал представляет собой интегральный показатель возможности и готовности инициатора инвестиций (субъекта исследования) к осуществлению инвестиций. Инвестиционная привлекательность – это интегральный показатель целесообразности инвестирования экономических агентов в объект инвестирования (объект исследования)[20].

В графической интерпретации инвестиционный потенциал региона можно представить следующим образом (рис. 4).

Из представленной схемы следует, что круговорот основных стадий обеспечения инвестиционного потенциала региона («формирование – использование» инвестиционных ресурсов) происходит при наличии у

[20] Корольков В.Е. Методические проблемы управления инвестиционными процессами: Монография / В.Е. Корольков, Междунар. интеграционный ин-т системного проектирования. – М.: НАУКОМ, 2010. – С. 108.

региона инвестиционной привлекательности, что является мотивом его осуществления и формирует модель инвестиционного поведения.



Рисунок 4. Концептуальная схема формирования инвестиционного потенциала региона

Источник: составлено автором

Модель инвестиционного поведения характеризует теоретическую концепцию системы мотивации субъектов инвестиционной деятельности, побуждает их к осуществлению инвестиционной деятельности на всех ее этапах и во всех ее формах. Спектр побудительных мотивов – экономических и неэкономических, а также факторы внешней среды региона, являются теоретическим обоснованием модели инвестиционного поведения и влияют как на отдельные ее элементы (в частности на мотивацию накопления инвестиционных ресурсов, использование накопленного капитала в инвестиционном процессе, выбор направлений и форм инвестирования), так и на степень инвестиционной активности предприятий региона. В данном

аспекте считаем необходимым для обоснований инвестиционных решений использовать комплексную оценку уровня и эффективности использования инвестиционного потенциала региона, которая также оказывает влияние на мотивацию осуществления инвестиционной деятельности.

Инвестиционный потенциал региона целесообразно рассматривать в рамках трех существующих аспектов: способность реализовать реальный инвестиционный проект (капиталовложение), способность привлечь внешний инвестиционный ресурс, то есть привлекать инвесторов и иметь возможность осуществить финансовое инвестирование в виде дополнительного источника прибыли. Для того чтобы расширить и усовершенствовать инвестиционные возможности региона требуются реальные инвестиции, в связи с этим необходимо рассматривать возможности привлечения внешних финансовых ресурсов. На успешность этого влияет ряд факторов, главным образом инвестиционная привлекательность самого региона.

Инвестиционный потенциал региона является динамичной категорией: его формирование, состояние и степень использования в значительной степени определяются эндогенными факторами влияния, обусловленными развитием и уровнем эффективности использования других частных потенциалов региона – финансового, производственного, природно-ресурсного, инфраструктурного, потребительского, инновационного, трудового, управленческого и т.п. Это предопределяет целесообразность рассмотрения инвестиционного потенциала в тесной взаимосвязи с ними, поскольку рассмотрение только с позиций ресурсного подхода будет означать понимание инвестиционного потенциала лишь как совокупности финансовых ресурсов для осуществления инвестиционной деятельности. Кроме того, следует учитывать действие экзогенных факторов, обусловленных состоянием и характеристиками макросреды, в которой функционирует регион.

Исследование факторов формирования инвестиционного потенциала должно осуществляться в двух направлениях: с точки зрения направления

воздействия и с точки зрения источника возникновения. По направлению воздействия факторы целесообразно рассматривать в двух аспектах: факторы, влияющие на формирование инвестиционных потребностей субъекта и факторы, влияющие на накопление инвестиционных ресурсов, по источнику воздействия – внутренние и внешние (рис. 5).



Рисунок 5. Факторы формирования инвестиционного потенциала региона

Источник: составлено автором

К факторам влияния на формирование инвестиционных потребностей региона следует отнести: ресурсный и промышленный потенциал региона, численность и структуру населения, производимый валовый региональный

продукт, уровень безработицы в регионе, общий индекс промышленного производства и др.

К факторам влияния на накопление инвестиционных ресурсов относим: уровень жизни населения (по сравнению со средним по стране), уровень инфляции в стране, обобщенный уровень рентабельности предприятий региона, наличие предприятий государственной формы собственности и их место в государственной инвестиционной политике, состояние развития перераспределительных институтов (банков и парабанковского сектора).

С точки зрения источника возникновения факторы, влияющие на инвестиционный потенциал региона разделяем на внутренние и внешние. В группу внутренних факторов относим: ресурсный потенциал региона (человеческие, сырьевые, технико-технологические ресурсы, наличие инфраструктуры и т.д.), наличие рынков сбыта продукции и услуг, уровень конкуренции, степень доступа иностранного капитала и объемы его присутствия в регионе, направления и приоритеты развития, установленные региональными властями для экономических субъектов региона.

К внешним факторам следует отнести: состояние, структуру и тенденции валовых сбережений в экономике страны, инфляционные ожидания населения, уровень доверия владельцев инвестиционных ресурсов к банковскому сектору страны, развитие нормативно-правовой базы инвестиционной деятельности, прозрачность институциональной составляющей ведения бизнеса и другие.

В современной практике рассматриваются три основных варианта формирования инвестиционного потенциала региона. При первом варианте доминируют внутренние негативные факторы, а внешние благоприятны. Реализацию инвестиционного потенциала при этом можно провести с помощью оптимизации бизнес-среды региона, причем независимо от внешней конъюнктуры. Такая ситуация характерна для регионов с благоприятным инвестиционным климатом. При этом имеющиеся

инвестиционные возможности могут быть реализованы достаточно быстро, а инвестиционный потенциал, как правило, в этом случае умеренный.

При втором варианте преобладают внешние негативные факторы, а внутренние благоприятны. Реализация инвестиционного потенциала заключается в улучшении инвестиционного климата, хотя инвестиции достаточно рискованные. Инвестиционный потенциал при этом может достичь значительного размера, но только если неблагоприятные внешние факторы будут сохраняться в течение длительного времени. Очевидные преимущества получают инвесторы, приспособленные к таким условиям хозяйствования и имеющие режим наибольшего благоприятствования со стороны государственных органов.

Третий вариант формирования инвестиционного потенциала региона характеризуется негативными внутренними и неблагоприятными внешними факторами. В этом случае инвестиционный потенциал может достичь больших показателей, но капиталовложения при этом крайне рискованные (потенциальные инвесторы стараются воздерживаться от инвестирования).

Таким образом, инвестиционный потенциал региона характеризуется уровнем его инвестиционной привлекательности для инвесторов и наличием у него собственных инвестиционных ресурсов. Оценки инвестиционного потенциала и его формирования целесообразно осуществлять, учитывая способность предприятиями региона аккумулировать необходимый объем инвестиционных ресурсов, а также эффективно осуществлять их вложения.

Вариантами формирования инвестиционного потенциала могут выступать:

1. Доминирующие внутренние негативные факторы вместе с благоприятными внешними. Реализация инвестиционного потенциала при этом возможна путем оптимизации инвестиционной деятельности независимо от внешней конъюнктуры.

2. Преобладающие внешние негативные факторы одновременно с благоприятными внутренними. Тогда реализация инвестиционного

потенциала заключается в улучшении инвестиционного климата, инвестиции имеют достаточно рискованный характер.

3. Негативные внутренние факторы совпадают с негативными внешними. Инвестиционный потенциал может достигать больших размеров, однако значительно увеличивается рискованность капиталовложений, в этом случае контрагенты стараются воздерживаться от инвестирования.

Формируется инвестиционный потенциал путем постепенного накопления инвестиционных возможностей, которые не могут быть реализованы в регионе в кротчайшие сроки. На основании инвестиционного потенциала формируется инвестиционная привлекательность региона – это показатель, который базируется на расчетах соотношение инвестиционного риска вложений в предприятия региона и инвестиционного потенциала региона в целом. То есть он отражает, в какой мере, исходя из фактического положения и перспектив развития региона в будущем, риски, связанные с инвестированием, компенсируются доходами, которые эти инвестиции могут принести.

ГЛАВА 2. КОМПЛЕКСНАЯ ДИАГНОСТИКА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

2.1. Социально-экономическая характеристика Тюменской области

В инвестиционной среде Российской Федерации отдельные регионы выступают базой для обеспечения развития страны, поскольку именно регион рассматривается не только как функционально-компонентная и структурно-отраслевая целостность, но и как пространственная единица, предусматривающая территориальное размещение компонентов природного, социального и экономического потенциала, их пространственную согласованность. Инвестиционный потенциал региона напрямую определяет его конкурентоспособность, выступая источником конкурентных преимуществ территории.

В силу значительной дифференциации ресурсной, промышленной, кадровой, инновационной составляющих инвестиционного потенциала, регионы России существенно различаются по уровню социально-экономического развития. Поэтому в пределах данного параграфа ставится цель дать социально-экономические характеристики Тюменской области за последние пять лет для дальнейшей оценки ее инвестиционного потенциала.

Тюменская область является крупным субъектом Российской Федерации в составе Уральского федерального округа (УФО), территориально занимая 160, 1 тыс. км^2. Область расположена на юге Западной Сибири в бассейне реки Иртыш. Область состоит из следующих муниципальных образований: 5 городов, 21 район, 1265 сельских населенных пунктов. Численность населения области по состоянию на начало 2018 года составляет 1 464, 2 тыс. человек. По территориальному показателю и численности населения Тюменская область занимает 4 место по Уральскому федеральному округу, 24 место по территории и 38 место по численности населения среди субъектов Российской Федерации.

Динамика показателей, характеризующий уровень социального развития Тюменской области, приведена в табл. 4.

Таблица 4

Динамика показателей социального развития Тюменской области

Показатели	Значения				
	2013	2014	2015	2016	2017
Среднемесячная заработная плата, руб.	70205	79002	82690	88739	89163
Темп роста реальных доходов, %	113,5	109,3	107,8	106,2	105,8
Соотношение среднедушевых доходов к прожиточному минимуму, %	442,3	472,3	480,6	481,9	482,3
Обеспеченность жильем, кв. м. на одного жителя	20,7	20,3	20,9	20,3	20,8
Уровень безработицы, %	0,57	0,58	0,55	0,47	0,65
Удельный вес высококвалифицированных работников в численности квалифицированных кадров, %	24,5	26,4	27,4	28,6	29,7
Удельный вес расходов на образование, %	4,7	5,1	5,0	5,0	4,9

Источник: рассчитано автором по данным Федеральной службы государственной статистики РФ

Показатели таблицы 4 свидетельствуют о планомерном повышении уровня и качества и жизни населения. Так, темп роста реальных доходов за последние пять лет характеризуется положительной динамикой, хотя ежегодный прирост реальных доходов со временем уменьшается.

Основным источником доходов населения города Тюменской области является заработная плата, которая составляет 87,9 % совокупных денежных доходов населения.

Среднемесячная заработная плата работников в 2017 году составила 89163 руб., что на 0,48 % выше показателя 2016 года (88739 руб.). В сравнении с 2013 годом среднемесячная заработная плата повысилась на 27%, что свидетельствует о повышении уровня жизни населения.

В отраслевом разрезе максимальная заработная плата наблюдается у работников нефтегазодобывающих предприятий (106145 руб.) и в

обрабатывающих производствах (102186 руб.), минимальная оплата труда характерна для сельского хозяйства – 22988 руб. (рис. 6).

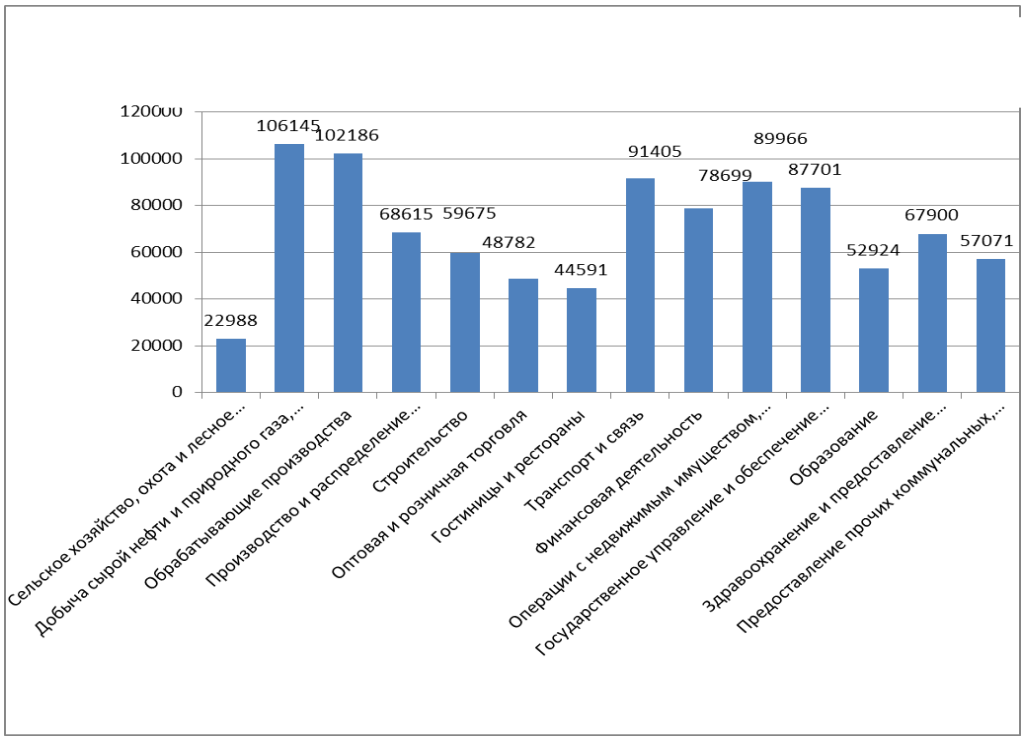

Рисунок 6. Распределение средней заработной платы работников по отраслям в 2017 г., руб.

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Демографическая ситуация в Тюменской области характеризуется положительными тенденциями, в частности, начиная с 2007 года, наблюдается рост показателя рождаемости и снижение показателя смертности. Среднегодовой естественный прирост на 1000 населения за последние пять лет составляет +0,9. При этом коэффициент рождаемости Тюменской области превышает показатели по УФО и средний по России, а коэффициент смертности ниже соответствующих значений по УФО и России.

Существенное внимание уделяется развитию социальной инфраструктуры. По объемам жилищного строительства из расчета на 1000 жителей Тюменская область уверенно опережает средние показатели по

УФО и России (711,5, 454 и 429 кв. м на 1000 населения соответственно), занимая первое место среди регионов Уральского федерального округа [21].

Темпы роста экономики Тюменской области в последние годы являются одними из самых высоких среди регионов России. Начиная с 2000 года, прирост ВРП в среднем за год составляет 9,2% (рис. 7).

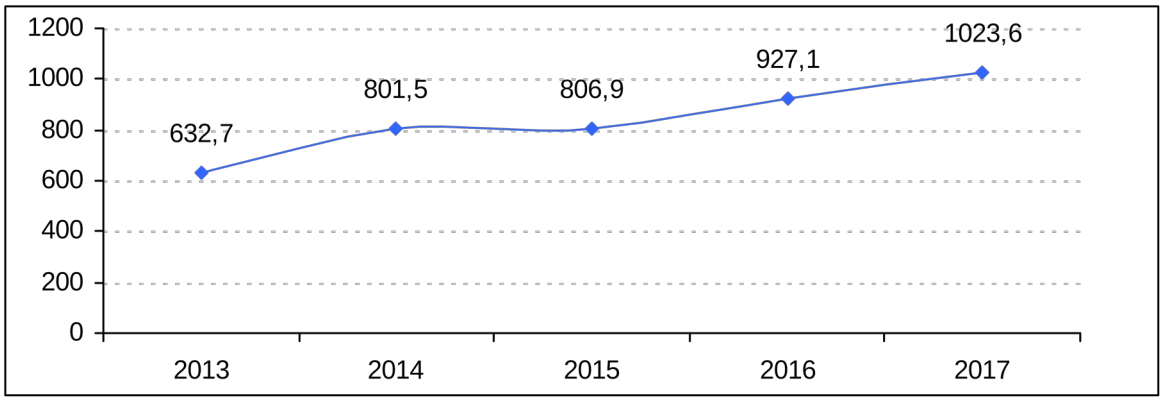

Рисунок 7. ВРП Тюменской области в текущих ценах, в 2013 – 2017 гг., млрд. рублей

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Как видно из рис. 7, по итогам 2013 – 2017 годов экономика Тюменской области демонстрировала стабильную динамику развития с темпами, значительно превышающими среднероссийский уровень. Санкции, введенные со стороны США и Евросоюза, в 2014 году не оказали заметного воздействия на социально-экономическую устойчивость Тюменской области. Так, индекс промышленного производства в 2015 года составил 109%, в том числе в обрабатывающих производствах – 111,5%. Рост ВРП в 2017 году составил 108,6%, тогда как в среднем по РФ - 103,4%.

[21] Концепция долгосрочного социально-экономического развития Тюменской области до 2020 года и на перспективу до 2030 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.tyumen-technopark.ru/media/filer_public/10/06/10061c5f-7fc4-436d-979f-9feeb478e535/kontseptsiia_v_red__ot_10_02_2016.pdf

За последние пять лет экономика Тюменской области стабильно демонстрирует устойчивое развитие. В структуре валового регионального продукта области в разрезе видов экономической деятельности промышленность составляет 23,1 %, сельское хозяйство - 12,5 %, строительство - 6,3 %, транспорт - 12,5 %, рыночные услуги - 29,4 %, нерыночные (социальные) услуги - 16,2 % (рис. 8).

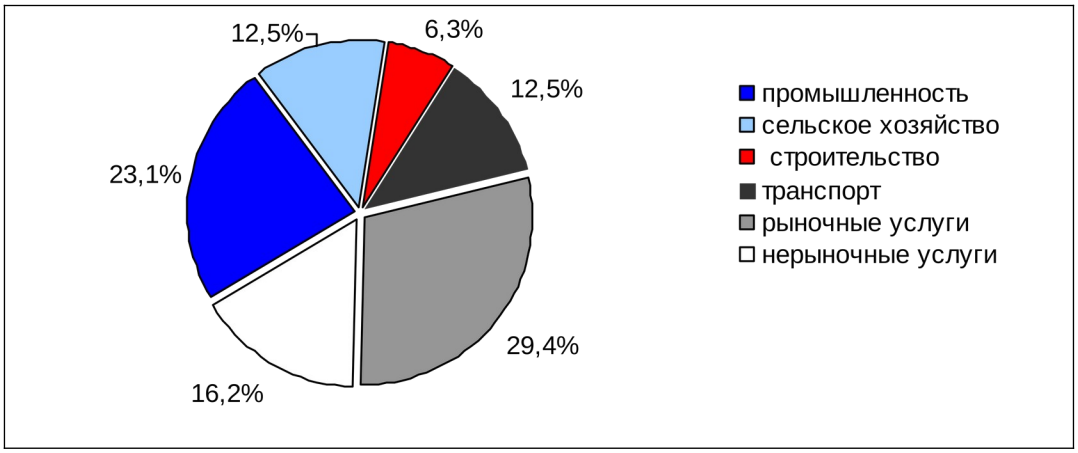

Рисунок 8. Структура валового регионального продукта Тюменской области, %

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Как видно из рис. 8, в структуре ВРП на реальный секторе экономики (промышленность, сельское хозяйство и строительство) в 2017 году было создано 41,9 % ВРП. В секторе услуг преобладает торговля (18,6% ВРП).

Важное место в экономике Тюменской области занимает промышленный комплекс, на долю которого приходится 9,0% ВРП и 16,4% занятости экономически активного населения.

В структуре промышленности области доминирующее положение занимают обрабатывающие производства, доля которых в объеме отгруженной продукции составляет 92,6%, организации производства и распределения электроэнергии, газа и воды – 5,3%, добычи полезных ископаемых – 2,1%. По данным показателям Тюменская область превышает

средние значения по России и УФО, что свидетельствует о высокой степени специализации (табл. 5).

Таблица 5

Степень специализации промышленного производства Тюменской области

Показатели	Доля обрабатывающей промышленности, %	
	В численности занятого в промышленности населения	В объеме промышленного производства
В среднем по РФ	9,4	19,7
УФО	68,7	89,4
Тюменская область	34,6	92,6

Источник: рассчитано автором по данным Федеральной службы государственной статистики РФ

Как видно из таблицы 5, уровень концентрации обрабатывающих производств в промышленности существенно превышает средний уровень по стране, его доля по численности занятого населения составляет 34,6 %, что меньше среднего показателя по УФО (68,7 %), однако существенно выше среднего по стране показателя, который составляет 9,4 %. При этом в объеме промышленного производства продукция обрабатывающих производств составляет 92,6 %, что выше среднего показателя по УФО (89,4 %) и по стране (19,7 %).

В структуре обрабатывающих производств наибольшая доля приходится на производство нефтепродуктов, машиностроение и металлообработку, производство пищевых продуктов, производство строительных материалов. Кроме лидирующих отраслей, экономическую деятельность осуществляют предприятия обрабатывающей промышленности, включающей производство и обработку древесины, издательскую и полиграфическую деятельность, производство пищевых продуктов, прочие производства.

Преимущественная часть произведенной продукции предназначена для внутрирегионального потребления. Так, на развитие промышленности Тюменской области существенное влияние оказывает близость к нефтегазовым территориям Ханты-Мансийского Югры и Ямало-Ненецкого автономных округов, которые отличаются высокой потребностью в привозных ресурсах для производственной деятельности и жизнеобеспечения местного населения. На Север области поставляются оборудование и технические средства для нефтяной и газовой промышленности, строительные материалы, продукты питания и другие товары[22].

Главными задачами обеспечения экономического роста в сфере промышленности являются сохранение динамики прироста объемов производства, повышение производительности труда, обеспечение занятости населения области и сохранение положительных тенденций в развитии промышленного комплекса. Положительное влияние на развитие экономики и социальной сферы Тюменской области оказывает проведение модернизации производства, реконструкция на действующих предприятиях.

Таким образом, современное социально-экономическое положение Тюменской области характеризуется заметными тенденциями роста производства ведущих отраслей экономики и положительными сдвигами в социальной сфере.

Позитивная динамика наблюдалась в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, торговле, что положительно повлияло на рост инвестиций в основной капитал.

---

[22] Концепция долгосрочного социально-экономического развития Тюменской области до 2020 года и на перспективу до 2030 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.tyumen-technopark.ru/media/filer_public/10/06/10061c5f-7fc4-436d-979f-9feeb478e535/kontseptsiia_v_red__ot_10_02_2016.pdf

2.2. Оценка инвестиционной привлекательности Тюменской области

Инвестиционная привлекательность территорий, которая проявляется в способности области и ее районов привлекать инвестиционные ресурсы, формируется под действием целого ряда факторов. Часть из этих факторов может быть описана с помощью статистических индикаторов, которые достаточно объективно характеризуют различные аспекты развития социально-экономической среды области. Приведем характеристику региональных факторов, влияющих на принятие инвестиционных решений и определяющих качество инвестиционной среды и инвестиционных возможностей Тюменской области.

Исторически географические условия были одним из наиболее важных факторов процветания или упадка территорий. Несмотря на то, что в постиндустриальный период их значение для хозяйственной деятельности региона уменьшается, однако продолжает оставаться существенным. В данном аспекте следует констатировать, что на инвестиционную привлекательность Тюменской области влияют две группы географических факторов – природные (физико-географические) и экономические (экономико-географические). К природным факторам относятся площадь территории области, климатические условия, природные ресурсы, определяющие аграрный или промышленный вектор развития территории. Экономико-географические факторы включают положение области относительно транзитных путей, в том числе международных, а также близость к центрам экономической активности, в частности к более развитым административному центру и управленческим округам.

Особенностью географических факторов является то, что значительная их часть фактически является фиксированной. Если остальные факторы, формирующие инвестиционную привлекательность, могут существенно измениться в течение 15-20 лет (то есть за период, который с точки зрения экономики является долгосрочной перспективой), то природные факторы в

течение этого времени остаются практически неизменными. В то же время, технологический прогресс, открытие новых залежей природных ископаемых, изменение экономических условий хозяйствования могут существенно изменить оценку имеющегося ресурсного потенциала и тем самым повлиять на инвестиционную привлекательность Тюменской области.

Тюменская область является достаточно неоднородным регионом, как с точки зрения географических условий, так и в плане социально-экономического развития. Такое географическое и социально-экономическое разнообразие свидетельствует о значительном потенциале области, поскольку позволяет предложить различные «пакеты» инвестиционных условий, которыми может воспользоваться широкий круг потенциальных инвесторов, поскольку каждый инвестор ориентируется на вполне конкретные характеристики территорий, которые для него являются определяющими.

Традиционно экономику области определяют местные биологические ресурсы, которые в компонентной структуре природно-ресурсного потенциала Тюменской области занимают максимальную долю – 67,7% (рис. 9).

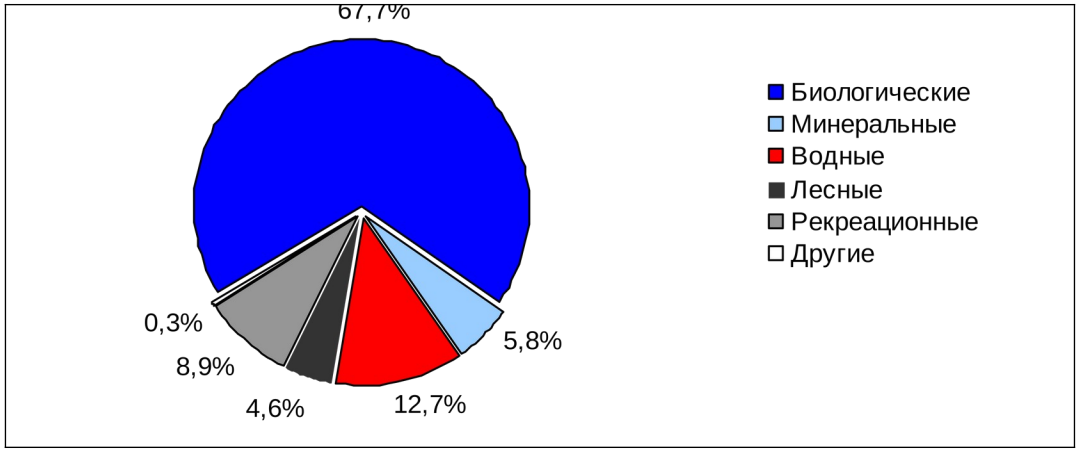

Рисунок 9. Компонентная структура природно-ресурсного потенциала Тюменской области, %

Как видно из рисунка 9, также имеются минеральные (5,8 %), лесные (4,6 %) и водные ресурсы (12,7%). Достаточно высокую долю (9,2%)

занимают рекреационные ресурсы. По текущим оценкам в Тюменской области имеются крупнейшие в РФ запасы торфа (2,6 млрд тонн), в области открыто 37 месторождений углеводородов (1,8 млрд тонн по югу области), запасы строительного песка составляют 442 млн кубометров, глины – 397 млн кубометров. Наличие лесных ресурсов обеспечивает запасы древесины 924 млн кубометров, объем заготовки – 15,6 млн кубометров в год. Добыча лечебных минеральных вод обеспечивает 25 тыс. кубометров в сутки [23].

Наличие, доступность и качество инфраструктуры также является важным показателем инвестиционной привлекательности области. В этом анализе особое внимание уделяется автомобильной и железнодорожной инфраструктуре, поскольку автотранспорт и железнодорожный транспорт обеспечивают основную часть перевозок грузов и пассажиров в области. Тюменская область характеризуется выгодным географическим положением, поскольку является связующим звеном между Востоком и Западом, нефтегазовым Севером и промышленным Уралом. Область является стратегическим регионом с точки зрения кратчайшего доступа к рынкам ХМАО и ЯНАО, где реализуются крупнейшие нефтегазовые и инфраструктурные проекты. Через Тюменскую область проходит дорога Москва – Владивосток, которая входит в формирующийся транснациональный коридор Берлин – Пекин. Именно поэтому качество автомобильных дорог для региона является стратегическим направлением для развития экономики в целом.

Кроме автомобильного, инфраструктурное обеспечение Тюменской области транспортными перевозками осуществляется железнодорожным и воздушным транспортом. Регулярные прямые рейсы из международного

[23] Официальный сайт фонда «Инвестиционное агенство Тюменской области» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.iato.ru/investoru/o-tyumenskoy-oblasti/#resursy

аэропорта Рощино (Тюмень) в Германию, Азербайджан, Узбекистан, Армению и Таджикистан[24].

Транссибирская железнодорожная магистраль соединяет Тюменскую область с другими региональными центрами России. Основную долю инвестиций в развитие инфраструктуры железнодорожного транспорта Тюменской области запланировано направить в строительство новых грузообразующих и технологических железнодорожных линий, в частности продолжить усиление железнодорожного участка Тобольск – Сургут, строительство железнодорожной линии Коновалово – Называевская в обход Казахстана, большая часть которой будет проходить по территории области.

Через территорию Тюменской области проходят трассы магистральных нефте- и газопроводов, подающие углеводороды к центрам их переработки (г. Тобольск), а также на Урал и в Европейскую часть страны. Близость к трубопроводам является важным положительным фактором, обуславливающим инвестиционную привлекательность развития переработки углеводородов на территории Тюменской области, в частности Уватского нефтегазоносного района.

В связи с повышением экономической активности инвестиционно-привлекательным для Тюменской области является развитие логистического сервиса, поскольку наблюдается недостаток в качественных логистических услугах. Наличие транспортных коридоров, обеспечивающих связь Европейской части страны с Сибирью и Дальним Востоком, а также отправление и транзит грузов в северные округа с восточного, западного и южного направлений, в том числе из стран Центральной Азии и Казахстана, обуславливают перспективы развития транспортно-логистических зон на территории Тюменской области.

[24] Официальный сайт фонда «Инвестиционное агенство Тюменской области» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.iato.ru/investoru/o-tyumenskoy-oblasti/#logistika-i-dostupnost

Основными направлениями развития сети современных транспортно-логистических центров Тюменской области являются:

- модернизация транспортной инфраструктуры;

- создание физической интеграции железнодорожного, автомобильного, воздушного и речного транспорта;

- оптимизация грузо- и пассажиропотоков.

Инновационная инфраструктура Тюменской области представлена рядом организаций, осуществляющих производственно-технологическую, финансовую, технологическую и кадровую поддержку инновационно-активных субъектов экономической деятельности. При Тюменском государственном университете и Тюменском государственном нефтегазовом университете созданы технопарки, основной целью которых является сопровождение и коммерциализация перспективных проектов и научных разработок. Тюменская область включена в Государственную программу «Создание в России технопарков в сфере высоких технологий», в рамках которой для стимулирования и поддержки инновационной деятельности создан технопарк «Западно-Сибирский инновационный центр». Деятельность Тюменского технопарка нацелена на комплексную поддержку основных стадий инновационного процесса: от формализации идеи до внедрения новой технологии в серийное производство. Инфраструктура объекта представлена бизнес-инкубатором, офисными помещениями и конференц-залами, обеспечена кадровая поддержка высококвалифицированными специалистами.

В Тюменской области ведется активная политика по развитию экономики региона, направленная на создание благоприятных условий по привлечению инвестиционного капитала путем осуществления поиска инвесторов, реализации мероприятий государственной поддержки инвестиционной деятельности, содействия развития инвестиционной и внешнеэкономической деятельности в регионе. В регионе формируется благоприятный инвестиционный климат.

Тюменская область – стратегически важный и инвестиционно-привлекательный регион России, отличающийся политической и социальной стабильностью, высокими темпами роста объема выпуска промышленной продукции и инвестиций в основной капитал. Сегодня в области имеются все необходимые предпосылки для активного международного экономического сотрудничества и привлечения инвестиций, о чем свидетельствует динамика Национального рейтинга состояния инвестиционного климата регионов России.

Так, на площадке Петербургского международного экономического форума в мае 2018 года был представлен рейтинга топ-20 регионов инвестиционного климата субъектов РФ, лидером которого стала Тюменская область. В 2016 году Тюменская область занимала в Национальном рейтинге пятое место, в 2017 году – шестое[25]. В интегральном рейтинге 2018 года Тюменская область стала лидером и обошла конкурентов на 12 баллов (приложение 1).

Таким образом, выгодное географическое положение и благоприятные природноклиматические условия, наличие запасов полезных ископаемых, земельных, лесных, водных ресурсов, уровень развития инженерной, телекоммуникационной и транспортной инфраструктуры, систем правового и экономического обеспечения и стимулирования инвестиций, высококвалифицированная рабочая сила, положительные демографические тенденции, а также межнациональное согласие создают хорошую базу для долгосрочного инвестирования и успешного ведения бизнеса

[25] Официальный сайт фонда «Инвестиционное агенство Тюменской области» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.iato.ru/investoru/o-tyumenskoy-oblasti/#investklimat

2.3. Оценка инвестиционного потенциала Тюменской области

При построении системы оценки инвестиционного потенциала в первую очередь следует ориентироваться на потребности ее будущих пользователей, то есть потенциальных инвесторов разного рода. В соответствии с этим, определим принципы, которые должны быть заложены в основу системы оценки инвестиционного потенциала региона:

1) достоверность – исходные данные должны быть общедоступными, применяться должны показатели, расчет и значение которых понятен и общепринят;

2) всесторонность – в полной мере должны быть учтены различные аспекты инвестиционного потенциала, оцененный потенциал привлечения и потенциал использования ресурсов;

3) прикладной характер – система оценки должна быть приспособленной к использованию в практике муниципального управления Тюменской области. Полученные результаты должны быть основой для формирования предложений, указывать на пути улучшения существующего положения;

4) наглядность – для полноценного восприятия результатов должны максимально широко использоваться графические средства;

5) однозначность – полученные результаты не должны допускать двойных трактовок;

6) универсальность – система должна быть приспособленной к оценке различных регионов, но при этом в полной мере учитывать специфические качества Тюменской области.

Как было отмечено в теоретическом исследовании, к анализу инвестиционного потенциала региона следует применять комплексный подход, который предполагает разностороннюю оценку инвестиционного потенциала на основе группы показателей с возможным привлечением экспертов. Его преимуществом является возможность полноценного учета всех аспектов инвестиционного потенциала региона, возможность

совершенствовать методику с учетом специфических региональных особенностей. При таком подходе разумно сочетаются различные методики оценки инвестиционного потенциала регионов (графический, матричный, факторный анализ и т.п.), которые органично дополняют друг друга при оценке различных составляющих инвестиционного потенциала. В то же время возможным недостатком такого подхода является его трудоемкость, что объясняется длительностью сбора исходной информации, проведением детальных предварительных расчетов и тому подобное. Поэтому важной задачей при использовании предлагаемого подхода является оптимизация количества показателей для оценки и эффективное комбинирование наиболее целесообразных частных методологических приемов.

Для оценки инвестиционного потенциала Тюменской области предлагается применить следующий алгоритм.

1. Выбор объектов оценки – должен осуществляться в соответствии с интересами инвесторов, элементы инвестиционного потенциала должны полноценно отображать инвестиционные возможности региона.

2. Определение групп ключевых показателей для каждой из составляющих инвестиционного потенциала.

3. Расчет единичных показателей оценки инвестиционного потенциала региона.

4. Определение показателей, имеющие качественный характер, экспертным путем. Количество таких показателей должно быть ограниченной и составлять до 30% от их общего количества. Это позволит уменьшить уровень субъективности при дальнейшем оценивании.

5. Уточнение с учетом региональной специфики критериев перевода рассчитанных показателей в бальную шкалу.

6. Обоснование выводов и рекомендаций по результатам оценки.

Оценка инвестиционного потенциала региона должна включать: его основные составляющие; состояние внутренних связей между ними, формирующие целостность потенциала; связи инвестиционного потенциала с

внешней средой. Последовательность этапов исследования показана на рис. 10.

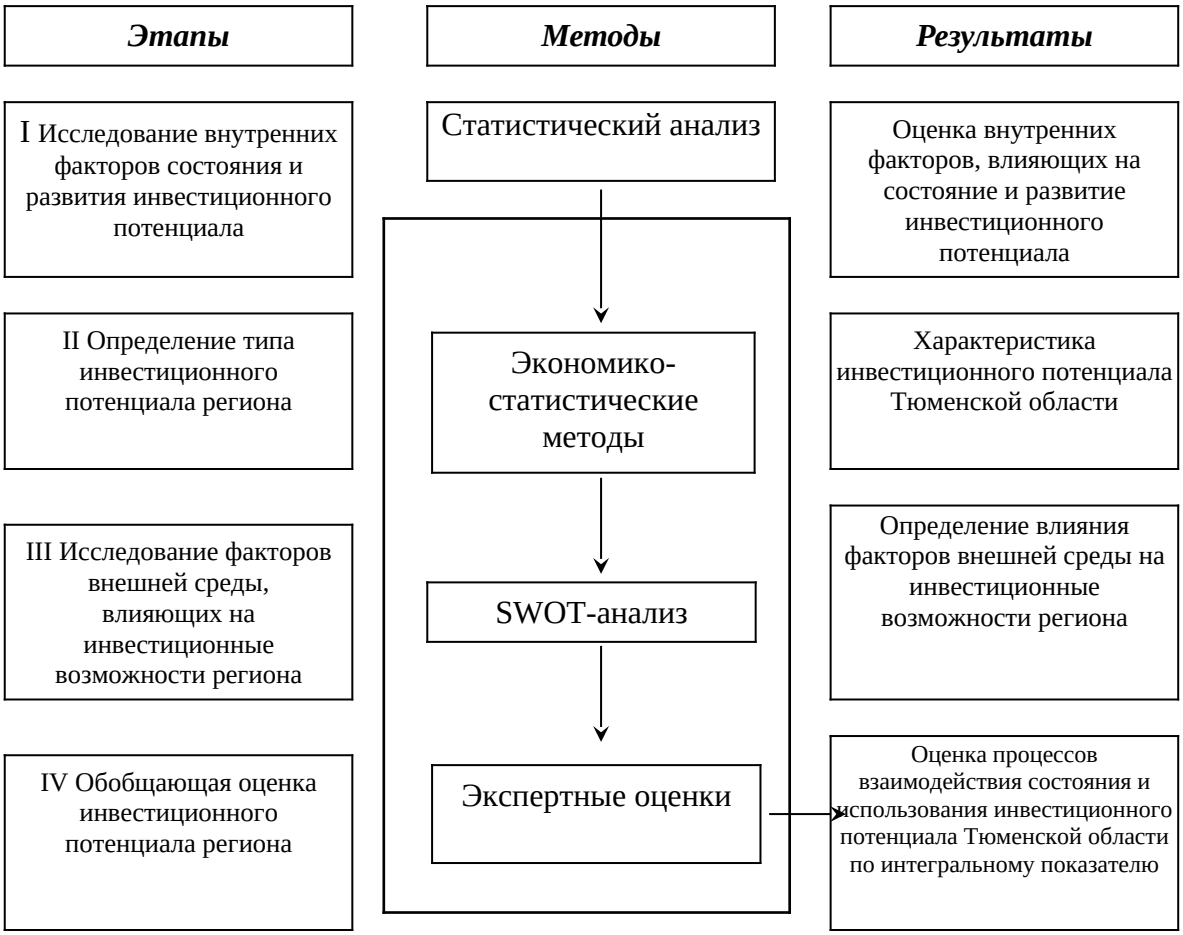

Рисунок 10. Алгоритм анализа инвестиционного потенциала Тюменской области

Источник: разработано автором

Для оценки инвестиционного потенциала Тюменской области целесообразно выделить следующие элементы:

- основной капитал;
- кадровый потенциал;
- институциональная среда (развитие малого и среднего бизнеса);
- инвестиционная активность (характеристики инвестиционных возможностей региона);
- финансирование инвестиционной деятельности;
- информационное обеспечение.

Дадим аналитическую оценку выделенных элементов посредством статистического анализа.

1. Основной капитал. Для характеристики основного капитала как важной составляющей инвестиционного потенциала Тюменской области воспользуемся показателями баланса основных фондов по данным Тюменьстата, на основе которых рассчитаем оценочные показатели состояния основных фондов – коэффициенты обновления, выбытия, пригодности (табл. 6).

Таблица 6

Показатели состояния основных фондов Тюменской области, 2017 г.

Показатели	**По полной учетной стоимости, млрд. руб.**	**По остаточной балансовой стоимости, млрд. руб.**
1. Стоимость основных фондов на начало года	991,8	516,5
2. Поступило за отчетный год	191,3	160,5
3. Выбыло за отчетный год	105,6	61,5
4. Износ основных фондов	-	47,6
5. Стоимость основных фондов на конец года	1 077,5	567,9
Расчетные показатели:		
Коэффициент обновления (ст. 2 / ст.5)	-	0,283
Коэффициент выбытия (ст. 3 / ст.1)	-	0,006
Коэффициент пригодности ((ст. 1 – с. 4) / ст.1)	-	0,908

Источник: рассчитано автором по данным Тюменьстата

За 2017 год в экономику Тюменской области было введено новых фондов на сумму 118,9 млрд. рублей, что составляет 62% от общего уровня поступивших основных фондов. Коэффициент обновления свидетельствует, что за 2017 год основные фонды были обновлены на 28,3 %, что является достаточно высоким показателем. При этом было выведено устаревших основных фондов по полной учетной стоимости на сумму 105,6 млн. руб., из них на 4,4 млрд. руб. ликвидировано. Коэффициент выбытия показывает, что за 2017 год выбыло 0,6 % основных фондов.

По состоянию на конец 2017 года основные фонды оценивались по полной учетной стоимости в 1077,5 млрд. руб. (27-е место среди субъектов РФ). По отношению к стоимости предыдущего года отмечен рост на 7%, а в целом за 5 лет – на 60%.

По сравнению с предыдущим годом произошло увеличение износа на 1,3%, с 46% до 47,3%. Высокий износ основных фондов отмечен в сфере транспорта и связи – 69,8%; в обрабатывающих производствах – 42,5%, в производстве электроэнергии, газа и воды – 39,1%, в сельском хозяйстве – 32,9%.

В целом, можно отметить высокий уровень производственного потенциала Тюменской области, что положительно характеризует ее инвестиционный потенциал.

2. Кадровый потенциал. Численность трудовых ресурсов Тюменской области за последние пять лет увеличилась на 23,8 % и по состоянию на начало 2017 году составила 72,3 % от общей численности области. Основную долю трудовых ресурсов – 74,4% составляют занятые в экономике.

Ситуация на рынке труда характеризуется стабильно высокой занятостью. Среди занятого населения каждый третий (32,3%) имеет среднее образование, 10,9% - начальное профессиональное образование, 28,6% имеют высшее образование, 25,5% - среднее профессиональное (рис. 11).

В последние годы наблюдается тенденция увеличения доли специалистов с высшим профессиональным образованием – с 21,8% в 2013 году до 28,6% в 2017 году. Это положительно характеризует трудовой потенциал Тюменской области в части производительных сил.

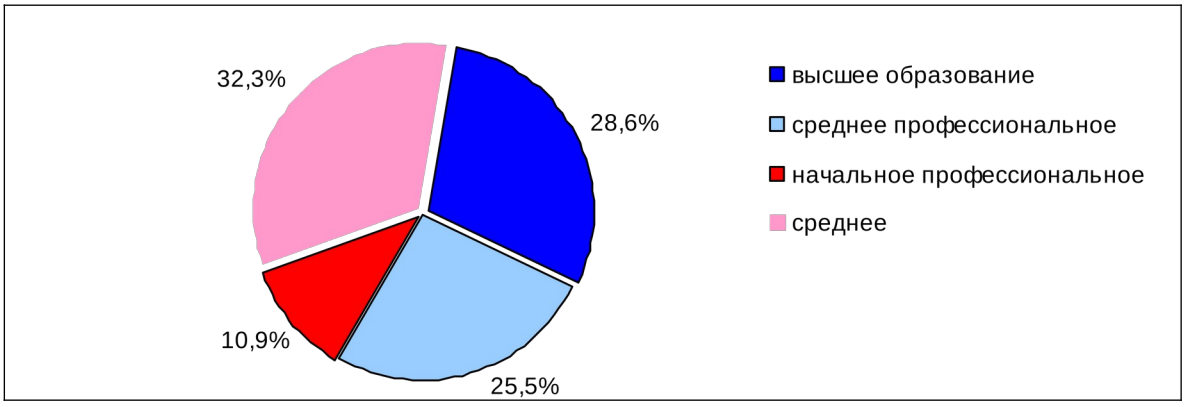

Рисунок 11. Распределение трудовых ресурсов Тюменской области по уровню образования, %

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Соотношение спроса и предложения квалифицированной рабочей силы на рынке труда оценивается 54,6% : 33,9%. В соотношениях менеджеров и специалистов ситуация обратная – наблюдается существенное превышение спроса на рабочую силу предложением (рис. 12).

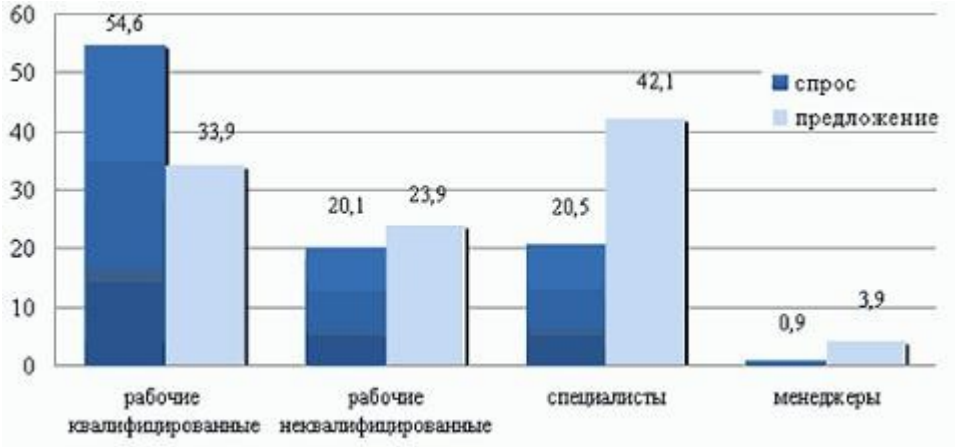

Рисунок 12. Соотношение спроса и предложения квалифицированной рабочей силы, %

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Таким образом, ситуация на рынке труда Тюменской области характеризуется дополнительной потребностью области в квалифицированных кадрах.

3. Институциональная среда. По численности субъектов МСП и работников, занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса, Тюменская область демонстрирует достаточно высокую активность по показателю количества малых предприятий на 1000 жителей населения. На территории области потребительский рынок представлен предприятиями розничной торговли и общественного питания, индивидуальными предпринимателями и организациями, предоставляющими платные услуги населению.

На рис. 13 представлена отраслевая структура продукции и услуг, производимых субъектами малого и среднего бизнеса.

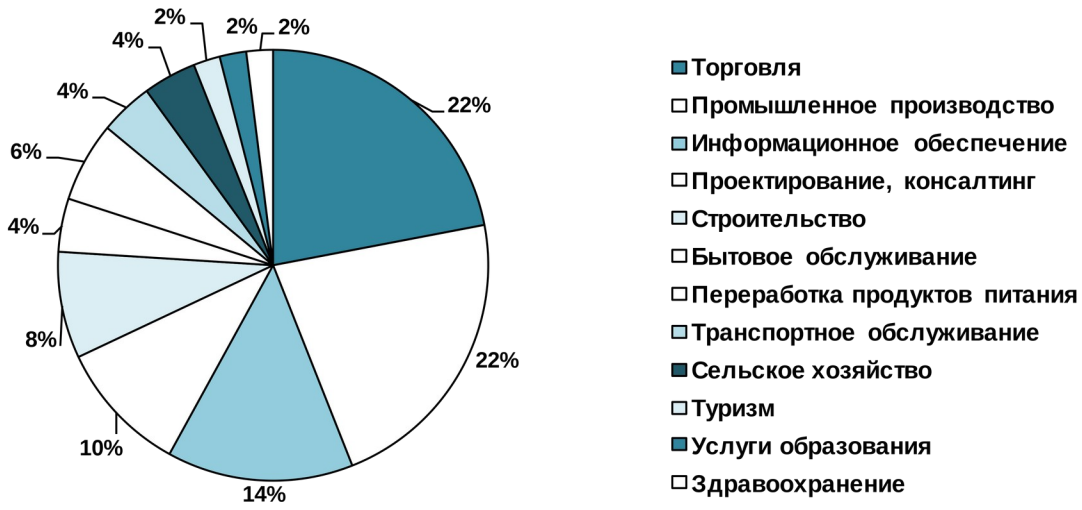

Рисунок 13. Отраслевая структура продукции и услуг, производимых субъектами малого и среднего бизнеса Тюменской области в 2017 г., %

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Как можно увидеть из структуры, по 22% продукта, произведенного в малом и среднем бизнесе области дают производственные и торговые предприятия, на третьем месте информационное обеспечение (14%), проектирование, консалтинг и строительная сфера – 10 % и 8% соответственно. Также малый бизнес Тюменской области представлен такими отраслями, как производство продуктов питания, бытовое обслуживание, транспортные перевозки, сельское хозяйство, туризм, образование и здравоохранение.

Как положительный момент хочется отметить некоторое увеличение количества предприятий торговли и общественного питания. В 2017 году оборот розничной торговли в области составил 2 909,08 млн. рублей.

Малые и средние предприятия ориентированы преимущественно на местный рынок (рис. 14).

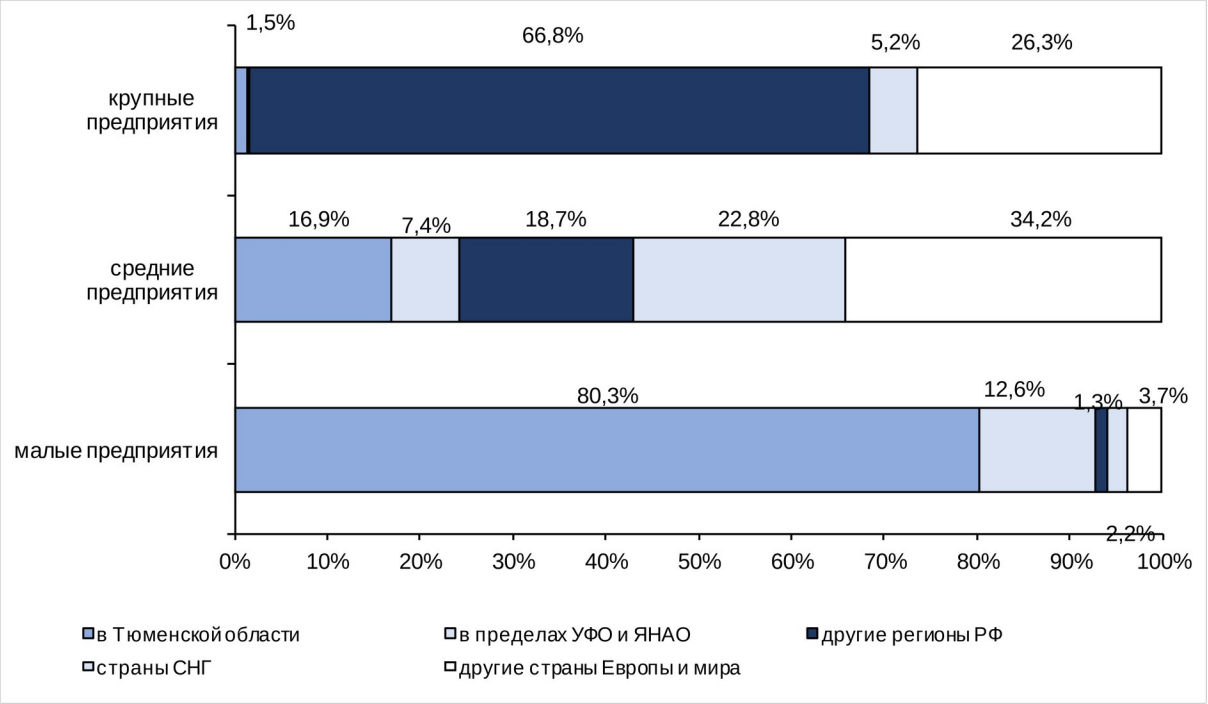

Рисунок 14. Рынки сбыта в разрезе различных типов предприятий Тюменской области

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Крупные предприятия Тюменской области преимущественно ориентированы на отечественный рынок (другие регионы РФ) и в меньшей степени – на ближнее и дальнее зарубежье. Средние предприятия, напротив, в большей степени – на СНГ и другие страны мира и меньше – на другие регионы России.

Роль предпринимательской активности в обеспечении инвестиционного развития Тюменской области заключается в следующем:

- предпринимательство является рычагом для качественного изменения структуры экономики, расширения инновационной сферы, повышения эффективности производства в области;

- развитие предпринимательства создает благоприятные условия для развития конкуренции, формирует импульсы для соревнования бизнес идей и форм их воплощения;

- предпринимательство можно считать катализатором, эндогенным фактором экономического развития;

- предпринимательство способствует экономии и рациональному использованию всех ресурсов, поскольку предпринимательская деятельность неразрывно связана с хозяйственным риском;

- предпринимательство обеспечивает сильнодействующие стимулы к высокоэффективной деятельности.

Малый бизнес расширяет сферу самозанятости, усиливает гибкость экономического механизма в Тюменской области вследствие высокой его мобильности, насыщает рынок услугами, способствует формированию социальной платформы общества – среднего класса. Как правило, малый бизнес является фактором инновационного развития. Вследствие высокой степени адаптивности к изменчивости рынка, малый бизнес быстро реагирует на появление новых технологических новшеств и обеспечивает их внедрение.

4. Инвестиционная активность. Реализация инвестиционной политики в регионе осуществляется созданной Правительством Тюменской области инфраструктурой развития инвестиционной и предпринимательской деятельности в составе следующих органов:

- Департамент инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области – уполномоченный орган исполнительной власти Тюменской области, реализующий единую инвестиционную политику в регионе;

- Инвестиционный совет Тюменской области – рассматривает крупные инвестиционные проекты, а также вырабатывает рекомендации о целесообразности оказания государственной поддержки инвестиционной деятельности;

- Совет по улучшению инвестиционного климата Тюменской области при Губернаторе Тюменской области – постоянно действующий общественный координационный совещательный орган, нацеленный на создание благоприятного инвестиционного климата, выработку конкретных мер по улучшению инвестиционного климата в регионе, обеспечение

стабильных условий осуществления инвестиционной деятельности в Тюменской области;

- Фонд «Инвестиционное агентство Тюменской области» - оказывает государственную поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства Тюменской области;

- Западно-Сибирский инновационный центр (Тюменский технопарк) – координатор по содействию развитию инновационных предприятий и проектов, носителей идей в получении услуг в сфере сертификации, лицензирования, патентования, маркетинга, финансирования инновационных проектов, поиска партнеров и других услуг на всех стадиях реализации проектов;

- Областной бизнес-инкубатор – оказывает государственную поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства Тюменской области.

За последнее десятилетие в Тюменской области было реализовано более 300 инвестиционных проектов. Характеристика 10 наиболее масштабных проектов по реальному вкладу компаний в экономику региона, которые в ближайшем будущем будут работать на имидж региона, приведены табл. 7.

В качестве главных критериев при ранжировании проектов был выбран объем инвестиций и количество созданных в области рабочих мест.

Таблица 7

Показатели наиболее значимых для экономики Тюменской области инвестиционных проектов

Проект	Сумма инвестиций	Срок реализации проекта	Сфера деятельности	Количество созданных рабочих мест
Уватнефтегаз (Дочернее общество НК «РОСНЕФТЬ»)	860 млрд. руб.	2004 – 2023 гг.	нефтедобыча	2000

ЗапСибНефтехим (СИБУР ХОЛДИНГ), Тобольск	9,5 млрд. дол.	2014 – 2020 гг.	нефтехимическая	1700
Антипинский НПЗ	103 млрд. руб.	2010 – 2017 гг.	нефтепереработка	2500
СургутНефтегаз	62 млрд. руб.	2014 – 2025 гг.	нефтедобыча	600
Тюменский лесопромышленный комплекс, Тобольский район	9,4 млрд. руб.	2017 – 2019 гг.	лесная промышленность	1000
Агрохолдинг ЮБИЛЕЙНЫЙ, Ишимский район, с. Стрехнино	7 млрд. руб.	2013 – 2017 гг.	АПК, производство биодобавок для животных	250
Сибирская Аграрная Группа, Нижнетавдинский район, с. Сартово	6,5 млрд. руб.	2016 – 2018 гг.	АПК и пищевая промышленность	500
УК «ДАМАТЕ»	5,7 млрд. руб.	2016 – 2017 гг.	АПК и пищевая промышленность	216
ФАРМАСИНТЕЗ-ТЮМЕНЬ	3,7 млрд. руб.	2015 – 2019 гг.	фармацевтика	400
УК «ТЕХНОЛОГИИ ТЕПЛИЧНОГО РОСТА», Тюменский район, д. Нариманова	3,7 млрд. руб.	2013 – 2017 гг.	АПК	290

Источник: составлено автором по[26]

Для реализации инвестиционного потенциала Тюменской области в дальнейшем необходимо совершенствовать деятельность по реализации инвестиционных проектов, имеющих региональное значение, разрабатывать отраслевые программы инвестиционного развития с целью привлечения инвесторов в различные сектора экономики области, а также формировать в среднесрочной перспективе инфраструктурные промышленные площадки регионального уровня.

[26] Рейтинг крупнейших инвестиционных проектов Тюменской области, ХМАО–Югры и ЯНАО – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://1tmn.ru/ratings/tmn-ratings/top-50-investicionnykh-proektov-tyumensk-4148734.html

5. Финансирование инвестиционной деятельности. Уровень инвестиционного потенциала Тюменской области, бесспорно, определяют и объемы капитальных инвестиций, уровень которых на протяжении последних пяти лет демонстрируют стабильный рост (табл. 8).

Таблица 8

Динамика показателей финансирования инвестиционного развития Тюменской области

Показатели	Значения				
	2013	2014	2015	2016	2017
Объем инвестиций в основной капитал, млрд. руб.	185,73	178,57	221,83	232,93	252,18
Индекс физического объема инвестиций, в % к предыдущему году:	-	92,01	119,21	103,30	106,10
Объем инвестиций в основной капитал на душу населения, рублей	77236	93021	98612	99935	101206

Источник: составлено автором по данным Тюменьстата

Подавляющая часть капитальных вложений в экономику области составляют инвестиции в основной капитал (совокупность затрат, направленных на приобретение, создание, обновление основного капитала). Доля инвестиций в основной капитал в течение рассматриваемого периода колебалась в пределах 80 – 90 % от общего объема инвестиций. Из общего объема инвестиций основная доля (около 84,8 %) направляется на развитие промышленности в сфере нефтепереработки, и предоставление услуг в данной области. От их количества зависит непосредственно объем капитального строительства и возможность приобретения машин и оборудования. По итогам 2017 года объем инвестиций в основной капитал в области составил 252,18 млрд. рублей, что на 16,1 % выше показателя предыдущего года.

Основной приток инвестиций происходит за счет реализации крупнейших инвестиционных проектов, в том числе:

- освоение нефтегазовых месторождений;
- строительство технологических линий (трубопроводов).

Помимо добычи сырой нефти и природного газа обеспечивается приток инвестиций и в другие отрасли экономики. Инвестиции в экономику Тюменской области способствуют решению задач социально-экономического развития территории. Основными источниками инвестиций в области являются частные и бюджетные инвестиции.

Бюджетные инвестиции в объекты капитального строительства по предварительной оценке в 2018 году составят 269 млн. рублей. На 2019 − 2020 годы объем бюджетных инвестиций в объекты капитального строительства запланированы более, чем на 50 млрд. рублей.

Таким образом, за последние пять лет наблюдается положительная динамика, как в реализации инвестиционного развития региона, так и в финансировании инвестиционных программ.

6. Информационное обеспечение. Правительство Тюменской области разрабатывает и совершенствует информационные инструменты в сфере формирования положительного инвестиционного имиджа региона и привлечения инвестиций:

- на регулярной основе проводятся презентации экономического и инвестиционного развития Тюменской области в России и за рубежом;

- ведется целенаправленная работа по продвижению региональных инвестиционных программ в ведущих отечественных и зарубежных СМИ с целью поиска и привлечения новых партнеров;

- с помощью современных информационных технологий создан деловой портал www.tyumen-region.ru (на русском, английском и немецком языках), который содействует потенциальным инвесторам в получении официальной информации о системе государственной поддержки в Тюменской области, а также способствует поиску и подбору объектов инвестирования и промышленных площадок;

- разработан и размещен в сети Интернет Путеводитель инвестора по Тюменской области, содержащий информацию о инвестиционных предложениях, государственной поддержке инвестиционной деятельности,

инфраструктурных площадках, порядке оформления различных документов и другую актуальную информацию;

- проводятся мероприятия общероссийского масштаба, в частности международные форумы, выставки, конференции, и другие.

На сегодня основная задача в части информационного продвижения инвестиционного потенциала региона – создание интерактивных карт земель Тюменской области, которая позволит инвесторам получать информацию о конкретном земельном участке, потенциально пригодном для реализации конкретного проекта.

Разработан и принят Регламент комплексного сопровождения инвестиционных проектов в Тюменской области по принципу «одного окна», в соответствии с которым Департамент инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области сопровождает проекты стоимостью свыше 300 млн. рублей. Инвестиционным агентством Тюменской области также принят Регламент работы по сопровождению инвестиционных проектов в муниципальных образованиях. Инвестиционное агентство сопровождает проекты стоимостью до 300 млн. рублей. Для муниципальных образований Тюменской области разработан модельный регламент сопровождения инвестиционных проектов.

Для обобщающей оценки инвестиционного потенциала Тюменской области проведем экспертную оценку отдельных элементов инвестиционного потенциала региона.

Для экспертной оценки использован метод баллов, согласно которому перспективы развития оценивается определенным количеством баллов:

- отсутствие перспектив – 1 балл;
- наличие незначительных перспектив – 2 балла;
- наличие умеренных перспектив – 3 балла;
- наличие существенных перспектив – 4 балла;
- перспективы отличные – 5 баллов.

В качестве экспертов для опроса были выбраны специалисты по различным вопросам, обладающих соответствующей компетенцией относительно оценки выделенных элементов инвестиционного потенциала.

Экспертам было предложено дать соответствующую оценку каждого фактора, определяющего выделенный элемент. В результате были получены следующие средние значения оценки элементов инвестиционного потенциала (табл. 9).

Таблица 9

Экспертная оценка элементов инвестиционного потенциала Тюменской области

Эксперт	Элементы, баллы						Интегральный показатель, баллы
	Основной капитал	Кадровый потенциал	Институциональная среда	Инвестиционная активность	Финансирование	Информационное обеспечение	
Эксперт 1	4,64	4,4	4,32	4,8	3,62	3,36	11,80
Эксперт 2	4,55	4,2	4,05	4,57	3,83	3,65	7,52
Эксперт 3	4,47	4,45	4,71	4,25	4,4	4,1	5,96
Эксперт 4	4,62	4,37	4,62	4,5	4,28	3,75	3,80
Эксперт 5	4,5	3,33	4,33	4,3	4,16	3,83	3,41
Средний бал	**4,56**	**4,15**	**4,41**	**4,48**	**4,06**	**3,74**	**-**

Источник: рассчитано автором по данным экспертной оценки

Как видим, мнения экспертов существенно отличаются, что свидетельствует о высокой степени достоверности полученных результатов, учитывающих мнение различных специалистов.

Представим полученные оценки в виде Рейтинга оценки каждого элемента, который приведен в табл. 10.

Таблица 10

Рейтинговая оценка элементов инвестиционного потенциала Тюменской области экспертной группой

Элемент	Оценка	Рейтинг элемента
Основной капитал	4,56	1
Кадровый потенциал	4,15	4

Институциональная среда	4,41	3
Инвестиционная активность	4,48	2
Финансирование	4,06	5
Информационное обеспечение	3,74	6

Источник: составлено автором по данным экспертной оценки

Сравнивая полученные результаты следует отметить, что наиболее высокую оценку и первое место в рейтинге получил элемент «Основной капитал» - 4,56 балла, наиболее низкую – «Информационное обеспечение» - 3,74 балла (6-е место). Оценка элемента «Инвестиционная активность» эксперты оценили в 4,48 баллом, что позволило определить данный элемент на второе место в рейтинге. Элемент «Финансирование» эксперты оценили несколько ниже – 4,06 (5-е место).

Для определения обобщающего интегрального показателя примем значения весомости каждого элемента по степени влияния на инвестиционный потенциал Тюменской области (табл. 11).

Таблица 11

Рейтинговая оценка элементов инвестиционного потенциала Тюменской области экспертной группой

Элемент	Весомость каждого элемента	Оценка	Значение показателя
Основной капитал	0,15	4,56	0,684
Кадровый потенциал	0,20	4,15	0,830
Институциональная среда	0,15	4,41	0,662
Инвестиционная активность	0,15	4,48	0,672
Финансирование	0,20	4,06	0,812
Информационное обеспечение	0,15	3,74	0,561
Итого:	1,00	-	4,221

Источник: рассчитано автором по данным экспертной оценки

Графическая интерпретация полученных результатов приведена на рис. 15.

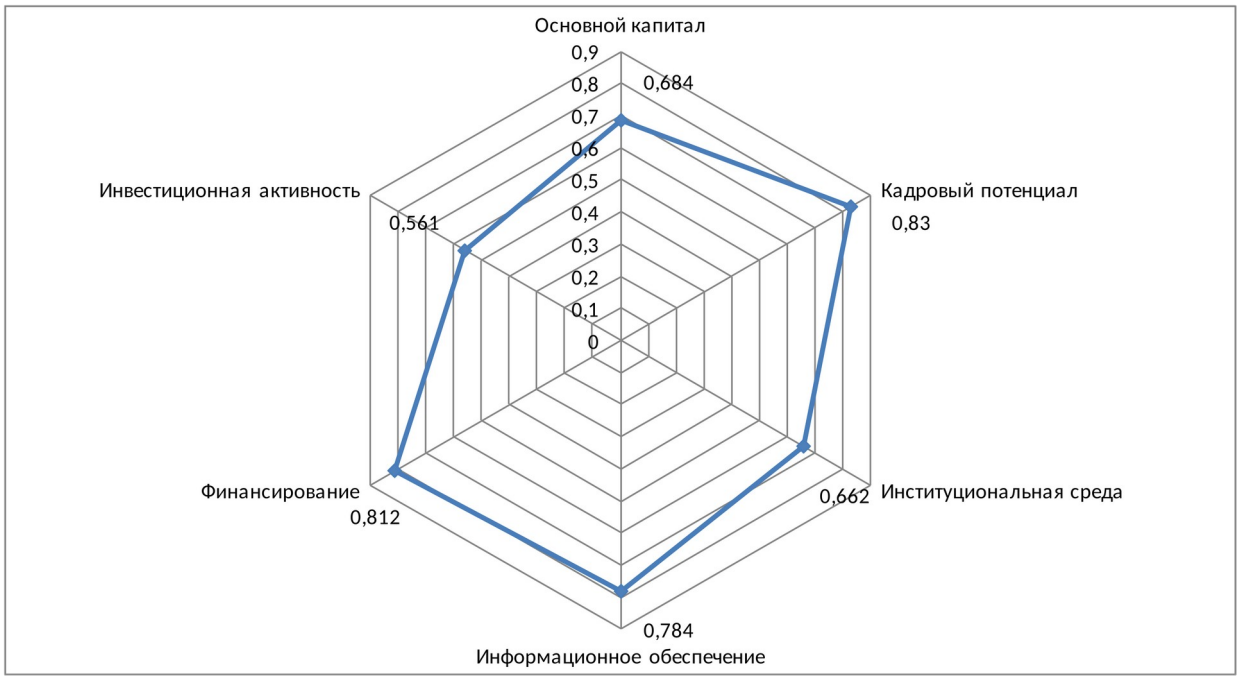

Рисунок 15. Распределение инвестиционного потенциала Тюменской области по элементам

С учетом весомости отдельных элементов, наименьшее значение отмечено по элементам «Инвестиционная активность» и «Институциональная среда». Наиболее развитыми являются составляющие «Кадровый потенциал» и «Финансирование».

Таким образом, инвестиционный потенциал Тюменской области оценивается интегральным показателем 4,221. Данный индикатор представляет аналитический интерес в динамическом развитии. Так, если определять значение данного показателя с определенной периодичностью, можно наблюдать характер развитие инвестиционного потенциала в любой временной перспективе.

Для оценки факторов внешней среды, влияющих на инвестиционное развитие Тюменской области в рамках данного исследования проведен SWOT-анализ с целью выявлении сильных и слабых сторон инвестиционного потенциала, а также определения возможностей его развития и идентификации угроз внешней среды.

Аналитическая оценка экономико-статистических данных, проведенная в предыдущих параграфах работы, позволила выделить сильные и слабые

стороны инвестиционного развития Тюменской области, приведенные в матрице SWOT (табл. 12).

Таблица 12

Результаты SWOT-анализа факторов инвестиционного развития Тюменской области

Сильные стороны	**Слабые стороны**
1. Высокая численность трудоспособного населения. 2. Высокий уровень образовательного и креативного потенциала. 3. Богатые запасы нефтегазовых ресурсов. 4. Высокий потенциал развития институциональной среды и малого бизнеса. 5. Значительный потенциал строительного комплекса. 6. Выгодное транспортное расположение – близость к транспортным коридорам. 7. Высокая концентрация ведущих нефтегазодобывающих компаний. 10. Объективные предпосылки развития туристско-рекреационной сферы	1. Низкий уровень результативности социально-экономической системы региона. 2. Низкий уровень инвестиций в инновации. 3. Низкий уровень адаптации к условиям развивающейся конкурентной среды. 4. Нестабильность миграционных процессов. 5. Низкая степень диверсификации структуры производства. 6. Зависимость финансирования от внешних источников. 7. Низкий уровень использования туристско-рекреационного потенциала области.
Возможности	**Угрозы**
1. Инвестиционный спрос на разработку месторождений. 2. Высокая потребность в модернизации материально-технической базы экономики. 3. Интеграция области в национальное и мировое экономическое, научное и образовательное пространство. 4. Участие предприятий области в реализации федеральных и областных целевых программ, ориентированных на реформирование и инновационное обновление промышленного и аграрного производства. 5. Формирование и развитие в области инновационной системы. 6. Становление и развитие института государственно-частного партнерства. 7. Заинтересованность иностранных инвесторов в отдельных видах экономической деятельности.	1. Усиление межрегиональной конкуренции на рынке рабочей силы. 2. Дефицит специалистов. 3. Неэффективное использование природноресурсного потенциала (углеводородные, лесные ресурсы, строительные твердые полезные ископаемые, агрохимическое сырье). 4. Значительная степень воздействия колебаний конъюнктуры мирового рынка на состояние экономики и бюджета области.

Как видно из табл. 12, выделены следующие сильные стороны:

1. Высокая численность трудоспособного населения. За последние пять лет наблюдается тенденция роста показателя. В стратегическом аспекте это положительно характеризует Тюменскую область с позиций мощности кадрового потенциала.

2. Высокий уровень образовательного и креативного потенциала. Важное конкурентное преимущество обеспечивает система высшего профессионального образования, накоплен значительный опыт международного сотрудничества в сфере образования. Высокая значимость этого фактора проявляется в объективных предпосылках развития инвестиционного потенциала Тюменской области.

3. Богатые запасы нефтегазовых ресурсов создают предпосылки инвестиционного развития месторождений, соответственно, способствует созданию новых рабочих мест.

4. Потенциал развития институциональной среды и малого бизнеса. Высокий уровень развития малого бизнеса свидетельствует о наличии достаточно заметного инвестиционно - привлекательного сегмента экономики, обладающего повышенной способностью адаптации к динамичной среде.

5. Высокий потенциал строительного комплекса. Стратегическая значимость данного фактора раскрывается в трех основных позициях: объем конвертируемых в инвестиции сбережений домохозяйств, потенциал развития селитебной зоны городских и сельских поселений, масштаб реализации конкурентных преимуществ, связанных с географическим положением.

6. Выгодное транспортное расположение – близость к транспортным коридорам, что позволяет обеспечивать реализацию продукции с возможностью минимизировать высокие транспортные затраты.

7. Высокая концентрация ведущих нефтегазодобывающих компаний создает предпосылки для привлечения крупного капитала, инвестиций компаний в развитие трудовых ресурсов, реализацию крупных

инвестиционных проектов не только в разработку месторождений, но и в социальные проекты.

8. Объективные предпосылки развития туристско-рекреационной сферы. Тюменская область обладает значительным потенциалом туристского предложения, базирующимся на уникальных природных ресурсах, и является одной из уникальнейших территорий по наличию культурно-исторического наследия, ландшафтного разнообразия территории, ресурсов этнографического, событийного, экологического, рыболовного, водного, историко-познавательного и спортивного туризма с активными формами отдыха. Таким образом, Тюменская область обладает потенциалом развития внутреннего и въездного туризма, имеющим определенную перспективу, во-первых, на муниципальном и окружном уровне, во-вторых, на внутреннем российском рынке, в-третьих, на международном туристском рынке.

Среди факторов, характеризующих слабые стороны, выявлены следующие:

1. Низкий уровень результативности социально-экономической системы.

2. Низкий уровень инвестиций в инновации. Данные анализа свидетельствуют, что характерной является невысокая позиция по доле инновационных товаров. Можно констатировать наличие существенного разрыва между высоким научно-техническим потенциалом Тюменской области и низкой восприимчивостью его производственной системы к инновациям.

3. Низкий уровень адаптации к условиям развивающейся конкурентной среды. Промышленный комплекс области отличает неконкурентоспособность большинства видов продукции, обусловленная, в том числе, доминированием традиционных производств, основанных на четвертом технологическом укладе. Сложившаяся структура обрабатывающего производства ориентирована преимущественно на местные рынки сбыта, что существенно ограничивает возможности интеграции предприятий в мировое экономическое пространство.

4. Нестабильность миграционных процессов характеризуется миграционным оттоком.

5. Низкая степень диверсификации структуры производства создает предпосылки создания дефицита и снижения качества жизни.

6. Зависимость финансирования от внешних источников. Данный фактор важен с позиций ограничения возможностей бюджетного потенциала области.

7. Низкий уровень использования туристско-рекреационного потенциала области. Туристский потенциал, представляющий интерес для потенциальных инвесторов, используется недостаточно эффективно.

Факторы, предоставляющие возможности развития инвестиционного потенциала Тюменской области, следующие:

1. Инвестиционный спрос на разработку новых месторождений. Перспективы промышленного освоения новых месторождений создают условия для привлечения иностранных инвестиций в регион.

2. Высокая потребность в модернизации материально-технической базы экономики. Решение этой задачи в подавляющем большинстве отраслей невозможно без структурно-технологической модернизации экономики области.

3. Интеграция области в национальное и мировое экономическое, научное и образовательное пространство. Эти возможности связаны с экспансией предприятий индустриального сектора и организаций сферы науки и высшего образования региона на новые географические рынки товаров и услуг.

4. Участие предприятий области в реализации федеральных и областных целевых программ, ориентированных на реформирование и инновационное обновление промышленного и аграрного производства.

5. Формирование и развитие инновационной системы. Развитие инновационной системы позволит получить конкурентное преимущество за

счет интеграции видов деятельности, ориентированных на разработку и освоение новых технологий, форм и методов организации производства.

6. Становление и развитие института государственно-частного партнерства, ориентированного на совместное финансирование перспективных инвестиционных проектов, в том числе социальной направленности.

7. Заинтересованность иностранных инвесторов в отдельных видах экономической деятельности.

Основные угрозы развитию инвестиционного потенциала Тюменской области следующие:

1. Усиление межрегиональной конкуренции на рынке рабочей силы, объектами которой выступает наиболее мобильная и высококвалифицированная часть трудовых ресурсов.

2. Дефицит специалистов. Этот процесс является следствием снижения системы начального и среднего профессионального образования и слабой мотивации работников, занятых в производстве. Ситуация усугубляется старением кадров. Существующая система подготовки кадров не справляется с удовлетворением потребностей экономики.

3. Недостаточно эффективное использование природноресурсного потенциала Тюменской области.

4. Рост конкуренции на рынке образовательных услуг, вызванный активной рыночной трансформацией систем высшего образования в ряде регионов страны.

В Тюменской области наблюдается острая диспропорция в экономическом развитии отраслей, которую нужно учитывать в процессе формирования модели развития инвестиционного потенциала.

ГЛАВА 3. РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

3.1. Зарубежный опыт обеспечения роста инвестиционного потенциала на общегосударственном и региональном уровнях

Среди значительных разновидностей форм, в виде которых может существовать международное сотрудничество, одну из ведущих позиций занимают иностранные инвестиции. Каждая страна заинтересована в развитии инвестиционного потенциала экономики своих регионов, привлечении капиталовложений иностранных инвесторов, увеличении объема финансовых ресурсов государства. В разных странах применяются различные средства и механизмы стимулирования развития их инвестиционной привлекательности на макро-, мезо- и микроуровнях для максимальной реализации возможностей инвестиционного потенциала своих регионов. В современных условиях развития интеграционных процессов возникает необходимость анализа мирового опыта в проведении политики регионального развития, создании ее оптимальных форм, механизмов и средств, стратегических приоритетов, направленных на стимулирование и укрепление инвестиционного потенциала страны.

При использовании мирового опыта для поиска собственной оптимальной стратегии регионального развития необходимо учитывать, что реализация региональной политики разными странами всегда приводит к различной степени эффективности ее результатов, что объясняется значительным количеством факторов, в частности природно-географическими, экономическими, социальными, экологическими особенностями регионов.

Глубокий анализ исследования причин и мотивов совершения финансовых вложений субъектами инвестирования одной страны в объекты экономики других стран был проведен Джоном Даннингом, который доказал,

что на региональном уровне инвесторы заинтересованы в таких инвестициях только в том случае, когда они получая преимущества, связанные с прямым доступом к существующим рынкам, природным ресурсам, сырью и дешевой рабочей силе, имеют положительное соотношение с расходами инвестирования, связанные с транспортировкой и коммуникациями, преодолением тарифных и нетарифных барьеров. Основываясь на этой логике, он выделил четыре основных побудительных мотивах прямых иностранных инвестиций (ПИИ):

1) инвесторы ищут ресурсы и стремятся получить доступ к природным или специфическим ресурсам, квалифицированной или малоквалифицированной рабочей силе и технологическому потенциалу по ценам ниже, чем в их собственной стране;

2) инвесторы ищут рынок сбыта и заинтересованы в его расширении для собственного ассортимента товаров и услуг за счет внутреннего рынка региона в который осуществляется инвестирование, а также в перспективе возможности экспорта на смежные рынки других регионов и стран;

3) приоритетом является повышение эффективности за счет использования экономии от глобализации производственного масштаба и получение выигрыша за счет минимизации затрат, за счет конструктивного использования качественной физической инфраструктуры и человеческого капитала;

4) инвестиционные предприятия, которые ищут стратегические активы, стремятся приобрести фонды и капитал иностранных фирм для достижения своих долгосрочных стратегических целей и повышения международной конкурентоспособности[27].

В современных условиях социально-экономического развития России необходимы нестандартные подходы в разработке и воплощению в жизнь обновленной региональной политики повышения уровня инвестиционного

[27] Dunning, J. H. Multinational enterprises and the global economy. / J. H Dunning. – Wokingham: Addison-Wesley. – 1993.

потенциала регионов. Все звенья управления государством должны сконцентрироваться на решении задач, направленных на повышение эффективности системы регионального регулирования инвестиционных процессов. При разработке и проведении региональной политики важным является использование зарубежного опыта, который эмпирически обосновывает возможность создания благоприятного инвестиционного климата и укрепление собственного инвестиционного потенциала.

Уровень привлекательности региона для прямых иностранных инвестиций зависит от целого ряда определяющих факторов (табл. 13).

Таблица 13

Факторы, определяющие приток инвестиций в регион

Экономические условия	Рынки	Размер и уровень доходов; степень урбанизации; стабильность и перспективы роста; региональные рынки; дистрибьюторские модели; структура спроса.
	Ресурсы	Природные ресурсы; местоположение.
	Конкурентоспособность	Доступность рабочей силы, навыки / квалификация, способность учиться; управленческие способности; доступ к факторам производства; физическая инфраструктура; сеть поставщиков; техническая поддержка.
Региональная политика	Экономическая политика	Способность региональных органов власти обеспечить стабильность основных макроэкономических показателей; возможность репатриации прибыли; доступ к иностранной валюте.
	Частный сектор	Содействие развитию частной собственности; предсказуемость и стабильность проводимой политики, эффективные финансовые рынки, легкость открытия / закрытия бизнеса; другая поддержка.
	Торговля и промышленность	Внешнеторговая политика; региональная интеграция, доступ на смежные рынки; контроль над собственностью; конкурентная политика; поддержка малого и среднего бизнеса.
	Инвестиционная политика	Легкость открытия бизнеса; прозрачная структура права собственности; доступ к факторам производства; стабильная стимуляционная политика.
Стратегия иностранных инвесторов	Восприятие риска	Восприятие риска, основанное на политических факторах, макроэкономическом регулировании, состоянии рынка труда и стабильности проводимой политики.
	Расположение, поставка, интегрирование	Стратегии компаний, связанные с местоположением, снабжением сырьем, материалами, комплектующими, стратегические альянсы, обучение, технологии.

Следует отметить, что каждый тип инвестиций имеет свою шкалу приоритетности данных факторов и требует использования различных стратегий привлечения инвестиций. Вместе с тем, как показывают исследования, макроэкономическая стабильность, формы собственности на землю, понятность и структурированность процедуры приватизации, транспарентность, предсказуемость, последовательность и либеральность законов, норм, квалифицированная рабочая сила, хорошо развитая инфраструктура входят в число факторов, оказывающих наибольшее влияние при принятии положительных решений инвесторами о прямом иностранном инвестировании.

Китай является примером страны, которая достигла значительного успеха в привлечении прямых иностранных инвестиций. В результате проведенной правительством политики по стимулированию притока ПИИ за последнее десятилетие в Китай поступило около 25% от общего объема инвестиций, направляемых в развивающиеся страны. При этом более 70% были вложены в промышленность.

С начала экономических реформ (в 1979 г.) политика Китая в отношении ПИИ претерпела ряд серьезных изменений. Она началась с поэтапного и ограниченного «открытия» экономики, за которым благодаря существующим и созданным условиям последовало активное стимулирование притока прямых иностранных инвестиций в целом. После этого направленность инвестирования стимулировалась в направлении вложения финансовых средств и стратегических ресурсов в высокотехнологичные и капиталоемкие проекты в соответствии с целями промышленной политики страны.

Несмотря на то, что инвестиционный климат в Китае достаточно привлекателен, усиливается конкуренция со стороны стран с развивающейся экономикой (например, Индии и Бразилии), что требует от властей Китая активных решений по созданию программ инвестиционного стимулирования, которые бы учитывали новые тенденции мирового рынка инвестиций и

адаптировали к ним внутренний рынок функционирования объектов инвестиций. Согласно исследованиям, проведенным недавно офисом Всемирного Банка в Пекине, для повышения привлекательности инвестиционного климата Китаю необходимо упростить процедуры утверждения инвестиционных проектов; повысить эффективность деятельности государственных органов путем устранения дублирования ряда функций и процедур; провести реформу рынка ценных бумаг и реформирование судебной системы.

В 2008 году Бразилия привлекла 42 млрд. долл. прямых инвестиций, что позволило ей занять первое место среди стран Латинской Америки по объемам инвестиционных влияний. Основным мотивом инвестирования в данную страну было наличие большого рынка сбыта, однако, следует отметить, что для привлечения инвестиций, несмотря на уже существующие положительные факторы, правительство сделало значительные усилия по созданию либерального режима инвестирования и максимально привлекательных условий для инвесторов. Большая часть инвестиций была сделана в форме слияния и поглощения компаний, собственность которых выступала объектом инвестиций, связанных с приватизацией в электроэнергетике, телекоммуникациях и финансовом секторе. В целом, в Бразилии нет ограничений, связанных с притоком капитала в форме прямых иностранных инвестиций. Однако, участие иностранных инвесторов в некоторых видах деятельности ограничено или даже запрещено. Это, прежде всего, касается развития ядерной энергетики, аэрокосмической промышленности, авиаперевозок на внутренних линиях, разработок месторождений полезных ископаемых, владения и управления СМИ, здравоохранения. Бразилия является примером того, что инвестиции могут приходить в страну и без предоставления специальных стимулов, а в большей степени благодаря проведению либерализации и структурных реформ, приватизации и дерегулирования. Налоговые льготы и другие привилегии предоставляются правительством Бразилии и местными

органами власти без дискриминации как иностранным, так и национальным фирмам, что привело к пропорциональному участию в инвестиционном процессе обоих видов инвесторов. Более того, эта страна одна из немногих, где нет агентства, отвечающего за привлечение инвестиций, как на федеральном уровне, так и на уровне штатов.

Заслуживает внимания и опыт Индии в направлении привлечения иностранных инвестиций, ведь в результате целенаправленных действий правительства по созданию достаточного уровня инвестиционной привлекательности данная страна за последние годы стала одной из самых привлекательных для иностранных инвесторов.

Для достижения этого результата в Индии были созданы специальные организации, которые отвечают за прямые иностранные инвестиции: Совет по содействию иностранным инвестициям при Министерстве финансов и Отдел по реализации ПИИ. Первая организация работает по принципу единого окна и занимается предоставлением инвесторам помощи в различных вопросах и содействием реализации принятых инвестиционных решений. Совет отвечает за переговоры с потенциальными инвесторами, рассмотрение и отбор предложений на первоначальных стадиях, внесение предложений об изменении политики, правил и процедур в отношении ПИИ, идентификацию секторов, куда могут быть привлечены инвестиции с учетом национальных приоритетов, а также поиска и обнаружения регионов, откуда могут прийти инвестиции, и того, какие специальные меры для этого нужно осуществить.

Отдел по реализации ПИИ был создан с целью сокращения времени между принятием инвестиционного проекта и его практической реализацией, что было воплощено благодаря владению необходимой информационной и практической поддержке отдела при реализации инвестором принятого инвестиционного решения. Он также работает по принципу единого окна и предоставляет инвесторам помощь и содействие в получении всех необходимых согласований, решении проблем, возникающих в процессе

реализации проекта, например, организации встреч в государственных органах для обсуждения спорных вопросов.

В дополнение к вышеназванным органам при Министерстве торговли и промышленности создан Секретариат по содействию в производстве. В его задачи входит помощь предпринимателям, подготовка и оформление всех документов, которые требуют согласования с государственными органами, помощь инвесторам при проведении подготовительных работ по проекту (включая взаимодействие с другими организациями и правительственными органами), а также мониторинг хода реализации проекта.

Региональная политика требует создания координационного политического подхода, который бы обеспечил прозрачность и оптимальность принятия решений. В Тюменской области уже применен зарубежный опыт регионального развития, подтверждающий свою эффективность, созданы агентства регионального развития и их сети.

На основе анализа международного опыта можно утверждать, что ведущей причиной успешного привлечения страной ПИИ является сбалансированная инвестиционная политика, направленная на создание позитивных условий для развития инвестиционного процесса, что может быть выражено во многих рационализаторских решениях и приказах органов власти. Важным также является наличие прямого контакта между уполномоченными правительством организациями по решению инвестиционных вопросов, и инвестором для устранения препятствий на пути развития инвестиционного процесса в результате принятия компромиссных решений и необходимой помощи в решении текущих вопросов ведения бизнеса. Однако, как показывает международный опыт, действия региона, заинтересованного в привлечении прямых инвестиций, должны быть направлены не только на сбалансирование внутренних процессов, но и учитывать значительную роль в формировании положительного инвестиционного климата страны.

3.2. Направления повышения эффективности развития инвестиционного потенциала Тюменской области

Формирование и развитие инвестиционного потенциала региона должно осуществляться с учетом принципов, обусловливающие его использования, а именно:

- размер потенциала должен быть достаточным для обеспечения эффективного развития в соответствии с выбранной инвестиционной стратегией;

- уровень инвестиционной активности должен соответствовать текущим и перспективным потребностям развития региона;

- инвестиционный потенциал должен быть гибким к воздействию факторов внешней и внутренней среды и при необходимости перераспределять неиспользованные ресурсы между различными видами деятельности, тем самым обеспечивая полное использование ресурсного, производственного и трудового потенциалов региона;

- инвестиционный потенциал должен использоваться в тесной взаимосвязи с инновационным потенциалом, что позволит обеспечить конкурентные преимущества региона на внутреннем и внешнем рынках;

- установление рационального соотношения между объемами финансирования, экономическим и социальным эффектами.

К ключевым свойствам инвестиционного потенциала следует отнести целостность, динамичность, взаимозаменяемость и взаимозависимость его составляющих, способность к накоплению, воспроизводству и реализации:

1. Целостность – составляющие инвестиционного потенциала постоянно взаимодействуют между собой для достижения общей стратегической цели – максимизации стоимости предприятия. Стратегической цели подчинена целая группа тактических целей: удовлетворение потребностей потребителей, увеличение доли рынка, увеличение прибыли и тому подобное.

2. Взаимозаменяемость – недостаточный уровень развития одной составляющей потенциала может компенсироваться в определенной мере выдающимся размером его других элементов.

3. Взаимозависимость – отсутствие отдельной составляющей инвестиционного потенциала приводит к нивелированию значимости других.

4. Динамичность – инвестиционный потенциал не является постоянной величиной и изменяется в течение всего жизненного цикла предприятия. Кроме того, величина инвестиционного потенциала отличается в зависимости от промежутка времени, что также следует принимать во внимание.

5. Способность к накоплению. В процессе эффективной хозяйственной деятельности инвестиционные возможности сочетаются, что до определенного предела положительно влияет на совокупную величину инвестиционного потенциала.

6. Способность к самовоспроизводству – в процессе реализации имеющихся инвестиционных возможностей повышается не только стоимость объекта инвестирования, но и происходит увеличение инвестиционного потенциала.

Оценка отдельных элементов инвестиционного потенциала Тюменской области дала возможность выявлять структурные диспропорции и разработать мероприятия по их устранению.

Оценка институционального влияния на эффективность функционирования инвестиционной инфраструктуры Тюменской области свидетельствует о низкой активности взаимодействия субъектов инвестиционного процесса, особенно это прослеживается на региональном уровне между системой производства и таким важным элементом, как подсистема выработки инноваций. Практически трансформационные процессы в экономике разорвали действующие взаимосвязи между наукой и производством, а национальные институты (которые до сих пор находятся в

состоянии реформирования и становления) не в состоянии их восстановить или формировать новые.

Первоочередной задачей институционального обеспечения развития инвестиционного потенциала Тюменской области является создание социально-экономических условий формирования базы выработки знаний, воспроизводства систем финансового обеспечения инвестиционного процесса, усиления инновационного потенциала территориальной хозяйственной системы с акцентом на формирование предпринимательской способности к восприятию инноваций и формирования спроса потребителей на инновационную продукцию.

Поскольку ни один из участников не является обособленным в своей инвестиционной деятельности, взаимосвязь, взаимодействие и процессы обмена между участниками являются важным факторами. При системном подходе важной теоретической и практической проблемой является то, что инновации продуцируются не только индивидуалами (новаторами), организациями и институтами, а также и сложными моделями взаимодействия.

Системный подход предполагает независимость между участниками в системе как наиболее важную характеристику. Для того, чтобы определить, чем системы инноваций отличаются относительно достигнутого ими экономического успеха, недостаточно просто перечислить участников и институты поддержки и стимулирования системы и описать их ресурсное обеспечение. Также нужно учитывать взаимосвязи и взаимодействия между этими участниками.

В данном аспекте следует отметить, что в случае эффективного взаимодействия участников инновационной системы Тюменской области, они могут стать мощным механизмом экономического роста. При плохой способности к взаимодействию они могут значительно тормозить инвестиционные процессы. Таким образом, повышение инвестиционного

потенциала Тюменской области зависит от форм институциальной поддержки.

Институциональная поддержка государством инвестиционных процессов является одной из предпосылок эффективного внедрения инвестиционно-инновационной модели развития Тюменской области. Государственная институциональная политика на региональном уровне должна базироваться на трех постулатах:

- научные знания должны стать движущей силой устойчивого развития экономики;

- технологии являются двигателем социально-экономического развития;

- высокую ответственность государственных институтов за развитие науки и технологий и стимулирование инновационной деятельности.

Эффективное функционирование инновационной среды с институциональным обеспечением инвестиционной деятельности невозможно без создания социально-экономических, организационно-институциональных и правовых условий для эффективного воспроизводства, развития и использования научно-технического потенциала области и ее отдельных районов, обеспечение массового внедрения современных технологий в производственную деятельность, способность создать конкурентоспособную продукцию.

Прежде всего, это касается формирования предпринимательской способности к восприятию инноваций и осознание необходимости, особенно малого и среднего бизнеса, внедрения инноваций в производство.

С другой стороны, институты должны также формировать спрос на инновационную продукцию у населения, то есть формировать емкий национальный рынок инновационной продукции и способствовать их стимулирования продвижения данной продукции на межрегиональные и международные рынки. Следовательно, задача государственных институтов заключается в обеспечении роста спроса субъектов национальной экономики

и граждан на инновационные продукты, технологии, знания, создание благоприятных условий для внедрения инноваций в производственную деятельность.

Модель институционального обеспечения развития инновационной инфраструктуры Тюменской области должна быть направлена на развитие взаимодействия научных институтов, обеспечивающих разработку современных технологий и производящих новации производственного сектора, способного воспринять эти технологии и новации и осуществить выпуск конкурентоспособной продукции, а также обеспечить развитие инфраструктуры, направленной на процесс обеспечения кадровыми, финансовыми, информационными и другими ресурсами, а также на предоставление услуг по выходу на межрегиональные и международные ресурсные и потребительские рынки.

Институты поддержки и развития является одним из инструментов государственной политики на региональном уровне, которая влияет на развитие инвестиционных процессов и формирование инновационной инфраструктуры, с использованием механизмов государственно-частного партнерства. Институты поддержки и развития являются катализаторами частных инвестиций в приоритетные сектора и отрасли промышленности и создают условия для формирования инфраструктуры субъектов инновационного процесса, а также эффективных механизмов их доступа к необходимым финансовым и информационным ресурсам. К основным направлениям функционирования таких институтов относятся сферы, которые являются ключевыми с точки зрения реализации государственной социально-экономической политики, а именно:

- развитие современной рыночной и социальной инфраструктуры, инфраструктурного обеспечения инновационного процесса;

- обеспечение эффективного развития национальной инновационной среды;

- поддержка развития инновационного малого и среднего бизнеса;

- нивелирование существующего дисбаланса в инновационном развитии отдельных районов (рис. 16).



Рисунок 16. Обобщенная схема инновационной системы

Институты поддержки и развития выполняют еще одну важную функцию в повышении инвестиционной привлекательности области – обеспечивают непрерывность и неразрывность взаимодействия элементов инновационной инфраструктуры (кадровой, финансовой, производственно - технологической, маркетинговой и т.д.) и способствуют процессу коммерциализации результатов научных разработок.

Для развития инвестиционного потенциала Тюменской области целесообразно проводить адаптирующую региональную политику, позволяющую вовлечь в трансформационные процессы ресурсы

действующих эффективных собственников, обеспечить приток инвестиционных ресурсов.

Для инвестиционного развития Тюменской области необходим комплексный подход к обоснованию перспективных направлений развития экономического потенциала, его рационального размещения и использования на территории области.

На основе стратегических приоритетов разрабатываются соответствующие программы инвестиционного развития. Целевая программа как механизм управления, представляет собой специально разработанный для повышения инвестиционной привлекательности района комплекс мер административного, нормативно-правового, социального, экономического, производственного, финансового, информационного и иного характера, разработанных в определенной последовательности, согласованных по ресурсам, исполнителям и срокам исполнения.

Программы развития Тюменской области согласовывают комплексную систему мероприятий, направленных на обеспечение экономических потребностей и социальных интересов населения региона, в них выделены долгосрочные цели и ожидаемые результаты деятельности органов государственной власти, хозяйствующих субъектов, общественных организаций, населения по достижению установленных целей.

Комплексный подход к реализации программ развития инвестиционного потенциала Тюменской области показан на рис. 17.

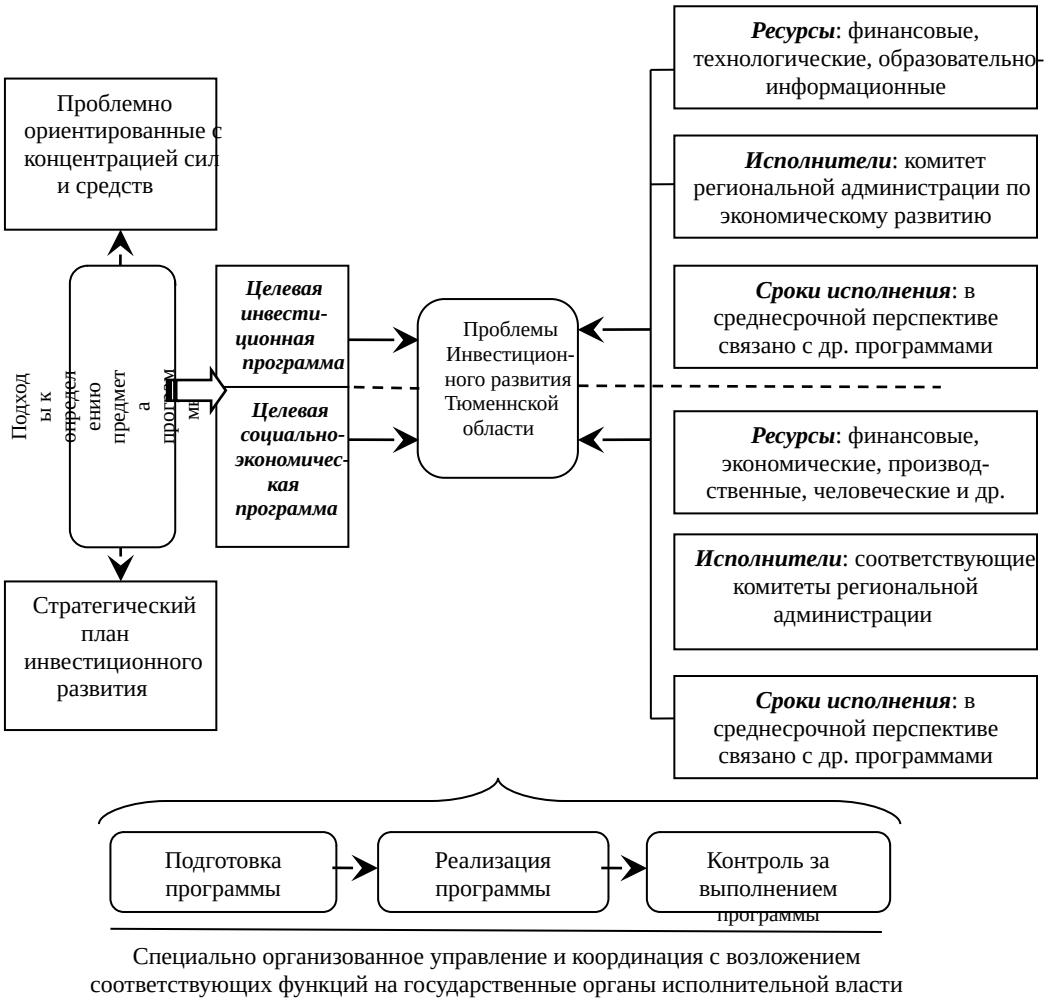

Рисунок 17. Содержание и порядок управления программами развития инвестиционного потенциала Тюменской области

Подготовка каждой программы, общая координация, реализация и контроль за выполнением требуют специально организованного управления и координации с возложением функций на соответствующие органы исполнительной власти.

Таким образом, применение такого концептуального подхода позволяет целенаправленно формировать систему управления инвестиционным развитием Тюменской области.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В проведенном исследовании обобщены теоретико-методические основы и даны практические рекомендации по совершенствованию методологического аппарата проведения оценки инвестиционного потенциала региона. На основании полученных в исследовании результатов сделаны следующие выводы:

Для теоретического обобщения сущности инвестиционного потенциала и определения его места в развитии региона проведен анализ научных литературных источников с целью выявления подходов к определению понятия «инвестиционный потенциал региона». На основе анализа приведенных определений инвестиционного потенциала определено, что его характеризуют как:

- совокупность инвестиционных ресурсов, которые при определенных условиях могут быть трансформированы в инвестиции при осуществлении инвестиционной деятельности;

- комплекс ресурсов и возможностей их эффективного использования;

- совокупность средств и условий осуществления инвестиционной деятельности.

Сочетание таких направлений современных представлений сущности и содержания инвестиционного потенциала региона позволяет его определять как комплекс инвестиционных ресурсов в сочетании с возможностями, средствами и условиями их привлечения и использования в инвестиционной деятельности региона.

Инвестиционный потенциал целесообразно рассматривать в рамках трех существующих аспектов: способность реализовать реальный инвестиционный проект (капиталовложение), способность привлечь внешний инвестиционный ресурс, то есть привлекать инвесторов и иметь возможность осуществить финансовое инвестирование в виде дополнительного источника прибыли.

На основе изучения подходов к анализу инвестиционного потенциала установлено, что существующие методики имеют как преимущества, так и недостатки. Автором предлагается совершенствование матодики, основанное на комплексном подходе, учитывающем различные аспекты. Предложен следующий алгоритм оценки инвестиционного потенциала Тюменской области:

1. Выбор объектов оценки – должен осуществляться в соответствии с интересами инвесторов, элементы инвестиционного потенциала должны полноценно отображать инвестиционные возможности региона.

2. Определение групп ключевых показателей для каждой из составляющих инвестиционного потенциала.

3. Расчет единичных показателей оценки инвестиционного потенциала региона.

4. Определение показателей, имеющие качественный характер, экспертным путем. Количество таких показателей должно быть ограниченной и составлять до 30% от их общего количества. Это позволит уменьшить уровень субъективности при дальнейшем оценивании.

5. Уточнение с учетом региональной специфики критериев перевода рассчитанных показателей в бальную шкалу.

6. Обоснование выводов и рекомендаций по результатам оценки.

Оценка проводилась по следующим элементам инвестиционного потенциала Тюменской области:

- основной капитал;

- кадровый потенциал;

- институциональная среда (развитие малого и среднего бизнеса);

- инвестиционная активность (характеристики инвестиционных возможностей региона);

- финансирование инвестиционной деятельности;

- информационное обеспечение.

По результатам проведенной оценки инвестиционный потенциал Тюменской области оценивается интегральным показателем 4,221. Данный индикатор представляет аналитический интерес в динамическом развитии. Так, если определять значение данного показателя с определенной периодичностью, можно наблюдать характер развитие инвестиционного потенциала в любой временной перспективе.

По результатам проведенного анализа инвестиционного потенциала Тюменской области установлены структурные диспропорции в отдельных его элементах, разработаны рекомендации по повышению эффективности его использования.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений: [федеральный закон №39 – ФЗ, принят Гос. Думой 25.02.1999г.] – М.: Российская газета, 04.03.1999г. - №41-42.

2. Распоряжение Правительства Тюменской области от 24 декабря 2012 г. № 2725-рп Региональная программа «О развитии направлений по улучшению инвестиционного климата в Тюменской области в 2013-2015годах».

3. Бабанов А.В. Инновации как средство повышения инвестиционной привлекательности в регионах РФ / «Экономика, Статистика и Информатика», Вестник УМО, М: МЭСИ. – 2012. – № 2.

4. Букреев А.М. Стратегия опережающего развития региона: опыт разработки и механизмы реализации стратегии социально-экономического развития [Электронный ресурс] / А.М. Букреев, И.Е. Рисин, Ю.И. Трещевский, В.Н. Эйтингон. – Режим доступа: http://e.120-bal.ru/ekonomika/31795/index.html

5. Википедия. Свободная экономическая энциклопедия. - -

6. Галица И. А. Стратегические аспекты государственного регулирования инновационно-инвестиционного потенциала в условиях постоянных качественных скачков / И. А. Галица, Н. Н. Шевченко, А. С. Галица // Веснік Беларускага дзяржаўнага эканамічнага ўніверсітэта. – 2011. – № 3. – С. 11-19.

7. Горлов А.В. Методический подход к оценке потенциала инвестиционной привлекательности и его эффективному использованию (на примере Амурской области) / автореферат – Благовещенск, 2009.

8. Градов А. П. Национальная экономика / А. П. Градов. 3-е изд. – СПб.: Питер, 2015. – 240 с.

9. Зайцев В. В. Инвестиционный потенциал региона: методика оценки / В. В. Зайцев, Д. Н. Худяков // Экономика и управление. – 2013. – № 1 (33). – С. 19–24.

10. Изюмова О.Н. Экономическая сущность и природа инновационного потенциала и инвестиционной привлекательности региона / Управление экономическими системами. – Режим доступа http://www.uecs.ru/uecs-34-342011/item/690-2011-10-14-09-07-49

11. Кадырова Г. Инвестиционный потенциал: некоторые актуальные проблемы исследования / Г. Кадырова // Страховое дело. – 2008. - №11. – С. 4 – 10.

12. Карапейчик И.Н. О сущности и соотношении понятий экономического и производственного потенциалов. Часть 1 / И.Н. Карапейчик // Бизнес Информ. – 2012. - №3. – С. 8-12.

13. Карминский А. М. Рейтинги в экономике: методология и практика / А. М. Карминский, А. А. Пересецкий, А. Е. Петров; под ред. А. М. Карминского. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 240 с.

14. Каталевский Д.Ю. Основы имитационного моделирования и системного анализа в управлении: учебное пособие; 2-е изд., перераб. и доп. / Д.Ю. Каталевский. – М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2015. – 496 с.

15. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег/ пер. с англ. Н. Н. Любимова, под ред. Л.П. Куракова. – М.: «Гелиос АРВ», 2009.

16. Конкурентный потенциал региона: оценка и эффективность использования: сборник статей V Международной научно-практической конференции (Абакан, 21–22 ноября 2014 г.) / отв. ред. Н. Ф. Кузнецова. – Абакан: Издательство ФГБОУ ВПО «Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова», 2014. – 168 с.

17. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Тюменской области до 2020 года и на перспективу до 2030 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа:

http://www.tyumen-technopark.ru/media/filer_public/10/06/10061c5f-7fc4-436d-979f-9feeb478e535/kontseptsiia_v_red__ot_10_02_2016.pdf

18. Корольков В.Е. Методические проблемы управления инвестиционными процессами: Монография / В.Е. Корольков, Междунар. интеграционный ин-т системного проектирования. – М.: НАУКОМ, 2010.

19. Крушвиц Л. Инвестиционные расчеты / Л. Крушвиц; пер. с нем. под общ. ред. В. В. Ковалева и З. А. Сабова. – СПб. : Питер, 2014. – 432 с.

20. Курпаяниди К.И. Актуальные вопросы оценки инвестиционной привлекательности и факторы активизации инвестиционных потоков // Экономика, предпринимательство и право. — 2011. — № 9 (9). — С. 11-18.

21. Литвинова В. В. Теоретические и методологические аспекты оценки инвестиционного климата региона / В. В. Литвинова // Молодой ученый. – 2011. – № 4. Т. 1. – С. 161–169 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.moluch. ru/archive/27/3028/

22. Минякова Т.Е. Потенциал региона: учебно-практическое пособие. Ульяновск: УлГТУ, 2014. – 384 с.

23. Новоселова А.С. Проблемы инновационного управления экономикой регионов Сибири / под. ред. А.С. Новоселова, В.Е. Селиверстова - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН , 2015. – 320с.

24. Официальный веб-сайт рейтингового агентства Эксперт РА: http://www.raexpert.ru/database/regions

25. Официальный сайт фонда «Инвестиционное агенство Тюменской области» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.iato.ru/investoru/o-tyumenskoy-oblasti

26. Подшиваленко Г.П. Инвестиционная деятельность / Г.П. Подшиваленко. – М.: КНОРУС, 2015. – 432 с.

27. Рейтинг крупнейших инвестиционных проектов Тюменской области, ХМАО–Югры и ЯНАО – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://1tmn.ru/ratings/tmn-ratings/top-50-investicionnykh-proektov-tyumensk-4148734.html

28. Розенберг Дж.М. Инвестиции. Терминологический словарь / Дж.М. Розенберг. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 400 с.

29. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Тюменской области — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://tumstat.gks.ru

30. Уколов В.Ф. Инновационный менеджмент в государственной сфере и бизнесе: учебник / В.Ф. Уколов. - М.: Экономика, 2009. - 400 с.

31. Федотова М.А. Инвестиции для модернизации / М.А. Федотова, И.А. Никонова // Инновации и инвестиции. – 2011. – №2. – С. 2-7.

32. Федеральная служба государственной статистики РФ – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.gks.ru/

33. Dunning, J. H. Multinational enterprises and the global economy. / J. H Dunning. – Wokingham: Addison-Wesley. – 1993.

Приложение 1

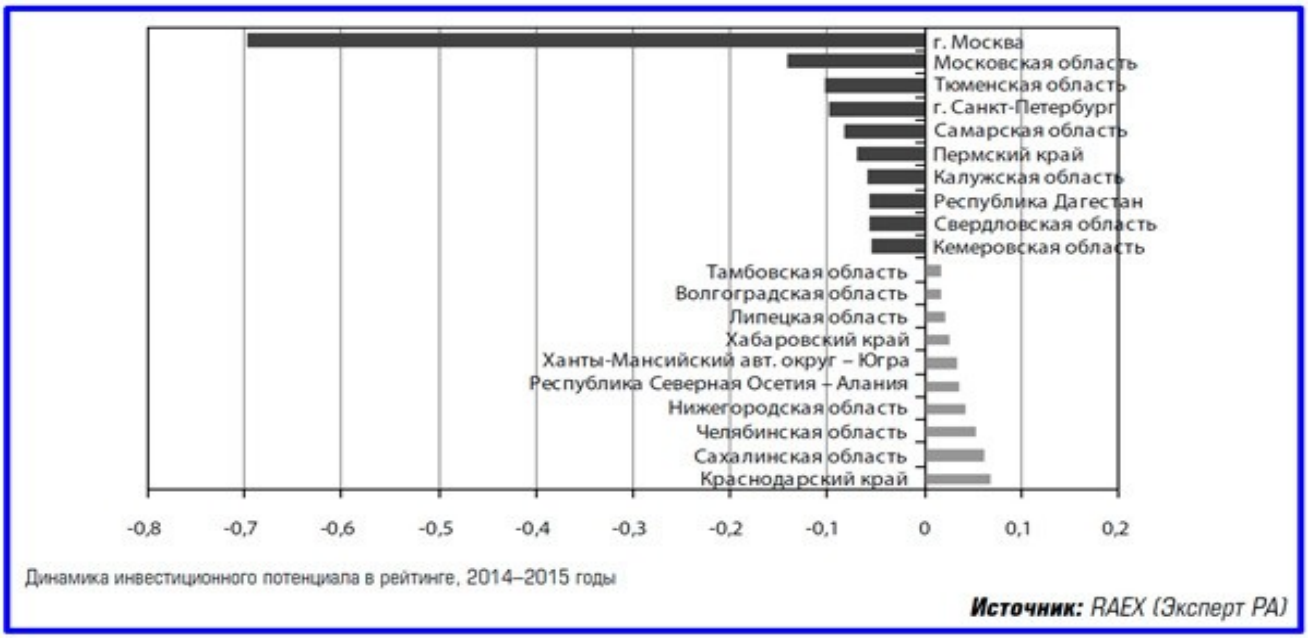

Рисунок 1. Динамика инвестиционного потенциала в рейтинге регионов России 2014 - 2015 годы

Регион	Место в рейтинге 2018	Место в рейтинге 2017	Изменение позиции 2017-2018
Тюменская область	1	6	5
Москва	2	3	1
Республика Татарстан	3	1	-2
Санкт-Петербург	4	17	13
Тульская область	5	4	-1
Краснодарский край	6	7	1
Воронежская область	7	8	1
Чувашская Республика	8	2	-6
Московская область	9	9	0
Ульяновская область	10	10	0
Белгородская область	11	23	12
Ленинградская область	12	20	8
Калужская область	13	5	-8
Ханты-Мансийский автономный округ - Югра	14	30	16
Калининградская область	15	39	24
Тамбовская область	16	11	-5
Ярославская область	17	25	8
Хабаровский край	18	40	22
Новосибирская область	19	27	8
Свердловская область	20	33	13

Рисунок 2. Динамика инвестиционного потенциала в рейтинге регионов России 2016 - 2017 годы