МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт	**Кафедра**
экономики и управления	**«Экономика и финансы»**

Направление подготовки **38.03.01 «Экономика»**

Профиль **«Финансы и кредит»**

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему:

Укрепление финансового состояния АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» на основе анализа

Автор - студент группы **16ЭЭ1** _____ **Хлопкова Мария Андреевна**
(подпись, дата) (ФИО полностью)

Руководитель _____ **Опекунов А. Н.**
(подпись, дата) (фамилия, инициалы)

Нормоконтролер _____ **Аверин А.Ю.**
(подпись, дата) (фамилия, инициалы)

Работа допущена к защите (протокол заседания кафедры от _____ №_____)

Заведующий кафедрой _____ Понукалин А.В.
(подпись) (фамилия, инициалы)

Работа защищена с оценкой _____ (протокол ГЭК от _____ №_____)

Секретарь ГЭК _____ Кузнецова Т.В.
(подпись) (фамилия, инициалы)

Пенза, 2020

ФГБОУ ВПО «ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Институт экономики и управления
Кафедра «Экономика и финансы»

УТВЕРЖДАЮ
Зав. кафедрой
к.э.н., профессор

_____ А.В. Понукалин

«_____»_____20_____г.

ЗАДАНИЕ

на бакалаврскую работу

_____Хлопковой Марии Андреевны _____
(ФИО полностью)

1. Тема работы:

2. Срок сдачи студентом законченной работы _____

3. Исходные данные к работе научная и справочная экономическая литература, данные сети Интернет

4. Перечень подлежащих разработке вопросов

Дата выдачи задания _____

Руководитель _____ **Опекунов А.Н.**
(подпись) (фамилия, инициалы)

Задание принял к исполнению _____
(дата, подпись студента)

ВЫПОЛНЕНИЕ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

№№ п/п	Наименование разделов	Срок исполнения		Подпись, дата
		начало	конец	

Руководитель _____

Примечание: Это задание прилагается к законченной работе и вместе с ВКР представляется в ГЭК.

ПЕНЗЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
Институт экономики и управления
Кафедра «Экономика и финансы»

ОТЗЫВ РУКОВОДИТЕЛЯ
БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

студента

Хлопковой Марии Андреевны

(фамилия, имя, отчество)

выполненную на тему: Укрепление финансового состояния АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» на основе анализа

Основные позиции для оценки качества работы студента в период выполнения им ВКР	**Оценка 0…5**
1.Отношение к работе (самостоятельность, инициативность, творческое отношение, ответственность)	
2.Ритмичность работы (регулярность посещения консультаций руководителя, выполнение основных этапов работы в плановые сроки)	
3.Подготовленность к выполнению работы по базовым дисциплинам специальности и степень владения компьютерной техникой	ср.балл
4. Оценка работы в период оформления пояснительной записки (самостоятельность, степень участия руководителя, количество исправлений, сделанных по замечаниям руководителя)	
5. Полнота использования источников информации по теме ВКР, их актуальность, соответствие теме работы, наличие и полнота ссылок на используемые источники	

Оценка, выставляемая руководителем по каждой позиции, должна быть однозначной и без оговорок.

Дополнительные замечания:

_____

_____

_____

_____

_____

Руководитель_____ Опекунов Алексей Николаевич
(подпись) (фамилия, имя, отчество)

Кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и финансы» ПГУ
(ученая степень, звание, должность, место работы)

_____
(дата выдачи отзыва)

Содержание

Введение…..…….. 4
1 Теоретические основы анализа финансового состояния предприятия…. 6
1.1 Сущность и значение анализа финансового состояния предприятия…. 6
1.2 Методика анализа финансового состояния предприятия…… 14
1.3 Информационная база и нормативно-правовое регулирование финансового состояния предприятия……..... 21
2 Анализ финансового состояния АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» и пути его улучшения……. 27
2.1 Общая характеристика деятельности предприятия…… 27
2.2 Анализ имущества предприятия и источников его формирования…. 32
2.3 Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия……. 38
2.4 Динамика финансовых результатов деятельности предприятия……. 46
2.5 Основные направления повышения финансового состояния предприятия……. 53
Заключение…….. 68
Список использованных источников…… 71
Приложения……. 76

Введение

В условиях непредвиденности и непредсказуемости тенденций развития рынка умение использовать анализ для принятия наиболее рациональных управленческих решений является необходимой предпосылкой успешной работы хозяйствующих субъектов.

Экономический анализ в системе управления финансовым состоянием предприятия выполняет связующую функцию между получением информации и принятием управленческих решений. Глубина и достоверность выводов и рекомендаций, вытекающих из проведенного анализа, зависят от того, насколько полно и правильно полученная информация отражает состояние анализируемого объекта и среды, в которой он функционирует, произошедшие за изучаемый хронологический период количественные и качественные изменения и факторы, их вызвавшие. При этом содержание и объем собираемой информации в решающей мере зависят от цели проводимого анализа, определяемой характером управленческих решений, для которых он проводится.

Успешность анализа в большей мере зависит от его подготовки и организации. Во-первых, при проведении анализа необходимо составить его программу и выбрать четкую методику, что позволит заранее установить необходимый состав и источники получения информации, обосновать принципы их классификации и группировки, порядок детализации и аналитические процедуры, эталоны сравнения и оценки уровня анализируемых показателей, принципы моделирования экономических явлений и процессов. Во-вторых, следует определить участников аналитического процесса и адресатов выводов и предложений аналитических проработок. В-третьих, выбрать форму представления аналитических результатов – статистические таблицы, варианты рекомендаций, оценки альтернативных решений и др.

Недооценка роли анализа финансового состояния, ошибки в планах и действиях в современных условиях приносят существенные потери. Поэтому те

предприятия, которые серьезно относятся к анализу, имеют хорошие финансовые результаты и высокую экономическую эффективность.

Главной задачей экономического анализа является выявление резервов повышения эффективности деятельности хозяйствующего субъекта.

Таким образом, актуальность темы исследования обоснована тем, что при помощи анализ финансового состояния возможно своевременно выявить и устранить недостатки в финансовой деятельности, а также найти резервы улучшения состояния предприятия и повышения его финансовой устойчивости.

Цель работы –на основе проведения анализа финансового состояния разработать рекомендации по повышению эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

В работе поставлены следующие задачи:

- рассмотрение сущности и значения анализа финансового состояния предприятия;
- изучение основных этапов проведения анализа финансового состояния предприятия;
- комплексная оценка финансового состояния изучаемого предприятия, а именно анализ его имущественного положения, финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности, деловой активности и финансовых результатов;
- разработка мероприятий по улучшению финансового состоянияпредприятия.

Объектом исследования является АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Предмет исследования – финансовое состояние предприятия.

Информационной базой являются нормативно-правовые акты, специальная и монографическая литература отечественных и зарубежных авторов, материалы периодических изданий по теме исследования, финансовая отчетность предприятия за 2017-2019 годы, интернет – ресурсы.

1 Теоретические основы анализа финансового состояния предприятия

1.1 Сущность и значение анализа финансового состояния предприятия

Одним из важнейших условий успешного управления финансами предприятия является анализ его финансового состояния. Финансовое состояние предприятия характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования его финансовых средств. В рыночной экономике финансовое состояние предприятия по сути дела отражает конечные результаты его деятельности. Конечные результаты деятельности предприятия интересуют не только работников самого предприятия, но и его партнеров по экономической деятельности, государственные, финансовые, налоговые органы и др.

Все это предопределяет важность проведения финансового анализа предприятия и повышает роль такого анализа в экономическом процессе. Финансовый анализ является непременным элементом как финансового менеджмента на предприятии, так и его экономических взаимоотношений с партнерами, финансово–кредитной системой.

Содержанием финансового анализа является глубокое и всестороннее изучение экономической информации о функционировании анализируемого субъекта хозяйствования с целью принятия оптимальных управленческих решений по обеспечению выполнения производственных программ предприятия, оценки уровня их выполнения, выяснения слабых мест и внутрихозяйственных резервов.

Основная цель проведения анализа − повышение эффективности функционирования хозяйствующих субъектов и поиск резервов такого повышения. Для достижения этой цели проводятся:

- оценка результатов работы за прошедшие периоды;

- разработка процедур оперативного контроля за производственной деятельностью;

- выработка мер по предупреждению негативных явлений в деятельности предприятия и в его финансовых результатах;
- поиск резервов повышения результативности деятельности;
- разработка обоснованных планов и нормативов.

Содержание анализа хозяйственной деятельности вытекает из его роли и функций, которые он выполняет в системе управления предприятием, где занимает одно из центральных мест (Рисунок 1).

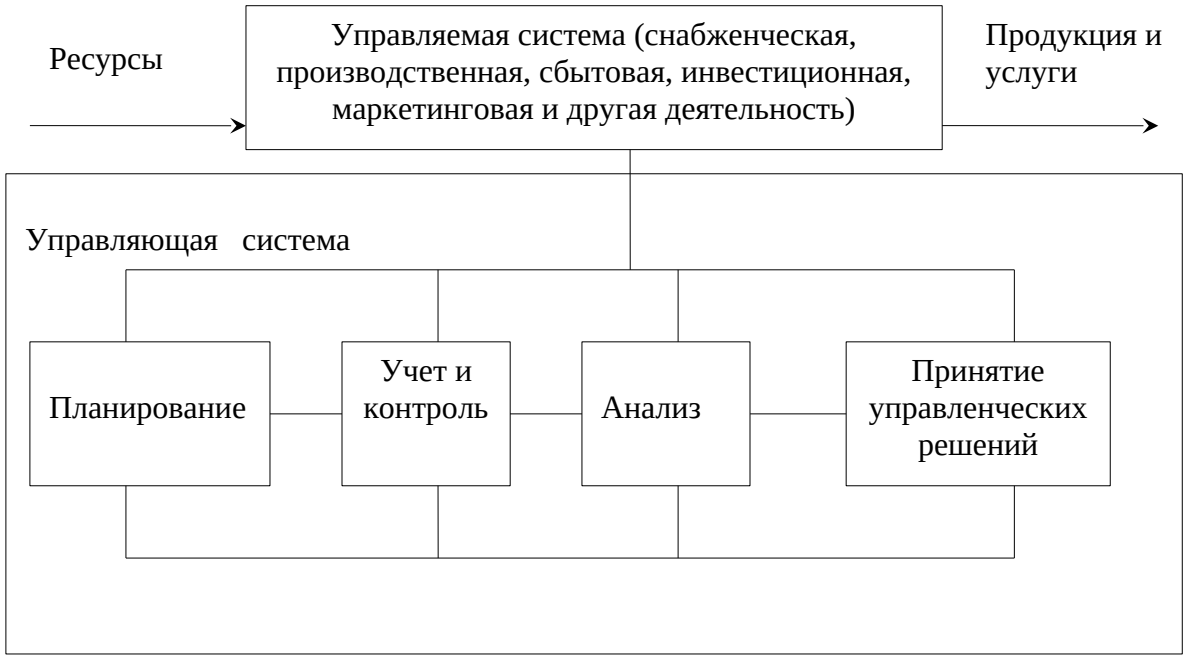


Рисунок 1 – Место экономического анализа в системе управления финансовым состоянием предприятия

Система управления состоит из следующих взаимосвязанных функций: планирования, учета и контроля, анализа хозяйственной деятельности и принятия управленческих решений.

Анализ хозяйственной деятельности является связующим звеном между учетом и принятием управленческих решений. В процессе его учетная информация проходит аналитическую обработку: проводится сравнение достигнутых результатов деятельности с данными за прошлые периоды времени, с показателями других предприятий и среднеотраслевыми;

определяется влияние разнообразных факторов на результаты хозяйственной деятельности; выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы и др. с помощью экономического анализа хозяйственной деятельности достигается осмысление, понимание информации. На основе результатов анализа разрабатываются и обосновываются управленческие решения. Экономический анализ предшествует решениям и действиям, обосновывает их и является основой научного управления производством, повышает его эффективность.

Следовательно, экономический анализ можно рассматривать как деятельность по подготовке данных, необходимых для научного обоснования и оптимизации управленческих решений.

Предметом экономического анализа являются причины образования и изменения результатов хозяйственной деятельности. Познание причинно-следственных связей в хозяйственной деятельности предприятий позволяет раскрыть сущность экономических явлении и на этой основе дать правильную оценку достигнутым результатам, выявить резервы повышения эффективности производства, обосновать планы и управленческие решения. Классификация, систематизация, моделирование, измерение причинно-следственных связей является главным методологическим вопросом в экономическом анализе. Таким образом, предметом экономического анализа являются причинно-следственные связи экономических явлений и процессов.

Как функция управления анализ хозяйственной деятельности тесно связан с планированием и прогнозированием производства, поскольку без глубокого анализа невозможно осуществление этих функций. Важная роль принадлежит анализу хозяйственной деятельности в подготовке информации для планирования, оценки качества и обоснованности плановых показателей, в проверке и объективной оценке выполнения планов. Утверждение планов для предприятия, по существу, также представляет собой принятие решений, которые обеспечивают развитие производства в будущем планируемом отрезке времени. При этом учитываются результаты выполнения предыдущих планов,

изучаются тенденции развития предприятия, изыскиваются и учитываются дополнительные резервы производства. Анализ хозяйственной деятельности является не только средством обоснования планов, но и контроля за их выполнением. Планирование начинается и завершается анализом результатов деятельности предприятия, что позволяет повысить уровень планирования, сделать его научно обоснованным.

Большая роль отводится анализу в определении и использовании резервов в повышении эффективности производства. Он содействует рационализации, экономному использованию ресурсов, выявлению и внедрению передового опыта, научной организации труда, новой техники и технологии производства, предупреждению излишних затрат, недостатков в работе. В результате этого укрепляется экономика предприятия, повышается эффективность его деятельности.

Таким образом, анализ хозяйственной деятельности является важным элементом в системе управления производством, действенным средством выявления внутрихозяйственных резервов, основой разработки научно обоснованных планов и управленческих решений.

Экономический анализ как наука представляет собой систему специальных знаний, связанную:

- с исследованием экономических процессов в их взаимосвязи, складывающихся под воздействием объективных экономических законов и факторов субъективного порядка;

- с научным обоснованием бизнес–планов, с объективной оценкой их выполнения;

- с выявлением положительных и отрицательных факторов и количественным измерением их действия;

- с раскрытием тенденций и пропорций хозяйственного развития, с определением неиспользованных внутрихозяйственных резервов;

- с обобщением передового опыта, с принятием оптимальных управленческих решений.

Объект анализа − это то, на что направлен анализ. В зависимости от поставленных задач объектами анализа финансовой отчетности могут быть: финансовое состояние организации, или финансовые результаты, или деловая активность организации и т.д.

Финансовое состояние предприятия – это совокупность показателей, отражающих состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования финансировать свою деятельность на фиксированный момент времени.

Основными задачами анализа финансового состояния организации являются:

- своевременная и объективная диагностика финансового состояния предприятия, установление его недостатков в финансовой деятельности и изучение причин их образования;

- поиск резервов улучшения финансового состояния предприятия, его платежеспособности и финансовой устойчивости;

- разработка конкретных мероприятий, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов и укрепление финансового состояния;

- прогнозирование возможных финансовых результатов и разработка моделей финансового состояния при разнообразных вариантах использования ресурсов.

Финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым и кризисным. Способность предприятия своевременно производить платежи, финансировать свою деятельность на расширенной основе, переносить непредвиденные потрясения и поддерживать свою платежеспособность в неблагоприятных обстоятельствах свидетельствует о его устойчивом финансовом состоянии, и наоборот.

Если платежеспособность – это внешнее проявление финансового состояния предприятия, то финансовая устойчивость – внутренняя его сторона, отражающая сбалансированность денежных потоков, доходов и расходов,

средств и источников их формирования.

Для обеспечения финансовой устойчивости предприятие должно обладать гибкой структурой капитала и уметь организовать его движение таким образом, чтобы обеспечить постоянное превышение доходов над расходами с целью сохранения платежеспособности и создания условий для нормального функционирования.

Финансовое состояние предприятия, его устойчивость и стабильность зависят от результатов его производственной, коммерческой и финансовой деятельности. Если производственный и финансовый план успешно выполняются, то это положительно влияет на финансовое положение предприятия. И, наоборот, в результате спада производства и реализации продукции происходит повышение ее себестоимости, уменьшение выручки и суммы прибыли и как следствие − ухудшение финансового состояния предприятия и его платежеспособности. Следовательно, устойчивое финансовое состояние не является счастливой случайностью, а итогом грамотного, умелого управления всем комплексом, факторов, определяющих результаты хозяйственной деятельности предприятия.

Устойчивое финансовое состояние, в свою очередь, положительно влияет на объемы основной деятельности, обеспечение нужд производства необходимыми ресурсами. Поэтому финансовая деятельность как составная часть хозяйственной деятельности должна быть направлена на обеспечение планомерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективное его использование.

Главная цель финансовой деятельности предприятия – наращивание собственного капитала и обеспечение устойчивого положения на рынке. Для этого необходимо постоянно поддерживать платежеспособность и рентабельность, а также оптимальную структуру активов и пассивов баланса.

Собственники предприятия анализируют его финансовое состояние для обеспечения стабильности положения на рынке и повышения доходности

капитала. Кредиторы и инвесторы анализируют финансовые отчеты для минимизации своих рисков по вкладам и займам. Таким образом, субъектами анализа могут выступать как непосредственно, так и опосредованно заинтересованные в деятельности предприятия пользователи информации.

К первой группе пользователей относятся:

- существующие и потенциальные собственники средств предприятия, в том числе акционеры, которым необходимо определить увеличение или уменьшение доли собственных средств и оценить эффективность использования ресурсов руководством организации;

- существующие и потенциальные кредиторы и инвесторы, использующие результаты финансового анализа для оценки целесообразности предоставления или продления кредита, определения условий кредитования, усиления гарантий возврата кредита, оценки доверия к предприятию как к клиенту;

- поставщики и покупатели, определяющие надежность деловых связей с данным клиентом;

- государство, прежде всего в лице налоговых органов, которые проверяют правильность составления отчетных документов, расчета налогов;

- персонал предприятия, интересующийся данными анализа финансового состояния предприятия с точки зрения стабильности уровня заработной платы и перспектив работы на данном предприятии;

- руководители предприятия.

Вторая группа субъектов финансового анализа – это те, кто непосредственно не заинтересован в деятельности предприятия, однако изучение финансового состояния предприятия им необходимо для того, чтобы защитить интересы первой группы пользователей отчетности. К этой группе относятся:

- аудиторские фирмы, проверяющие соответствие данных бухгалтерской отчетности существующим правилам с целью защиты интересов инвесторов;

- консультанты по финансовым вопросам, которые на основе результатов

анализа финансового состояния разрабатывают рекомендации своим клиентам относительно помещения их капиталов в ту или иную предпринимательскую организацию;

- биржи ценных бумаг, принимающие решения о приостановке деятельности какого–либо предприятия;

- законодательные органы;

- юристы, нуждающиеся в информации для оценки выполнения условий контрактов, соблюдения законодательных норм при распределении прибыли и выплате дивидендов, а также для определения условий пенсионного обеспечения;

- профсоюзы, заинтересованные в информации о финансовом состоянии предприятия для определения своих требований в отношении заработной платы членам профсоюзов и условий трудовых соглашений, а также для оценки тенденций развития отрасли, к которой относится данное предприятие;

- торгово-производственные ассоциации, использующие данные о финансовом состоянии предприятий для статистических обобщений по отраслям и сравнительного анализа и оценки результатов деятельности на отраслевом уровне;

- пресса и информационные агентства, использующие результаты анализа финансового состояния предприятия для подготовки обзоров, оценки тенденций развития и анализа деятельности отдельных предприятий и отраслей, расчета обобщающих показателей финансовой деятельности.

Таким образом, для того чтобы обеспечить стабильное функционирование предприятия в рыночных условиях хозяйствования, его управленческому персоналу необходимо в первую очередь реально оценивать финансовое состояние своего предприятия. Для этого нужно владеть методикой оценки финансового состояния предприятия, а также иметь соответствующее информационное обеспечение.

1.2 Методика анализа финансового состояния предприятия

Проведение анализа хозяйственной деятельности предусматривает использование ряда конкретныхметодик аналитического исследования. Под методикой понимается совокупность способов, правил наиболее целесообразного выполнения какой-либо работы. В экономическом анализе методика представляет собой совокупность аналитических способов и правил исследования экономических явлений и процессов хозяйственной деятельности, подчиненных достижению цели анализа.

Любая методика анализа будет представлять собой указания или методологические советы по исполнению аналитического исследования и включает в себя следующие элементы (Рисунок).

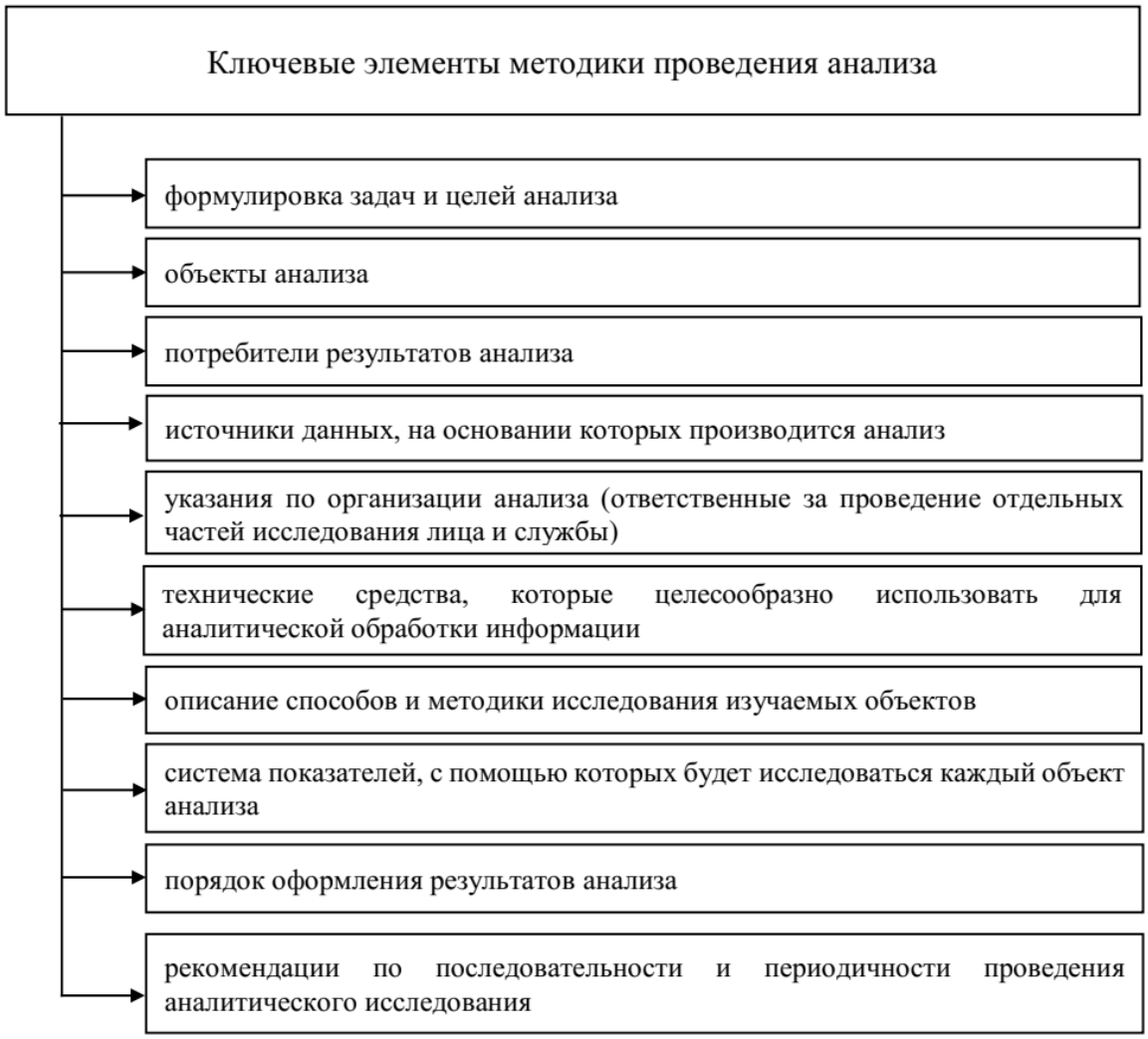


Рисунок - Ключевые элементы методики проведения анализа

Оценка финансового состояния предприятия осуществляется с помощью применения различных методов (Таблица 1). Традиционными являются метод средних и относительных величин, группировки, графический, индексный, элементарные методы обработки рядов динамики. При этом финансовый анализ проводится с помощью различного типа моделей, главным образом описательного характера: построение системы отчетных балансов, представление финансовой отчетности в различных аналитических разрезах, вертикальный и горизонтальный анализ отчетности, система аналитических коэффициентов. Все эти модели предполагают использование информации бухгалтерской отчетности.

Таблица 1 – Классификация видов анализа

Критерий классификации	Вид анализа
Методика изучения объекта анализа	- качественный анализ; - количественный анализ; - экспресс-анализ; - фундаментальный анализ; - маржинальный анализ; - экономико-математический анализ
Субъект (пользователь) анализа	- внутренний анализ; - внешний анализ
Степень охвата изучаемых объектов	- сплошной анализ; - выборочный анализ
Содержание программы анализа	- комплексный анализ; - тематический анализ

По методике изучения объектов различают качественный и количественный анализ, экспресс-анализ, фундаментальный анализ, маржинальный анализ, экономико-математический анализ и др.

Качественный анализ – это способ исследования, основанный на качественных сравнительных характеристиках и экспертных оценках исследуемых явлений и процессов.Количественный (факторный) анализ базируется на количественных сопоставлениях и исследовании степени чувствительности экономических явлений к изменению различных факторов.

Экспресс-анализ представляет собой способ диагностики состояния экономики предприятия на основе типичных признаков, характерных для определенных экономических явлений. К примеру, если темпы роста производства продукции опережают темпы роста выпуска продукции, это свидетельствует о росте остатков незавершенного производства; если темпы роста выпуска продукции выше темпов реализации продукции, это признак затоваривания (работы на склад). Знание признака позволяет быстро и довольно точно установить характер происходящих процессов, не производя глубоких фундаментальных исследований, требующих дополнительного времени и средств.Фундаментальный анализ представляет собой углубленное, комплексное исследование сущности изучаемых явлений с использованием математического аппарата и другого сложного инструментария.

Маржинальный анализ – это метод оценки и обоснования эффективности управленческих решений в бизнесе на основе изучения причинно-следственной взаимосвязи объема продаж, себестоимости и прибыли и деления затрат на постоянные и переменные.

С помощью экономико-математического анализа выбирается наиболее оптимальный вариант решения экономической задачи, выявляются резервы повышения эффективности производства за счет более полного использования имеющихся ресурсов.

По субъектам (пользователям анализа) различают внутренний и внешний анализ. Внутренний анализ проводится непосредственно на предприятия для нужд оперативного, краткосрочного и долгосрочного управления производственной, коммерческой и финансовой деятельностью. Внешний анализ проводится на основании финансовой и статистической отчетности органами хозяйственного управления, банками, финансовыми органами, акционерами, инвесторами и т.д.По степени охвата изучаемых объектов анализ делится на сплошной и выборочный. При сплошном анализе выводы делаются после изучения всех без исключения объектов, а при выборочном – по результатам обследования только части объектов, что позволяет ускорить

аналитический процесс и выработку управленческих решений по результатам анализа.

Практика финансового анализа уже выработала основные методы анализа финансового состояния предприятия (Таблица 2).

Таблица 2 – Основные методы анализа финансового состояния предприятия

Метод анализа финансового состояния предприятия	Суть и особенности проведения анализа
Вертикальный анализ	Представляет бухгалтерскую отчетность в виде относительных величин, характеризующих структуру обобщенных итоговых показателей. При этом обязательным элементом анализа служат динамические ряды этих величин, что дает возможность определять и прогнозировать структурные сдвиги в составе хозяйственных средств и источников их покрытия
Горизонтальный анализ	Позволяет выявить тенденции изменения отдельных статей или их групп, входящих в состав бухгалтерской отчетности. В основе этого анализа лежит исчисление базисных темпов роста балансовых статей отчета о финансовых результатах
Трендовый анализ	Сравнение каждой позиции отчетности с рядом предшествующих периодов и определение тренда, т.е. основной тенденции динамики показателя, очищенной от случайных влияний и индивидуальных особенностей отдельных периодов. С помощью тренда формируют возможные значения показателей в будущем, следовательно, ведется перспективный прогнозный анализ
Анализ относительных показателей (коэффициентов)	Расчет отношений между отдельными позициями отчета или позициями разных форм отчетности, определение взаимосвязей показателей
Сравнительный (пространственный) анализ	Внутрихозяйственный анализ сводных показателей отчетности по отдельным показателям предприятия, филиалов, подразделений, цехов, так и межхозяйственный анализ показателей данного предприятия в сравнении с показателями конкурентов, со среднеотраслевыми и средними хозяйственными данными
Факторный анализ	Изучение влияния отдельных факторов (причин) на результативный показатель с помощью детерминированных или стохастических приемов исследования. Причем факторный анализ может быть как прямым (деление на составные части), так и обратным (составление баланса отклонений и суммирование на стадии обобщения всех выявленных отклонений фактического значений показателя от базисного за счет отдельных факторов)

По содержанию программы анализ может быть комплексным и тематическим. При комплексном анализе деятельность предприятия изучается всесторонне, а при тематическом – только отдельные ее стороны, представляющие в данный момент наибольший интерес. Например, вопросы использования материальных ресурсов, производственной мощности предприятия, снижения себестоимости продукции и т.д.

Существует многообразная экономическая информация о деятельности

предприятия. Однако классическим способом анализа финансово–хозяйственной деятельности предприятия является анализ данных финансовой отчетности.Такого рода анализ включает следующие этапы (Рисунок 3).



Рисунок 3 –Основные этапы анализа финансового состояния предприятияпо данным финансовой отчетности

Среди множества методов экономического анализа необходимо выделить метод коэффициентного анализа бухгалтерской отчетности.

В анализе широко используются финансовые коэффициенты – относительные показатели финансового состояния предприятия, которые

выражают отношения одних абсолютных финансовых показателей к другим. Полученные значения анализируются как по абсолютной величине, так и в динамике (то есть определяются тенденции их роста или снижения).

Финансовые коэффициенты используются:

- для сравнения показателей финансового состояния конкретного предприятия с нормативными (эталонными) величинами, аналогичными показателями других предприятий или среднестатистическими показателями по отрасли или группе сходных предприятий;

- выявления динамики развития показателей и тенденций изменения финансового состояния предприятия;

- определения нормального ограничения и критериев различных сторон финансового состояния предприятия.

При характеристике финансового состояния применяется система аналитических коэффициентов, которые для удобства подразделяются на несколько групп оценок:

- имущественного положения предприятия (оптимальность структуры активов и пассивов предприятия, степень его финансового и производственного риска);

- ликвидности и платежеспособности (оптимальность структуры источников формирования имущества предприятия);

- финансовой устойчивости предприятия и потенциального банкротства;

- деловой активности предприятия (наличие и размещение капитала, эффективность и интенсивность его использования);

- рентабельности и финансовых результатов (эффективность деятельности предприятия).

Целесообразно начинать анализ финансового состояния с изучения формирования и размещения капитала предприятия, оценки качества управления его активами и пассивами, определения операционного и финансового рисков.

После этого следует проанализировать эффективность и интенсивность

использования капитала, оценить деловую активность предприятия и риск утраты его деловой репутации.

Затем надо изучить финансовое равновесие между отдельными разделами актива и пассива баланса по функциональному признаку и оценить степень финансовой устойчивости предприятия.

На следующем этапе анализа изучаются ликвидность баланса (равновесие активов и пассивов по срокам использования), сбалансированность денежных потоков и платежеспособность предприятия.

В заключение дается обобщающая оценка финансовой устойчивости предприятия и его платежеспособности, делается прогноз на будущее и оценивается вероятность банкротства.

Переход к устойчивому развитию любого хозяйствующего субъекта невозможен без объективной оценки его современного финансового потенциала, который представляет собой обобщенную характеристику финансовых возможностей и ресурсов. Особенностью оценки финансового состояния является оценкавозможностей предприятия, что отражает финансовое состояние хозяйствующего субъекта, которое в значительной мере обусловлено результатами производственной деятельности.

Одновременное использование всех приемов (методов) дает возможность наиболее объективно оценить финансовое положение предприятия, перспективы развития и надежность как делового партнера. Такая информация должна содержать сведения, необходимые для оценки текущего финансового положения предприятия, его активов, обязательств и собственного капитала, а также изменений в этих статьях за определенный период, оценки потоков денежных средств предприятия, и связанного с этим фактора риска, принятия инвестиционных решений и решений по кредитованию.

1.3 Информационная база и нормативно-правовое регулирование финансового состояния предприятия

Исходными данными для проведения экономического анализа финансово–

хозяйственной деятельности предприятия являются бухгалтерская отчетность, а также данные финансово-экономических справочников, данные публикационной отчетности однопрофильных зарубежных предприятий, внутрифирменные плановые расчеты, расшифровки к отдельным статьям баланса и другие документы.

Ведущая роль в информационном обеспечении анализа принадлежит бухгалтерскому учету и отчетности,где наиболее полно отражаются хозяйственные явления, процессы, их результаты. Своевременный и полный анализ данных, которые имеются в первичных исводных учетных регистрахиотчетности, обеспечивает принятие необходимых мер, направленных на улучшение выполнения планов, достижение лучших результатов хозяйствования.

В настоящее время система нормативного регулирования бухгалтерского учета включает в себя документы четырех уровней:

1) законодательные акты, указы Президента РФ и постановления Правительства РФ, регламентирующие прямо или косвенно организацию и ведение бухгалтерского учета в организации;

2) стандарты (положения) по бухгалтерскому учету и отчетности;

3) методические рекомендации (указания), инструкции, комментарии, письма Минфина Российской Федерации и других ведомств;

4) рабочие документы по бухгалтерскому учету самого предприятия.

Основным документом первого уровня является Федеральный закон «О бухгалтерском учете»от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 26.07.2019), который определяет правовые основы бухгалтерского учета, его содержание, принципы, организацию, основные направления бухгалтерской деятельности и составления отчетности, состав хозяйствующих субъектов, обязанных вести бухгалтерский учет и предоставлять финансовую отчетность.

Закон «О бухгалтерском учете» содержит наиболее общие положения в отношении отчетности. Согласно Закону бухгалтерская отчетность – это «единая система данных об имущественном и финансовом положении

организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам». В Законе также определен единый отчетный год для всех организаций (с 1 января по 31 декабря включительно), указаны адреса и сроки представления отчетности, порядок публикации, сроки хранения документов бухгалтерского учета (не менее 5 лет).

Учетный стандарт (второй уровень) можно определить как свод основных правил, устанавливающий порядок учета и оценки определенного объекта или их совокупности. Учетные стандарты (в отечественном бухгалтерском учете – положения) призваны конкретизировать закон о бухгалтерском учете.

На втором уровне системы нормативных документов единственным регулирующим органом является Минфин РФ.

ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» (Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)») раскрываетбазовые принципы и правила построения отчетности, следуя которым организация могла бы составлять отчетность в той номенклатуре статей, которая им представляется наиболее целесообразной. Если следовать логике построения этих стандартов, ПБУ 4/99 должно быть единственным документом, в котором дается описание состава и структуры отчетности в укрупненной номенклатуре статей и разделов.

Этот документ по ключевым позициям повторяет отдельные разделы Федерального закона «О бухгалтерском учете». Наиболее существенное отличие его от закона состоит в том, что в положении приведена укрупненная номенклатура статей основной отчетной формы – бухгалтерского баланса. Кроме того, здесь приведены аналитические данные, которые рекомендуется раскрывать в пояснениях к отчетности, а также упомянуто о необходимости составления сводной бухгалтерской отчетности в случае наличия у организации дочерних и зависимых обществ.

В ПБУ 4/99 указано, что бухгалтерская отчетность является открытой для

пользователей – учредителей, инвесторов, кредитных организаций, кредиторов, покупателей и других категорий лиц, причем организация обязана обеспечить пользователям возможность для ознакомления с отчетностью.

ПБУ 9/99 (Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99») устанавливает правила формирования в бухгалтерском учете информации о доходах коммерческих организаций (кроме кредитных и страховых организаций) от предпринимательской и иной деятельности в виде увеличения экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

ПБУ 10/99 (Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99») устанавливает правила формирования в бухгалтерском учете информации о расходах коммерческих организаций по предпринимательской и иной деятельности на тех же принципах, что применяются при учете доходов организации.

Помимо рассмотренных стандартов, все другие Положения по бухгалтерскому учету также в той или иной степени затрагивают составление отчетности.

Методические рекомендации и инструкции (третий уровень)призваны конкретизировать учетные стандарты в соответствии с отраслевыми и иными особенностями. Они разрабатываются Минфином РФ и различными ведомствами.

Рабочие документы самого предприятия (четвертый уровень) определяют особенности организации и ведения учета в нем.

Основные рабочие документы организации:

- документ по учетной политике предприятия;
- утвержденные руководителем формы первичных учетных документов;

- графики документооборота;

- утвержденный руководителем План счетов бухгалтерского учета;

- утвержденные руководителем формы внутренней отчетности.

Данные статистического учета и отчетности,в которых содержится количественная характеристика массовых явлений и процессов, используются для углубленного изучения и осмысления взаимосвязей, выявления экономических закономерностей.

Оперативный учет и отчетность способствуют более оперативному по сравнению со статистикой или бухгалтерским учетом обеспечению анализа необходимыми данными (например, опроизводстве иотгрузке продукции, о состоянии производственных запасов) и тем самым создают условия для повышения эффективности аналитических исследований.

Основным источником информации для проведения финансового анализа служит финансовая (бухгалтерская) отчетность.

Бухгалтерская отчетность - единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных финансового учета с целью предоставления внешним и внутренним пользователям обобщенной информации о финансовом положении организации в форме, удобной и понятной для принятия этими пользователями определенных деловых решений.

Организация должна составлять промежуточную бухгалтерскую отчетность за месяц, квартал нарастающим итогом отчетного года, если иное не установлено законодательством Российской Федерации.

Согласно нормативным документам в состав бухгалтерской отчетности включается (ч. 1 ст. 14 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ):

1) бухгалтерский баланс;

2) отчет о финансовых результатах;

3) приложения к балансу и отчету (п. 2, 4 Приказа Минфина от 02.07.2010 № 66н).

- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- пояснительная записка.

Бухгалтерский баланс позволяет определить на отчетную дату состав и структуру имущества предприятия, ликвидность и оборачиваемость текущих активов, наличие собственного капитала и обязательств, состояние и динамику дебиторской и кредиторской задолженности, кредитоспособность и платежеспособность предприятия. Данные баланса позволяют оценить эффективность размещения капитала предприятия, его достаточность для текущей и предстоящей хозяйственной деятельности, размер и структуру заемных источников, а также эффективность их привлечения. Таким образом, бухгалтерский баланс является наиболее информативной формой для анализа и оценки финансового состояния предприятия.

Отчет о финансовых результатах содержит сравнение суммы всех доходов предприятия за год с суммой всех расходов, понесенных им для поддержания своей деятельности. Он обеспечивает оценку результатов деятельности предприятия за определенный отчетный период с помощью достаточно подробной разбивки данных о доходах и расходах для определения того, приносит ли предприятие доход или убыток.

В отчете о движении денежных средств определяются источники средств предприятия за определенный период и указывается, как эти средства используются. Отчет показывает, достаточны ли средства, получаемые от основной деятельности, для покрытия расходуемых денежных средств предприятия за данный отчетный период. Он позволяет пользователям оценить изменения в финансовом положении предприятия, обеспечивая их информацией о поступлении и выбытии денежных средств за отчетный период в разрезе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.

Пояснительная записка к финансовой отчетности – это основной аналитический документ, составляемый на предприятии. В ней, в первую очередь, должна быть дана краткая оценка выполнения бизнес–плана по всем

его разделам с раскрытием основных причин, положительно и отрицательно влияющих на работу предприятия в отчетном периоде. Вместе с тем в записке должен быть намечен план мероприятий по улучшению работы предприятия в следующем году.

Бухгалтерская отчетность включает достаточно много взаимосвязанных показателей. Любой аналитик или финансовый менеджер должен понимать экономическое содержание и логику формирования отчетных статей, поскольку в противном случае качественную финансовую диагностику осуществить невозможно.

Таким образом, в данной главе были рассмотрены теоретические аспекты анализа финансового состояния, а именно понятие, значение и методика анализа финансового состояния предприятия. Также были рассмотрены информационная база и нормативное регулирование финансового состояния предприятия с использованием нормативно-правовых документов, экономической литературы отечественных и зарубежных авторов.

2 Анализ финансового состояния АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» и пути его улучшения

2.1 Общая характеристика деятельности предприятия

Акционерное общество «Пензенское Производственное Объединение ЭВТ им. В.А. Ревунова» (АО «ППО ЭВТ им. В.А.Ревунова») было основано в 1946 г. на базе Пензенского часового завода с первоначальным названием завод «Счетно-аналитических машин» («САМ»).

АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» расположено по юридическому адресу 440039, Пензенская область, город Пенза, улица Гагарина, 13.

Начав с выпуска клавишной счетной техники, завод освоил крупносерийное производство аналоговых вычислительных машин, а затем начал серийно выпускать цифровые универсальные ЭВМ типа «Урал». В 80-х годах предприятие являлось флагманом отечественной вычислительной техники.

В настоящее время АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» - это многопрофильное предприятие радиоэлектронного комплекса, которое занимается производством техники специального назначения и товаров народного потребления в соответствии с кодами ОКВЭД:

1) основная деятельность - производство радиолокационной, радионавигационной аппаратуры и радиоаппаратуры дистанционного управления (код 26.51.2);

2) дополнительные виды деятельности:

- производство бытовых электрических приборов (код 27.51);
- производство бытовых неэлектрических приборов (код 27.52).

АО «ППО ЭВТ» с 1976 года и по сегодняшнее время серийно выпускает электронную аппаратуру специального применения, которая активно эксплуатируется, имеет наивысшую оценку качества и высокие показатели надежности. Общая сумма отгрузки изделий специальной техники в 2018 г.

составила 1 394,04 млн. руб.

С 1994 года завод начал производство бытовой техники и на сегодняшний день является одним из крупнейших производителей бытовой техники в Европе под собственными торговыми марками «Deluxe» и «Electronicsdeluxe». Под брендом Deluxe выпускаются газовые, электрические и комбинированные плиты, а также накопительные электрические водонагреватели. Под брендом Electronicsdeluxe производится серия встраиваемой техники, включающей в себя газовые и электрические варочные поверхности, электрические духовые шкафы и кухонные вытяжки.

2018 год в плане реализации бытовой техники был очень продуктивный в плане реализации креативных идей по продвижению, что позволило достигнуть позитивных результатов, несмотря на период нестабильности, переживаемый рынком. Было отгружено продукции на сумму 888,5 млн. руб., что больше чем в 2017 году на 35%. В натуральном выражении плит отгружено 67,9 тыс. шт., встраиваемой техники 19,6 тыс. шт., водонагревателей 71,6тыс. шт.

Самый большой рост показали продажи встраиваемой техники. Этот сегмент рынка показывает стабильный рост, и в течение года наблюдалось устойчивое повышение продаж техники Electronicsdeluxe. Это связано как с общим интересом потребителей к встраиваемой бытовой технике, так и с тем, что АО «ППО ЭВТ» предлагает действительно интересные решения для кухонной мебели по приемлемой цене.

В целом по рынку наибольшей популярностью пользовались модели в среднем ценовом сегменте. Объемы продаж продукции низкой и средней ценовых категорий в 2018 году также достигли хороших показателей. В этих сегментах и находится продукция завода (Таблица 3).

В числе основных конкурентов по гражданской продукции среди отечественных производителей кухонных плит можно назвать лишь ОАО «Газмаш». Открытое акционерное общество «Газмаш» является дочерним обществом ОАО «Газпром». В его структуру входит ряд предприятий по производству бытовой газовой и электрической аппаратуры под следующими

торговыми марками: «Дарина», «Flama» и «ЛАДА».

Таблица 3– Доля АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» на соответствующем сегменте рынка в разрезе производства товаров народного потребления

Наименование продукции	Доля рынка в разрезе производства товаров народного потребления, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Электрические и газовые плиты	3,0	3,3	3,7
Электроводонагреватели	4,5	4,8	5,1

Среди производителей из стран СНГ конкурентом является СП ОАО «Брестгазоаппарат» (Республика Беларусь, торговая марка «GEFEST» - лидер продаж на российском рынке, входит в Группу «Газпром» - 51% участия).

Ассортимент поставляемых плит в РФ из дальнего зарубежья весьма широк. К конкурентам бытовых плит АО «ППО ЭВТ» из большого количества иностранных брендов, ввозимых в Россию, можно отнести: HANSA (Польша), BEKO (Турция), MORA (Чехия) и GORENIE (Словения).

В России электроводонагреватели выпускают помимо АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» еще два иностранных бренда («Thermex» и «Ariston»). На рынке присутствует большое количество импортных поставщиков, в особенности китайских производителей, осуществляющих сборку как европейских брендов, так и полномасштабное собственное производство.

В 2018 году было поставлено на экспорт товаров народного потребления на сумму 196 958,00 тыс. руб.

Все контрактные обязательства выполнены в полном объеме, продукция отгружена в установленный срок.

Ассортимент выпускаемой бытовой техники неизменно расширяется, и включает в себя последние достижения в науке и технике, такие как, например, индукционные варочные панели. В 2018 году были выпущены новые модели товаров народного потребления инновационной продукции:

- цилиндрический электроводонагреватель с контроллером Ø430,

- цилиндрический электроводонагреватель с контроллером Ø360,

- плита-панель встраиваемая газовая 5-ти конфорочная «газ на стекле».

Преприятием была проведена работа по привлечению сторонних заказов. Проведены переговоры по освоению новых изделий с ОАО «КНИРТИ», АО «Стелла-К» и др. Велась подготовительная работа по освоению производства новых изделий FHA.

Доля инновационной продукции в выручке от реализации готовой продукции за 2018 г. составила 20%.

Значительная доля рынка обеспечена конкурентной устойчивостью предприятия, которая достигается соответствием управления и его технологического уклада. Процесс формирования конкурентоспособности представляет собой совокупность организационно-экономических мер по приведению производственных программ выпуска продукции определенного объема, ассортимента и качества в соответствие с имеющимся производственным потенциалом. Одним из главных факторов формирования конкурентоспособности продукции Deluxe и Electronicsdeluxe является максимальное использование всех конкурентных преимуществ.

АО «ППО ЭВТ» - одно из крупнейших экспортеров бытовой техники в страны СНГ. Его продукцию знают на рынках Казахстана, Азербайджана, Абхазии и других странах СНГ. Экспорт в объеме продаж товаров народного потребления составляет более 22%.

Бытовая техника торговых марок Общества Deluxe и Electronicsdeluxe - это экологическая безупречность, высокий уровень качества и функциональности и оптимальное потребление энергоресурсов.

Помимо производства различных видов продукции, предприятие оказывает следующие виды услуг:

- инструментальное производство;
- литейно-пластмассовое производство деталей;
- гальваническое покрытие деталей из стали, меди, алюминия и сплавов;

- эмалирование деталей любой сложности;
- обработка и раскрой листового металла;
- фрезерная и токарная обработка на станках с ЧПУ;
- проектирование и изготовление технологической оснастки;
- изготовление печатных плат;
- автоматический монтаж печатных плат.

Объединенное конструкторско-технологическое бюро АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» на базе инструментального производства предлагает свои услуги по проектированию и изготовлению технологической оснастки и деталей любого уровня сложности по эскизам и чертежам, а также по 3D моделям или предоставленному заказчиком образцу получаемой детали.

Предприятие изготавливает двусторонние печатные платы комбинированным позитивным методом и многослойные печатные платы методом металлизации сквозных отверстий.

Развитие этих производств позволило в условиях рыночной экономики сохранить уникальные технологии и высококвалифицированный кадровый потенциал, стабильно выполнять все государственные задания.

По уровню технологий и оборудованию АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» принадлежит к числу наиболее современных предприятий Европы. Весь производственный процесс выполняется в пределах предприятия - есть и собственное сварочное, литейное, гальваническое, пластмассовое производство, и крупно- и мелкогабаритная штамповка, и цех обработки стекла. Вся продукция изготавливается на современнейшем оборудовании, а постоянное развитие производства с использованием инновационных технологий и комплектующих лучших производителей, гарантируют отличные результаты и являются залогом высокого качества.

Предприятие активно участвует в международных, российских и региональных ярмарках и выставках, на которых продукция брендов Deluxe и Electronicsdeluxe постоянно получает множество дипломов и наград. Вот уже более 15 лет «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова» - лауреат Программы «100 лучших

товаров России», а также завод награжден Золотыми и Платиновыми «Знаками Качества. XXI век», Гран-При «Хрустальный Сирин», Золотыми медалями «Золотой Сирин».

Международный сертификат ISO 9001 подтверждает наличие на предприятии эффективно действующей системы менеджмента качества, функционирование которой соотнесено с лучшими мировыми практиками управления качеством продукции.

2.2 Анализ имущества предприятия и источников его формирования

Анализ эффективности хозяйственной деятельности предприятия следует начинать с оценки качества активов, которую можно раскрыть в ходе составления аналитического баланса, представленного в Таблице4.

Таблица 4– Горизонтальный анализ активов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи активов баланса	Значение на конец года, млн. руб.			Прирост к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Нематериальные активы	1,6	-	0,3	-100,0	-
Основные средства	1 423,8	1 283,0	1 296,0	-9,9	1,0
Финансовые вложения	209,8	10,0	10,0	-95,2	-
Отложенные налоговые активы	-	-	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	-	94,7	41,4	-	-56,2
Внеоборотные активы	1 639,8	1 387,7	1 347,8	-15,4	-2,9
Запасы	2 261,8	1 061,1	1 422,2	-53,1	34,0
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	113,7	8,2	9,3	-92,8	13,3
Дебиторская задолженность	2 715,9	3 686,9	1 742,5	35,8	-52,7
Финансовые вложения	-	-	1 886,1	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	2 225,9	1 540,2	263,1	-30,8	-82,9
Прочие оборотные активы	140,4	115,5	38,8	-17,7	-66,4
Оборотные активы	7 457,7	6 411,8	5	-14,0	-16,4

			362,0		
Совокупные активы (баланс)	9 097,5	7 799,6	6 709,8	-14,3	-14,0

Анализ имущества АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова» демонстрирует негативную динамику сокращение совокупных активов на 14,3% в 2018 году до 7 799,6 млн. руб. и на 14,0% в 2019 году до 6 709,8 млн. руб.

При этом если в 2018 году основные разделы активов сокращались синхронно – внеоборотные на 15,4% до 1 387,7 млн. руб. и оборотные на 14,0% до 6 411,8 млн. руб., то в 2019 году сокращение было вызвано в основном активным снижением объема оборотных активов на 16,4% до 5 362,0 млн. руб. на фоне небольшого сокращение внеоборотных активов на 2,9% до 1 347,8 млн. руб.

Динамика активов баланса предприятия приведена на Рисунке 4.

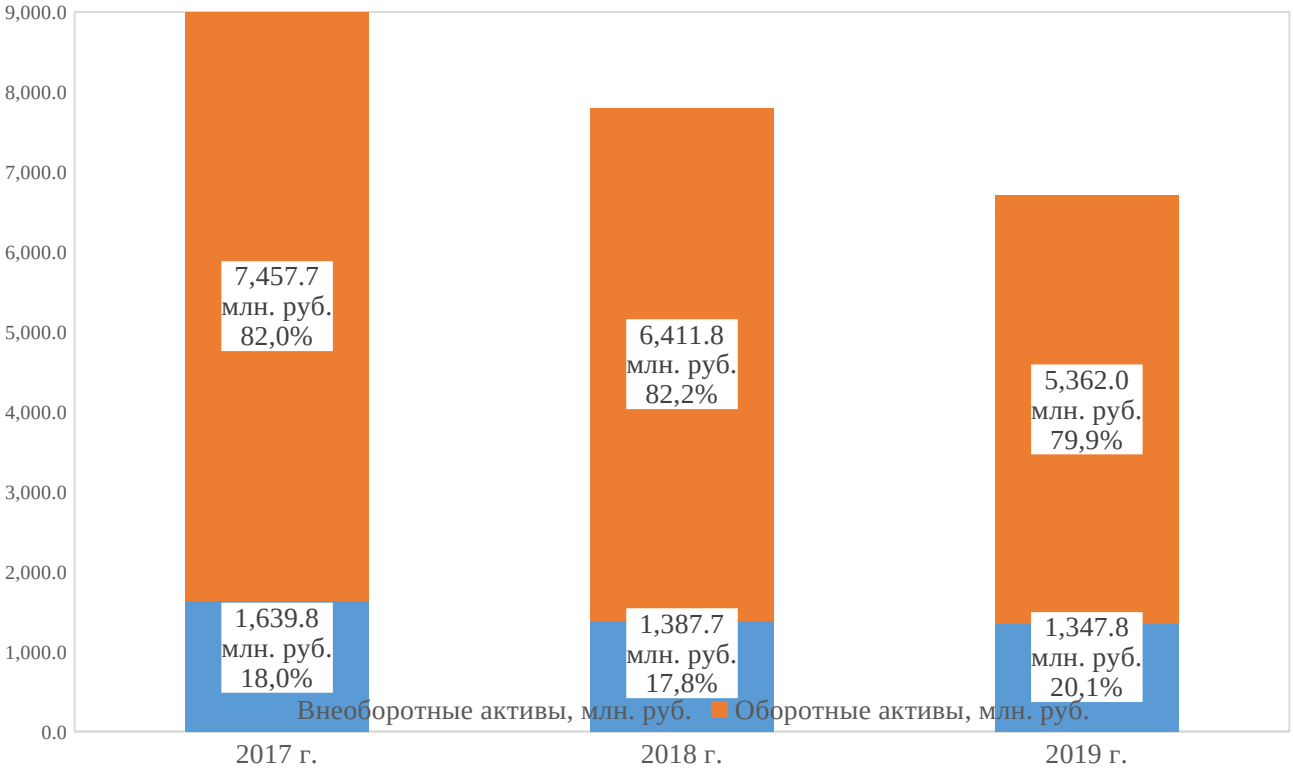


Рисунок4 – Динамика активов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Основными статьями сокращения величины внеоборотных активов в 2018 году были основные средства на 9,9% и финансовые вложения на 95,2%. В 2019 году основные статьи внеоборотных активов остались фактически

неизменными. Основными статьями, которые повлияли на существенное снижение объема оборотных активов в 2018 году, стали запасы на 53,1%, денежные средства на 30,8% и НДС на 92,8%. Единственным источником роста являлась дебиторская задолженность, которая выросла в 2018 году на 35,8%. В 2019 году оборотные активы сокращались за счет падения объемов денежных средств на 82,9% и дебиторской задолженности на 52,7%. При этом статьи запасов демонстрировали рост на 34,0% и НДС на 13,3%.

Анализ структуры активов демонстрирует существенное преобладание оборотных активов, которые несмотря на сокращение в 2019 году, составляют 79,9% совокупного имущества предприятия. При этом из-за разнонаправленной динамики составляющих структура оборотных активов заметно менялась – доля запасов резко сокращалась в 2018 году до 13,6% и резко росла в 2019 году до 21,1%, Дебиторская задолженность резко увеличивалась в 2018 году до 47,3% и существенно снижалась в 2019 году до 26,0%. При этом удельный вес денежных средств стабильно падал в 2018 году до 19,7% и в 2019 году до 3,9%.

Вертикальный анализ активов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» представлен в Таблице5.

Таблица 5– Вертикальный анализактивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи активов баланса	Удельный вес на конец года, %			Изменение к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Нематериальные активы	-	-	-	-	-
Основные средства	15,7	16,5	19,3	0,8	2,9
Финансовые вложения	2,3	0,1	0,1	-2,2	-
Отложенные налоговые активы	-	-	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	-	1,2	0,6	1,2	-0,6
Внеоборотные активы	18,0	17,8	20,1	-0,2	2,3
Запасы	24,9	13,6	21,2	-11,3	7,6
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1,2	0,1	0,1	-1,1	0,0
Дебиторская задолженность	29,9	47,3	26,0	17,4	-21,3
Финансовые вложения	-	-	28,1	-	28,1
Денежные средства и денежные эквиваленты	24,5	19,7	3,9	-4,7	-15,8

Прочие оборотные активы	1,5	1,5	0,6	-0,1	-0,9
Оборотные активы	82,0	82,2	79,9	0,2	-2,3
Совокупные активы (баланс)	100,0	100,0	100,0	-	-

Данные изменения объясняются выполнением крупного производственного оборонного заказа в 2019 году. Его влияние на финансовые результаты отразилось на резком двукратном росте выручки от реализации в 2018 году. Соответственно производство готовилось к его выполнению, что отразилось на резком увеличении объема запасов в 2017 году. В 2018 году в период реализации этого заказа дебиторская задолженность резко выросла, так как продажи выполнялись в форме отсрочки платежа. При этом объем запасов к концу года существен снизился более чем в два раза до привычного уровня.

Горизонтальный анализ пассивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» представлена в Таблице 4.

Таблица 6– Горизонтальный анализ пассивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи пассивов баланса	Значение на конец года, млн. руб.			Прирост к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Уставный капитал	1 300,0	1 300,0	1 300,0	-	-
Переоценка внеоборотных активов	93,2	91,2	89,9	-2,2	-1,4
Добавочный капитал	37,7	37,7	37,7	-	-
Резервный капитал	8,1	46,1	65,0	471,1	40,9
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	908,4	2 486,4	1 891,7	173,7	-23,9
Капитал и резервы	2 347,4	3 961,4	3 384,3	68,8	-14,6
Долгосрочные заемные средства	-	-	-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	40,6	11,0	38,1	-72,8	244,9
Прочие обязательства	-	-	-	-	-
Долгосрочные обязательства	40,6	11,0	38,1	-72,8	244,9
Краткосрочные заемные обязательства	473,0	343,2	1 306,6	-27,4	280,7
Краткосрочная кредиторская задолженность	6 203,0	2 533,0	1 761,0	-59,2	-30,5
Доходы будущих периодов	0,9	1,3	1,4	39,5	4,6
Оценочные обязательства	31,4	946,9	214,2	2918,3	-77,4

Прочие обязательства	1,1	2,7	4,2	141,2	60,0
Краткосрочные обязательства	6 709,4	3 827,1	3 287,4	-43,0	-14,1
Совокупные пассивы (баланс)	9 097,5	7 799,6	6 709,8	-14,3	-14,0

Собственный капитал существенно увеличился в 2018 году на 68,8% до 3961,4 млн. руб. преимущественно за счет роста размера нераспределенной прибыли на 173,7% по причине реализации крупного заказа и сократился в 2019 году на 14,6% до 3 384,3 млн. руб. из-за сокращения нераспределенной прибыли на 23,9%.

Долгосрочные обязательства существенно сократились в 2018 году на 72,8% до 11,0 млн. руб. и выросли в 2019 году на 244,9% до 38,1 млн. руб. исключительно за счет отложенных налоговых обязательств. Объем краткосрочных обязательств существенно сократился в 2018 году на 43,0% до 3 827,1 млн. руб. за счет снижения величины краткосрочных заемных средств на 27,4% и кредиторской задолженности на 59,2%. В 2019 году объем краткосрочных обязательств снизился на 14,1% до 3 287,4 млн. руб. преимущественно за счет снижения кредиторской задолженности на 30,5% на фоне роста краткосрочных заемных обязательств на 280,7%.

Динамика пассивов баланса предприятия представлена на Рисунке 5.

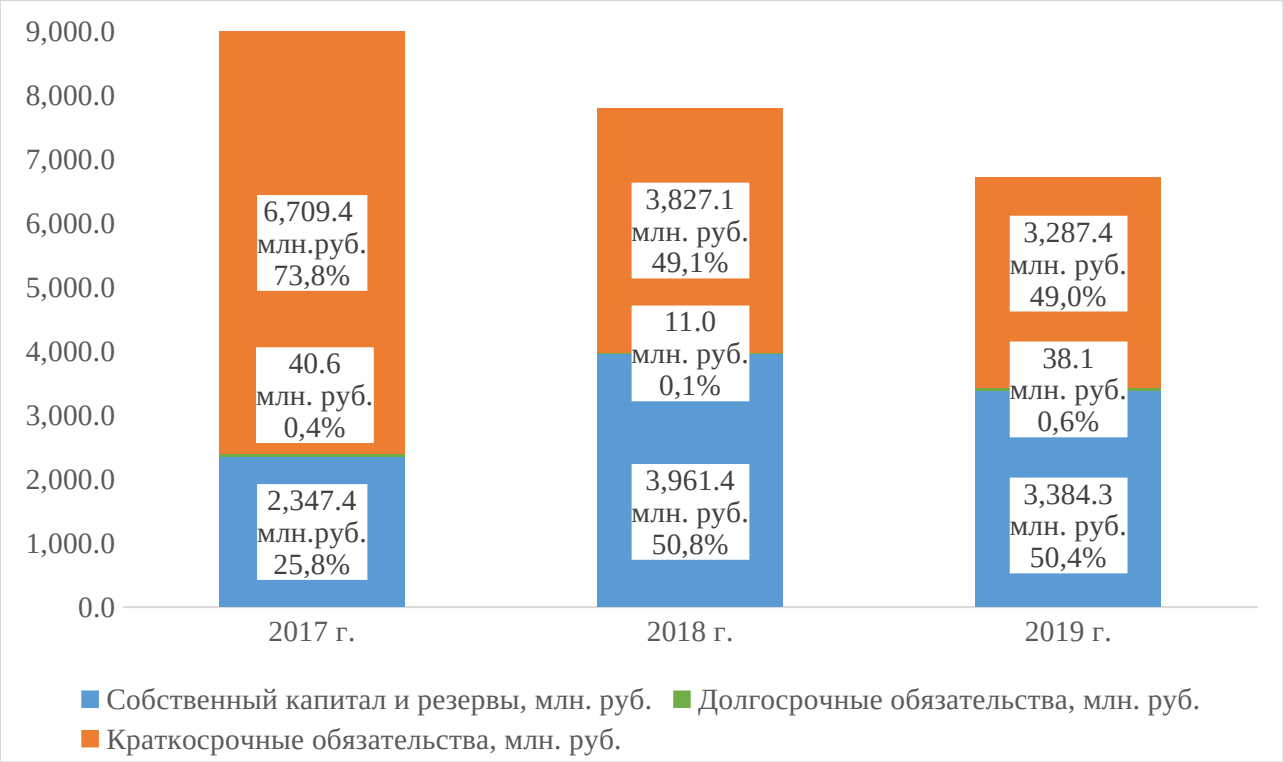


Рисунок 5 – Динамика пассивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Удельный вес собственного капитала существенно вырос в 2018 году до 50,8% и остался фактически неизменным в 2019 году на уровне 50,4%. Структура пассивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» в Таблице7.

Таблица 7– Вертикальный анализ пассивов баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи пассивов баланса	Удельный вес на конец года, %.			Изменение к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Уставный капитал	14,3	16,7	19,4	2,4	2,7
Переоценка внеоборотных активов	1,0	1,2	1,3	0,1	0,2
Добавочный капитал	0,4	0,5	0,6	0,1	0,1
Резервный капитал	0,1	0,6	1,0	0,5	0,4
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	10,0	31,9	28,2	21,9	-3,7
Капитал и резервы	25,8	50,8	50,4	25,0	-0,4
Долгосрочные заемные средства	-	-	-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	0,4	0,1	0,6	-0,3	0,4
Прочие обязательства	-	-	-	-	-
Долгосрочные обязательства	0,4	0,1	0,6	-0,3	0,4
Краткосрочные заемные обязательства	5,2	4,4	19,5	-0,8	15,1

Краткосрочная кредиторская задолженность	68,2	32,5	26,2	-35,7	-6,2
Доходы будущих периодов	-	-	-	-	-
Оценочные обязательства	0,3	12,1	3,2	11,8	-8,9
Прочие обязательства	-	-	-	-	-
Краткосрочные обязательства	73,8	49,1	49,0	-24,7	-0,1
Совокупные пассивы (баланс)	100,0	100,0	100,0	-	-

Данные изменения сопровождались существенным ростом удельного веса нераспределенной прибыли в 2018 году до 31,9% и в 2019 году незначительным снижением до 28,2%. Удельный вес долгосрочных обязательств остается незначительным на уровне 0,1% в 2018 году и 0,6% в 2019 году. Долгосрочные заемные средства предприятием не привлекались и весь объем долгосрочных обязательств формировался за счет отложенных налоговых обязательств. Удельный вес краткосрочных обязательств резко сократился в 2018 году до 49,1% и остался фактически неизменным на уровне 49,0% в 2019 году. Удельный вес краткосрочных заемных обязательств оставался низким в 2018 году на уровне 4,4% и резко вырос с 2019 году до 19,5%. Удельный вес кредиторской задолженности существенно снизился в 2018 году до 32,5% и в 2019 году до 26,2%.

2.3 Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия

Финансовая устойчивость отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором организация, свободно маневрируя денежными средствами, способна путем их эффективного использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции.

В Таблице 8дана оценка уровня покрытия обязательств активами АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 8– Оценка уровня покрытия обязательств активами АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» по группам ликвидности

Группа активов	Объем активов, млн. руб.	Объем пассивов, млн. руб.	Группа пассивов	Уровень покрытия обязательств активами, %

2017 г.				
А1	2 225,9	6 236,4	П1	35,7
А2	2 856,3	473,0	П2	603,9
А3	2 375,5	40,6	П3	5 844,2
А4	1 639,8	2 347,4	П4	69,9
2018 г.				
А1	1 540,2	3 484,0	П1	44,2
А2	3 802,4	343,2	П2	1 108,0
А3	1 069,3	11,0	П3	9 680,2
А4	1 387,7	3 961,4	П4	35,0
2019 г.				
А1	2 149,2	1 980,8	П1	108,5
А2	1 781,3	1 306,6	П2	136,3
А3	1 431,5	38,1	П3	3 757,5
А4	1 347,8	3 384,3	П4	39,8

Анализ уровня покрытия на основе сопоставления по группам ликвидности демонстрирует рост уровня покрытия наиболее ликвидными активами А1 наиболее срочных обязательств П1 с 35,7% на конец 2017 года до 108,5% на конец 2019 года, что свидетельствует о существенном улучшении способности предприятия покрывать наиболее срочные обязательства. При этом по группам срочных активов наблюдается выравнивание уровня покрытия средней степени ликвидности (быстрореализуемым) активам А2 срочных обязательств (краткосрочных пассивов) П2 с 603,9% на конец 2017 года до более оптимальной величины в 136,3% на конец 2019 года. По долгосрочным активам ситуация с уровнем покрытия медленно-реализуемыми активами А3 долгосрочных обязательств П3 изменилась существенно, но осталась избыточной – с 5 844,2% на конец 2017 года до 3 757,5% на конец 2019 года. При этом в группе наименее ликвидных активов уровень покрытия постоянными активами А4 постоянных обязательств П4 снизился вдвое с 69,9% на конец 2017 года до 39,8% на конец 2019 года.

Таким образом, уровень покрытия по основным группам ликвидности оставался на протяжении изучаемого периода на достаточном уровне и выявил существенный дисбаланс только в двух самых низколиквидных группах А3-П3 и А4-П4.

В Таблице 9дана оценка ликвидности баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А.

Ревунова»».

Таблица 9– Оценка ликвидности баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» по группам ликвидности

Группа активов	Объем активов, млн. руб.	Знак баланса	Объем пассивов, млн. руб.	Группа пассивов	Соблюдение условия ликвидности
2017 г.					
А1	2 225,9	<	6 236,4	П1	нет
А2	2 856,3	>	473,0	П2	да
А3	2 375,5	>	40,6	П3	да
А4	1 639,8	<	2 347,4	П4	да
2018 г.					
А1	1 540,2	<	3 484,0	П1	нет
А2	3 802,4	>	343,2	П2	да
А3	1 069,3	>	11,0	П3	да
А4	1 387,7	<	3 961,4	П4	да
2019 г.					
А1	2 149,2	>	1 980,8	П1	да
А2	1 781,3	>	1 306,6	П2	да
А3	1 431,5	>	38,1	П3	да
А4	1 347,8	<	3 384,3	П4	да

Анализ ликвидности баланса предприятия демонстрирует нарушение условий ликвидности по группам наиболее ликвидных активов А1 – наиболее срочных обязательств П1 на протяжении 2017-2018 годов. По остальным группам условие соблюдения ликвидности выполнялось. В 2019 году были выполнены условия по всем группам и баланс полностью ликвиден.

В Таблице 10дана оценка показателей ликвидности баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 10– Оценка показателей ликвидности баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Значение на конец года, %			Изменение к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,33	0,40	0,65	0,07	0,25

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности	0,76	1,40	1,20	0,64	-0,20
Коэффициент текущей ликвидности	1,11	1,68	1,63	0,56	-0,04

Значение коэффициента абсолютной ликвидности на протяжении трех последних лет увеличивалось и достигло 0,40 на конец 2018 года и 0,65 на конец 2019 года. В российской практике существует неоднородность структуры текущих пассивов и сроков их погашения, поэтому нормативное значение установлено выше 0,2. Данные анализа свидетельствуют о высоком уровне покрытия предприятием (65,0% на конец 2019 года) краткосрочных долговых обязательств за счет денежных средств и абсолютно ликвидных активов.

Значение коэффициента промежуточной (быстрой) ликвидности после значительного роста в 2 раза в 2018 году до 1,40 существенно снизилось в 2019 году до 1,20. На протяжении 2018-2019 годов значение показателя соответствовало нормативному требованию (выше 1,0), что свидетельствует о высоком уровне готовности предприятия погашать критические текущие обязательства только за счет денежных средств и дебиторской задолженности.

На Рисунке 6дана оценка показателей ликвидности баланса предприятия.

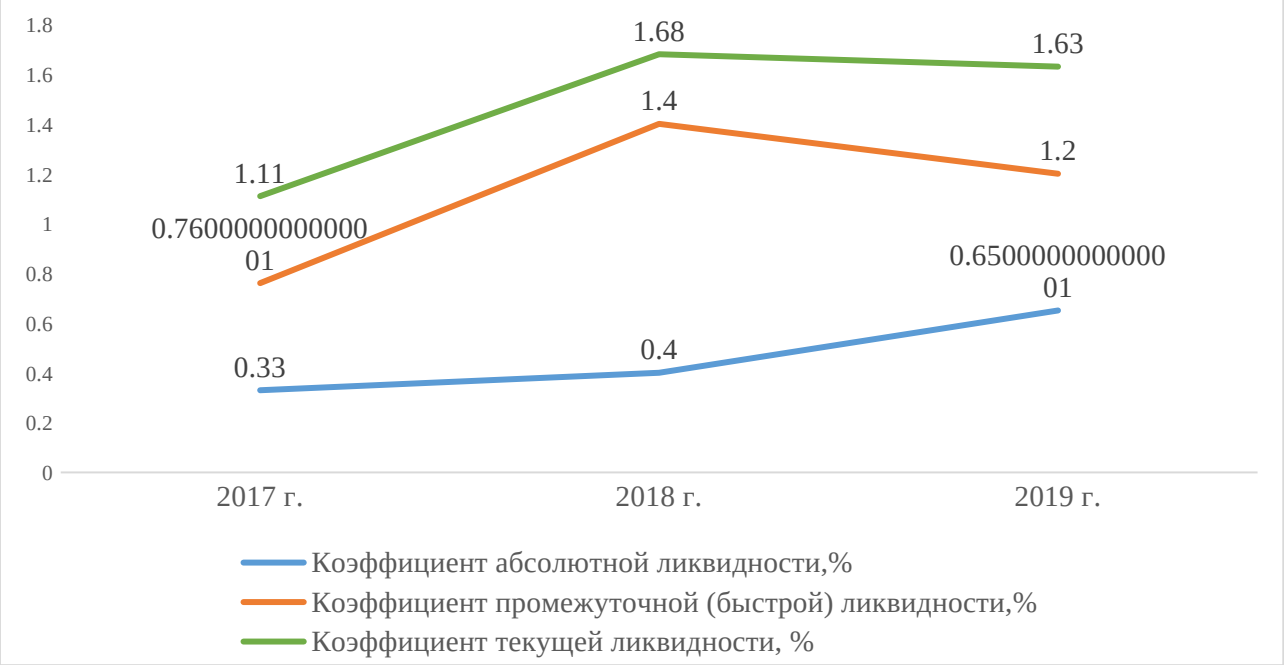


Рисунок 6 – Динамика показателей ликвидности баланса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Значение коэффициента текущей ликвидности в 2018 году существенно выросло до 1,68 и незначительно сократилось в 2019 году до 1,63. Значение показателя превышает нормативное требование (свыше 1,5), что свидетельствует о высокой способности погашать текущие (краткосрочные) обязательства предприятия только за счет оборотных активов.

Анализ показал, что в 2017 году предприятия было полностью неустойчивым по всем сегментам трехкомпонентного показателя финансовой устойчивости. Это произошло в первую очередь по причине существенной величины запасов на складе в размере 2 375,5 млн. руб., что вдвое превышает средний уровень запасов предприятия. При этом величина собственного капитал была соизмеримой на уровне 2 347,4 млн. руб. Это повлекло за собой возникновение существенного дефицита собственного оборотного капитала в размере 1 667,9млн. руб., а также собственных и привлеченных источников формирования запасов в размере 1 154,2 млн. руб.

В Таблице 11дана оценка типа финансовой устойчивости АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 11– Определение типа финансовой устойчивости АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Значение на конец года, млн. руб.			Прирост к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Запасы (включая НДС)	2 375,5	1 069,3	1 431,5	-55,0	33,9
Собственный капитал	2 347,4	3 961,4	3 384,3	68,8	-14,6
Внеоборотные активы	1 639,8	1 387,7	1 347,8	-15,4	-2,9
Наличие собственного оборотного капитала	707,6	2 573,7	2 036,5	263,7	-20,9
Долгосрочные обязательства	40,6	11,0	38,1	-72,8	244,9
Наличие собственных и долгосрочных источников формирования запасов (перманентного капитала)	748,2	2 584,7	2 074,6	245,4	-19,7
Краткосрочные кредиты и займы	473,0	343,2	1 306,6	-27,4	280,7
Общая величина основных источников формирования запасов	1 221,3	2 927,9	3 381,2	139,7	15,5
Излишек (+) или недостаток (-) собственного оборотного капитала	-1 667,9	1 504,4	605,0	-190,2	-59,8
Излишек (+) или недостаток (-)	-1 627,2	1 515,4	643,1	-193,1	-57,6

собственных и долгосрочных источников формирования запасов (перманентного капитала)					
Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов	-1 154,2	1 858,6	1 949,7	-261,0	4,9
Трехкомпонентный показатель типа финансовой устойчивости	(0; 0; 0)	(1; 1; 1)	(1; 1; 1)	-	-

В 2018 году объем запасов существенно сократился на 55,0% до 1 069,3 млн. руб., а величина собственного капитала значительно выросла на 68,8% до 3 961,4 млн. руб. Это повлекло за собой существенное улучшение финансовой устойчивости до абсолютной – все три сегмента трехкомпонентного показателя имели положительное значение. Профицит собственного оборотного капитала составил на конец 2018 года 1 504,4 млн. руб., профицит собственных и привлеченных источников формирования запасов 1 858,6 млн. руб.

В 2019 году объем запасов опять значительно вырос на 33,9% до 1 431,5 млн. руб. на фоне сокращение величины собственного капитала на 14,6% до 3 384,3 млн. руб. Тем не менее финансовая устойчивость по всем сегментам трехкомпонентного показателя осталась абсолютной. Удалось сохранить профицит собственного капитала в размере 605,0 млн. руб. (на 59,8% меньше, чем годом ранее) и профицит собственных и привлеченных источников формирования запасов в размере 1 949,7 млн. руб. (на 4,9% больше, чем годом ранее).

В Таблице 12дана оценка показателей финансовой устойчивости АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 12– Оценка показателей финансовой устойчивости АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Значение на конец года, %			Изменение к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Коэффициент финансовой устойчивости	0,26	0,50	0,51	0,25	0,01
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,26	0,51	0,50	0,25	-0,01

Коэффициент финансовой зависимости	3,88	1,97	1,98	-1,91	0,01
Коэффициент финансирования (соотношения собственного и заемного капитала)	2,88	0,97	0,98	-1,91	0,01
Коэффициент маневренности собственного оборотного капитала	0,30	0,65	0,60	0,35	-0,05
Коэффициент концентрации заемного капитала	0,74	0,49	0,50	-0,25	0,01
Коэффициент соотношения оборотных и внеоборотных активов	4,55	4,62	3,98	0,07	-0,64
Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами	0,31	2,43	1,43	2,11	-0,99
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	0,09	0,40	0,38	0,31	-0,02

Анализ показал, что значение коэффициента финансовой устойчивости в 2018 году выросло практически в два раза до 0,50 и сохранилось на уровне 0,51 в 2019 году. Это свидетельствует о том, что 50% всех активов финансируется из стабильных долгосрочных источников.

Схожая положительная тенденция наблюдается в отношении практически всех показателей финансовой устойчивости предприятия.

Коэффициент автономии также вырос в 2018 году в два раза и достиг уровня 0,50, что является нижней границей допустимого интервала значений. В 2019 году показатель остался фактически неизменным на уровне 0,51. Это свидетельствует о хорошем уровне финансовой независимости и способности предприятия финансировать 50% совокупных активов за счет собственного капитала.

Снижение значения коэффициента финансирования (соотношения собственного и заемного капитала) в 2018 году до 0,97 и сохранение в 2019 году на уровне 0,98 демонстрирует снижение зависимости от заемного капитала, так как на 1 рубль собственных средств приходится 0,98 рубля привлеченных средств.Сохранение значения коэффициент соотношения оборотных и внеоборотных активов на высоком уровне 3,98 на конец 2019 года свидетельствует о значительном преобладании оборотных активов над внеоборотными, так как на рубль внеоборотных активов приходится почти 4

рубля оборотных.

Увеличение значения коэффициента маневренности собственного оборотного капитала в 2018 году до 0,65 и небольшое падение в 2019 году до 0,60 демонстрирует высокую способность предприятия поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников.

Коэффициент концентрации заемного капитала демонстрировал положительную тенденцию к снижению до 0,49 в 2018 году и сохранение на уровне 0,50 в 2019 году, что свидетельствует о снижение доли заменого капитала до 0,5 рубля на 1 рубль совокупных финансовых ресурсов предприятия.

На Рисунке 7 представлена динамика показателей финансовой устойчивости предприятия.

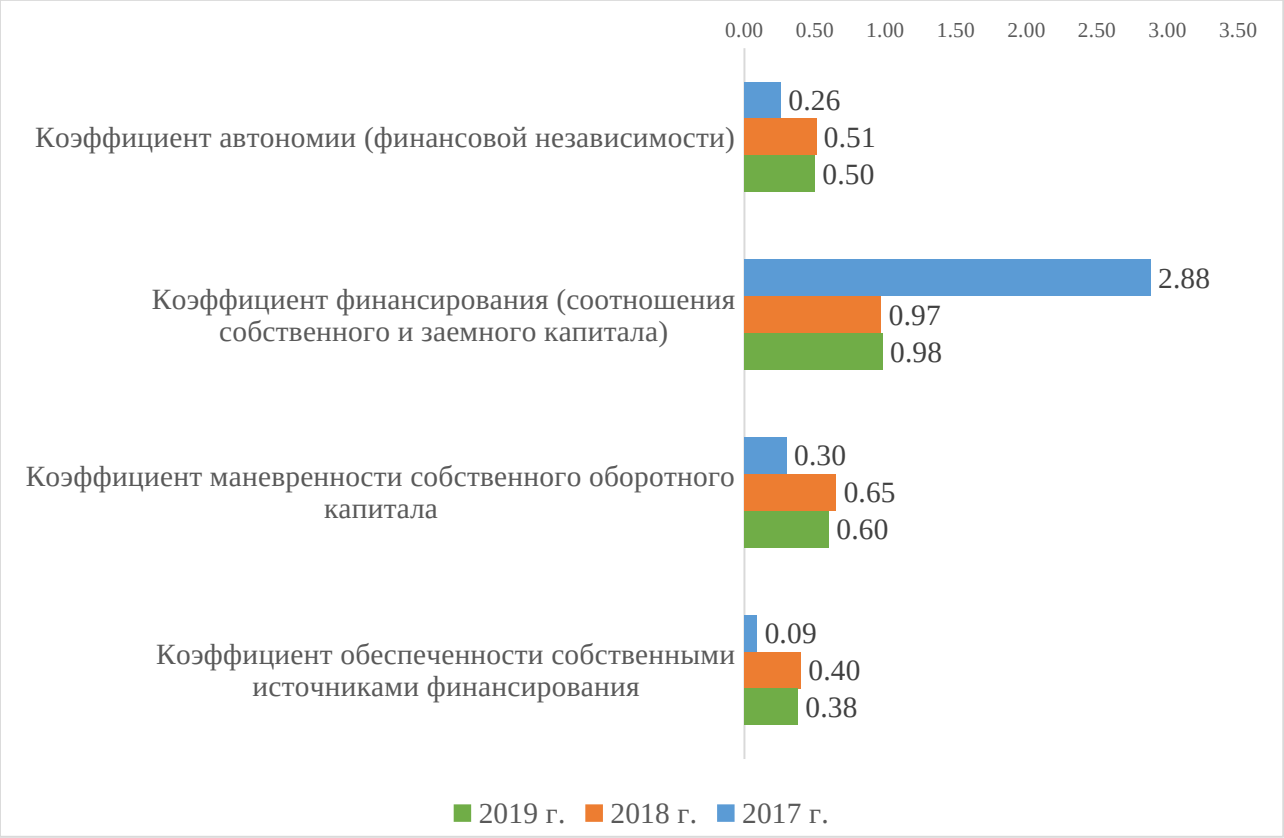


Рисунок 7 – Динамика показателей финансовой устойчивости АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Коэффициент обеспеченности собственными источниками

финансирования также существенно увеличился до 0,40 в 2018 году и незначительно снизился в 2019 году до 0,38, что свидетельствует о высоком уровне обеспеченности производства за счет стабильных собственных источников финансирования.Таким образом, проведенный анализ финансовой устойчивости предприятия позволяет сделать вывод о стабильном устойчивом состоянии АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» как в абсолютном выражении, так и по относительным показателям.Единственный критический момент наблюдается в отношении состояния запасов на предприятии. Значительные колебания значения коэффициента обеспеченности запасов собственными средствами и существенное влияние состояния запасов на тип финансовой устойчивости предприятия свидетельствуют о несбалансированной структуре запасов предприятия и отсутствии эффективной системы их планирования и нормирования под нужды производства.

2.4 Динамика финансовых результатов деятельности предприятия

Финансовый результат деятельности предприятия выражается в изменении его собственного капитала за отчетный период. Способность предприятия обеспечить неуклонный рост собственного капитала может быть оценена системой показателей финансовых результатов.

В Таблице 13дана оценка финансовых результатов деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 11 – Оценка финансовых результатов АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи финансовых результатов	Значение на конец года, млн. руб.			Прирост к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка	4 261,9	11 807,7	3 158,9	177,1	-73,2
Себестоимость продаж	3 234,7	7 838,9	3 010,2	142,3	-61,6
Валовая прибыль (убыток)	1 027,2	3 968,8	148,7	286,4	-96,3
Коммерческие расходы	22,5	62,5	6,8	177,4	-89,1
Управленческие расходы	-	-	-	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	1 004,7	3 906,3	141,9	288,8	-96,4

Доходы от участия в других организациях	2,7	-	-	-100,0	-
Проценты к получению	4,2	48,0	56,4	1 034,2	17,4
Проценты к уплате	54,3	41,0	66,3	-24,4	61,5
Прочие доходы	1 002,4	2 282,8	2 418,2	127,7	5,9
Прочие расходы	1 003,4	3 797,2	1 490,2	278,4	-60,8
Прибыль (убыток) до налогообложения	956,3	2 398,9	1 060,1	150,9	-55,8
Текущий налог на прибыль	168,5	799,4	1,4	374,4	-99,8
Постоянные налоговые обязательства (активы)	3,6	9,2	184,8	154,3	1 901,5
Изменение отложенных налоговых обязательств	26,4	29,6	-27,1	12,2	-191,4
Изменение отложенных налоговых активов	-	-	-	-	-
Прочее	-	-	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	761,4	1 629,1	1 031,6	114,0	-36,7

Выручка от реализации собственной продукции в 2018 году существенно выросла в 2018 году на 177,1% до 11 807,7 млн. руб. в результате выполнениякрупного оборонного заказа. Себестоимость продаж выросла в 2018 году менее существенно на 142,3% до 7 838,9 млн. руб., что повлекло за собой значительный рост валовой прибыли на 286,4% до 3 968,8 млн. руб. Удельный вес себестоимости продаж существенно снизился на 9,5% до 66,4% от объема выручки.

Динамика финансовых результатов деятельности предприятия представлена на Рисунке 8.

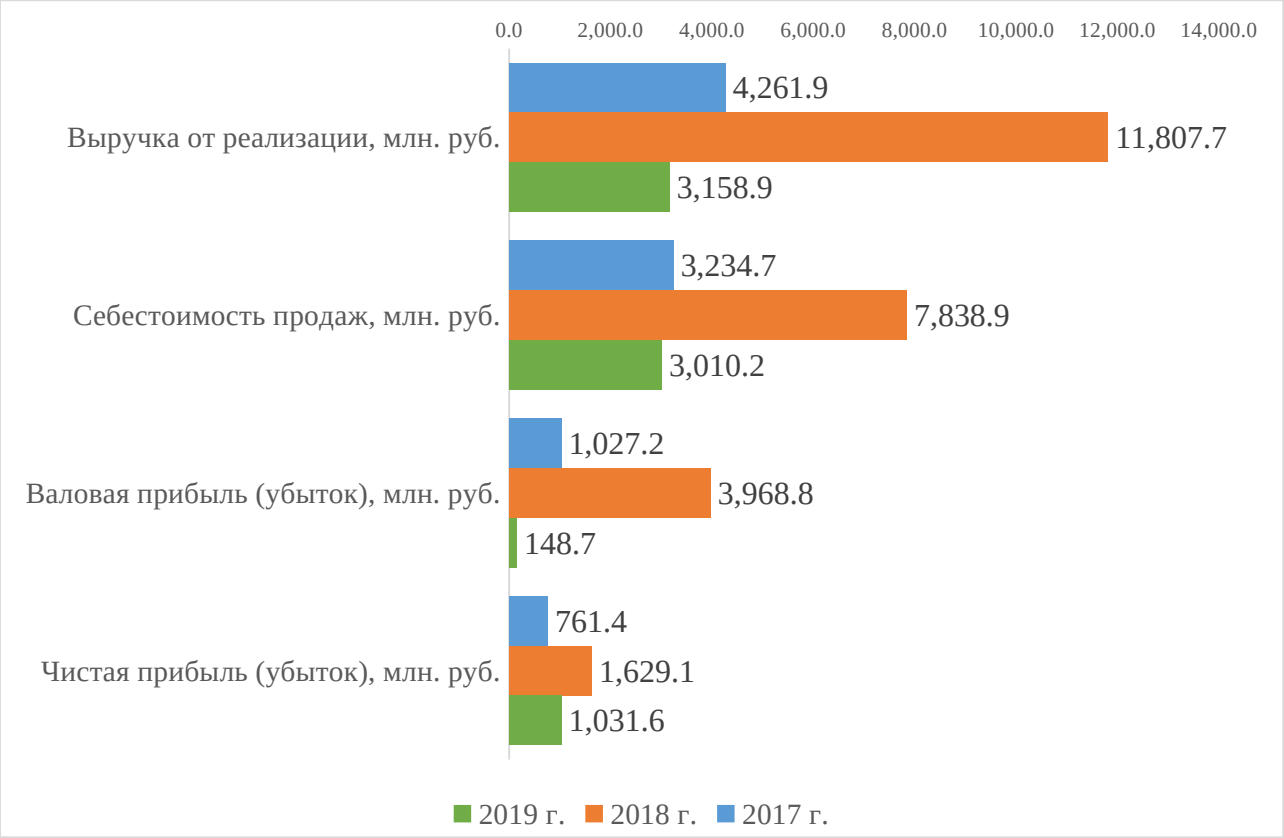


Рисунок 8 – Динамика финансовых результатов АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Коммерческие расходы увеличились синхронно с выручкой на 177,4% до 62,5 млн. руб., но не оказали существенного влияния в силу низкого удельного веса в 0,5% объема выручки.

Проценты к получению увеличились в 10,3 раз до 48,0 млн. руб., а проценты к уплате сократились на 24,4% до 41,0 млн. руб., однако эти статьи не оказали существенного влияния на конечный финансовый результат, так как на долю процентов к получению приходится 0,4%, процентов к уплате 0,3% объема выручки.

В Таблице 14представлена структура финансовых результатов деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 14– Структура финансовых результатов АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статьи финансовых результатов	Удельный вес на конец года,	Изменение к

	%			предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Выручка	100,0	100,0	100,0	-	-
Себестоимость продаж	75,9	66,4	95,3	-9,5	28,9
Валовая прибыль (убыток)	24,1	33,6	4,7	9,5	-28,9
Коммерческие расходы	0,5	0,5	0,2	-	-0,3
Управленческие расходы	-	-	-	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	23,6	33,1	4,5	9,5	-28,6
Доходы от участия в других организациях	0,1	-	-	-0,1	-
Проценты к получению	0,1	0,4	1,8	0,3	1,4
Проценты к уплате	1,3	0,3	2,1	-0,9	1,8
Прочие доходы	23,5	19,3	76,6	-4,2	57,2
Прочие расходы	23,5	32,2	47,2	8,6	15,0
Прибыль (убыток) до налогообложения	22,4	20,3	33,6	-2,1	13,2
Текущий налог на прибыль	4,0	6,8	0,0	2,8	-6,7
Постоянные налоговые обязательства (активы)	0,1	0,1	5,9	-	5,8
Изменение отложенных налоговых обязательств	0,6	0,3	-0,9	-0,4	-1,1
Изменение отложенных налоговых активов	-	-	-	-	-
Прочее	-	-	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	17,9	13,8	32,7	-4,1	18,9

Прочие доходы существенно выросли в 2018 году на 127,7% до 2 282,8 млн. руб., однако прочие расходы увеличились более существенно на 278,4% до 3 797,2 млн. руб. Данные статьи оказали существенное негативное изменение на конечный финансовый результат деятельности предприятия, так как на долю прочих доходов приходится 19,3%, прочих расходов 32,2% объема выручки.

В итоге чистая прибыли в 2018 году выросла менее существенно на 114,0% до 1 629,1 млн. руб. (на фоне роста выручки на 177,1%), что повлекло за собой сокращение удельного веса чистой прибыли до 13,8%.

После удачного в финансовом плане 2018 года объем выручки в 2019 году резко сократился на 73,2% до 3 158,9 млн. руб. Себестоимость при этом снизилась менее интенсивно на -61,6% до 3 010,2 млн. руб., что повлекло за собой рост критически высокий рост себестоимости по отношению к выручке до 95,3% и общее снижение эффективности хозяйственной деятельности предприятия. В итоге валовая прибыль в 2019 году резко сократилась на 96,3%

до критически низкой отметки в 148,7 млн. руб., что составляет лишь 4,7% объема выручки.

Коммерческие расходы сократились в 2019 году на 89,1% до 6,8 млн. руб., но не оказали значительного влияния на финансовый результат в силу своего незначительного веса в 0,2% объема выручки.Проценты к получению выросли на 17,4% до 56,4 млн. руб. (1,8% объема выручки), процентные расходы более существенно на 61,5% до 66,3 млн. руб. (2,1% объема выручки). Их влияние на конечный финансовый результат значительно выросло на фоне крайне низкого уровня валовой прибыли и негативной динамики выручки.

Прочие доходы предприятия после значительного роста годом ранее в 2019 году увеличились лишь на 5,9% до 2 418,2 (76,6% объема выручки). Прочие расходы значительно сократились на 60,8% до 1 490,2 млн. руб. (47,2% объема выручки). Данные изменения оказали существенное положительное влияние на конечный финансовый результат в силу большой значимости в структуре финансовых результатов.В итоге величина чистой прибыли в 2019 году существенно сократилась на 36,7% до 1 031,6 млн. руб. и составила 32,7% общего объема выручки от реализации.

Анализ динамики и структуры финансовых результатов выявил две ключевых особенности: существенную зависимость от сальдо прочих операций (прочих доходов и расходов) в силу их значительного удельного веса и крайне высокую долю себестоимости в объеме выручки от реализации, что оказывает негативное влияние на конечную эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

В Таблице 13 дана динамика показателей рентабельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 13 – Динамика показателей рентабельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Значение показателя на конец года, %	Изменение к предыдущему году, %

	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Общая рентабельность деятельности	131,8	150,6	104,9	18,9	-45,7
Рентабельность производства (продукции)	17,2	47,1	2,0	29,9	-45,2
Рентабельность затрат	29,6	30,6	35,2	1,0	4,6
Рентабельность продаж	23,6	33,1	4,5	9,5	-28,6
Рентабельность чистая	17,9	13,8	32,7	-4,1	18,9
Рентабельность активов	12,4	19,3	14,2	6,9	-5,1
Рентабельность собственного капитала	39,0	51,6	28,1	12,7	-23,6
Рентабельность заемного капитала	18,2	30,8	28,8	12,6	-2,0
Рентабельность основных средств	57,2	120,4	80,0	63,1	-40,4
Рентабельность оборотных активов	16,9	23,5	17,5	6,6	-6,0

Следует сделать оговорку, что динамика по ряду показателей рентабельности, рассчитанная по выручке, не является информативной, так как в 2018 году выручка от реализации выросла более чем в два раза и в 2019 году опять резко снизилась до уровня ниже 2017 года. Это наглядно демонстрирует показатель общей рентабельности деятельности, который резко вырос с 131,8% в 2017 году до 150,6% в 2018 году и упал до 104,9% в 2019 году в связи с непропорциональным производству увеличением себестоимости. Аналогичную динамику демонстрирует рентабельность производства продукции – рост с 17,2% в 2017 году до 47,1% в 2018 году и снижение до 2,0% в 2019 году и рентабельность продаж – рост с 23,6% в 2017 году до 33,1% в 2018 году и снижение до 4,5% в 2019 году.

Более показательна динамика коэффициентов рентабельности, рассчитанная на основе чистой прибыли. Рентабельность чистая после падения в 2018 году до 13,8% в связи с более активным увеличением выручки от реализации существенно увеличилась до 32,7% на фоне активного роста чистой прибыли из-за положительного сальдо прочих доходов и расходов.

На Рисунке 9 представленадинамика показателей рентабельности деятельности предприятия.

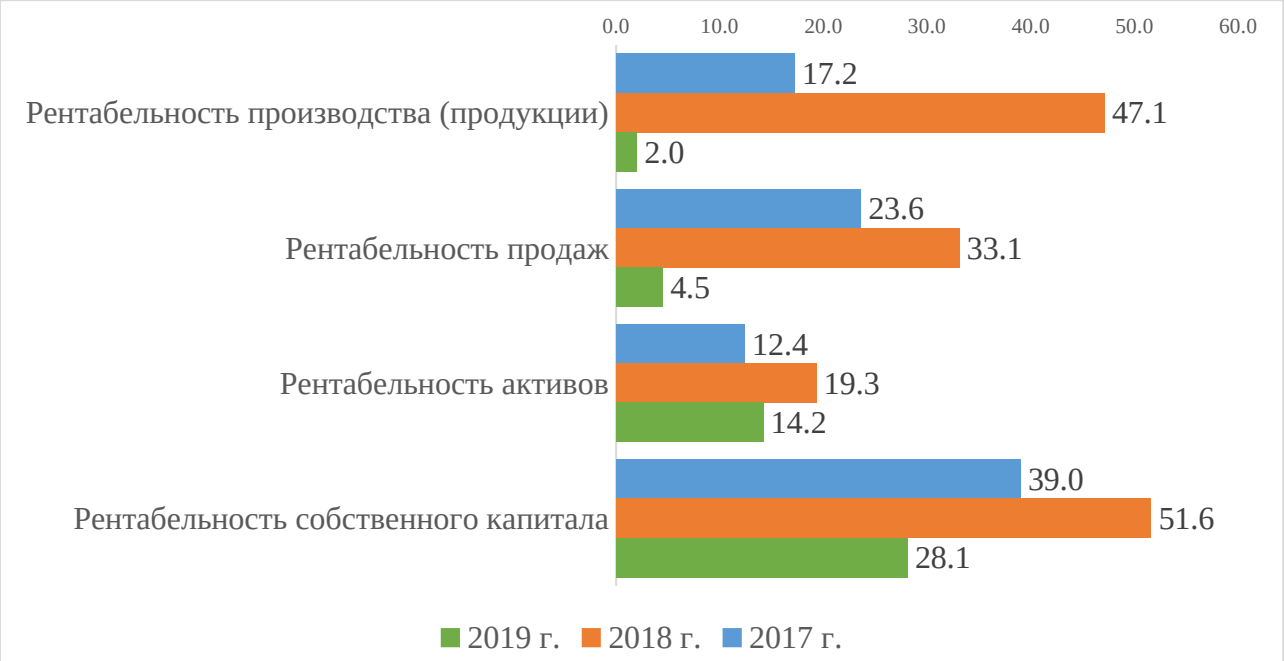


Рисунок 9 – Динамика показателей рентабельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Практически все показатели, рассчитанные по чистой прибыли, также в 2018 году демонстрируют существенный рост в связи с резким увеличением чистой прибыли и выручки от реализации. Поэтому более показательно в плане оценки тенденций развития сравнение данных 2017 и 2019 годов после возвращение показателей производства и реализации продукции в более привычные масштабы деятельности.

Рентабельность активов в 2019 году выросла до 14,2% в связи с незначительным снижением величины активов, рентабельность собственного капитала резко сократилась до 28,1% на фоне роста нераспределенной прибыли основной деятельности, а рентабельность заемного капитала значительно увеличилась до 28,8% по причине существенного сокращения величины привлеченных средств.

В Таблице 14 дана динамика показателей деловой активности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 14 – Динамика показателей оборачиваемости АО «ППО «ЭВТ

им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Значение показателя на конец года, %			Изменение к предыдущему году, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Коэффициент оборачиваемости активов	0,7	1,4	0,4	0,7	-1,0
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	2,2	3,7	0,9	1,6	-2,9
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,9	1,7	0,5	0,8	-1,2
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	2,8	3,7	1,2	0,9	-2,5
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	0,9	1,8	1,4	0,9	-0,4
Коэффициент оборачиваемости запасов	2,0	4,6	2,4	2,6	-2,1

Значения оборачиваемости также не информативны в плане отслеживания тенденции развития, так как прослеживается прямая зависимость между существенным увеличением их значения в 2018 году на фоне роста выручки от реализации более чем в 2 раза и таким же значительным падением в 2019 году на фоне сокращения выручки от реализации более чем в 2 раза до уровня ниже, чем в 201 году.

В Таблице 15 дана сравнительная динамика показателей эффективности деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Таблица 15 – Сравнительная динамика показателей эффективности деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Темп роста к предыдущему году, %	
	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Темп роста чистой прибыли	214,0	63,3
Темп роста выручки от реализации	277,1	26,8
Темп роста стоимости активов	85,7	86,0
Темп роста дебиторской задолженности	135,8	47,3

Анализ демонстрирует нарушение «золотого правила» на протяжении всего периода. В 2018 году темп роста чистой прибыли составил 214,0% и был ниже темпа роста выручки от реализации на 277,1% на фоне роста активов

85,7%.

В 2019 году темп роста чистой прибыли составил 63,3% и был выше темпа роста выручки от реализации 26,8%, но темп роста активов опережал эти показатели и составил 86,0%. Темп роста дебиторской задолженности укладывался в нормативные границы и составлял 50-60% от роста чистой прибыли.

2.5 Основные направления повышения финансового состояния предприятия

Анализ, проведенный в предыдущих пунктах работы, свидетельствует о стабильно хорошем финансовом состоянии АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»», которое характеризуется абсолютной ликвидностью баланса, высоким уровнем финансовой устойчивости и платежеспособности, а также качественной динамикой активов предприятия.

Единственным критическим сегментом, на который стоит обратить внимание, является негативная динамика себестоимости, которая на конец 2019 года составляла 95% удельного веса выручки от реализации. На предприятии применяется система учета «директ-костинг», которая позволяет делить расходы на постоянные и переменные. Данная система качественно работает при относительной стабильности ассортимента и объемов производимой продукции и позволяет корректно планировать запасы и затраты.

Однако в условиях серьезных структурных сдвигов в производственной линейке (что наблюдалось на предприятии в 2018-2019 годах) данная система не позволяет гибко реагировать на изменения, что влечет на собой нарушение качества оперативного производственного планирования. В свою очередь это либо вынуждает предприятие существенно увеличивать объем запасов (что видно по динамике запасов сырья на предприятии в 2017-2018 годах) и готовой продукции на складе, либо может спровоцировать простои в работе в случае нарушения снабжения производства сырьем в необходимом объеме. Все это

оказывает негативное влияние на общий рост себестоимости производства.

Для эффективного управления параметрами производства и расходами в частности вместо системы директ-костинг необходимо внедрить в практику управления затратами систему раздельного учета (функционально-стоимостное калькулирование АВС) по отдельным видам продукции с учетом особенностей производственного процесса каждого из них.

Активы, обязательства и затраты, локализованные в первичном учете по местам их возникновения и центрам ответственности, далее группируются по операциям, а затем распределяются на объекты учета (носителей затрат).

Суть АВС метода состоит в следующем:

- выявлении основных видов деятельности коммерческой организации;
- выявлении носителя затрат для каждого вида деятельности организации;
- прямом отнесении и распределении накладных затрат по «носителям затрат», созданным для каждого вида деятельности;
- определении ставки распределения накладных затрат по каждому «носителю затрат» на основе соответствующего фактора затрат.

Таким образом, применение подобного инструментария управленческого учета в практической работе позволит своевременно идентифицировать процессы, требующие вмешательства со стороны руководителя, для их последующей оптимизации, что в итоге будет способствовать реализации разработанной модели развития без существенных ограничений.

В процессе поиска резервов снижения затрат предприятия следует делать основной акцент именно на стратегических целях развития бизнеса. Речь должна идти не просто об общем сокращении расходов, ведь в данном контексте самым банальным является выбор в пользу наименее затратных видов производства продукции при сокращении высокозатратных сегментов производства. Рекомендации должны быть направлены на оптимизацию расходов при сознательной реализации стратегической цели по расширению производства для увеличения присутствия на рынке, которые неизбежно повлекут за собой рост расходов.

Поэтому важно сформулировать целевые показатели развития бизнеса АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» в перспективе 2020-2022 годов и в рамках установленных значений разработать предложения по оптимизации себестоимости.

Сделаем акцент на стратегических направлениях развития деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»», раскрытых в Годовом отчете предприятия.

Финансовые ресурсы, получаемые от всех видов уставной деятельности, предприятия вкладывает в производство новых изделий специальной техники, инновационной продукции, модернизацию и техническое перевооружение действующего производства. Аппаратура изготавливается на современной электронно-компонентной базе с применением достижений технологий последнего времени, на новом оборудовании. Дополнительно предприятие осуществляет послегарантийный ремонт специальной техники.

Качество изделий обеспечивается высокой квалификацией специалистов, контролем работ на каждой операции, а также за счет проведения технологических тестов и приемо-сдаточных испытаний изделий в соответствии с технологическим процессом и техническими условиями.

Внедрена и поддерживается в рабочем состоянии система менеджмента качества. По уровню технологий и оборудованию предприятие принадлежит к числу наиболее современных производителей Европы. Высочайшее качество предприятия подтверждено наличием международного сертификата Менеджмент качества ISO 9001, которое имеют только самые современные заводы Европы. Постоянно улучшается ее результативность в соответствии ГОСТ РВ 0015-002-2012, что позволяет выпускать качественную продукцию, удовлетворяющую требованиям заказчика. Имеется сертификат соответствия требованиям ГОСТ ISO 9001-2011, ГОСТ РВ 0015-002-2012, выданный органом сертификации в системе «Военный регистр».

Инвестиционные вложения позволили увеличить объем производства продукции. Инвестиции в основной капитал в 2018 году составили 252,9 млн.

руб., в том числе:

здания и сооружения 10,5 млн. руб.;

машины и оборудование 241,9 млн. руб.;

инвестиции в нематериальные активы 0,5 млн. руб.

В 2017-2019 годах было проведено обновление оборудования:

гальванических участков (закуплены три новые автоматизированные гальванические линии по покрытию деталей, в настоящее время проводится ввод их в эксплуатацию);

фрезерного парка станков с ЧПУ;

уникального механообрабатывающего оборудования для производства печатных плат (операции фрезерования и сверления);

парка компрессоров для подачи чистого сухого воздуха для современного оборудования;

участков вакуумных печей;

участка электроэрозии;

участка сборки изделий спецтехники;

участка испытаний изделий спецтехники;

участков заготовительно-штамповочных;

приобретено уникальное контрольно-измерительное оборудование.

Введено 35 единиц современного высокопроизводительного оборудования и КИА.

В рамках Федеральной целевой программы «Техническое перевооружение и реконструкция производственно-технологической и лабораторно-испытательной базы по созданию модернизированной системы идентификации» получено 38,4 млн. руб.

Основная деятельность предприятия осуществляется в соответствии с планами по производству высококачественного вооружения и военной техники, соответствующих или превосходящих по своим характеристикам мировые аналоги, производству бытовой техники европейского уровня, повышению конкурентоспособности АО «ППО ЭВТ» на мировом уровне, повышению

инвестиционной привлекательности предприятия (стоимость предприятия и доходность инвестиций).

Ежегодно происходит рост производственных мощностей по выпуску продукции специального назначения (Таблица 16). Этому способствуют федеральные целевые программы и собственные средства, которые предусматривают приобретение современного высокопроизводительного оборудования.

Таблица 16 – Данные по загрузке производственных мощностей АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Направление производства	Уровень загрузки производственных мощностей, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Использование мощностей в общем объеме продукции	59,4	62,9	66,25
использование мощностей по выпуску специальной техники	96,3	97,05	94,51
использование мощностей по выпуску товаров народного потребления	30,6	34,86	36,79
использование мощностей по выпуску гражданской продукции	79,14	79,14	79,14

Имеющиеся производственные мощности позволяют выпускать бытовых плит и встраиваемой техники до 250 000 штук в год, электроводонагревателей - 200 000 штук в год.

Загрузка производственных мощностей при изготовлении товаров народного потребления связана со спросом на бытовую технику. Рынок бытовой техники помимо российских производителей занимают крупные производители из Европы и Китая.

Повышение выработки на одного работника планируется в дальнейшем за счет существенного технического перевооружения и модернизации действующего производства развития высокоэффективных и востребованных рынком производств, выпуска конкурентоспособной продукции гражданского и специального назначения.

Приоритетными направлениями деятельности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» являются:

- серийный выпуск, гарантийное обслуживание и послегарантийное обслуживание изделий специальной техники;
- освоение серийного производства новых изделий с входящей в него аппаратурой;
- производство бытовой техники: газовых, электрических плит, встраиваемой техники, электроводонагревателей;
- производство новых видов конкурентно-способной продукции.

Концентрация всех ресурсов предприятия была направлена на развитие инновационных приоритетных направлений, а также на обновление и поэтапное техническое перевооружение производственных мощностей, повышение эффективности использования трудовых, финансовых и материальных ресурсов предприятия.

В соответствии со стратегией развития запланировано увеличение доли военной продукции. Способность качественно и в короткий срок провести подготовку производства, наличие развитого производства механообработки, а также производства печатных плат обеспечит организации на ближайшую перспективу некоторое конкурентное преимущество в части ускоренного освоения новых видов продукции и наращивания объемов востребованной продукции.

Использование ресурса структурных сдвигов является эффективным механизмом достижения поставленных стратегических целей по росту объема реализации. При этом необходимо оценить различные варианты производственных программ с целью оценки целесообразности их внедрения и оценки ожидаемых результатов.

На первом этапе следует распределить совокупные затраты на производство отдельных видов продукции.Динамика и структура затрат в разрезе основных видов производимой продукции представлена в Таблице 17.

Таблица 17 – Данные выручки от реализации в разрезе основных групп

производимой продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Объем выручки от реализации продукции, млн. руб.			Удельный вес, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	3 081,4	10 331,7	2 186,0	72,3	87,5	69,2
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	1 608,5	6 075,1	1 079,9	37,7	46,7	37,1
- Многослойные печатные платы	776,5	2 242,0	585,8	18,2	17,3	20,2
- Радиоэлементы	640,9	1 808,1	472,2	15,0	21,9	10,2
- Прочие виды продукции	55,5	206,6	48,1	1,3	1,6	1,7
Бытовая техника, в т. ч.	1 180,5	1 476,0	972,9	27,7	12,5	30,8
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	541,3	755,7	458,0	12,7	6,4	14,5
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	358,0	401,5	271,7	8,4	3,4	8,6
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	260,0	283,4	230,6	6,1	2,4	7,3
- Прочие товары народного потребления	21,3	35,4	12,6	0,5	0,3	0,4
Общий объем реализации	4 261,90	11 807,70	3 158,90	100,0	100,0	100,0

Анализ демонстрирует существенное увеличение в 2018 году объема производства техники специального назначения в 3 раза до 10 331,7 млн. руб. После смены руководства предприятие сместило акцент на производство оборонной продукции – были получены большие оборонные заказы, в результате чего удельный вес данной продукции значительно вырос до 87,5%.

Объем производства бытовой техники вырос в 2018 году не так значительно на 25,0% до 1 476,0 млн. руб., удельный вес гражданского производства снизился до 12,5%.

В 2019 году предприятию не удалось получить достаточного количества оборонных заказов, в результате чего производство техники специального назначения существенно сократилось на 78,8% до 2 186,0 млн. руб., а удельный вес продукции снизился до 69,2%. Производство бытовой техники в результате снижения спроса на продукцию и потери рынков сбыта из-за пассивной

политики продвижения сегмента гражданской продукции в 2018 году из-за смены приоритетов также значительно сократилось на 34,1% до 972,9 млн. руб. а удельный вес продукции вырос до 30,8%.

Детальный анализ данных тенденций развития производства в разрезе отдельных видов производимой продукции позволяет изучить структуру затрат на производство (Таблица 18).

Таблица 18 – Оценка затрат на производство в разрезе основных групп производимой продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Объем производства продукции, млн. руб.			Удельный вес продукции, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	3 081,4	10 331,7	2 186,0	72,3	87,5	69,2
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	1 608,5	6 075,1	1 079,9	37,7	46,7	37,1
- Многослойные печатные платы	776,5	2 242,0	585,8	18,2	17,3	20,2
- Радиоэлементы	640,9	1 808,1	472,2	15,0	21,9	10,2
- Прочие виды продукции	55,5	206,6	48,1	1,3	1,6	1,7
Бытовая техника, в т. ч.	1 180,5	1 476,0	972,9	27,7	12,5	30,8
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	541,3	755,7	458,0	12,7	6,4	14,5
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	358,0	401,5	271,7	8,4	3,4	8,6
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	260,0	283,4	230,6	6,1	2,4	7,3
- Прочие товары народного потребления	21,3	35,4	12,6	0,5	0,3	0,4
Общий объем производства	4 261,90	11 807,70	3 158,90	100,0	100,0	100,0

Данная детализация затрат позволяет оценить ресурсоемкость производства отдельных видов продукции путем сопоставления выручки от реализации и затрат на производство (Таблица 19).

Таблица 19 – Оценка затрат на рубль реализованной продукции по

группам производимой продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Величина затрат на рубль реализованной продукции, руб.		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	0,80	0,67	1,04
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	0,85	0,72	1,16
- Многослойные печатные платы	0,76	0,57	0,97
- Радиоэлементы	0,74	0,68	0,88
- Прочие виды продукции	0,53	0,42	0,75
Бытовая техника, в т. ч.	0,67	0,63	0,77
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	0,66	0,63	0,81
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	0,79	0,77	0,86
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	0,56	0,50	0,61
- Прочие товары народного потребления	0,15	0,22	0,24
Общий объем производства	0,76	0,67	0,96

Необходимо также сопоставить темпы изменения выручки от реализации и затрат на производство на единицу реализованной продукции (Таблица 20).

Таблица 20 – Сопоставление темпов изменения выручки о реализации и затрат на производство продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Прирост выручки от реализации, %		Прирост затрат на рубль реализованной продукции, %	
	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	235,3	-78,8	-15,8	53,9
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	277,7	-82,2	-15,5	60,2
- Многослойные печатные платы	188,7	-73,9	-25,3	71,5
- Радиоэлементы	182,1	-73,9	-8,7	29,2
- Прочие виды продукции	272,6	-76,7	-20,4	79,0
Бытовая техника, в т. ч.	25,0	-34,1	-5,4	21,7
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	39,6	-39,4	-4,4	29,1
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	12,1	-32,3	-3,0	11,4
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	9,0	-18,6	-11,0	22,5
- Прочие товары народного потребления	66,2	-64,3	45,9	7,0
Общий объем производства	177,1	-73,2	-12,4	42,7

Анализ демонстрирует снижение затрат на единицу реализуемой продукции техники специального назначения в 2018 году до 0,67 руб. и резкое увеличение в 2019 году до 1,04 руб., что свидетельствует о том, что производство оборонной продукции в 2019 году стало убыточным по большинству видов выпускаемой продукции. При этом по производству бытовой технкии величина затрат на рубль реализованной продукции в 2018 году незначительно снизилась до 0,63 руб. и резко выросла в 2019 году до 0,77 рубля.

Сопоставление темпов изменения выручки о реализации и затрат на производство продукции показало, что увеличение выручки от реалиазации техники специального назначения в 2018 году на 235,3% сопровождалось снижением затрат на рубль реализованной продукции лишь на 15,8% на счет действия эффекта масштаба.

Между тем увеличение выручки от реалиазации бытовой техники в 2018 году на 25,0% повлекло за собой сокращение затрат на рубль реализованной продукции на 5,4%. В свою очередь снижение выручки от реализации техники специального назначения в 2019 году на 78,8% сопровождалось резким ростом затрат на рубль реализованной продукции на 53,9%. Снижение выручки от реализации бытовой техники в 2019 году на 34,1% повлекло за собой рост затрат на рубль реализованной продукции на 21,7%.

Это свидетельствует о том, что производство бытовой техники более простое, менее ресурсоемкое и затратное. При этом затраты на ее производство гибко реагируют на изменение структуры и объема производства.

Затраты на оборонную продукцию снижаются более медленно по причине существенной доли импортных комплектующих в составе производственной цепочки, которые в свою очередь подвержены существенным колебаниям закупочных цен и не могут быть скорректированы повышением конечной отпускной цены готовой продукции по причине ее фиксации в оборонных контрактах.

Исходя из данной тенденции, можно спрогнозировать объем и структуру

выручки от реализации (Таблица 21).

Таблица 21 – Прогнозная величина выручки от реализации по группам производимой продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Прогнозный объем выручки от реализации продукции, млн. руб.		Изменение к предыдущему году, %	
	2020 г.	2021 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	1 885,2	2 351,7	-13,8	24,7
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	930,0	1 194,2	-13,9	28,4
- Многослойные печатные платы	571,1	773,9	-2,5	35,5
- Радиоэлементы	341,2	326,9	-27,7	-4,2
- Прочие виды продукции	43,0	56,7	-10,7	32,0
Бытовая техника, в т. ч.	641,9	984,1	-34,0	53,3
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	272,9	453,7	-40,4	66,2
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	187,0	266,9	-31,2	42,7
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	171,8	246,8	-25,5	43,6
- Прочие товары народного потребления	10,1	16,7	-20,0	65,0
Общий объем реализации	2 527,1	3 335,8	-20,0	32,0

По нашим оценкам, в текущем 2020 году объем реализации техники специального назначения снизится на 13,8% до 1 885,2 млн. руб. по причине сокращения государственных расходов и отсутствия большого числа оборонных заказов. Объем реализации бытовой техники снизится более существенно на 34,0% до 641,9 млн. руб. по причине вынужденного простоя сегмента производства гражданской продукции из-за карантинных мер, а также сокращения платежеспособного спроса населения на товары длительного пользования в связи с активной фазой эпидемии коронавируса в мире. По прогнозам, спрос на продукцию должен восстановится в 2021 году, в связи с чем объем производства техники специального назначения вырастет на 24,7% до 2 351,7 млн. руб., объем производства бытовой техники увеличится на 53,3% до 984,1 млн. руб.

Произведенные расчеты позволяют составить детальную прогнозную смету затрат на производство продукции предприятия (Таблица 22).

Таблица 22 – Прогнозная величина затрат на производство по группам производимой продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Группы производимой продукции	Прогнозный объем затрат на производство продукции, млн. руб.		Изменение к предыдущему году, %	
	2020 г.	2021 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Техника специального назначения, в т. ч.	2 137,2	2 415,0	-5,8	13,0
- Радиолокационная, радионавигационная аппаратура	1 128,4	1 229,8	-9,7	9,0
- Многослойные печатные платы	586,7	739,1	2,9	26,0
- Радиоэлементы	390,3	407,8	-5,6	4,5
- Прочие виды продукции	31,9	38,2	-12,0	20,0
Бытовая техника, в т. ч.	517,7	771,0	-30,8	48,9
- Газовые, электрические и комбинированные плиты под брендом Deluxe	278,8	382,3	-24,9	37,1
- Встраиваемая техника под брендом Electronicsdeluxe	140,7	232,6	-39,4	65,3
- Электрические водонагреватели под брендом Deluxe	95,6	152,9	-32,6	60,0
- Прочие товары народного потребления	2,7	3,2	-12,0	20,0
Общий объем производства	2 655,0	3 186,0	-12,0	20,0

Анализ на основе системы ABC-костинга показал, что необходимо смещать приоритеты в сторону менее ресурсоемкого и затратного производства – бытовой техники. Однако, в отличие от оборонной продукции, которая производится под выполнение конкретных полученных оборонных заказов, бытовая техника производится на открытый рынок, что повлечет за собой необходимость активизации мероприятий по продвижению продукции, развития сбытовой политики и увеличение бюджета на рекламу.Изменение структуры производства позволит за счет эффекта масштаба и структурных сдвигов снизить затраты на рубль реализованной гражданской продукции (бытовой техники) до 0,78 руб. в 2021 году. Расходы на рубль реализованной оборонной продукции также будут снижаться до 0,94 в 20201 году.

Сформированный прогноз объема затрат на производство по группам производимой продукции позволит получить агрегированные данные по

совокупным затратам на производство продукции предприятия (Таблица 23).

Таблица 23 – Прогнозная оценка совокупных затрат на производство продукции АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Статья затрат	Прогнозный объем затрат на производство продукции, млн. руб.		Удельный вес затрат, %	
	2020 г.	2021 г.	2020 г.	2021 г.
Материальные затраты	1 627,5	1 962,5	61,3	61,6
Расходы на оплату труда	570,8	665,9	21,5	20,9
Отчисления на социальные нужды	162,0	191,2	6,1	6,0
Амортизация	169,9	203,9	6,4	6,4
Прочие затраты	124,8	162,5	4,7	5,1
Итого по элементам	2 655,0	3 186,0	100,0	100,0
Изменение остатков	-95,6	-127,4	-3,6	-4,0
Итого расходов по обычным видам деятельности	2 559,4	3 058,5	96,4	96,0

Прогнозный расчет маржинального дохода, точки безубыточности и запаса финансовой прочности представлен в Таблице 24.

Таблица 24 – Прогнозный расчет точки безубыточности и запаса финансовой прочности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Наименование показателя	Прогнозное значение по годам, млн. руб.			Изменение к предыдущему году, %	
	2019 г. (факт)	2020 г.	2021 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Объем продаж	3 158,9	2 527,1	3 335,8	-20,0	32,0
Переменные затраты	2 616,6	2 246,5	2 775,2	-14,1	23,5
Маржинальный доход	542,3	280,7	560,6	-48,2	99,8
Доля маржинального дохода в объеме продаж, %	17,2	11,1	16,8	-6,1	5,7
Постоянные затраты	400,4	408,5	410,8	2,0	0,6
Критическая точка объема продаж (точка безубыточности)	2 332,3	3 678,2	2 444,2	57,7	-33,5
Запас финансовой прочности	826,6	-1 151,1	891,6	-239,3	-177,5
Запас финансовой прочности к объему продаж, %	28,4	-45,5	26,7	-73,9	72,3

Анализ показывает, что после снижения в 2020 году маржинального дохода на 48,2% ожидается рост в 2021 году на 23,5% до 560,6 млн. руб.

Прогнозная динамика запаса финансовой прочности предприятия

представлена на Рисунке 10.

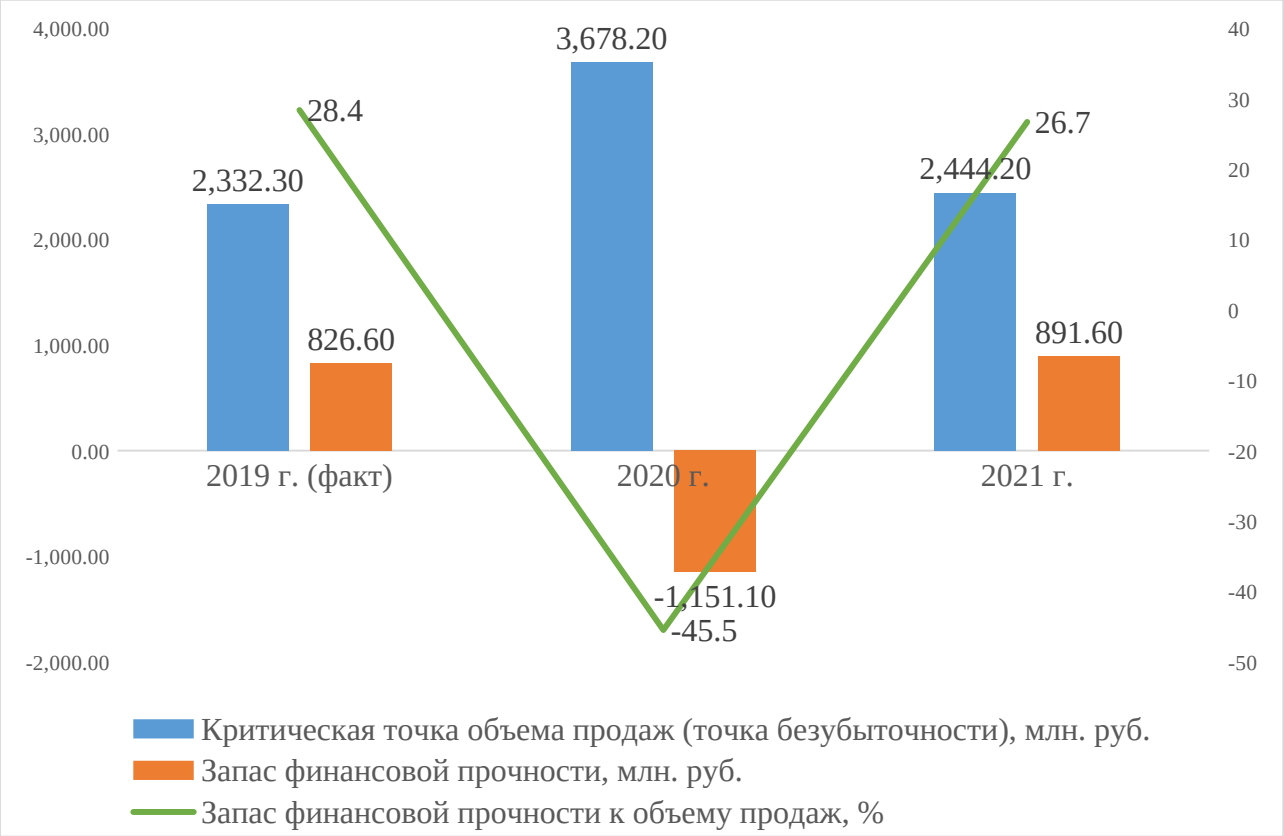


Рисунок 10 – Прогнозная динамика запаса финансовой прочности АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»»

Изменения будут сопровождаться ростом порога точки безубыточности на 57,7% в 2020 году и снижением на 33,5% до 2 444,2 млн. руб. в 2021 году. Запас финансовой прочности в 2020 году станет отрицательным – предприятие после резкого падения объемов производства и выручки в 2019 году на фоне пандемии коронавируса и сложной экономической ситуации получит убыток в размере 1 151,1 млн. руб. от основной деятельности. Ситуация восстановится в 2021 году и запас финансовой прочности выйдет на уровень 891,6 млн. руб.

Изменение структуры производства на основе применения АВС-костинга приведет к оптимизации затрат на производство продукции и повышению качества управления запасами сырья и материалов для обеспечения текущей производственной деятельности.

Заключение

В настоящее время АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»» - это многопрофильное предприятие радиоэлектронного комплекса, которое занимается производством техники специального назначения и товаров народного потребления.

По уровню технологий и оборудованию АО «ППО ЭВТ им. В.А. Ревунова»» принадлежит к числу наиболее современных предприятий Европы. Вся продукция изготавливается на современнейшем оборудовании, а постоянное развитие производства с использованием инновационных технологий и комплектующих лучших производителей, гарантируют отличные результаты и являются залогом высокого качества.

Анализ имущества АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова» демонстрирует негативную динамику сокращение совокупных активов на 14,3% в 2018 году до 7 799,6 млн. руб. и на 14,0% в 2019 году до 6 709,8 млн. руб.

Анализ структуры активов демонстрирует существенное преобладание оборотных активов, которые несмотря на сокращение в 2019 году, составляют 79,9% совокупного имущества предприятия. При этом из-за разнонаправленной динамики составляющих структура оборотных активов заметно менялась.

Удельный вес собственного капитала существенно вырос в 2018 году до 50,8% и остался фактически неизменным в 2019 году на уровне 50,4%. При этом удельный вес краткосрочных обязательств заметно снизился до 49,0%. Удельный вес долгосрочных обязательств незначителен менее 1%.

Анализ ликвидности баланса предприятия демонстрирует нарушение условий ликвидности по группам наиболее ликвидных активов А1 – наиболее срочных обязательств П1 на протяжении 2017-2018 годов. По остальным группам условие соблюдения ликвидности выполнялось. В 2019 году были выполнены условия по всем группам и баланс полностью ликвиден.

Значения показателей ликвидности значительно выросли в 2019 году и демонстрируют высокую способность предприятия покрывать текущие

долговые обязательства за счет денежных средств и абсолютно ликвидных активов.

Проведенный в работе анализ свидетельствует о стабильно хорошем финансовом состоянии АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»», которое характеризуется абсолютной ликвидностью баланса, высоким уровнем финансовой устойчивости и платежеспособности, а также качественной динамикой активов предприятия.

Анализ динамики и структуры финансовых результатов выявил две ключевых особенности: существенную зависимость от сальдо прочих операций (прочих доходов и расходов) в силу их значительного удельного веса и крайне высокую долю себестоимости в объеме выручки от реализации (на конец 2019 года составляла 95%), что оказывает негативное влияние на конечную эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

В итоге величина чистой прибыли в 2019 году существенно сократилась на 36,7% до 1 031,6 млн. руб. и составила 32,7% общего объема выручки от реализации.

Практически все показатели, рассчитанные по чистой прибыли, также в 2018 году демонстрируют существенный рост в связи с резким увеличением чистой прибыли и выручки от реализации. Поэтому более показательно в плане оценки тенденций развития сравнение данных 2017 и 2019 годов после возращение показателей производства и реализации продукции в более привычные масштабы деятельности.

На предприятии применяется система учета «директ-костинг», которая позволяет делить расходы на постоянные и переменные. Данная система качественно работает при относительной стабильности ассортимента и объемов производимой продукции и позволяет корректно планировать запасы и затраты.

Однако в условиях серьезных структурных сдвигов в производственной линейке (что наблюдалось на предприятии в 2018-2019 годах) данная система не позволяет гибко реагировать на изменения, что влечет на собой нарушение качества оперативного производственного планирования. В свою очередь это

либо вынуждает предприятие существенно увеличивать объем запасов (что видно по динамике запасов сырья на предприятии в 2017-2018 годах) и готовой продукции на складе, либо может спровоцировать простои в работе в случае нарушения снабжения производства сырьем в необходимом объеме. Все это оказывает негативное влияние на общий рост себестоимости производства.

Для эффективного управления параметрами производства и расходами в частности вместо системы директ-костинг необходимо внедрить в практику управления затратами систему раздельного учета (функционально-стоимостное калькулирование АВС) по отдельным видам продукции с учетом особенностей производственного процесса каждого из них.

Изменения будут сопровождаться ростом порога точки безубыточности на 57,7% в 2020 году и снижением на 33,5% до 2 444,2 млн. руб. в 2021 году. Запас финансовой прочности в 2020 году станет отрицательным – предприятие после резкого падения объемов производства и выручки в 2019 году на фоне пандемии коронавируса и сложной экономической ситуации получит убыток в размере 1 151,1 млн. руб. от основной деятельности. Ситуация восстановится в 2021 году и запас финансовой прочности выйдет на уровень 891,6 млн. руб.

Изменение структуры производства на основе применения АВС-костинга приведет к оптимизации затрат на производство продукции и повышению качества управления запасами сырья и материалов для обеспечения текущей производственной деятельности. В заключение необходимо отметить, что грамотный подход к проведению подготовительных мероприятий при внедрении новой модели исчисления затрат на основе АВС-костинга позволит сформировать качественную аналитическую базу для принятия взвешенных управленческих решений и формировании на их основе эффективной системы управления затратами с целью непрерывного совершенствования производства, сбыта и основных бизнес-процессов.

Список использованных источников

1. Федеральный закон № 127-ФЗ от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 13.07.2016).

2. Федеральный закон № 402-ФЗ от 06.12.2011 «О бухгалтерском учете» (ред. от 31.12.2018).

3. Приказ Минфина РФ № 32н от 06.05.1999 (ред. от 06.04.2015) «Доходы организации (ПБУ 9/99)».

4. Приказ Минфина РФ № 33н от 06.05.1999 (ред. от 06.04.2015) «Расходы организации ПБУ 10/99)».

5. Приказ Минфина РФ № 43н от 06.06.1999 (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Бухгалтерская отчетность организаций (ПБУ 4/99)».

6. Приказ Минфина РФ № 106н от 06.10.2008 «Учетная политика организации (ПБУ 1/2008)».

7. Александров О.А. Экономический анализ: Учебное пособие / О.А. Александров, Ю.Н. Егоров. – М.: Инфра-М, 2019. – 336 с.

8. Бабиев Ю. А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) / Ю.А. Бабиев. – М.: Вузовский учебник НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 188 с.

9. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская и др. – М.: Инфра-М, 2019. – 272 с.

10. Богаченко В.М. Бухгалтерский учет: практикум: Учебное пособие / В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова. – Рн/Д: Феникс, 2018. – 398 с.

11. Дмитриева И. М. Бухгалтерский учет: Учебник и практикум для среднего профессионального образования / И. М. Дмитриева. – М.: Юрайт, 2019. – 325 с.

12. Иванов И.Н. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебник / И.Н. Иванов. – М.: Инфра-М, 2018. – 311 с.

13. Кондраков Н.П. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / Н.П. Кондраков, М.А. Иванова. – М.: Инфра-М, 2019. – 584 с.

14. Косолапова М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. – М.: Дашков и К, 2017. – 248 с.

15. Кузьмина М.С. Управление затратами предприятия (организации): Учебник / М.С. Кузьмина. – М.: КноРус, 2015. – 320 с.

16. Любушин, Н.П. Экономический анализ. Учеб. Пособие / Н.П. Любушин. – М.: Юнити, 2018. – 416 с.

17. Просветов Г. И. Учет затрат и калькулирование себестоимости: задачи и решения / Г. И. Просветов. – М.: Альфа-Пресс, 2017. – 344 с.

18. Савицкая Г.В. Экономический анализ: Учебник / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2019. – 285 с.

19. Амелина Т. И. Расходы предприятия, подлежащие включению в состав затрат / Т. И. Амелина // Бухгалтерский учет. – 2019. – №4. – С.17–21.

20. Бадеева Е. А. Методика оценки результативности и эффективности системы менеджмента качества организаций на основе достижения целевых показателей / Е. А. Бадеева // Финансовый менеджмент. – 2019. – №7. –С.36-44.

21. Буравлева М. Я. Стандартизация себестоимости / М. Я. Буравлева // Управленческий учет и финансы. – 2019. – №5. – С.23-28.

22. Вандина О. Г. Совершенствование управленческих элементов учетно-аналитической системы затратных показателей / О. Г. Вандина // Управленческий учет. – 2019. – №3. – С.17-22.

23. Василевич И. П. Учет расходов, включаемых в себестоимость продукции / И. П. Василевич // Бухгалтерский учет. – 2018. – №8. – С.23-28.

24. Власова Е. А. Модель финансового управления / Е. А. Власова // Программные продукты и системы. – 2018. – №7. –С. 134-138.

25. Гусева Е. Э. Развитие управленческого учета в современных условиях хозяйствования / Е. Э. Гусева // Современный бухучет. – 2019. – №2. –

С.25-29.

26. Давыдов Д. Д. Основные направления оптимизации затрат на производственном предприятии / Д. Д. Давыдов // Управленческий учет и финансы. – 2019. – №2. – С.74-79.

27. Екимовских И. Ю. Постановка управленческого учета: основные правила / И. Ю. Екимовских // Управленческий учет и финансы. – 2019. – №3. – С.22-25.

28. Ерижев М. К. Развитие методов управления затратами, учёта и калькулирования себестоимости / М. К. Ерижев // Управленческий учет и финансы. – 2018. – №5. – С.18-24.

29. Ермакова Н. А. Учет фактических затрат и калькулирования при процессной структуре организации производства и управления / Н. А. Ермакова // Современный бухучет. – 2018. – № 1. – С. 26-31.

30. Залевский В. А. Управленческий учет и анализ формирования целевой себестоимости для целей стратегического менеджмента / В. А. Залевский // Управленческий учет. – 2019. – №1. – С.13-23.

31. Зуева Е. С. Зарубежный опыт управления финансовыми результатами деятельности организации / Е. С. Зуева, А. Б. Дударева // Молодой ученый. – 2019. – №12. – С.28-33.

32. Иванов В. В. Формирование системы управленческого учета на основе процессных методов управления компанией / В. В. Иванов // Управленческий учет и финансы. – 2019. – №11. – С.35-42.

33. Кондукова Э. В. АВС как система учета затрат / Э. В. Кондукова // Управленческий учет и финансы. – 2018. – №7. – С.29-36.

34. Козлюк Н. В. Теоретические аспекты формирования учетно-аналитического комплекса / Н. В. Козлюк // Управленческий учет. – 2019. – №4. – С.28-33.

35. Маслов Б. Г. Сущность, необходимость и предпосылки к гармонизации отечественных и международных бухгалтерских информационных потоков / Б. Г. Маслов // Управленческий учет. – 2018. – №8.

– С.29-34.

36. Нефедова Т. Н. Учет готовой продукции / Т. Н. Нефедова // Финансовый менеджмент. – 2019. – №5. – С 28-35.

37. Никулина Л. Н. Модель внутренней отчетности предприятий промышленности / Л. Н. Никулина, Т. Л. Харитоновская // Управленческий учет. – 2019. – №5. – С.112-115.

38. Пенюгалова А. В. Российский и зарубежный опыт применения механизма управления финансами / А. В. Пенюгалова // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2019. – №5. – С.176-180.

39. Попова Л. В. Процедура внутрипроизводственного учета затрат и управления себестоимостью / Л. В. Попова // Финансовый менеджмент. – 2018. – №10. – С. 36-41.

40. Соколов И. В. Учет затрат от теории к практике / И. В. Соколов // Бухгалтерский учет. – 2018. – № 7. – С.45-51.

41. Соломахина Е. В. Финансовое планирование на российских предприятиях / Е. В. Соломахина // Инновационная наука. – 2019. – №6. – С.238-240.

42. Статкевич Д.А. Особенности бухгалтерского учета расходов и затрат / Д.А. Статкевич // Современный бухучет. – 2019. – № 4. – С. 29-34.

43. Сысоев Н. И. Отражение затрат в управленческом учете / Н. И. Сысоев // Бухгалтерский учет. – 2019. – №6. – С.55-64.

44. Усатова Л. В. Организация современного управленческого учета на промышленных предприятиях с применением зарубежных методик учета затрат / Л. В. Усатова // Управленческий учет. – 2019. – №7. – С.44-47.

45. Хамхоева Ф. Я. Бухгалтерский управленческий учет как информационная основа системы управления производством / Ф. Я. Хамхоева // Современный Бухучет. – 2019. – №12. – С.6-11.

46. Шигаев А. И. Целевое калькулирование себестоимости продукции / А. И. Шигаев // Современный бухучет. – 2019. – №3. – С.14-17.

47. http://www.ppoevt.ru/ - официальный сайт АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

48. https://disclosure.1prime.ru/Portal/Default.aspx?emid=5835094907- центр раскрытия информации АО «ППО «ЭВТ им. В.А. Ревунова»».

Приложение 1.

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 19 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2019
Организация: АО «Пензенское производственное объединение электронной вычислительной техники имени В.А. Ревунова»	по ОКПО	07535069		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	5835094907		
Вид экономической деятельности: Производство радиолокационной, радионавигационной аппаратуры и радиоаппаратуры дистанционного управления	по ОКВЭД	26.51.2		
Организационно-правовая форма/публичное акционерное общество Форма собственности/ Смешанная российская собственность с долей федеральной собственности	по ОКОПФ/ОКФС	65	41	
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес) 440039, Пензенская область, город Пенза, улица Гагарина, 13

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
	АКТИВ **I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** Нематериальные активы	1110	340	-	1 617
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-

	Основные средства	1150	1 296 015	1 283 046	1 423 846
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	10 000	10 000	209 760
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	41 419	94 664	4 620
	Итого по разделу I	1100	1 347 774	1 387 710	1 639 843
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ Запасы	1210	1 422 238	1 061 095	2 261 769
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	9 272	8 181	113 710
	Дебиторская задолженность	1230	1 742 501	3 686 884	2 715 892
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	1 886 064	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	263 104	1 540 179	2 225 896
	Прочие оборотные активы	1260	38 804	115 509	140 415
	Итого по разделу II	1200	5 361 983	6 411 848	7 457 682
	БАЛАНС	**1600**	**6 709 757**	**7 799 558**	**9 097 525**

Форма 0710001 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
	ПАССИВ **III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ** Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1 299 997	1 299 997	1 299 997
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1330	89 923	91 157	93 209
	Добавочный капитал (без переоценки)	1340	37 719	37 719	37 719
	Резервный капитал	1350	65 000	46 148	8 080
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1360	1 891 667	2 486 357	908 440
	Итого по разделу III	1300	3 384 306	3 961 378	2 347 445
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	38 097	11 046	40 647
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	38 097	11 046	40 647
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1510	1 306 577	343 179	473 009
	Кредиторская задолженность	1520	1 760 965	2 533 041	6 203 004
	Доходы будущих периодов	1530	1 383	1 322	948
	Оценочные обязательства	1540	214 188	946 941	31 373
	Прочие обязательства	1550	4 241	2 651	1 099
	Итого по разделу V	1500	3 287 354	3 827 134	6 709 433
	БАЛАНС	1700	**6 709 757**	**7 799 558**	**9 097 525**

Руководитель _____ **Слугин Алексей Николаевич**

(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” апреля 20 20 г.

Приложение 2.

Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2019 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2019
Организация: АО «Пензенское производственное объединение электронной вычислительной техники имени В.А. Ревунова»	по ОКПО	07535069		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	5835094907		
Вид экономической деятельности: Производство радиолокационной, радионавигационной аппаратуры и радиоаппаратуры дистанционного управления	по ОКВЭД	26.51.2		
Организационно-правовая форма/публичное акционерное общество Форма собственности/ Смешанная российская собственность с долей федеральной собственности	по ОКОПФ/ОКФС	65	41	
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес) 440039, Пензенская область, город Пенза, улица Гагарина, 13

Пояснения	Наименование показателя	Коды	За январь - декабрь 2019 г.	За январь - декабрь 2018 г.
	Выручка	2110	3 158 911	11 807 710
	Себестоимость продаж	2120	(3 010 206)	(7 838 934)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	148 705	3 968 776
	Коммерческие расходы	2210	(6 795)	(62 480)
	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	141 910	3 906 296
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	56 393	48 046
	Проценты к уплате	2330	(66 282)	(41 044)

	Прочие доходы	2340	2 418 222	2 282 830
	Прочие расходы	2350	(1 490 153)	(3 797 239)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 060 090	2 398 889
	Текущий налог на прибыль	2410	(1 408)	(799 421)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	184 839	9 235
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(27 051)	29 601
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	**2400**	**1 031 631**	**1 629 069**

Форма 0710002 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	Коды	За январь - декабрь 2019 г.	За январь - декабрь 2018 г.
	СПРАВОЧНО Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	1 031 631	1 629 069
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____ **Слугин Алексей Николаевич**

(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” апреля 2020 г.

Приложение 3.

Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2018 г.

			Коды		
		Форма по ОКУД	0710002		
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2018
Организация	АО «Пензенское производственное объединение электронной вычислительной техники имени В.А. Ревунова»	по ОКПО	07535069		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	5835094907		
Вид экономической деятельности	Производство радиолокационной, радионавигационной аппаратуры и радиоаппаратуры дистанционного управления	по ОКВЭД	26.51.2		
Организационно-правовая форма/публичное акционерное общество Форма собственности/ Смешанная российская собственность с долей федеральной собственности		по ОКОПФ/ОКФС	65	41	
Единица измерения: тыс. руб.		по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес) 440039, Пензенская область, город Пенза, улица Гагарина, 13

Пояснения	Наименование показателя	Коды	За январь - декабрь 2018 г.	За январь - декабрь 2017 г.
	Выручка	2110	11 807 710	4 261 871
	Себестоимость продаж	2120	(7 838 934)	(3 234 675)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	3 968 776	1 027 196
	Коммерческие расходы	2210	(62 480)	(22 520)
	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	3 906 296	1 004 676
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	2 684
	Проценты к получению	2320	48 046	4 236
	Проценты к уплате	2330	(41 044)	(54 324)

	Прочие доходы	2340	2 282 830	1 002 413
	Прочие расходы	2350	(3 797 239)	(1 003 431)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 398 889	956 254
	Текущий налог на прибыль	2410	(799 421)	(168 499)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	9 235	3 631
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	29 601	26 383
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	**1 629 069**	**761 372**

Форма 0710002 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	Коды	За январь - декабрь 2018 г.	За январь - декабрь 2017 г.
	СПРАВОЧНО Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	1 629 069	761 372
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____ **Слугин Алексей Николаевич**

(подпись) (расшифровка подписи)

“ 27 ” апреля 2019 г.