Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ при ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Институт экономики, математики и информационных технологий
Экономический факультет
Отделение национальной экономики

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Образовательная программа Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (ВЫПУСКНАЯ РАБОТА БАКАЛАВРА)

на тему:

Внешнеэкономические связи и перспективы делового сотрудничества России и ЮАР.

Автор:
студент 4 курса
очной формы обучения
Пименов Даниил Александрович

Подпись_____

Руководитель:
Д.э.н., Профессор
Завалько Наталья Александровна

Подпись_____

Москва 2021 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....3

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТОРГОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ЮАР.....7

1.1. Роль и место исследуемых групп стран в мировой экономике.....7

1.2. Основные направления торгово–экономического, инвестиционного и промышленного сотрудничества между Россией и ЮАР.....9

ГЛАВА 2. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЮАР 20

2.1. Современные тенденции развития торгово–экономического сотрудничества России и ЮАР.....20

2.2. Система показателей и методы проведения расчетов для оценки внешнеторговой деятельности между Россией и ЮАР.....28

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ ТОРГОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ЮАР.....41

3.1. Актуальные проблемы развития торгово–экономического сотрудничества между Россией и ЮАР.....41

3.2. Разработка рекомендаций по совершенствованию механизмов торгово–экономического сотрудничества России и ЮАР на современном этапе…..47

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....54

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....56

ВВЕДЕНИЕ

За последние годы между Российской Федерацией (РФ) и Южно-Африканской Республикой (ЮАР) был подписан ряд соглашений, регулирующих различные аспекты торговли и вопросов развития. Среди них: соглашения по содействию и взаимной защите инвестиций; избеганию двойного налогообложения; сотрудничеству в использовании атомной энергии в мирных целях; межправительственное соглашение по сотрудничеству в разведке, добычи и переработки полезных ископаемых. Однако механизмы реализации этих соглашений требует совершенствования.

Членство России и ЮАР в БРИКС способствовало интенсификации двусторонних отношений. Стороны поддерживают регулярные контакты.

Начиная с 2006–2007 гг. Россия постепенно активизирует африканское направление своей внешней политики, в чем немалую роль играет охлаждение в отношениях с Западом. Можно даже сказать, что происходит своеобразный «ренессанс» российско-африканских отношений. Основными движущими факторами становятся успешные проекты российского бизнеса и подписанные торгово-экономические соглашения. Среди российских компаний, поддерживающих высокую активность в добывающем секторе африканских стран, выделяются «АЛРОСА», «РУСАЛ», «Лукойл», «Газпром», «Роснефть». Так, например, «ЮАР становится страной важнейших пилотных проектов российского бизнес-сообщества, нацеленного на укрепление своих позиций в Африке …» [2]

Среди важных событий следует особо выделить визит российского президента В.В. Путина в ЮАР и Марокко в сентябре 2006 г.; посещение премьер-министром М.Е. Фрадковым Анголы, Намибии и ЮАР в марте 2007 г.; создание российского Центра по научно-техническому, промышленному и информационному сотрудничеству со странами Азии и Африки (ЦСАА); бизнес-форум «Россия-Африка: горизонты сотрудничества», прошедший в Москве в июне 2010 г.; проведение в Екатеринбурге в июле 2013 г. экономического форума «Урал-Африка» и др.

Значимую роль играет налаживание взаимодействия России с африканскими странами в рамках ООН, поскольку им принадлежит четверть голосов в организации, а это немаловажный политический ресурс. Кроме того, и Россия, и африканские страны участвуют в выработке планов по реформированию ООН и Бреттон-Вудских институтов. Свой вариант реформ африканцы изложили еще в «Консенсусе Эзулвини», одобренном Африканским союзом в 2005 г. и предусматривающем предоставление им двух мест постоянных членов Совета безопасности с правом вето, а также двух дополнительных мест непостоянных членов. Этот документ создает основу для совместной российско-африканской дипломатии в данной области, а значит, дает дополнительные возможности для активизации африканского направления российской внешней политики.

Цель данной работы заключается в изучении особенностей развития экономики ЮАР и определении места страны в современной мировой экономике.

Для достижения указанной цели я попыталась решить следующие задачи:

-С помощью анализа специализированной литературы установить основные факторы, повлиявшие на развитие экономики ЮАР;

-Систематизировать структуру современной экономики ЮАР;

-Определить роль ЮАР в мировой экономике и финансовой системе;

-Выявить новые явления в экономике ЮАР;

-Проанализировать налогово-бюджетную и денежно-кредитную политику ЮАР;

-Изучить инновационные преобразования, происходящие в ЮАР;

-Проанализировать основные тенденции экономического развития ЮАР;

-Охарактеризовать международные связи ЮАР;

-Охарактеризовать процессы интеграции, происходящие в отношениях ЮАР с мировой экономикой;

Объектом изучения является экономика ЮАР.

Предметом исследования выступает современное состояние и особенности развития экономики ЮАР.

Теоретическая основа исследования. С методологической стороны большую помощь автору оказали работы в области проблем мировой экономики и международных отношений как российских ученых — Э.П.Бабина, В.Б.Буглая, Л.Д.Градобитовой, И.И.Дюмулена, Н.Н.Ливенцева, Ю.Л.Левина, А.И.Медведева, И.Н.Устинова, В.Н.Шитова, АЯ.Эльянова, так и зарубежных — Х.Линдта, К.Норта, М.Одауда, М.Портера, К.Сантера.

В ходе написания работы использовались следующие методы исследования: анализ учебной литературы, монографий, статей периодической печати по экономическим проблемам, статистических данных, классификация полученных результатов в соответствии с поставленными задачами, обобщение полученных данных.

Научная новизна исслелования состоит в следующем:

1. в работе используются новые статистические данные и фактологический материал (; в научный оборот введено значительное количество новых зарубежных и российских источников по тематике работы; полученные результаты исследования значительно дополняют уже имеющиеся знания о состоянии экономики и внешнеэкономических связей ЮАР и позволяют по —новому оценить ее роль в международном разделении труда;

2. новым является направление анализа экономического положения и достигнутого уровня развития ЮАР — основные сдвиги в структуре южноафриканской экономики страны исследуются в сравнении с другими развитыми и рядом развивающихся стран;

3. поскольку хронологические рамки исследования охватывают очень важный исторический период развития страны, в работе дается комплексный анализ экономической ситуации и внешнеэкономических связей ЮАР с момента ужесточения отношения мирового сообщества к режиму апартеида

(60 —е гг.) и формирования в этих условиях структуры торгово-экономических связей расистского государства — и до периода становления новой структуры ВЭС демократической ЮАР;

Временные рамки проводимого в рамках дипломной работы исследования включают в себя 2001–2020 годы.

Практическая значимость работы состоит в возможности использования теоретических положений диссертации для дальнейших исследований проблематики внешнеэкономических связей и экономической интеграции африканских стран, экономических аспектов формирования многополюсного устройства мира. Основные выводы диссертации могут быть использованы практическими работниками государственных учреждений, занимающихся африканскими проблемами и вопросами двустороннего сотрудничества России с ЮАР (МИД России, Миннауки России, Министерства торговли России, Минэкономики России), а также российскими компаниями, действующими на южноафриканском рынке. Материалы диссертации могут быть использованы также в курсах международных экономических отношений и мировой экономики, в специальных курсах по экономике ЮАР и проблемам интеграции, преподаваемых в высших учебных заведениях (МГИМО, ДА МИД России).

Структурно настоящая дипломная работа состоит из введения, основной части, включающей в себя три главы, заключения, списка использованной литературы, а также приложений.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТОРГОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ЮАР

1.1. Роль и место исследуемых групп стран в мировой экономике

Какие страны можно назвать развитыми? Это страны с высоким уровнем развития экономики, преобладанием сферы услуг и отраслей обрабатывающей промышленности в структуре экономики и занятости населения, с высоким уровнем и качеством жизни.

Данная тема актуальна, потому что экономическое положение в странах мира меняется, многие страны набирают стремительный темп развития. Нередко страны объединяются в экономические группы, сотрудничество в которых позволяет странам иметь все больший контроль и влияние на мировом рынке.

Различия между экономически развитыми странами и развивающимися странами лежат не столько в области экономики, сколько в особенностях территориальной структуры хозяйства.

Развитые страны обеспечивают промышленное производство и реализацию сферы услуг в мировой экономике. Развивающиеся страны обеспечивают производство сельскохозяйственной продукции, потому что у них больше пригодных территорий и условий для развития данной сферы. Развивающиеся страны - как правило, бывшие колонии, в них проживает основная доля населения мира; характерны более низкие показатели уровня жизни, доходов; «характерны аграрно-сырьевая специализация и неравноправное положение в глобальном хозяйстве». Развитые страны могут использовать развивающиеся для строительства в них предприятий начальных этапов. Такой ход позволяет сэкономить развитым странам немало денег на производстве (поскольку меньше средств требуется на оплату труда), а людям в развивающихся странах предоставляет возможность заработка.

Развитые страны характеризуются высоким уровнем жизни населения. Развитые страны имеют, как правило, большой запас произведённого капитала и население, которое по большей части занято высокоспециализированными

видами деятельности. В этой группе стран проживает около 15% населения мира. Развитые страны называют также индустриальными странами или индустриально развитыми.

К развитым странам обычно относят 24 промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов. Среди индустриальных, наиболее существенную роль играют страны так называемой Группы 7 (G-7), обеспечивающие 47% мирового ВВП и 51% международной торговли.

Эти государства координируют свою экономическую и финансовую политику на ежегодных встречах в верхах, которые проводятся, начиная с 1975 года. На Европейском континенте, где находятся 4 из 7 крупнейших развитых стран, наиболее значимым объединением является Европейский союз в составе 15 стран, дающих 21% мирового ВНП и 41% экспорта.

В границах территории развивающихся стран, как правило, сосуществуют ареалы с различными социально экономическими укладами — от примитивной присваивающей экономики, натурального хозяйства, до современных индустриальных. Районы с преобладанием натурального хозяйства занимают значительные по площади территории, но практически исключены из общей экономической жизни страны. Товарные уклады связаны преимущественно с внешним рынком. Таким образом, многоукладная, дезинтегрированная экономика — главная отличительная черта развивающихся стран.

В наше время страны занимают уверенные лидирующие позиции в производстве определенных продуктов, причем страна занимается производством того продукта, который позволяет производить географическое положение (т. е. наличие ресурсов и условий, а их наличие позволяет сократить затраты на производстве).

1.2. Основные направления торгово–экономического, инвестиционного и промышленного сотрудничества между Россией и ЮАР

ЮАР – наиболее развитая страна в Африке. В ее недрах сосредоточены промышленные запасы практически всех известных минералов: 91% мировых запасов марганца, 82% - платиноидов, 58% - хрома, 53% - золота, 50% - ванадия, до 20% алмазов и 5,5% - угля. Открыты месторождения нефти и газа на южном шельфе страны. По объему промышленного производства ЮАР занимает 26 место в мире. На нее приходится 28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции всей Африки.

Основные составляющие ВВП: обрабатывающая промышленность – 25%, горнодобывающая промышленность – 9%, торговля и туризм – 11,5%, транспорт и связь – 9,1%, сельское хозяйство – 5,6%, рыболовство – 4,7%.

К перспективным секторам можно отнести сферу услуг, а также с учетом роста импорта сырой нефти – нефтеперерабатывающую и химическую промышленность.

Запасы угля в ЮАР составляют 55 млрд. т. (7-е место в мире). Несмотря на то, что угольная промышленность остается в большей степени ориентированной на внутренние потребности (около 70% от ежегодной добычи, превышающей 200 млн т), возрастает значение экспортных поставок южноафриканского угля. Главная причина – замедление роста спроса на данный энергоноситель на внутреннем рынке.

В структуре экспорта в ЮАР доминируют три группы товаров: благородные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни (23%), металлы и металлоизделия (16%), минеральное сырье (13%). Основными статьями импорта являются машины, оборудование, электронная техника (36%), продукция химической промышленности (11%), нефть (9%).

Крупнейшими торговыми партнерами ЮАР являются США, Германия, Великобритания, Япония и Голландия.

В последнее время ЮАР уделяет повышенный интерес к развитию торгово-экономических отношений с Россией, особенно в наукоемких, высокотехнологичных областях промышленности.

Торгово-экономические связи между бывшим СССР и ЮАР были установлены после Второй мировой войны. Максимальный объем товарооборота в тот период в размере 25 млн долларов США был достигнут в 1957 году. Основными товарами советского экспорта являлись нефтепродукты, пиломатериалы, алмазы. Из ЮАР импортировались черные и цветные металлы, шерсть и кожсырье.

С 1958 года (после разрыва по инициативе ЮАР двусторонних консульских отношений) торговля между двумя странами начала сокращаться и к 1961 году практически прекратилась. После принятия Генеральной Ассамблеей ООН в конце 1962 года рекомендаций о бойкоте торговли с ЮАР деловые контакты между советскими и южноафриканскими организациями в целом не осуществлялись. Поддерживались лишь закрытые контакты с корпорацией «Де Бирс».

После установления в феврале 1992 г. дипломатических отношений между Россией и ЮАР началась работа по выявлению практических возможностей развития торгово-экономических связей между двумя странами, определению конкретных областей сотрудничества, созданию соответствующей договорно-правовой базы. В ходе встреч, семинаров, "круглых столов" представителей крупнейших компаний, банков ЮАР и российских государственных и коммерческих структур были рассмотрены возможности использования потенциалов России и ЮАР для развития экономического сотрудничества как на двусторонней основе, так и на мировых рынках.

С июля 1992 г. по январь 1999 г. в ЮАР функционировало представительство Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, которое затем было закрыто по финансовым соображениям. В этот период начался процесс все более активного участия российских производителей в международных выставках и ярмарках в ЮАР. В июле 1992 г. была проведена первая выставка продукции южноафриканских фирм в Москве. В феврале 1993 г. ЮАР посетила делегация Уральского региона.

22 октября 1993 г. было подписано Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и ЮАР. Документ предусматривает взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле, обеспечение защиты инвестиций и создание для них благоприятных условий, свободу транзита товаров другой стороны через территорию своей страны, а также создание Совместного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству.

В 1993 г. подписано Соглашение о научно-техническом сотрудничестве.

Два важных соглашения - об избежание двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите капиталовложений были подписаны в декабре 1994 г. и ноябре 1998 г. и ратифицированы Южно-Африканской Стороной в 1996 и 1999 гг. соответственно. В апреле 2000 г. Государственной Думой Российской Федерации ратифицировано Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, в июне 2000 г. - Соглашение об избежание двойного налогообложения.

В соответствии с подписываемыми двусторонними документами осуществляется взаимодействие компании "Де Бирс" с российскими структурами на мировом рынке алмазов.

Товарооборот между нашими странами в последние годы характеризуется, по данным ГТК России, следующими показателями в таблице 1.1.1. (млн. долл.):

Таблица 1.1.1

Товарооборот между Россией и ЮАР

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Товарооборот	35,2	83,8	81,8	125,0	73,8	154,7	104,3	81,0	132,4
Экспорт	8,9	15,6	22,4	26,6	21,9	43,9	33,6	5,8	40,2
Импорт	26,3	68,2	59,4	98,4	51,8	110,8	70,7	75,2	92,2

В связи с тем, что значительная часть торговых операций осуществляется при посредничестве фирм третьих стран, данные таможенных служб России по сравнению с ЮАР в 1,5–2 раза меньше по показателям товарооборота.

Южно-африканская сторона выражает удовлетворение в связи с ростом товарооборота между нашими странами наметившимся в последнее время и расценивает его как результат состоявшегося в ноябре 2002 г. второго заседания СМПК и интенсификацией контактов между российскими и южно-африканскими организациями и компаниями. При этом южноафриканцы продолжают проявлять повышенное внимание к расширению поставок в Россию сезонных фруктов и цитрусовых, винной продукции. Кроме того, из ЮАР в Россию поставляются рудный концентрат и шлаки (в 2000 г. – в стоимостном выражении более 30% товарооборота), сахар (около 35%), продукция черной металлургии, одежда, обувь, продукты питания (в т. ч. фрукты более 10%), табак, драгоценные и полудрагоценные камни, машины и оборудование.

Из России в ЮАР экспортируются топливо минеральное и нефтепродукты (около 30% товарооборота), удобрения (около 20%), черные металлы (около 30%), приборы и аппараты оптические, транспортные средства, печатная продукция, продукция неорганической химии, оборудование для атомной энергетики.

В соответствии с указанием Президента Российской Федерации от 23 июня 1994 г., в июле 1994 г. рядом российских ведомств с участием Министерства торговли России были внесены одобренные Президентом 4 августа 1994 г. комплексные предложения о наших шагах в отношении ЮАР.

Для реализации этих предложений в мае 1995 года в правительство России был направлен проект постановления о создании торгового представительства Российской Федерации в ЮАР. В октябре 1995 года с учетом позиции Министерства финансов России в Правительство Российской

Федерации были внесены предложения об открытии офиса Торгового советника Посольства России в ЮАР. Пока эта проблема не нашла практического решения.

Ведется работа по налаживанию сотрудничества с ЮАР российских регионов (г. Москва, Оренбургская, Волгоградская, Калужская, Архангельская области, Республика Саха и др.)

Возрастает интерес крупных южноафриканских фирм к вопросу инвестиций в российскую экономику. Подписан первый контракт между корпорацией "Бейтман" и российской компанией "Алроса" на обустройство нового месторождения алмазов в г. Мирный. Помимо этого, "Бейтман" разрабатывает проекты по строительству алмазных рудников в Архангельской области, созданию объектов газовой промышленности, ремонту нефтепроводов по технологии покрытия труб специальными смолами. Российскими партнерами по этим проектам соответственно АО "Севералмаз", "Роснефть" и "ЮКСИ".

В 1998 году южноафриканская пивоваренная компания South African Breweries (SAB) приобрела пивоваренный завод в г. Калуге. Объем производимой с апреля 1999 г. продукции составляет 420 тыс. гкл в год (пиво "Золотая бочка" и "Старопрамен").

Возможности инвестирования в алмазодобычу в Архангельской области прорабатываются также со стороны "Де Бирс".

Крупная южноафриканская компания "Монти" (производство целлюлозы и бумаги) приобрела крупный пакет акций целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре.

Корпорация "Голд Филдз" проводит переговоры об участии в разработке золоторудного месторождения "Майский" на Чукотке.

Российские банки проявляют растущий интерес к установлению деловых контактов с банками ЮАР. Ряд российских банков установили корреспондентские отношения с южноафриканскими банками, а также открыли или открыли собственные представительства.

В апреле 1999 г. во время официального визита в Москву Президента ЮАР Н. Манделы была проведена учредительная сессия Смешанного межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству (СМПК), на которой были подписаны следующие документы: Соглашение СМПК, Соглашение о сотрудничестве в области разведки, добычи, переработки и обогащения минеральных ресурсов и Меморандум о взаимопонимании в развитии сотрудничества в области мирного использования атомной энергии.

В ноябре 2002 г. в Претории состоялась 2-я сессия СМПК, в ходе которой южно-африканской стороной было заявлено, что Правительство ЮАР приняло решение признать Российскую Федерацию страной с рыночной экономикой, а также то, что ЮАР поддерживает скорейшее присоединение Российской Федерации к ВТО. Было отмечено, что успешно продвигается работа по подготовке ряда двусторонних межправительственных и межведомственных соглашений, в том числе Соглашение о сотрудничестве в области развития алмазо-бриллиантовых комплексов двух стран, Соглашение о сотрудничестве в области морского транспорта, Соглашение о сотрудничестве в области гражданской авиационной техники, Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицинской техники, Соглашение о сотрудничестве в области рыбного хозяйства.

В ходе работы СМПК подробно обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в области разведки и добычи полезных ископаемых, энергетики, транспорта, сельского хозяйства, науки и технологий.

Особое внимание было уделено научным, передовым и высокотехнологичным отраслям (ядерные исследования, информация, космос, лазер, конверсия и биотехнологии).

После получения от южно-африканской стороны разъяснений по вопросам, связанным с признанием Южно-Африканской Республикой рыночного статуса российской экономики, 18 марта 2003 г. принято

постановление Правительства Российской Федерации № 161 о внесении ЮАР в перечень стран-пользователей схемой преференций Российской Федерации.

Более активно российско-южноафриканские отношения стали развиваться в 2004 году. Активно работал Совместный межправительственный комитет по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР во главе с министром природных ресурсов с российской стороны Юрием Трутневым. Была поставлена цель быстро перейти к расширению сотрудничества между нашими странами, запустить конкретные совместные проекты. Свои предложения подготовили целый ряд крупнейших российских фирм – "Газпром", "Техснабэкспорт", РАО "ЕЭС России", группа компаний "РЕНОВА", которая с начала 2004 года вела работу по изучению возможностей реализации совместных с ЮАР проектов в горнодобывающей отрасли и металлургии.

В сентябре 2006 г. прошла встреча президента России Путина В.В. и президента ЮАР Табо Мбеки, на которой были достигнуты межгосударственные соглашения по политическим, экономическим и другим вопросам между Россией и ЮАР на долгосрочной основе. По итогам визита Путина был подписан пакет документов: соглашение о дружбе и партнерстве, соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения, соглашение о взаимной защите прав интеллектуальной собственности, используемых и полученных в рамках военно-технического сотрудничества, и ряд других. Кроме того, Россия и ЮАР подписали межправительственное соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях. В частности, Россия и ЮАР намерены производить и отправлять на орбиту спутники. 12-страничное соглашение, подписанное в Кейптауне, будет действовать в течение 10 лет с возможным автоматическим продлением еще на 10 лет.

В марте 2007 г. прошли встречи премьер-министра России Михаила Фрадкова с вице-президентом ЮАР госпожой Фумзиле Мламбо-Нгкукой, президентом ЮАР Табо Мбеки, на которых были продолжены переговоры по

дальнейшему развитию взаимовыгодных отношений в различных сферах деятельности. В ходе визита обсуждались возможности поставок сжиженного природного газа в ЮАР, участие российских компаний в строительстве нефтепровода, а также модернизация энергетической инфраструктуры ЮАР, мы посмотрели на перспективы сотрудничества в водном и лесном хозяйстве, науке, технологиях и космосе, медицине и воздушном транспорте. В частности, был поднят вопрос об открытии прямого авиасообщения между Москвой и Йоханнесбургом.

По итогам переговоров был подписан ряд важных межправительственных и торговых соглашений. В частности, заключено межправительственное соглашение о сотрудничестве в области водных ресурсов и лесного хозяйства, а также соглашение о сотрудничестве между Внешэкономбанком и «Стандарт банком» Анголы. Компания «АЛРОСА» и министерство минеральных ресурсов и энергетики ЮАР подписали меморандум о взаимопонимании по вопросу двустороннего сотрудничества в алмазодобывающей отрасли. Кроме того, Внешэкономбанк, ЗАО «Агрохимическая корпорация «Азот» и южноафриканская компания Chancellor House Holdings Ltd. подписали меморандум о взаимопонимании по строительству завода для производства минеральных удобрений

ЮАР также заинтересована в России как стране, обладающей современными разработками в сфере hi-tech, о чем свидетельствует то, что г-жа Пумзиле Мламбо-Нгкука, перечисляя перспективные направления взаимодействия, поставила на первое место сферу высоких технологий. Как и ядерная энергия, освоение космоса (летом на орбиту будет выведен южноафриканский спутник для наблюдения за земной поверхностью с помощью российской ракеты-носителя), военно-техническое сотрудничество.

По словам Пумзиле Мламбо-Нгкука, ЮАР заинтересована в подготовке кадров в России. Однако этот процесс сдерживается отсутствием соглашения о признании квалификаций высшего образования в двух странах. Документ

готовится, и с его подписью вице-президент ЮАР уверен, что количество южноафриканских студентов в российских вузах значительно увеличится.

В последние годы почти по всем направлениям подписаны или готовы к подписанию соглашения о сотрудничестве. В ЮАР работают российские финансовые и промышленные корпорации - Внешэкономбанк, ВТБ, "АЛРОСА", "Ренова". Заинтересована в сотрудничестве компания "РУСАЛ". Заключено соглашение, по которому российская компания "Ренова" будет добывать в ЮАР уран при вторичной переработке отвалов золотых шахт. Взамен южноафриканская Harmony Golg, которой принадлежат отвалы, получает возможность разрабатывать месторождения золота в России.

Согласно заявлению главы Федерального агентства по атомной энергии Сергея Кириенко, Российская Федерация и ЮАР подписали протокол о создании координационного комитета по развитию сотрудничества в области атомной энергетики. По его словам, Россия, завершающая сейчас возведение самой безопасной в мире АЭС в Тяньване, КНР, заинтересована в участии в реализации обширной программы развития ядерной энергетики в ЮАР, которая оценивается в 900 млрд рандов, что примерно составляет около 120 млрд долларов и предусматривает сдачу в эксплуатацию до 2030 г около 20 энергоблоков

Схожая экономическая структура ЮАР и России (обе страны богаты полезными ископаемыми) дает уникальную возможность осуществлять взаимовыгодные инвестиционные проекты. Хотя Россия является мировым лидером в области разработки минеральных и энергетических ресурсов, Южная Африка славится инновационными технологиями добычи полезных ископаемых и разработкой горнодобывающего оборудования. Южная Африка также является пионером и мировым лидером в исследованиях по поиску новых источников энергии, включая добычу нефти из угля (компания Sasol) и нефти из газа (компания PetroSA).

Также сотрудничество России и ЮАР в области науки, имеет значительные достижения. Основные направления – ядерная физика, лазерные

технологии, биоэнергетическая химия и энергетика. Подписание на последнем заседании СМПК двусторонних соглашений между южноафриканскими и российскими научно-исследовательскими институтами создало благоприятные условия для дальнейшего развития сотрудничества в таких областях, как астрономия, радиоастрономия, радиофизика, исследование космоса и биотехнологии. Одно из ключевых направлений взаимодействия - использование космического пространства в мирных целях. Было намечено плодотворное сотрудничество в строительстве Большого телескопа, о котором было объявлено в Южной Африке. Недавно ряд экспертов из России посетили Южную Африку, с тем чтобы помочь в осуществлении различных научных проектов в нашей стране. В свою очередь, ЮАР тоже есть что предложить в области науки и технологий. В Южной Африке находятся самые глубокие рудники в мире, и были разработаны уникальные технологии и оборудование для добычи полезных ископаемых из недр земли.

Сотрудничество между Россией и ЮАР, кроме всего вышеперечисленного, прочно основано на общих ценностях, среди которых:

• Приверженность деколонизации. В отличие от западных и ряда азиатских стран, Россия никогда не покоряла ЮАР ни политически, ни экономически и не несла бремени работорговли.

• Афрооптимизм. Россия не рассматривает ЮАР как непреодолимую проблему, источник миграционной угрозы или несостоявшийся континент. Исторически Россия поддерживала стремление африканских стран развиваться самостоятельно.

• Афро-интеллектуализм. Россия не рассматривает ЮАР или африканцев как «неумелых студентов», которые ничего не знают и не могут учиться. Напротив, Россия стремится раскрыть интеллектуальный, технологический и творческий потенциал африканского населения и соответственно строит свою образовательную политику для Африки.

Россия активно наращивает свой вклад в различные форматы и каналы сотрудничества с Африкой. Деловое партнерство, инициативы гражданского

общества и сотрудничество на уровне экспертов набирают обороты на основе установленных дипломатических и межгосударственных каналов.

Эти новые форматы включают:

• Расширение участия российских компаний на рынке услуг безопасности Африки: защита высокопоставленных чиновников, обучение местных сил безопасности и службы кибербезопасности.

• Сфера политтехнологий, в которой россияне задействованы в организации избирательных кампаний и разработке стратегий для ряда африканских политиков.

• Активные контакты ряда мусульманских регионов России с мусульманскими общинами Африки, в том числе в сферах миростроительства и урегулирования конфликтов.

• Сотрудничество в религиозной сфере.

Соответственно, Россия приобрела всестороннее и многогранное влияние в ЮАР, что способствует укреплению доверия к России среди африканской элиты и среди населения в целом.

Все это открывает новые возможности для экономического сотрудничества России с ЮАР, включая как крупные корпорации, так и малые и средние предприятия (МСП).

Анализируя сотрудничество России и ЮАР за последние годы, можно выделить наиболее перспективные направления российско-южноафриканского сотрудничества: геологоразведка, добыча и переработка полезных ископаемых, строительство энергетических объектов, в том числе гидроэлектростанций, нефтегазовый сектор. трубопроводы, развитие транспортной инфраструктуры (как в ЮАР, так и на Юге Африки в рамках программы НЕПАД), машиностроение, сельское хозяйство, военно-техническая сфера. Приоритетными направлениями являются наука и технологии, атомная энергетика, освоение космоса, а также сотрудничество между регионами России и провинциями ЮАР. Есть положительные

предпосылки для дальнейшего укрепления и наращивания сотрудничества с бизнес-структурами в ЮАР.

Южная Африка и Россия хорошо работали в прошлом, теперь хорошо взаимодействуют и имеют неограниченные возможности для будущего политического, экономического, научного и культурного сотрудничества. Национальные выставки наших стран в России и ЮАР играют важную роль в укреплении отношений. Проведение Национальной выставки ЮАР в июне 2019 года в г. Москве (Россия) и Российской национальной выставки в ноябре 2019 года в г. Йоханнесбург (ЮАР) стало важным событием для обеих стран.

В настоящее время прорабатывается вопрос организации визита в Российскую Федерацию Министра торговли и промышленности ЮАР Алека Эрвина, предусмотренного протоколом 2-й сессии СМПК.

ГЛАВА 2. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЮАР

2.1. Современные тенденции развития торгово–экономического сотрудничества России и ЮАР

Если сопоставить между собой объемы торговли Российской Федерации (РФ) с каждой страной-участницей международной интеграционной группировки БРИКС, то можно отметить, что в настоящее время товарооборот с Южно-Африканской Республикой (ЮАР) значительно уступает товарообороту не только с Китаем (и это вполне объяснимо, поскольку экономика Китая – вторая в мире, если только не первая), но и товарообороту как с Индией, так и с Бразилией (см. таблицу 2.1.1).

Таблица 2.1.1

Объемы торговли Российской Федерации со странами-участницами БРИКС за период 2011–2021 гг., тыс. долл. США

Страны	2011	2017	2018	2019	2020	2021

Китай	83 503 189	87 571 155	88 798 506	88 350 316	63 553 138	66 123 279
Индия	8 878 081	10 957 009	10 073 840	9 513 266	7 831 393	7 709 389
Бразилия	6 513 930	5 663 354	5 477 505	6 335 051	4 838 779	4 308 393
ЮАР	580 044	965 427	1 068 373	976 530	836 437	718 417

Между тем, среди торговых партнеров России есть немало стран, с которыми объемы торговли и того меньше. Так, в условиях действия антироссийских санкций объем торговли РФ с ЮАР в 2021 году оказался больше, чем, например, объем торговли РФ с такой крупной страной, как Австралия: товарооборот взаимной торговли РФ с ЮАР составил 718,42 млн долл. США, а с Австралией – 532,38 млн долл. США.

Можно сопоставить объем российско-южноафриканской торговли и с объемами торговли РФ, к примеру, с государствами-членами Евразийского экономического союза (ЕАЭС). В результате такого сопоставления выясняется, что по итогам 2021 года российско-южноафриканский товарооборот уступает товарообороту России с каждым государством-членом ЕАЭС: в 33,2 раза товарообороту с Белоруссией, в 18,4 раза – с Казахстаном, в 1,9 раза – с Арменией, в 1,7 раз – с Киргизией. Но, в то же время, импорт в РФ из ЮАР (522,26 млн долл. США) существенно превосходит импорт из Армении (383,96 млн долл. США) и импорт из Киргизии (176,54 млн долл. США).

Причин имеющего место относительно низкого уровня состояния торгово-экономических отношений РФ с ЮАР по сравнению с другими странами БРИКС может быть много, и к этим причинам можно отнести , в том числе, то, что торговые отношения между РФ и ЮАР складывались затруднительно в связи со сложными историческими процессами, протекавшими в обеих странах, а также то, что ЮАР присоединилась к БРИКС позже других стран-участниц этой интеграционной группировки.

В соответствии с историческими периодами России развитие ее отношений с Южной Африкой можно условно разделить на три этапа: дореволюционный (конец XIX в. – 1917 г.), советский (1917–1991 гг.) и российский (1992 г. – наше время). То, что сегодня называют «Южной Африкой», в разные годы включало Капскую колонию, Оранжевые

республики и республики Трансвааль-Бур, а также королевство зулусов. В 1898 году между Россией и Трансваальской республикой были установлены дипломатические отношения. Однако торговый офис не открылся из-за начала Второй англо-бурской войны в 1899 году.

Более успешной попыткой наладить торговлю с ЮАР была инициатива начала 1920-х гг. предпринята Правительством РСФСР в свете его новой экономической политики. А после образования СССР, уже в 1925 году, в Москве было создано Советско-южноафриканское смешанное торговое общество. Развитие связей между СССР и Южно-Африканским Союзом продолжалось и во время Второй мировой войны, поскольку ЮАР, фактически являясь доминионом Великобритании, встала на сторону антигитлеровской коалиции. Когда война закончилась, торговля между СССР и ЮАР особо не развивалась. Более того, в 1956 году по инициативе ВАС произошел разрыв двусторонних консульских отношений, и торговля между двумя странами стала сокращаться. После же преобразования ЮАС в ЮАР в 1961 году окончательному замораживанию торговых отношений способствовали рекомендации Генеральной Ассамблеи ООН, принятые в конце 1962 года, о бойкоте торговли с ЮАР из-за практиковавшейся в то время в Южной Африке политики расовой дискриминации – апартеида.

Когда же режим апартеида пал, то между РФ и ЮАР 28 февраля 1992 года были установлены дипломатические отношения, после чего 22 октября 1993 года было подписано Соглашение между Правительством РФ и Правительством ЮАР о торгово-экономическом сотрудничестве.

Десять лет спустя Россия в рамках системы национальных преференций предоставила ЮАР как развивающейся стране тарифную уступку в отношении ставок ввозных таможенных пошлин. Этот шаг стимулировал экспорт из ЮАР в нашу страну, что, несомненно, положительно сказалось на взаимной торговле, товарооборот которой вырос со 119 миллионов долларов в 2003 году до 519 миллионов долларов в 2010 году, а динамика роста в этот

период была неизменно положительной, даже несмотря на мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг.

На современном этапе развитие российско-южноафриканских торгово-экономических отношений регулируется как на высшем, так и на высоком уровне. При этом между Россией и ЮАР сформировался мультидисциплинарный механизм такого регулирования, который включает:

контакты Президентов двух стран;

Смешанный межправительственный комитет по торгово-экономическому сотрудничеству (СМПК);

Деловой совет Россия – ЮАР, созданный для взаимодействия бизнесменов двух стран;

Смешанную межправительственную комиссию по военно-техническому сотрудничеству;

Совместную комиссию по научно-техническому сотрудничеству

Во втором десятилетии 2000-х к элементам междисциплинарного механизма регулирования отношений между Россией и ЮАР добавились контакты между парламентами двух стран. Так, в 2011 году российскую Федерацию посетил глава верхней палаты парламента ЮАР, в 2017 году - делегация комитета по внутренним делам нижней палаты. В 2019 году заместитель председателя Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации подписал соглашение о сотрудничестве между верхними палатами двух стран. В 2021 году Россию посетил председатель Национального совета провинций Парламента ЮАР.

В результате такого взаимодействия сложилась двусторонняя правовая база. В настоящее время между странами, регулирующими двусторонние внешнеэкономические отношения в целом и взаимную торговлю в частности, подписано более 60 вступивших в силу нормативных правовых актов.

Помимо вышесказанного, очевидно, что присоединение ЮАР к БРИКС и налаживание сотрудничества с Российской Федерацией в рамках этой организации также способствовали развитию двусторонних торгово-

экономических отношений. Так, по данным Федеральной таможенной службы России (ФТС России), в 2017 году (т.е. во втором году членства ЮАР в БРИКС) наблюдался существенный рост объема торговли между РФ и ЮАР – выручка в этом году составила 965,43 млн долларов, что на 385,38 млн долларов больше результата, достигнутого в 2011 году. Другими словами, рост товарооборота между Российской Федерацией и ЮАР в 2017 году составил 66,44%. В то же время экспорт из России в Южную Африку в 2017 году составил 278,75 млн долларов США, что на 164,05 млн долларов США больше, чем в предыдущем году, а импорт в Россию из ЮАР увеличился на 221,34 млн долларов США и достиг 686,68 млн долларов США.

Если посмотреть на эти цифры, то можно сделать вывод, что не случайно уже в первом квартале 2018 года, а именно 26 марта, состоялся рабочий визит Президента России В. В. Путин в ЮАР по приглашению президента этой страны Дж. Зумы. В ходе встречи в Дурбане главы государств и правительств, а также главы различных министерств и ведомств подписали документы, расширяющие горизонты сотрудничества между двумя странами:

Совместная декларация о построении всеобъемлющего стратегического партнерства между Российской Федерацией и Южно-Африканской Республикой;

Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством ЮАР об энергетическом сотрудничестве;

Соглашение между Федеральным космическим агентством (Роскосмосом) и Южноафриканским космическим агентством о сотрудничестве в области астрофизических исследований по проекту «Радиоастрон»;

Заявление о намерениях между Федеральным агентством по рыболовству (Росрыболовством) и Министерством сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства ЮАР;

Меморандум о сотрудничестве в области солнечной энергетики и поставках солнечных панелей, производимых Группой компаний «Ренова» в

Российской Федерации, между Группой компаний «Ренова» и «Иньянга Энерджи Инвестментс» и другие документы.

Вскоре, 30 августа 2018 г., было подписано Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством ЮАР об открытии в Йоханнесбурге Торгового представительства Российской Федерации в ЮАР. Итогом этого, стало усиление взаимодействия между Российской Федерацией и ЮАР в 2018 году, так как взаимный товарооборот увеличился на 102,95 миллиона долларов США. США (на 10,7%) и преодолел рубеж в 1 млрд долл. США (1068,3 млн долл. США). Экспорт из РФ в ЮАР в 2018 году по сравнению с предыдущим годом увеличился на 7,48 млн долл. США (на 2,68%) и составил 286,23 млн долл. США. Импорт в РФ из ЮАР составил 782,14 млн долл. США, увеличившись по сравнению с 2017 годом на 95,46 млн долл. США (на 13,9%).

Реализация соглашений, подписанных в Дурбане, продолжилась в 2019 году, и именно в этом году в Йоханнесбурге был создан филиал российского Газпромбанка - Газпромбанк Африка для финансирования проектов в нефтегазовой энергетике. «Газпромбанк» сегодня стал первым российским коммерческим банком, открывшим представительство в ЮАР в виде 100-процентной дочерней компании «ГПБ Африка», которую возглавил известный южноафриканский экономист Лумкиле Монди. Ранее он был главным экономистом и вице-президентом Корпорации промышленного развития ЮАР. Заместитель председателя правления «Газпромбанка» Олег Ваксман сообщил ТАСС, что новая компания нацелена на многие быстроразвивающиеся экономики континента.

В сентябре того же года в рамках 58-й сессии Генеральной конференции МАГАТЭ в Вене между Правительством Российской Федерации и Правительством Юга было заключено Соглашение о стратегическом партнерстве в области атомной энергетики и промышленности.

От имени правительств своих стран документ подписали генеральный директор "Росатома" Сергей Кириенко и министр энергетики ЮАР Тина

Джомат-Петтерсон. Соглашение создает основу для развития широкомасштабной программы ЮАР по строительству АЭС на базе новых энергоблоков с российскими реакторами ВВЭР общей установленной мощностью до 9,6 ГВт (до 8 энергоблоков). Это будут первые АЭС, работающие на базе российской технологии на африканском континенте. Подписанное соглашение, кроме совместного сооружения АЭС, предполагает сотрудничество в других сферах атомной промышленности, включая сооружение по российской технологии многофункционального исследовательского реактора, помощь в развитии инфраструктуры атомной промышленности ЮАР, подготовку южноафриканских специалистов в российских университетах. Совместное выполнение этой программы предполагает широкую локализацию оборудования для новых АЭС, что обеспечит развитие в ЮАР новых производств во многих высокотехнологичных сферах, создание новых высококвалифицированных рабочих мест и позволит южноафриканским компаниям в дальнейшем участвовать в проектах "Росатома" в-третьих странах.
"Убежден, что сотрудничество с Россией принесет Южной Африке все необходимые компетенции для выполнения этой широкомасштабной программы. "Росатом" готов оказать ЮАР содействие в создании полноценного промышленного кластера мирового уровня - от начальной стадии ядерного топливного цикла до инжиниринга и производства оборудования. Впоследствии это позволит реализовывать совместные проекты, в-третьих, странах. Но сначала этого сотрудничества будут обеспечены условия для создания тысяч новых рабочих мест и размещения заказов местным компаниям на сумму до $10 млрд.", - сказал генеральный директор "Росатома" Сергей Кириенко.
По мнению Тины Джомат-Петтерсон, сегодня Южная Африка, как никогда ранее, заинтересована в широком развитии мирного использования атомной энергии, которое станет серьезным драйвером роста национальной экономики.
"Уверена, что сотрудничество с Россией позволит нам выполнить нашу

амбициозную программу по созданию до 2030 года 9,6 ГВт новых мощностей АЭС на базе современных и безопасных технологий. Соглашение открывает для ЮАР доступ к российским технологиям, инфраструктуре, ресурсам финансирования и создает ясную, прочную платформу для дальнейшей ускоренной совместной работы", - подчеркнула она.

Однако в связи с наступлением во второй половине 2019 года кризисной ситуации в экономике России, спровоцированной антироссийскими санкциями США, ЕС и других стран, показатели торгово-экономических отношений между Российской Федерацией и Южная Африка начала ухудшаться. Таким образом, объем двусторонней торговли между Российской Федерацией и ЮАР по итогам 2019 года составил 976,53 млн долларов США. США, что на 91,84 млн долл. США (на 8,6%) меньше, чем объем торговли в предыдущем году.

Тем временем главы государств и правительств Российской Федерации и Южной Африки прилагали и продолжают большие усилия для поддержания двусторонних отношений и их развития. Например, по инициативе президента ЮАР Дж. Зумы телефонный разговор с президентом Российской Федерации В.В. Вставить. Затем по приглашению В. В. Путин Г. Зума посетил Россию в августе 2019 г. (переговоры проводились в Ново-Огарево) и в мае 2020 года (встреча состоялась в Кремле). Кроме этого, лидеры стран обсуждали вопросы сотрудничества во время саммита «G20», проходившего в Брисбене (ноябрь 2019 года), а также на саммитах БРИКС, проходивших в Фотолизе (июль 2019 года) и Уфе (июль 2020 года). И все же в 2020 году основные показатели взаимной торговли, согласно статистике ФТС России, продолжили демонстрировать отрицательную динамику. Товарооборот, уменьшившись на 140,1 млн долл. США (на 14,3%), составил 836,44 млн долл. США. Главный лейтмотив всех описанных выше усилий обеих сторон, направленных на развитие торгово-экономических связей, - создание более благоприятных условий для выхода участников внешнеэкономической деятельности одной

страны на рынки другой страны. Если бы не эти усилия, падение взаимного товарооборота было бы, пожалуй, гораздо более значительным.

2.2. Система показателей и методы проведения расчетов для оценки внешнеторговой деятельности между Россией и ЮАР

В рамках усилий на высшем уровне по установлению продуктивных и взаимовыгодных экономических отношений между Российской Федерацией и ЮАР активно используются возможности проведения различных международных торгово-экономических мероприятий: ярмарок, выставок, форумов. К примеру, в 2021 году более десяти южноафриканских делегаций приезжали с визитом в Россию, принимая участие в таких масштабных международных событиях, как Санкт-Петербургский международный экономический форум, Восточный эконмический форум, Международный инвестиционный форум, Всемирный зерновой форум, Международный форум информационных технологий, Международная промышленная выставка «Иннопром», Международный форум атомной энергетики «Атомэкспо», Международные выставки продуктов питания «Продэкспо» и «World Food Moscow». Министерство торговли и промышленности ЮАР принимало участие в организации выставок-ярмарок в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге и Новосибирске под общим названием «Торгово-инвестиционная инициатива», которая предлагает российским потребителям возможность познакомиться с различными видами южноафриканской продукции. Здесь важно отметить, что российские участники внешнеэкономической деятельности, проявив интерес, участвовали в международных выставках, проводимых в ЮАР Республике: «Nuclear Power Africa», «African Utility Week», «Power-Gen and Distribu TECH», «Africa Aerospace and Defence». Несмотря на проводимые мероприятия, направленные на развитие экономического сотрудничества, в торговле РФ с ЮАР продолжали наблюдаться негативные тенденции и в 2021 году. Так,

товарооборот упал на 118,02 млн долл. США (на 14,11%) и составил 718,42 млн долл. США.

В целом динамику основных показателей взаимной торговли между РФ и ЮАР на современном этапе (в период 2017–2021 гг.) можно проиллюстрировать таблицей 2.2.1.

В дополнение к данным таблицы 2.2.1 следует сказать, что:

по доле в российском внешнеторговом обороте в 2021 году Южная Африка заняла 68 место среди 187 стран, с которыми торгует Россия в настоящее время (в 2020 году – 67 место)6;

Таблица 2.2.1

Показатели товарооборота взаимной торговли между РФ и ЮАР за период 2017–2021 гг.

	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Товарооборот (млн долл. США)	965,43	1068,37	976,53	836,44	718,42
Прирост товарооборота, %	66,4	10,7	- 8,6	- 14,3	- 14,1
Экспорт РФ в ЮАР (млн долл. США)	278,75	286,23	285,98	270,88	196,16
Импорт РФ из ЮАР (млн долл. США)	686,68	782,14	690,55	565,56	522,26
Доля ЮАР во внешнеторговом обороте РФ, %	0,115	0,127	0,125	0,159	0,153

Доля России во внешнеторговом обороте Южной Африки в 2021 году составила 0,361% (в 2020 году – 0,465%). По доле в южноафриканском внешнеторговом обороте в 2021 году Россия заняла 45 место среди более чем 230 стран, с которыми торгует Южная Африка (в 2020 году – 39 место).

Доля Южной Африки в экспорте России в 2021 году составила 0,069% против 0,079% в 2020 году. По доле в российском экспорте в 2021 году Южная Африка заняла 82 место (в 2020 году – 76 место). Доля Южной Африки в импорте России в 2021 году составила 0,286% против 0,310% в 2020 году. По доле в российском импорте в 2021 году Южная Африка заняла 48 место (в 2020 году – 47 место).

Доля России в экспорте Южной Африки в 2021 году составила 0,377% против 0,359% в 2020 году. При этом и в 2021 году, и 2020 году по доле в

южноафриканском экспорте России было отведено 42 место. Доля России в импорте Южной Африки в 2021 году составила 0,344% против 0,565% в 2020 году. По доле в южноафриканском импорте в 2021 году Россия заняла 47 место (в 2020 году – 38 место). Анализируя динамику развития взаимного обмена между Российской Федерацией и ЮАР, можно предположить, что основной причиной продолжающегося снижения объемов российско-южноафриканской торговли, начиная со второй половины 2019 года, очевидно, является, как я отметил выше, введение в это время и антироссийские санкции действуют по сей день. Дело в том, что ЮАР по-прежнему политически и экономически зависит от Великобритании и США, которые активно ищут предлоги, чтобы сдержать улучшение своих позиций.

Россия как на мировой политической арене, так и на мировых товарных рынках. В завершение краткого обзора российско-южноафриканских торгово-экономических отношений на современном этапе представляется интересным показать, как взаимный товарооборот между Российской Федерацией и ЮАР распределяется между федеральными округами нашей страны. Данные такого распределения за 2021 год демонстрирует таблица 2.2.2.

Таблица 2.2.2

Распределение торговли РФ с ЮАР по федеральным округам, 2021 г.

	Товарооборот, тыс. долл. США	Экспорт, тыс. долл. США	Импорт, тыс. долл. США
Центральный федеральный округ	300 193,59	84 844,77	215 348,82
Северо-западный федеральный округ	199 384,85	24 547,65	174 837,20
Южный федеральный округ	84 274,30	49 991,30	34 283,00
Уральский федеральный округ	72 954,68	4 495,28	68 459,40
Приволжский федеральный округ	41 760,20	23 240,00	18 520,20
Сибирский федеральный округ	11 511,80	9 353,50	2 158,30
Дальневосточный федеральный округ	6 786,55	6,22	6 780,33
Северо-Кавказский	109,52	11,08	98,44
ВСЕГО	716 975,49	196 489,80	520 485,69

Информация, представленная в таблице 3 по всей торговле, всему экспорту и всему импорту на 2021 год отличается от информации в таблице 2 в сторону занижения. Это связано с тем, что помимо региональных таможенных управлений, которые ведут таможенную статистику внешней торговли в федеральных округах РФ, непосредственно Центральному аппарату ФТС подчиняются также Внуковская, Домодедовская и Шереметьево. России, которая ведет свою статистику, которая учитывается при формировании общей статистики внешней торговли Российской Федерации.

Товарная структура взаимной торговли между Россией и ЮАР

Согласно таможенной статистике, в структуре российского экспорта в ЮАР в 2021 году наибольшую часть поставок составили следующие товары:

Продовольствие и сельскохозяйственное сырье - объем экспорта составил 120,8 миллиона долларов. США (в 2020 году – 173,3 млн долл. США);

продукция химической промышленности – объем экспорта 22,9 млн долл. США (в 2020 году – 52,0 млн долл. США);

металлы и изделия из них – объем экспорта 16,2 млн долл. США (в 2020 году 7,7 млн долл. США);

машины, оборудование и транспортные средства – объем экспорта 13,9 млн долл. США (в 2020 году – 10,4 млн долл. США);

минеральные продукты – объем экспорта 11,8 млн долл. США (в 2020 году

16,4 млн долл. США);

древесина и целлюлозно-бумажные изделия – объем экспорта 7,6 млн долл. США (в 2020 году – 9,4 млн долл. США)10.

По итогам 2021 года долевое (в %) распределение экспорта России в ЮАР по товарным группам можно проиллюстрировать рисунком 1.

Как видно из приведенных выше данных, по некоторым группам товаров российского экспорта произошло снижение объемов поставок, по другим - наоборот. Товарные группы, по которым в 2021 году был выявлен наибольший рост российского экспорта в ЮАР. По сравнению с результатами за 2020 год, представлены в таблице 2.2.3.



Рисунок 1 - Товарная структура экспорта России в ЮАР, 2021 г

Таблица 2.2.3

Товарные группы, по которым был выявлен наибольший прирост российского экспорта в ЮАР в 2021 году

Товарная группа	Код товарной группы по ТН ВЭД ЕАЭС	Прирост, млн долл. США
Алюминий и изделия из него	76	7,01
Черные металлы	72	2,71
Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические, их части и принадлежности	90	2,27
Продукты неорганической химии, соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	28	1,91
Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	85	1,43
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	44	1,12

Товарные группы, по которым было выявлено наибольшее сокращение российского экспорта в ЮАР в 2021 году при сопоставлении с итогами 2020 года, указаны в таблице 2.2.4.

Таблица 2.2.4

Товарные группы, по которым было выявлено наибольшее сокращение российского экспорта в ЮАР в 2021 году

Товарная группа	Код товарной группы по ТН ВЭД ЕАЭС	Сокращение, млн долл. США
Злаки	10	52,72
Удобрения	31	28,45
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	27	3,51
Каучук, резина и изделия из них	40	2,01
Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	48	1,70
Масса из древесины или из других волокнистых целлюлозных материалов; регенерируемые бумага или картон (макулатура и отходы)	47	1,24
Руды, шлак и зола	26	1,15
Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов	82	0,94
Разные готовые изделия	96	0,81

В структуре российского импорта из ЮАР в 2021 году основной объем поставок пришелся на следующие товары:

продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье – объем импорта составил 199,6 млн долл. США (в 2020 году – 238,4 млн долл. США);

минеральные продукты – объем импорта 151 млн долл. США (в 2020 году – 129,8 млн долл. США);

машины, оборудование и транспортные средства – объем импорта 72,5 млн долл. США (в 2020 году – 123,0 млн долл. США);

металлы и изделия из них – объем импорта 55,6 млн долл. США (в 2020 году

41,5 млн долл. США);

продукция химической промышленности – объем импорта 41,2 млн долл. США (в 2020 году – 29,7 млн долл. США)11.

По итогам 2021 года долевое (в %) распределение импорта России из ЮАР по товарным группам можно проиллюстрировать рисунком 2.

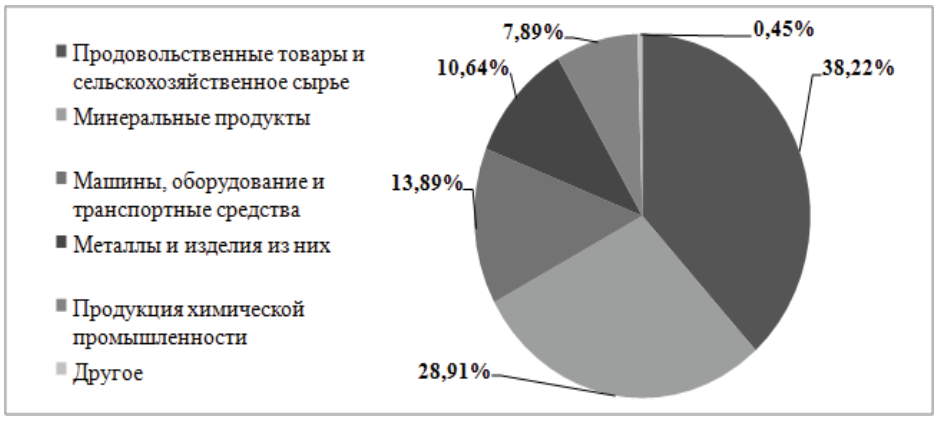


Рисунок 2 - Товарная структура импорта России из ЮАР, 2021 г

Приведенные выше данные свидетельствуют о том, что, как и экспорт, импорт был неоднородным по своим тенденциям: для одних товарных групп наблюдалось снижение объемов поставок, для других - наоборот, рост. Группы товаров, по которым в 2021 году был выявлен наибольший рост российского импорта из ЮАР по сравнению с результатами 2020 года, указаны в таблице 2.2.5.

Таблица 2.2.5

Товарные группы, по которым был выявлен наибольший прирост российского импорта из ЮАР в 2021 году

Товарная группа	Код товарной группы по ТН ВЭД ЕАЭС	Прирост, млн долл. США
Руды, шлак и зола	26	15,25
Черные металлы	72	13,91
неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	28	10,05
Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	25	4,87
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	22	3,76

Товарные группы, по которым было выявлено наибольшее сокращение российского импорта из ЮАР в 2021 году при сопоставлении с итогами 2020 года, названы в таблице 2.2.6.

Таблица 2.2.6

Товарные группы, по которым было выявлено наибольшее сокращение российского импорта из ЮАР в 2021 году

Товарная группа	Код товарной группы по ТН ВЭД ЕАЭС	Сокращение, млн. долл. США
Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, их части и принадлежности	87	44,44
Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	08	39,14
Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	84	5,55
Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих растений	20	4,77
Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	85	2,58

Сегодня торгово-экономические отношения между Россией и ЮАР еще недостаточно развиты, но имеют большой потенциал, учитывая, что и Российская Федерация, и ЮАР входят в такую международную интеграционную группу, как БРИКС.

В формате БРИКС Россия и ЮАР решают задачи освоения новых рынков промышленной и сельскохозяйственной продукции, развития взаимной торговли со странами БРИКС и создания на этой основе плацдармов для более глубокого проникновения на рынки третьих стран, у них есть зоны свободной торговли. Если говорить конкретно о российско-южноафриканской торговле, то для Российской Федерации такими третьими странами, конечно же, являются Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд, которые вместе с ЮАР образуют Таможенный союз ЮАР (ЮАТС; английская аббревиатура SACU – Southern African Customs Union), а для ЮАР – это, вероятно, страны-члены ЕАЭС.

Ввиду того, что Россия и ЮАР являются членами БРИКС, уместно отметить, что этот орган имеет Стратегию экономического партнерства, цели которой, по сути, определяют основные направления развития торгово-экономических отношений между всеми пятью странами, членами БРИКС. Эти области, в частности, включают:

расширение возможностей доступа к рынкам и способствовать установлению связей между рынками;

содействие взаимной торговле и инвестициям и создание благоприятной среды для инвесторов и предпринимателей во всех странах БРИКС;

расширение торгового и инвестиционное сотрудничество с целью увеличения участия товаров и услуг с высокой добавленной стоимостью в торговле между странами БРИКС.

Конечно, в рамках этих общих целей развития стратегического экономического партнерства БРИКС Россия и ЮАР стремятся выстраивать свои отношения друг с другом, что мы показали в первой части этой статьи.

В апреле 2017 года торговое представительство Российской Федерации в ЮАР опубликовало обзор общего состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности ЮАР на 2021 год. Этот обзор свидетельствует о том, что ЮАР очевидна экономический, технологический и социальный лидер на юге Африки, проявляет интерес к привлечению иностранных инвестиций и охотно взаимодействует со всеми инвесторами. Это обстоятельство создает благоприятные предпосылки для развития экономического сотрудничества между Российской Федерацией и ЮАР в различных сферах и предполагает, в частности, участие отдельных российских компаний и организаций в:

осуществлении программы развития национальной энергетики ЮАР;

реализации программы совершенствования инфраструктуры экономики ЮАР;

развитии взаимодействия в сфере авиационных и космических технологий;

промышленном и технологическом сотрудничестве;

добыче полезных ископаемых в ЮАР;

развитии научного обмена, в том числе в рамках взаимодействия инновационных центров двух стран;

развитии взаимодействия предприятий малого и среднего бизнеса двух стран.

Если говорить о перспективах экспорта российских товаров и услуг в ЮАР, следует отметить, что такие инфраструктурные отрасли экономики, как производство энергетических мощностей, передача электроэнергии на большие расстояния, газотранспортная инфраструктура, железные дороги, волоконно-оптические линии связи и др., которые могут использоваться российскими поставщиками, предлагающими свою продукцию. При этом им нужно будет учесть следующее:

Перспективы России для ядерной энергетики в Южной Африке очевидны, но во многом зависят от внутриполитического развития страны. Это также кажется перспективным для энергетики, связанной с использованием природного газа, но требует строительства объектов, связанных с созданием ресурсной базы с нуля – терминалы по приему сжиженного природного газа и его регазификации, сеть внутренних трубопроводов, подготовка персонала для нового сектора энергогенерации;

В области производства электроэнергии очень многообещающим направлением является также участие российских инженерных, сервисных и строительных компаний по производству энергетических машин в реконструкции ТЭС, работающих на угле, которые вырабатывают около 95% электроэнергии в ЮАР. В то же время эти перспективы осложняются особенностями регулирования государственных закупок, которые определяют неизбежность конкурентного характера закупок и, в подавляющем большинстве случаев, сотрудничества с местными компаниями, представляющими интересы чернокожих;

Отсутствие свободных мощностей для перевозки грузов по железной дороге, особенно для перевозки крупнотоннажных партий экспортных товаров, вынуждает правительство ЮАР выделять значительные финансовые ресурсы на модернизацию существующих железнодорожных путей и

строительство новых железнодорожных путей и соответствующей инфраструктуры. Российские товары

для этих целей могут быть востребованы рельсы, составные части железнодорожного подвижного состава, железнодорожное оборудование и механизмы. Однако те же самые статьи об особенностях регулирования закупок и энергетики применимы и к этой сфере;

разработка существующих и вновь открытых месторождений твердых полезных ископаемых в Южной Африке остается важным для использования новых, современных технологий и оборудования в горнодобывающей промышленности. В этой связи можно утверждать, что международно признанное российское горное оборудование и технологии в области геологических исследований также имеют перспективы на рынке ЮАР;

Говоря о технологическом сотрудничестве, стоит отметить, что российские технологии и оборудование, в том числе волоконно-оптические линии связи, могут быть востребованы при реализации проектов развития такого сектора национальной экономики ЮАР, как Предоставление электронных финансовых услуг.

Что касается направлений развития российского импорта из ЮАР, то они включают:

поставки оборудования для авиационной и автомобильной промышленности производства электроники ЮАР;

поставка продукции южноафриканских компаний, специализирующихся на производстве узлов, агрегатов и запчастей для автомобильных брендов, таких как Ford, General Motors, Mercedes, BMW, Volkswagen;

Перспективным выглядит импорт передовых технологий в Российскую Федерацию. В частности, всемирно известные южноафриканские технологии разработки месторождений золота и платины (а также технологии добычи черных металлов, нержавеющей стали, алюминиевых заготовок и

железорудного концентрата) могут быть интересны российской промышленности.

Кроме того, очевидны технологические предпосылки для развития российского импорта из ЮАР ряда высокотехнологичных фармацевтических препаратов и медицинских изделий.

Завершая перечисление основных направлений развития российско-южноафриканских торгово-экономических отношений, нельзя не разделить мнение исследователя института Африки РАН Архангельской А. А., что для дальнейшего совершенствования этих связей, очевидно, необходимо предпринять следующие ключевые меры:

разработать согласованную линию между различными министерствами и ведомствами при содействии деловых и академических кругов;

разработка программ государственной поддержки российских компаний, в том числе мер по поддержке инвестиционных проектов госбанками;

активизировать работу Делового совета Россия – ЮАР;

Принять меры для улучшения имиджа России посредством широкомасштабной информационной кампании по распространению положительных знаний.

С нашей точки зрения, ко всему вышесказанному следует добавить направление в развитии торгово-экономических отношений между Россией и ЮАР в виде заключения соглашения о свободной торговле. Если предположить, что Россия является членом ЕАЭС, а единое таможенное регулирование осуществляется в государствах-членах ЕАЭС, то такое соглашение, вероятно, будет рациональным заключить между ЕАЭС и ЮАР или, возможно, между ЕАЭС и ЮАТС. Правда, учитывая то обстоятельство, что ЮАР имеет соглашения о ЗСТ с рядом стран, а также с ЕС, в этом случае нужно будет уделить особое внимание организации решения вопроса определения страны происхождения товаров.

Для РФ и ЮАР положительным моментом создания ЗСТ будет являться отмена тарифных барьеров, вносящих свой «вклад» в сдерживание развития двусторонней торговли. В связи с этим необходимо заметить, что в настоящее время ЕАЭС предоставляет ЮАР тарифную льготу по ввозной таможенной пошлине в виде 75% от базовой ставки пошлины, а ЮАР, очевидно, как член ЮАТС, взаимностью в данном вопросе, увы, пока не отвечает.

И если объем торговли РФ с такой небольшой страной, как Вьетнам, в 2021 году составил 3,84 млрд. долл. США (в пять раз больше, чем с ЮАР), то можно надеяться, что и ЗСТ между ЕАЭС и ЮАР (или ЮАТС) принесет подобный результат.

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ ТОРГОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ЮАР

3.1. Актуальные проблемы развития торгово–экономического сотрудничества между Россией и ЮАР

ВВП страны составляет треть суммарного ВВП остальных государств, расположенных к югу от Сахары. Помимо этого, ЮАР обладает развитой инфраструктурой и одним из наиболее развитых финансовых рынков в мире. Более того, она обладает крупными запасами полезных ископаемых (96% мировых запасов металлов платиновой группы, 26% марганца, 74% хрома, 11% золота и до 20% алмазов, а также угля и строительных материалов). ЮАР также входит в первую двадцатку стран по объему производства сельскохозяйственной продукции.

Одна из ключевых целей политики Южно-Африканской Республики, изложенная в Национальном плане развития, заключается в увеличении и диверсификации национального экспорта. Присутствие страны на международных рынках увеличивает общий потенциальный размер рынка для южноафриканских производителей, что способствует расширению производства экспортируемой продукции и открывает возможности для снижения стоимости производимых товаров. Увеличение темпов и объемов

экспорта обеспечит создание новых рабочих мест в республике. Участие в международных конкурсах способствует внедрению инноваций, ведет к повышению качества продукции и совершенствованию технологий. Взаимодействие с внешними рынками снижает зависимость от неблагоприятных факторов на гораздо более узком национальном рынке. Развитию экспорта также способствует приток в страну иностранной валюты, которую можно использовать для финансирования импорта и решения других актуальных проблем экономического развития страны.

Вступление ЮАР в БРИКС было ожидаемым, ведь у нее уже существуют независимые торгово-экономические отношения со всеми странами объединения. Так, долгую историю имеют отношения ЮАР с Индией и Китаем. Помимо того, страны БРИКС являются основными инвесторами в африканскую экономику.

Следует отметить, что торгово-экономические отношения между Россией и ЮАР в настоящее время наименее развиты по сравнению с другими двусторонними отношениями участников блока.

В 2016 году экономика Южной Африки продемонстрировала устойчивость и гибкость, чтобы противостоять вызовам, возникающим в результате продолжающегося замедления темпов роста мировой экономики и стабильно низких цен на сырьевые товары, плохих показателей мировой торговли и сокращения потоков капитала. Несмотря на постоянный избыток предложения на мировом рынке основных товаров и товаров по бартеру, восстановление бартерных цен позволило стране увеличить экспортные продажи и сократить торговый дефицит.

После внешнеэкономического провала 2015 года динамика торговли ЮАР со странами БРИКС улучшается, в том числе с Россией. Благодаря санкциям, введенным Россией на импорт свежих продуктов питания из ЕС, США и других стран, компании из ЮАР имеют уникальную возможность расширить торговые отношения с нами. В конце концов, Южная Африка известна во всем мире как производитель и экспортер цитрусовых, фруктов и

субтропических фруктов. В последние годы Министерство торговли и промышленности ЮАР активно привлекало южноафриканские компании к участию в инвестициях road show в России. В 2017 году они представили свою продукцию более 28 тысячам посетителей из 78 регионов России.

В ситуации, когда Китай действует достаточно агрессивно, проникая на различные рынки ЮАР, осуществляя огромные вложения в эту страну, Претории может потребоваться некоторый противовес китайскому влиянию, заинтересованность в более широком присутствии России, чтобы предотвратить «монополизацию» ее экономики Китаем.

Нужно также отметить, что выгодное географическое положение ЮАР и ее крупные порты, гарантирующие доступ ко всем морям, предоставляют широкие возможности для сотрудничества. Хотя пока что основные интересы России в Африке сосредоточены в сфере натуральных ресурсов, тем не менее, по сравнению с остальными африканскими странами, ЮАР является практически единственным государством на континенте, с которым Россию связывает торговля несырьевыми товарами. Наша страна также придает большое значение сотрудничеству в сфере высоких технологий. Развитый сельскохозяйственный сектор ЮАР не только позволяет стране удовлетворять свой собственный спрос, но и в некоторой степени дает возможность обеспечить продовольственную безопасность России.

Хочется отметить, что на данный момент, задача государства и бизнеса - создать необходимые условия (политические, правовые, экономические, информационные) для более активного и эффективного взаимодействия российских компаний с южно-африканскими партнерами, и предстоящий саммит БРИКС в Йоханнесбурге может выступить отличной платформой для поиска путей укрепления сотрудничества.

Таким образом, рост торговых и инвестиционных отношений считается основным направлением укрепления сотрудничества между Россией и ЮАР. В 2017 году товарный импорт из России вырос на 52,9%, что в денежном

выражении увеличилось на 136 миллионов долларов, а экспорт вырос на 25,4% в долларовом выражении - почти 72 миллиона долларов.

Рассматривая торговое сотрудничество между Россией и ЮАР, следует отметить, что по итогам 2017 года в структуре российского экспорта в ЮАР основная часть поставок приходилась на продовольствие и сельскохозяйственное сырье, химикаты, полезные ископаемые, оборудование, оборудование и транспортные средства. Наибольший рост показали следующие товарные группы: медь и железо, удобрения, минеральное топливо и масла и продукты их перегонки, бумага и целлюлозные изделия.

Традиционные поставки продуктов растительного происхождения, в том числе фруктов, заняли первое место в российском импорте из ЮАР. За последний год Россия увеличила импорт на 49,4%. На втором месте традиционно находятся цветные металлы и изделия из них, импорт которых также значительно вырос. Увеличилось предложение готовых пищевых продуктов с преобладанием группы «алкогольные и безалкогольные напитки». В российском импорте машин, оборудования и механизмов более 90% объема занимает группа ядерных реакторов, котлов, оборудования и механических устройств и их частей.

Одной из перспективных областей для потенциального импорта остается традиционно сильная электронная промышленность Южно-Африканской Республики, производящая оборудование для авиационной и автомобильной промышленности. Российскому бизнесу может быть интересна продукция таких южноафриканских секторов, как химическая промышленность, сельское хозяйство и пищевая промышленность, а также изделия из драгоценных металлов. Особняком стоят пищевые технологии, являющиеся в ЮАР симбиозом собственных многолетних разработок и лучших мировых практик, в том числе в области генетической модификации.

Особого внимания заслуживают исторически сильная горнодобывающая промышленность Южной Африки, а также технологии добычи и первичной обработки твердых полезных ископаемых. Российское

горное оборудование, геологоразведочные технологии, картография, известные во всем мире благодаря правильной маркетинговой политике, также могут иметь перспективу на рынке Южной Африки. Потенциального российского импортера могут заинтересовать технологии разработки месторождений золота и платины, а также технологии получения черных металлов, нержавеющей стали, алюминиевых заготовок и железорудного концентрата.

С учетом современного состояния энергогенерации в ЮАР (отсутствие резерва мощностей для своевременных плановых ремонтов, стареющее оборудование угольных ТЭС, неравномерное размещение генерации по территории страны и т. п.) южноафриканский рынок является однозначно перспективным для российского энергомашиностроения. При этом, учитывая инфраструктурный характер отрасли, необходимость выполнения большого объема строительных работ, уникальность и капиталоемкость оборудования, длительность подготовительных процессов (проектирование, выбор поставщиков, специфику конкурентной закупочные процедуры), необходимость предоставления финансирования, длительный срок изготовления, реализовать данное направление сотрудничества в жизнь в кратчайшие сроки не представляется возможным. Сотрудничество в области энергетики — это стратегическая перспектива, первые эффекты которой с точки зрения объемов экспорта могут проявиться не ранее, чем через три года после ее реализации.

В настоящее время ЮАР не имеет собственных коммерчески жизнеспособных нефтяных месторождений, поэтому поставки нефтепродуктов на ее рынок осуществляются за счет импорта и переработки импортной южноафриканской нефти, что открывает новые возможности для исторически сильной индустриальной экономики России. Следует отметить, что часть поставок моторного топлива составляет синтетическое топливо, производимое в ЮАР в процессе переработки угля.

Эти основные особенности справедливы и для продвижения другой продукции российского машиностроения, в частности судостроения, сельскохозяйственной техники, грузовиков, самолетов, которые также могут иметь хороший потенциал продаж на рынке Южной Африки.

Несмотря на то, что ЮАР имеет собственный высокоразвитый комплекс деревообрабатывающей промышленности, она импортирует широкий спектр изделий из дерева, в том числе изделия из дерева и крафт-бумагу. Сегодня эти позиции не занимают значимого места в российском экспорте в ЮАР. Учитывая определенную новизну этого рынка для российских экспортеров, им следует активнее использовать маркетинговые инструменты.

Отсутствие свободных мощностей в Южной Африке для перевозки грузов по железной дороге, особенно для перевозки крупных потоков сырья на экспорт, требует выделения значительных финансовых ресурсов для модернизации существующих и строительства новых железнодорожных линий и соответствующей инфраструктуры. Несомненно, российское железнодорожное оборудование и техника могут быть востребованы для этих целей.

Очевидно, что для поддержки национального сельскохозяйственного производства Южная Африка нуждается в закупке значительных объемов удобрений. Эти возможности сохранятся в будущем, если международные торговые подразделения российских производителей удобрений обратят свое внимание на рынок Южной Африки, тем более что в предыдущие годы эта страна закупала в России гораздо большие объемы удобрений.

Как видно из приведенного выше анализа, торговое сотрудничество между Россией и ЮАР в последние годы развивается достаточно динамично, но в контексте экономического взаимодействия этой страны с западными государствами и Китаем количественные показатели показателей выглядят довольно скромными. Между тем, потенциал торгово-экономических связей и инвестиционных проектов между ЮАР и Россией очень высок.

В ситуации, когда Китай действует довольно агрессивно, выходя на различные рынки в Южной Африке, делая огромные инвестиции в эту страну, Претории может понадобиться противовес китайскому влиянию, заинтересованность в более широком российском присутствии, чтобы помешать Китаю «монополизировать» свою страну.

Следует также отметить, что выгодное географическое положение Южной Африки и ее основных портов, гарантирующих выход ко всем морям, открывает множество возможностей для сотрудничества. Хотя основные интересы России в Африке до сих пор были сосредоточены в области природных ресурсов, однако по сравнению с другими африканскими странами ЮАР является практически единственным государством на континенте, с которым Россию связывает торговля несырьевыми товарами. Наша страна также придает большое значение сотрудничеству в области высоких технологий. Развитый сельскохозяйственный сектор Южной Африки не только позволяет стране удовлетворять собственные потребности, но и в некоторой степени обеспечивает продовольственную безопасность в России.

Так что на данный момент задача государства и бизнеса - создать условия для более активного и эффективного взаимодействия российского бизнеса с южноафриканскими партнерами, и предстоящий саммит БРИКС в Йоханнесбурге может стать отличной площадкой для поиска путей к укреплять сотрудничество.

3.2. Разработка рекомендаций по совершенствованию механизмов торгово–экономического сотрудничества России и ЮАР на современном этапе

Что касается, направления развития торгово-экономических отношений между Россией и ЮАР, то на сегодняшний день торгово-экономические отношения между Россией с Южной Африкой еще недостаточно развиты, но они имеют большой потенциал, если учесть, что и Российская Федерация и Южно-Африканская Республика входят в такую международную интеграционную группировку, как БРИКС. В формате БРИКС Россия и

Южная Африка решают задачи по освоению новых рынков сбыта промышленной и сельскохозяйственной продукции, развития взаимной торговли со странами-членами БРИКС, а также создания на этой основе плацдармов для более глубокого проникновения на рынки третьих стран, имеющих со странами-членами БРИКС зоны свободной торговли (ЗСТ). Если вести речь конкретно о российско-южноафриканской торговле, то для РФ такими третьими странами, очевидно, являются Ботсвана, Лесото, Намибия и Свазиленд, образующие вместе с ЮАР Южноафриканский таможенный союз (ЮАТС; английская аббревиатура SACU – Southern African Customs Union), а для ЮАР – это, вероятно, страны-члены ЕАЭС. Отмечая факт членства РФ и ЮАР в БРИКС, уместно заметить, что у данной организации есть Стратегия экономического партнерства, цели которой, по сути, определяют основные направления развития торгово-экономических отношений между всеми пятью странами-участницами БРИКС. К таким направлениям, в частности, относятся: расширение возможностей доступа на рынки и содействие развитию связей между рынками; содействие взаимной торговле и инвестициям и создание благоприятной среды для инвесторов и предпринимателей во всех странах БРИКС; расширение и диверсификация торгового и инвестиционного сотрудничества в целях повышения доли товаров и услуг с высокой добавленной стоимостью в торговле между странами БРИКС. Разумеется, в контексте данных общих целей развития стратегического экономического партнерства БРИКС Россия и Южная Африка стремятся выстраивать свои отношения друг с другом, что было нами показано в первой части моей работы.

В настоящее время экономический потенциал двустороннего сотрудничества между ЮАР и Россией остается неизвестным. Доля России в товарообороте ЮАР невелика по сравнению с другими странами и составляет менее 1% от общего товарооборота страны (доля ЮАР в товарообороте России еще меньше). При этом экспорт товаров из ЮАР осуществляется более регулярно, чем поставки российского импорта в эту страну.

Интересно, что российская и южноафриканская статистика дают разные данные по торговому обороту между двумя странами (согласно российским данным общий товарооборот в 2015 г. составил $838 млн, тогда как по южноафриканской статистике объем торговли был $773 млн). При этом торговый оборот ЮАР с Россией приблизительно в 30 раз уступает объему торговли ЮАР с Китаем.

В 2016 г., по данным южноафриканской статистики, экспорт из ЮАР в Россию составил $282 млн (4146 млн южноафриканских рандов (ранд.)), а импорт из России в ЮАР - $257 млн (3782 млн ранд.). По данным российской статистики в 2016 г. экспорт из ЮАР в Россию составил $521 млн, а импорт из России в ЮАР - $197 млн.

Основные статьи экспорта из ЮАР в Россию в 2015 г. - это марганцевые руда и концентрат - $41 млн (525,6 млн ранд.), апельсины - $42 млн (534 млн ранд.), лимоны - $30 млн (381 млн ранд.), прочие фрукты - $55 млн (700 млн ранд.), черные металлы - $22 млн (284 млн ранд.). А основные статьи импорта из России в ЮАР в том же году: пшеница и меслин - $200 млн (2545 млн ранд.), медная проволока с поперечным сечением более 6 мм - $137 млн (1751,6 млн ранд.), фосфат моноаммония и фосфат диаммония (азотно-фосфорное удобрение) - $41 млн (528,7 млн ранд.), прочие удобрения - $22 млн (279,3 млн ранд.), прочие недрагоценные металлы и изделия из них - $13 млн (170,8 млн ранд.).

Основные статьи экспорта из ЮАР в Россию в 2016 г. -- плоский прокат из коррозионностойкой стали - $47 млн (693 млн ранд.), марганцевые руда и концентрат - $46 млн (676 млн ранд.), апельсины -- $33 млн (486 млн ранд.), яблоки и груши - $23 млн (338 млн ранд.), прочие цитрусовые -- $40 млн (582 млн ранд.). И основные статьи импорта из России в ЮАР в 2016 г.: пшеница - $132 млн (1933,4 млн ранд.), медная проволока с поперечным сечением более 6 мм - $21 млн (303,5 млн ранд.), фосфат моноаммония и фосфат диаммония - $17 млн (252,4 млн ранд.), прочие недрагоценные металлы и изделия из них - $14 млн (206,8 млн ранд.), прочие удобрения -- $12 млн (177,9 млн ранд.).

ЮАР является очевидным экономическим, технологическим и социальным лидером юга Африки, проявляет интерес к привлечению иностранных инвестиций, охотно взаимодействует с любыми инвесторами. Данное обстоятельство дает благоприятные предпосылки для развития экономического сотрудничества между РФ и ЮАР в различных сферах и предполагает, в частности, участие тех или иных российских предприятий и организаций в: осуществлении программы развития национальной энергетики ЮАР; реализации программы совершенствования инфраструктуры экономики ЮАР; развитии взаимодействия в сфере авиационных и космических технологий; промышленном и технологическом сотрудничестве; добыче полезных ископаемых в ЮАР; развитии научного обмена, в том числе в рамках взаимодействия инновационных центров двух стран; развитии взаимодействия предприятий малого и среднего бизнеса двух стран.

Так же хотелось бы отметить, после перечисления мной основных направлений развития торгово-экономических российско-южноафриканских связей нельзя не согласиться с мнением научного сотрудника Института Африки РАН Архангельской А.А., что для дальнейшего совершенствования этих связей, очевидно, необходимо предпринять следующие ключевые меры: выработать согласованную линию между различными министерствами и ведомствами при содействии бизнес- и академического сообществ; разработать программы государственной поддержки российского бизнеса, в частности по мерам поддержки государственными банками инвестиционных проектов; активизировать работу Делового совета Россия – ЮАР; предпринять меры по улучшению имиджа России посредством проведения широкой информационной кампании, направленной на распространение позитивных знаний.

С моей точки зрения, ко всему перечисленному выше следует добавить и такое направление развития торгово-экономических отношений между Россией и Южной Африкой, как заключение соглашения о ЗСТ. Исходя из того, что Россия является членом ЕАЭС, и что в государствах-членах ЕАЭС

осуществляется единое таможенное регулирование, такое соглашение, вероятно, рационально заключать между ЕАЭС и ЮАР или, возможно, между ЕАЭС и ЮАТС. Правда, учитывая то обстоятельство, что ЮАР имеет соглашения о ЗСТ с рядом стран, а также с ЕС, в этом случае нужно будет уделить особое внимание организации решения вопроса определения страны происхождения товаров. Для РФ и ЮАР положительным моментом создания ЗСТ будет являться отмена тарифных барьеров, вносящих свой «вклад» в сдерживание развития двусторонней торговли. В связи с этим необходимо заметить, что в настоящее время ЕАЭС предоставляет ЮАР тарифную льготу по ввозной таможенной пошлине в виде 75% от базовой ставки пошлины, а ЮАР, очевидно, как член ЮАТС, взаимностью в данном вопросе, увы, пока не отвечает.

Основные проблемы, существующие в торговле между ЮАР и Россией, обусловлены географическими и историческими причинами. Географически Россия и ЮАР довольно далеки друг от друга и исторически с 1960-х по 1990-е гг. Экономических контактов между двумя странами практически не было из-за радикального, антикоммунизма режима апартеида и непримиримого отношения СССР по отношению к апартеиду (при этом сезонные продукты сегодня очень успешно коммерциализируются — это хорошо видно на примере цитрусовых).

Значительная часть торговли проходит эпизодически - т. е. проводятся отдельные единичные сделки (например, оборудование для конкретного проекта горнодобывающей промышленности). Также торговля по определенным типам товаров между двумя странами совершается по остаточному принципу.

Есть свидетельства того, что официальная торговля между Южной Африкой и Россией занижена, хотя ее трудно определить количественно. Таким образом, согласно официальной южноафриканской статистике, Нидерланды были крупнейшим импортером южноафриканских фруктов. Очевидно, что такие количества нельзя потреблять в Нидерландах, учитывая

размер населения этой страны. Это указывает на то, что значительная часть экспорта фруктов Южной Африки (вероятно, большая) реэкспортируется (в основном через порт Роттердам) в третьи страны (включая Россию). Об этом свидетельствует пример импорта южноафриканского чая ройбуш из Германии в Россию.

Аналогичная ситуация (с реэкспортом) наблюдается и в отношении российской обогащенной урановой продукцией (ОУП), импортируемой в ЮАР для атомной электростанции (АЭС) Куберг (пока единственной АЭС в Африке). В августе 2010 ОАО «Техснабэкспорт» (известная за границей как Tenex) подписала с компанией Eskom, электроэнергетическим монополистом ЮАР, долгосрочный контракт на поставки ОУП. Контракт сроком на 10 лет вступил в силу в 2011 г.

Таким образом «Техснабэкспорт» поставляет около 40% ОУП, требующейся для функционирования АЭС в Куберге. Однако, поскольку сборка твэлов ПМУ происходит во Франции, этот контракт не учитывается в статистике российско-южноафриканской торговли.

Новые правила маркировки, введенные с началом работы Таможенного союза Евразийского экономического союза, негативно повлияли на объемы экспорта сельхозпродукции из ЮАР в Россию. Теоретически после введения новых правил товары без надлежащей маркировки могут быть изъяты таможней (что особенно опасно для сельскохозяйственной продукции с ограниченным сроком годности / сроком хранения), к тому же переходного периода нет. Южноафриканские экспортеры не были готовы к этим нововведениям, хотя о них было объявлено по крайней мере за несколько месяцев до их вступления в силу. По оценкам, новая маркировка увеличит производственные затраты примерно на 5%. Несмотря на некоторые компромиссы в отношении маркировки, достигнутые в ходе переговоров между южноафриканской стороной и представителями Евразийской экономической комиссии, южноафриканские экспортеры все еще ощущают негативное влияние новых правил.

Девальвация рубля в 2019–2020 годах сделала экспорт из ЮАР в Россию менее прибыльным, но в то же время повысила конкурентоспособность российских товаров на рынке ЮАР. Тем не менее, потенциал роста экспорта южноафриканского вина в Россию хорошо виден (сегодня доля южноафриканского вина на российском рынке очень мала).

Открытие российского коммерческого офиса в Йоханнесбурге в декабре 2020 года существенно поспособствовало расширению торговых связей между двумя странами.

Экономические связи между двумя странами остаются ограниченными. Самый очевидный пример этого - объем торговли. Хотя объем торговли между Россией и ЮАР не превышает 1 миллиарда долларов США, объем торговли между Китаем и Южной Африкой составляет почти 20 миллиардов долларов США.

С другой стороны, ситуация с инвестиционной деятельностью намного лучше. Объем взаимных инвестиций значителен.

Очевидно, что на данный момент наибольшим потенциалом для развития экономического сотрудничества между ЮАР и Россией в будущем является предложение «Росатомом» проект по строительству АЭС. Однако, не следует преувеличивать вероятность осуществления данного проекта.

В целом важно подчеркнуть, что сотрудничество в экономической сфере между Россией и ЮАР сталкивается, в первую очередь, с трудностями, связанными с недостаточной осведомленностью российских и южноафриканских партнеров, их взаимных возможностей и потребностей. Однако сотрудничество между двумя странами в экономической сфере очень перспективно.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

По итогам первого полугодия 2019 года товарооборот России с ЮАР составил 511,1 миллиона долларов, увеличившись на 12,59% по сравнению с аналогичным периодом 2018 года. Объем российского экспорта составил 98,6 миллиона долларов, импорта - 412,45 миллиона долларов.

Российский экспорт представлен продукцией химической промышленности; металлы и изделия из них; минеральные продукты; древесина и целлюлозно-бумажные изделия; продукты питания и сельскохозяйственное сырье; машины, оборудование и транспортные средства.

Основные статьи импорта - продукты питания и сельскохозяйственное сырье; минеральные продукты; продукция химической промышленности; машины, оборудование и транспортные средства; драгоценные металлы и камни; металлы и металлические изделия.

Инвестиционную активность в Южной Африке проявляют Группа компаний "Ренова" (разведка и добыча марганцевой руды, производство силикомарганца), ОАО "Северсталь" (производство брикетированного железа). АО "Росгеология" и южноафриканская госкорпорация "Петро-Эс-Эй" налаживают сотрудничество в разведке и разработке углеводородов на южном шельфе ЮАР. В России действуют южноафриканские "САБ-Миллер" (производство пива), "Монди" (производство целлюлозы), "Насперс" (информтехнологии), "Бейтман" (поставки оборудования и технологий для предприятий добывающей и металлургической отраслей промышленности), "Белл" (тяжелое машиностроение), "Стандард Банк" (финансовые услуги).

Обе страны работают вместе в высокотехнологичных областях контента, и действует рабочая группа по исследованию космоса.

По линии госкорпорации "Роскосмос" в феврале 2017 года в ЮАР в городе Крюгерсдорп была введена в штатную эксплуатацию наземная станция системы ГЛОНАСС "Сажень-ТМ-БИС". Роскосмос планирует разместить в третьем квартале 2019 года в ЮАР оптико-электронную станцию для

предупреждения об опасных ситуациях в околоземном космическом пространстве.

Россия и ЮАР развивают сотрудничество в неэнергетических приложениях ядерных технологий. В июле 2018 года Компания "Русатом Хэлскэа" (входит в Росатом) и Корпорация по атомной энергии ЮАР (NECSA) подписали соглашение о сотрудничестве в ядерной медицине, в частности в диагностике и лечении рака в Африке и на других континентах. Планируется, что Росатом построит в ЮАР два так называемых растворных реактора (установки небольших размеров и мощности) для наработки радионуклидов, применяемых в ядерной медицине. Стороны также планируют создать коммерческий циклотрон в ЮАР с целью дальнейшего увеличения производственных мощностей для нужд ядерной медицины в африканском регионе.

В январе 2018 года в ходе 11-го заседания совместной комиссии по научно-техническому сотрудничеству в Москве были достигнуты договоренности о проведении совместного двустороннего конкурса исследовательских проектов, подготовке новой редакции Соглашения между Российской академией наук и ЮАР. Академия наук, план подключения южноафриканцев к работе Объединенного института ядерных исследований в Дубне.

В 2016–2019 годах между Россией и ЮАР состоялся обмен Сезонами культуры, в ходе которых были организованы художественные выставки и выступления музыкальных и танцевальных коллективов.

30 марта 2017 года вступил в силу Протокол между правительствами РФ и ЮАР о взаимной отмене визовых требований для владельцев заграничных паспортов. В документе говорится, что граждане России и ЮАР, которые не намерены работать, учиться или проживать на территории другой страны, освобождены от визового режима и имеют право въезжать, оставаться или транзитом без визы на срок до 90 дней.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативно-правовые акты

1. Федеральный закон от 25.11.1996 г. № 135 ФЗ «О ратификации Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, учреждающего партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны» // Собрание законодательства Российской Федерации, N 49, 02.12.96, ст. 5494
2. Федеральный закон от 25.11.1996 г. № 135 ФЗ «О ратификации Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, учреждающего партнерство между Российской Федерацией, с одной стороны, и Европейскими сообществами и их государствами-членами, с другой стороны» // Собрание законодательства Российской Федерации, N 49, 02.12.96, ст. 5494
3. Указ Президента РФ от 06.08.2014 N 560 (ред. от 19.06.2020, с изм. от 21.11.2020) "О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации" // Собрание законодательства Российской Федерации, N 32, 11.08.2014, ст.4470
4. Указ Президента РФ от 21.11.2020 N 730 "О продлении действия отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации" // СПС Консультант

Литература

1. Арустамов Э. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М.: КНОРУС, 2011. - 168 с.
2. Бархатов А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие, 7-е изд., испр. и доп. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2011 г. — 308 с. Переверзев М. П., Лунёва А. М.
3. Бурцев С. И. Механизм таможенного валютного контроля за осуществлением внешнеторговых бартерных сделок и пути его совершенствования // Научные труды Московского гуманитарного университета: материалы VII науч. конф. аспирантов и докторантов Моск. гуманит. ун-та, октябрь 2005 г. - М.: Изд-во Моск. гуманит. ун-та, 2005. - Вып. 58. - С. 114–125

4. Виньков А. Ресурсная взаимность // Эксперт. - 2013. - N 13. - С.14-20.

5. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник, под ред. Е.Ф. Прокушева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2012.- 527 с.

6. Внешнеэкономическая стратегия России в условиях глобализации // Мировая экономика и междунар. отношения. - 2008. - N 3. - С.24-39.

7. Внешнеэкономический комплекс России: состояние и перспективы. Ежегодник - М.: 2007–2011.

8. Войкин Д.Н. Правовое регулирование валютного контроля при совершении внешнеторговых бартерных сделок // Вестн. Саратовской гос. акад. права. – 2005. - № 3. - С. 115–118

9. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие для магистров / А. А. Вологдин. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2012. – 445 с.

10. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации. М., 1996.

11. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России / под ред. Фаминского И.П. - М.: Республика, 2010. - 445с.

12. Гоголева Т. Н. Методика оценки эффективности внешнеэкономической политики государства: институциональный подход / Т.Н.Гоголева, Л.А.Мажорова // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2010. - N 7. - С.81-86.

13. Данилина М. Ф. Финансирование совместных программ сотрудничества Европейского Союза, Совета Европы и Российской Федерации // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2011. - N 5. - С.48-57.

14. Дао Май Хань. Внешнеторговая деятельность стран в контексте процессов глобализации (методология и результаты эконометрического анализа) // Экон. наука соврем. России. - 2006. - N 4. - С.126-143.

15. Доклад о мировом развитии 2002. Всемирный Банк. М., 2002.

16. Евсеев С. В. Эффективность транспортных услуг в современных условиях // Экон. науки. - 2006. - № 3. - С. 46–53.

17. Концепция стратегического развития России до 2010 года. М., 2001.
18. Международные транспортные операции / Зимовец А.В. Учебное пособие. Таганрог: ТИУиЭ, 2012.
19. Наименее развитые страны. Доклад ООН. Конференция по торговле и развитию. Нью-Йорк Женева. 1996, 2000.
20. ООН. Совет Безопасности. Официальные отчеты. Резолюции и решения Совета Безопасности (1980–1988). Нью-Йорк, 1981–1989.
21. Организация Африканского Единства в документах. М., 1970.
22. Основные направления социально-экономического развития Российской Федерации на долгосрочную перспективу. М., 2002.
23. Отчет о мировом развитии. Знания на службе развития. 1989/99. Всемирный Банк. Вашингтон (Москва). 1999.
24. Программа среднесрочного развития России (2003–2005). М., 2003.
25. Родионова И.А., Черняев М.В., Шувалова О.В. Оценка потенциала БРИКС в мировой энергетике // Фундаментальные исследования. 2017. № 6. С. 175-184.
26. Родионова И.А., Шувалова О.В. Мировая энергетика: позиции стран БРИКС // Россия и Азия. 2018. № 4 (5). С. 16-32.
27. Соколов А.В., Шашнов С.А., Коцемир М.Н., Гребенюк А.Ю. Определение приоритетов научно-технологического сотрудничества стран БРИКС // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2017. Т. 12. № 4. С. 32-67.
28. Соленцова Е.А., Калинина А.А., Пашаева А.Т., Иванова Н.И. Место стран БРИКС в современной системе международного разделения труда // Известия Института систем управления СГЭУ. - 2019. - № 1 (19). - С. 187-189.
29. Спартак А.Н. Метаморфозы процесса регионализации: от региональных торговых соглашений к мегарегиональным проектам // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2017. Т. 10. № 4. С. 13-37.

30. Спартак А.Н. Текущие и среднесрочные задачи позиционирования России в международной торгово-экономической системе // Научные труды Вольного экономического общества России. 2020. Т. 222. № 2. С. 140-162.
31. Фадейкина Н.В., Саврадым В.М. Влияние внешних экономических санкций по отношению к России и политики дедолларизации на состояние национальных экономик // Непрерывное профессиональное образование и новая экономика. 2018. № 1 (2). С. 185-216.
32. Фрейре М.Р. ЕС и БРИКС: Стратегическое партнерство или структурное расхождение? // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2017. Т. 12. № 3. С. 182-200.
33. Шаховская Л.С., Матковская Я.С. Интеграционные объединения в современной мировой экономике: глобальные тенденции и возможности их использования в интересах экономической безопасности России // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2017. Т. 13. № 4 (349). С. 736-747.
34. Degterev D.A. Multipolar World Order: Old Myths and New Realities // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. 2019. Т. 19. № 3. С. 404—419.

Периодические издания

1. Бардовский, В.П. Экономика / В.П. Бардовский. - М.: Изд-во Форум. - Инфра-М. - 2018. – С. -332 82
2. Белоусов М.С. «Перспективы развития антициклической политики в РФ», М:-2017.
3. Бондарь, А.В. Экономическая теория / А.В. Бондарь. - Минск: БГЭУ. - 2017. – С. 210
4. Бородич, С.А. Экономика. Учебное пособие для студентов экономических специальностей / С.А. Бородич,- М.: Новое знание. - 2018. – С. 150
5. Буфетова, А.Н. Основы экономики. Учебное пособие для абитуриентов ЭФ НГУ / А.Н. Буфетова, Л.С. Веселая - Новосибирск. - 2018. – С. 290

6. Гомола, А.И., Кириллов В.Е. Экономика / А.И., Гомола, В.Е. Кириллов, П.А. Жаннин - М.: Академия. - 2017. - 336с.— С. 370

7. Гринспен А.Эпоха потрясений: проблемы и перспективы мировой финансовой системы. - М.: «Юнайтед пресс. Альпина бизнес букс», 2018. - 518с.

8. Иохин В.Я. Экономическая теория: [учебник]. – М.: Юристъ, 2000. С.813. 9. Макконелл К. Р., Брю С. Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика - М.: ИНФРА-М, 2017, 21-ое изд. – С. 570

10.Портер, М. Е. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / Портер М.Е., - 6-е изд. - Москва: Альпина Пабл., 2016. - 453 с. ISBN 978-5-9614-5752-0. - Текст: электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/558670 (дата обращения: 02.04.2021).

11.Рикардо Д. Начала политической экономии и налогового обложения // Мировая экономическая жизнь сквозь призму веков. Т. 1. М.: Мысль, 2004.

12.Хинштейн.А. Е. Кризис. История мировых кризисов. - М.: «Олма Медиа Групп», 2017. – С.342. 83

13.Чечурина М.Н. Международная интеграция и международные организации: Учеб. пособие. – Мурманск: изд-во МГТУ, 2015. – 269 с.

14.Шемятенков В.Г. Европейская интеграция. - М.: Международные отношения, 2013–24с.

15.Щербанин Ю.А. и др. Международные экономические отношения: Интеграция: учеб. пособие для вузов. М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2014

Интернет-источники

1. EU and Russia: A roadmap for the Common Economic Space (CES) // European Commission website - https://ec.europa.eu/growth/content/eu-and-russia-roadmap-common-economic-space-ces-0_en

2. Freire M.R. (2017) EU Relations with the BRICS: Strategic Partnership or Structural Disjunction? International Organisations Research Journal, vol. 12, no 2, pp. 182–200

3. GDP (current US$) / World Bank national accounts data, and OECD National Accounts data files. - https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD?most_recent_value_desc=true
4. IMF Members' Quotas and Voting Power, and IMF Board of Governors / IMF - https://www.imf.org/external/np/sec/memdir/members.aspx#total
5. Larionova M., Shelepov A. Is BRICS Institutionalization Enhancing Its Effectiveness? // The European Union and the BRICS. Complex Relations in the Era of Global Governance / M. Rewizorski (ed.). L.: Springer. 2015. - C.45.
6. Sachs G. Building better global economic BRICs //Global Economics Paper. – 2001. – Т. 66. – С. 1-15. - https://www.goldmansachs.com/insights/archive/archive-pdfs/build-better-brics.pdf
7. Sectoral dialogues / Permanent Mission of the Russian Federation to the European Union - https://russiaeu.ru/en/sectoral-dialogues
8. Share of trade with the EU28 / Eurostat - https://ec.europa.eu/eurostat/tgm/refreshTableAction.do?tab=table&plugin=1&pcode=tet00036&language=en
9. Индекс глобальной конкурентоспособности. Гуманитарная энциклопедия: Исследования [Электронный ресурс] // Центр 84 гуманитарных технологий, 2006–2020 (последняя редакция: 05.01.2020). URL: https://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-in...
10. Федеральная служба государственной статистики. — [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru
11. Официальный сайт Министерства финансов РФ. – [Электронный ресурс]. URL: https://m.minfin.ru/ru/