АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ МОСКОВСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ (АНО ВО МГЭУ)

Кафедра **бухгалтерского учёта, анализа и аудита**

Направление подготовки **38.03.01 Экономика**
Направленность (профиль) программы **«Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»**

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

«Бухгалтерская отчетность и её использование для анализа деловой активности организации (на примере ООО «Инновационная медицина»)»

Обучающийся(аяся) _____ ____Уткина Милена Алексеевна
_____
(подпись) *(Фамилия, Имя, Отчество)*

Руководитель выпускной
квалификационной работы _____ ____Герасина О.Н.
_____
подпись *ученая степень, ученое звание ФИО*

Рекомендовать к защите
Заведующий кафедрой бухгалтерского учета, анализа и аудита
д.э.н., профессор _____О.Н. Герасина
протокол заседания кафедры от
«___»_____20___ г. № _____

Москва 2023

СОДЕРЖАНИЕ

Введение……...3
1 Теоретические аспекты изучения бухгалтерской отчетности и её использования для анализа деловой активности организации……...7
1.1 Понятие деловой активности и ее значение в деятельности современного предприятия…….7
1.2 Бухгалтерская отчетность - основа анализа деловой активности предприятия……...10
1.3 Методические основы анализа деловой активности предприятия с помощью бухгалтерской отчетности…...……15
2 Использование бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» для анализа ее деловой активности……..23
2.1 Характеристика деятельности ООО «Инновационная медицина». Порядок составления бухгалтерской отчетности на предприятии……23
2.2. Оценка экономических показателей деятельности ООО «Инновационная медицина» на основании бухгалтерской отчетности……37
2.3 Анализ деловой активности ООО «Инновационная медицина»……..53
3 Совершенствование бухгалтерской отчетности и направления усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина»……..60
3.1 Совершенствование порядка формирования российской бухгалтерской отчетности в соответсвии с международными стандартами финансовой отчетности……..60
3.2 Рекомендации по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина»…68

3.3 Оценка эффективности предложенных рекомендаций……...73
Заключение…….77
Список использованных источников и литературы……...80
Приложения……...87

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования. Все большая коммерциализация хозяйственной деятельности спровоцировала сложные финансовые обстоятельства для функционирования отдельных предприятий. Основным фактором жизнедеятельности и успеха предприятий в настоящее время является их конкурентоспособность и деловая активность. Поэтому от различных субъектов хозяйственной деятельности требуется осуществление более рациональной производственной деятельности, осуществление прогрессивных форм экономической деятельности и менеджмента, способствующее улучшению их финансового состояния.

Деловая активность предприятия выступает показателем её функционирования касательно размера авансирования ресурсов либо объемов их потребления в ходе функционирования. То есть деловая активность предприятия отличается комплексом показателей, характеризующих механизм образования и применения его финансовых ресурсов, то есть демонстрирует продуктивность его функционирования.

Основным источником информации для проведения анализа деловой активности предприятия выступает бухгалтерская (финансовая) отчётность, формируемая на всех субъектах хозяйственной деятельности, в которых ведётся бухгалтерский учёт. Главными формами бухгалтерской отчётности предприятия выступают бухгалтерский баланс и отчёт о финансовых результатах. Бухгалтерский баланс, отражающий ресурсные возможности субъекта хозяйственной деятельности, характеризует статистические особенности его функционирования. Также с позиции анализа деловой активности важным является отчёт о финансовых результатах, характеризующий динамическую сторону функционирования субъекта хозяйственной деятельности.

Актуальность проводимого исследования обусловлена тем, что оценка деловой активности предприятия на основании его бухгалтерской отчётности помогает грамотно и эффективно проанализировать функционирование субъекта хозяйственной деятельности на текущий момент и охарактеризовать перспективы его дальнейшего развития. Посредством анализа деловой активности предприятия осуществляется долгосрочный прогноз и оперативное планирование деятельности предприятия, разрабатываются планы, бюджеты и принимаются управленческие решения, устанавливаются возможности для расширения производственной деятельности, анализируются итоги функционирования предприятия и его подразделений. Эффективно осуществленный анализ открывает перспективы для выявления и ликвидации проблем в функционировании субъекта хозяйственной деятельности, позволяет определить перспективы улучшения финансового состояния предприятия, также он помогает спланировать финансовое состояние и финансовые результаты.

Цель выпускной квалификационной работы заключается в теоретическом и практическом иследовании бухгалтерской отчетности организации, проведении на ее основе анализа деловой активности организации, а также разработке рекомендаций по усиленю деловой активности.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие **задачи:**

- изучить понятие деловой активности и ее значение в деятельности современного предприятия;

- охарактеризовать бухгалтерскую отчетность как основу анализа деловой активности предприятия;

- исследовать методические основы анализа деловой активности предприятия с помощью бухгалтерской отчетности;

- охарактеризовать деятельность ООО «Инновационная медицина» и порядок составления бухгалтерской отчетности на предприятии;

- оценить экономических показателей деятельности ООО «Инновационная медицина» на основании бухгалтерской отчетности;

- проанализировать деловую активность ООО «Инновационная медицина»;

- разработаать направления совершенствования порядка формирования российской бухгалтерской отчетности в соответсвии с международными стандартами финансовой отчетности;

- ппредложить рекомендации по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина»;

- оценить эффективность предложенных рекомендаций.

Предметом исследования выпускной квалификационной работы является бухгалтерская отчетность и её использование для анализа деловой активности организации.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы выступает бухгалтерская отчетность ООО «Инновационная медицина», используемая для анализа деловой активности предприятия.

Научная новизна исследования заключается в синтезе литературных исследований и практических данных, направленных на исследование бухгалтерской отчетности и её использование для анализа деловой активности организации.

Теоретическая значимость исследования заключается в том, что обнаруженные тенденции и сформулированные выводы пополняют и поясняют область научного познания относительно бухгалтерской отчетности и её использования для анализа деловой активности организации. Итоги исследования могут применяться при последующем изучении данного вопроса в теории.

Практическая значимость исследования заключается в перспективах применения сформулированных умозаключений и итогов исследования для совершенствования бухгалтерской отчетности и усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина».

Теоретическая основа исследования состоит из учебной литературы, материалов периодической печати по вопросу бухгалтерской отчетности и её использования для анализа деловой активности организации таких авторов, как Л. Н. Аблякимова, Е. В. Амосова, Е. Л. Белова, Н. С. Белокуренко, А. А. Верколаб,М. М. Гаевая, М. А. Годящев, Е. С. Джевицкая, А. Б. Жанабек, А. М. Киракосян, Ю. О. Кирсанова, А. Н. Когтева, В. Ф. Коробова, Е. С. Лапазова, Т. В. Логинова, И. Н. Марченкова, Л. Б. Медведева, К. О. Михайлова, Н. Ю. Муравьева, А. Н. Олейник, Т. Г. Попадюк, Н. В. Рознина, О. Н. Сметанина, А. А. Фатхуллина, Н. А. Хорошун, И. И. Шанин и др.

Информационную базу исследования составляет бухгалтерская отчетность ООО «Инновационная медицина».

Методической базой для выполнения работы послужила совокупность различных методов финансово-экономического анализа, а именно: сравнения, относительных и средних величин, графического и табличного представления данных, группировки, балансовый и т.д.

Структурно работа состоит из трех глав, девяти параграфов, введения, заключения, списка использованных источников и литературы, а также приложения.

В первой главе рассматриваются теоретические аспекты изучения бухгалтерской отчетности и её использования для анализа деловой активности организации.

Во второй главе рассматривается использование бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» для анализа ее деловой активности.

Третья глава посвящена совершенствованию бухгалтерской отчетности и направлениям усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина».

1 ТЕОРРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИЗУЧЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЛЯ АНАЛИЗА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

1.1 Понятие деловой активности и ее значение в деятельности современного предприятия

В нынешних обстоятельствах функционирования рыночной экономики возросла финансовая и правовая ответственность предприятий, улучшилась их финансовая устойчивость и деловая активность, что, со своей стороны, придает большее значение проведению оценки предприятиями своего финансового состояния.

Деловая активность считается главным показателем успешности экономической деятельности предприятия.

Грамотное распоряжение субъектом хозяйственной деятельности своими ресурсами оказывает сильное воздействие на его деловую активность. То есть в широком смысле деловую активность можно охарактеризовать в качестве обширного перечня действий, направленных на расширение деятельности субъекта хозяйственной деятельности на товарных рынках, рынках рабочей силы и капитала [21, с. 75].

В оценке финансово-хозяйственной деятельности это понятие представлено также в узком значении.

Для оценки деловой активности предприятия применяется перечень показателей: показатели оборачиваемости активов, сроки их оборачиваемости, а также показатели, характеризующие общее финансовое положение предприятия [37, с. 53].

Показатели оборачиваемости демонстрируют эффективность применения сырьевых, людских, финансовых ресурсов, а также основных производственных фондов. В ходе проведения оценки деловой активности важная роль отводится именно показателям оборачиваемости. Это обусловлено тем, что от скорости оборота средств, то есть принятия ими формы реальных финансовых средств, зависит платежеспособность субъекта хозяйственной деятельности. Также ускорение оборота средств демонстрирует в тех же обстоятельствах повышение возможностей для расширения производственной деятельности [25, с. 97].

В теоретических исследованиях представлены различные формулировки термина «деловая активность».

В. В. Ковалёв полагает, что в широком аспекте деловая активность включает в себя масштабный объем действий, ориентированных на расширение деятельности субъекта хозяйственной деятельности на товарных рынках, рынках человеческих ресурсов и рынках капитала [24, с. 84].

А в отношении оценки финансового положения предприятия это понятие рассматривается в более узком значении – в качестве оперативной производственной и коммерческой деятельности субъекта хозяйственной деятельности.

Л. В. Донцова и Н. А. Никифорова полагают, что в экономической сфере деловая активность выражается в первую очередь в скорости оборачиваемости средств [29, с. 105].

О. В. Ефимова в роли оценки деловой активности демонстрирует операционный цикл предприятия [40, с. 71].

В. В. Бочаров полагает, что деловую активность субъекта хозяйственной деятельности определяют посредством комплекса качественных и количественных показателей [45, с. 108].

Деловая активность отражает результаты экономической деятельности предприятия, демонстрирует продуктивность деятельности касательно размера потреблённых ресурсов либо объемов их использования в ходе производственной деятельности.

Следует указать на то, что деловая активность раскрывает возможности субъекта хозяйственной деятельности, его внутренний потенциал. Но на деловую активность воздействуют внешние обстоятельства.

Вообще деловая активность может характеризоваться с различных сторон: со стороны снижения стратегических целей предприятия и со стороны оперативной экономической и производственной деятельности.

В первой ситуации деловая активность отражает всю совокупность управленческих моделей, ориентированных на развитие предприятия на продуктовых и финансовых рынках.

Во второй ситуации это понятие характеризуется более конкретно – в качестве оперативной экономической и производственной деятельности субъекта хозяйственной деятельности, опирающейся на повышение эффективности и конкурентоспособности [48, с. 72].

В различных ситуациях сущность деловой активности будет иметь отличия, но соответствовать друг другу. Это связано с необходимостью взаимодействия оперативных и долгосрочных задач предприятия в конкретной иерархии их решения.

Деловая активность сочетается также с другими значимыми особенностями субъекта хозяйственной деятельности. Прежде всего, деловая активность оказывает серьезное воздействие на репутацию предприятия для инвесторов и экономическое положение. Сильная деловая активность субъекта хозяйственной деятельности побуждает возможных инвесторов вкладывать ресурсы в имущество предприятия [23, с. 29].

На основании указанных выше формулировок можно сделать вывод о том, что деловая активность – это разноплановая и динамическая особенность коммерческой деятельности и рационального применения ресурсов предприятия [20, с. 42].

Также определение «деловая активность» активно применяется в макроэкономической среде в целях уточнения экономической ситуации в стране и в разрезе определённых отраслей.

Деловая активность субъекта хозяйственной деятельности подвергается воздействию различных факторов. Главное воздействие на деловую активность предприятия оказывают макроэкономические условия, образующие или привлекательную коммерческую среду, создающую хорошие условия для развития предприятия, или напротив – угрозы и ослабление деловой активности [18, с. 43].

Высокую роль играют также внутренние факторы, регулируемые менеджментом предприятия.

К наиболее важным факторам, оказывающим воздействие на деловую активность предприятия, можно причислить такие, как: спрос, уровень конкуренции, изменение цен, конъюнктура рынка, процесс производства, эффективное управление предприятием – менеджмент, профессионализм сотрудников, успешная стратегия предприятия [33, с. 24].

Таким образом, в более обобщенном виде деловая активность рассматривается в качестве механизма функционирования субъекта хозяйственной деятельности. Следует указать на то, что деловая активность субъекта хозяйственной деятельности выражается в активности его расширения и продвижения, решения обозначенных задач, которые демонстрируют натуральные и стоимостные финансовые показатели. Относительно оценки финансово-экономической деятельности понятие «деловая активность» рассматривается в качестве оперативной производственной и коммерческой деятельности субъекта хозяйственной деятельности. Деловая активность демонстрирует внутренние возможности субъекта хозяйственной деятельности, его потенциал и резервы. Вместе с тем она преимущественно подвергается влиянию внешних факторов и внутренних факторов, то есть макросреды и внутриорганизационных составляющих.

1.2 Бухгалтерская отчетность - основа анализа деловой активности предприятия

Наполненность сведений, их структура и достоверность имеют высокое значение в процессе оценки деловой активности субъекта хозяйственной деятельности, поскольку именно от информационной базы зависит эффективность функционирования предприятия.

Главными источниками получения информации для проведения оценки деловой активности предприятия выступают:

– бухгалтерская (финансовая) отчётность;

– статистическая и управленческая документация;

– сведения, связанные с планированием [31, с. 152].

Наиболее важное значение в информационной поддержке оценки деловой активности субъекта хозяйственной деятельности имеет бухгалтерская (финансовая) отчётность, где фиксируются сведения об имуществе и экономическом состоянии предприятия, а также результатах его финансовой деятельности.

Бухгалтерская (финансовая) отчётность – это комплекс показателей бухгалтерского учёта, зафиксированных в табличном виде и отражающих сведения о динамике имущества, обязательств и экономическое состояние субъекта хозяйственной деятельности за конкретный период. Бухгалтерская отчётность отражает сведения об экономическом развитии субъекта хозяйственной деятельности, финансовых результатах его функционирования и динамики финансового состояния, она формируется в соответствии с организуемым на предприятии бухгалтерским учётом [46, с. 55].

Аналитическая важность бухгалтерской отчётности весьма велика. Прежде всего, бухгалтерская четность не относится к секретной информации, она считается преимущественно публичной, то есть всякий опытный пользователь может извлечь для себя существенный объем сведений. Также информация из бухгалтерской отчётности систематизирована, составляется в виде документов, а в некоторых обстоятельствах проходит аудиторский контроль, что обеспечивает приемлемый уровень объективности и точности указанных в ней сведений. Кроме того, бухгалтерская отчётность формируется и передается запрашивающим её субъектам стабильно, что открывает перспективы для осуществления сравнения показателей по периодам [49, с. 123].

Бухгалтерская отчётность формируется на базе сведений бухгалтерского учёта согласно Федеральному закону от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учёте» [1].

Требования к качественным показателям бухгалтерской отчётности в Российской Федерации закреплены в Приказе Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [4].

Состав бухгалтерской отчётности и правила её формирования и раскрытия отражены в Приказе Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 19.04.2019) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 № 18023) [12].

Согласно этому нормативно-правовому акту, бухгалтерская отчётность предусматривает следующие формы:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- отчет о целевом использовании полученных средств;
- пояснительную записку;
- аудиторское заключение, демонстрирующее объективность отчётности, в ситуации, когда согласно нормам права эта отчётность должна подвергаться аудиторской проверке [31, с. 157].

Весьма значимой формой бухгалтерской отчётности субъекта хозяйственной деятельности является бухгалтерский баланс, включающий в себя сведения о хозяйственных средствах и их источниках в стоимостном измерении на определённый период времени.

Бухгалтерский баланс составляется субъектами хозяйственной деятельности в унифицированном виде и предусматривает в себя два раздела: активы и пассивы [16, с. 14].

В активе бухгалтерского баланса отражены сведения об имуществе субъекта хозяйственной деятельности по составу и подгруппам.

В пассиве бухгалтерского баланса представлены сведения об источниках формирования активов. Все статьи активов объединены по уровню ликвидности, то есть по времени принятия ими денежного вида.

Актив бухгалтерского баланса включает в себя два раздела. Первый раздел именуется внеоборотными активами, он отражает сведения о наименее ликвидных средствах. Второй раздел, именуемый оборотными активами, отражает информацию о более ликвидных средствах субъекта хозяйственной деятельности [38, с. 162].

Пассив бухгалтерского баланса включает в себя информацию об источниках образования активов субъекта хозяйственной деятельности. Он состоит из:

– третьего раздела, именуемого «Капитал и резервы», предусматривающего в себе группы показателей о собственных средствах предприятия;

– четвёртый раздел, именуемый «Долгосрочные обязательства», отражающий информацию о долгосрочных займах, отложенных налоговых обязательствах и прочих долгосрочных обязательствах;

– пятый раздел, именуемый краткосрочными обязательствами, включающий сведения о краткосрочных займах, кредиторской задолженности, оценочных обязательствах и прочих краткосрочных обязательствах [41, с. 32].

Разделение статей пассива бухгалтерского баланса направлено, прежде всего, на новую принадлежность используемых субъектом хозяйственной деятельности средств, которые классифицируются на собственные и заемные. Также важное место отводится срокам потребления средств в процессе оборачиваемости субъекта хозяйственной деятельности. Поэтому существуют средства продолжительного потребления и средства оперативного потребления [44, с. 78].

Финансовые результаты за текущий и предшествующий периоды фиксируются в динамике в такой форме бухгалтерской отчётности, как отчёт о финансовых результатах, где присутствуют сведения о доходах и расходах предприятия по обычным видам деятельности, процентах к получению и процентах, коммерческих и управленческих расходах, прочих доходах и расходах, показателях прибыли (валовой, прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли либо убытков) [35, с. 43].

Также весьма значимой формой бухгалтерской отчётности предприятия считается «Отчёт об изменениях капитала», где фиксируются предпосылки трансформации уставного капитала, а также резервные фонды, сформированные согласно нормам права либо локальным актам предприятия.

Также бухгалтерская отчётность предприятия предусматривает форму «Отчёт о движении денежных средств», где фиксируется информация о притоках и оттоках денежных средств по различным видам деятельности: текущей, инвестиционной и финансовой [32, с. 70].

Также в бухгалтерской отчётности можно указать на такую форму, как пояснение к бухгалтерскому балансу и отчёту о финансовых результатах, где указаны сведения о размере и динамике за конкретный срок отдельных элементов имущества, обязательств и затрат.

Информация из бухгалтерской отчётности применяется для оценки деловой активности предприятия внешними пользователями для выработки эффективных управленческих решений.

Бухгалтерский баланс считается инструментом получения сведений об имуществе, финансовом состоянии предприятия за конкретный срок, он предоставляет возможности изучать размеры, состав имущества, источники его образования, период оборачиваемости и ликвидность средств, проследить движение денежных средств и провести анализ платежеспособности субъекта хозяйственной деятельности [27, с. 78].

Отчет о финансовых результатах включает в себя сведения о финансовых результатах функционирования предприятия за конкретный срок и является важным источником информации в целях установления размеров проданных товаров (работ, услуг) и обнаружения величины чистой прибыли.

В заключение можно сделать вывод о том, что в целях проведения эффективного анализа деловой активности субъекта хозяйственной деятельности и формирования умозаключений на базе данного анализа требуется иметь достоверные сведения. Поэтому у субъекта хозяйственной деятельности формируется потребность обладать оперативными, достоверными, комплексными и точными сведениями о своем экономическом положении, деловой активности, результатах функционирования, что весьма важно для выработки рациональных управленческих решений и планирования дальнейшего функционирования предприятия. В целях проведения оценки деловой активности субъекта хозяйственной деятельности применяется комплекс показателей, определенных на базе сведений бухгалтерской отчётности. Бухгалтерская (финансовая) отчётность отражает комплекс информации об активах и пассивах субъекта хозяйственной деятельности, менее и наиболее ликвидных средствах, собственном и заемном капитале, результатах финансовой деятельности предприятия в динамике за конкретные периоды.

1.3 Методические основы анализа деловой активности предприятия с помощью бухгалтерской отчетности

Деловая активность выражается в эффективности функционировании субъекта хозяйственной деятельности в сфере объема вложенных ресурсов либо суммы их потребления в ходе производства.

Деловая активность является совокупностью качественных и количественных показателей [28, с. 54].

Качественные показатели демонстрируют объемы рынка продаж, имидж субъекта хозяйственной деятельности, конкурентоспособность, существование постоянных поставщиков и клиентов-покупателей.

Количественные показатели деловой активности состоят из абсолютных и относительных показателей.

В числе абсолютных показателей деловой активности субъекта хозяйственной деятельности различают такие показатели, как: выручка от продажи товаров, работ и услуг, прибыль и размер активов [36, с. 78].

Следует указать на то, что в числе относительных показателей деловой активности наиболее важную роль играют показатели оборачиваемости, среди которых можно выделить:

- коэффициент оборачиваемости оборотных средств;
- средняя продолжительность одного оборота оборотных средств;
- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;
- длительность одного оборота оборачиваемости дебиторской задолженности;
- коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности;
- длительность одного оборота оборачиваемости кредиторской задолженности [47, с. 12].

Оценка деловой активности субъекта хозяйственной деятельности осуществляется с помощью вычисления и анализа представленных выше показателей.

Таким образом, экономическая деятельность субъекта хозяйственной деятельности предусматривает в себя большое количество показателей, но главными среди них выступают, в первую очередь: выручка, прибыль и размер активов.

Анализируя изменение главных показателей, следует сравнить динамику их темпов роста или снижения. Самым наглядным считается неравенство, основанное на определённом сочетании [34, с. 86]:

$$T^{P^H} \rangle T^{P^B} \rangle T^{PA} \rangle 100\% ,$$

где, T^{P^H} - темп роста прибыли до налогообложения; (1.1)

T^{Q^P} - темп роста выручки;

T^B - темп роста активов.

Это неравенство отражает рост прибыли более активными темпами в сопоставлении с повышением суммы выручки вследствие определённого уменьшения затрат на изготовление и сбыт. Размер выручки увеличивается более активно в сопоставлении с ростом объема активов.

То есть ресурсы субъекта хозяйственной деятельности применяются эффективнее, а его финансовые возможности увеличиваются в сопоставлении с прошлыми датами.

Выявленные неравенства именуются золотым правилом экономики субъекта хозяйственной деятельности. Но в практической деятельности даже у устойчиво рентабельного субъекта хозяйственной деятельности вероятны тенденции негативного изменения показателей. Предпосылками таких тенденций могут выступать: масштабное вложение средств, техническое перевооружение и переоснащение предприятия, закупка нового оборудования и ремонт старого и прочее. Данные действия преимущественно обусловлены воздействием внешней среды и требуют существенных инвестиций, которые в будущем смогут окупиться [26, с. 34].

Необходимо указать на то, что в экономической деятельности в процессе исследования деловой активности субъекта хозяйственной деятельности существенный акцент делается на оценке эффективности использования оборотных активов, поскольку именно от периода принятия ими денежной формы зависит ликвидность субъекта хозяйственной деятельности. Поэтому формируется потребность в расчёте и исследовании показателей эффективности использования оборотных активов.

Нами было прежде отмечено, что для вычисления оборачиваемости оборотных активов применяют такие основные показатели:

1. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств [19, с. 82]:

$$КООАС = ВР / ОС , \quad (1.2)$$

где КООАС – коэффициент оборачиваемости оборотных средств;

ВР – выручка;

ОС – величина оборотных средств.

Этот показатель отражает рациональность применения субъектом хозяйственной деятельности находящихся в его собственности ресурсов, невзирая на способы их получения, то есть демонстрирует, какое количество раз за определённый срок осуществляется полный цикл производства и обращения, позволяющий получить определённую выгоду в форме прибыли, либо какое количество денежных единиц проданных товаров было получено от каждой денежной единицы оборотных активов [42, с. 89].

2. Средняя продолжительность одного оборота оборотных средств [14, с. 23]:

$$ДООС = Д / КООС , \quad (1.3)$$

где ДООС – это усредненный показатель длительности одного оборота оборотных активов;

Д – длительность срока, соответствующая 90,180 или 360 дням;

КООС – показатель оборачиваемости оборотных средств.

Данный показатель демонстрирует среднюю длительность одного оборота оборотных активов за определённый срок.

3. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности [22, с. 43]:

$$КОДЗ = ВР / ДЗ, \quad (1.4)$$

где КОДЗ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;

ВР – выручка;

ДЗ – величина дебиторской задолженности.

По показателю оборачиваемости дебиторской задолженности анализируют, какое количество раз дебиторская задолженность приобретала форму денежных средств на протяжении конкретного срока.

4. Продолжительность одного оборота оборачиваемости дебиторской задолженности [30, с. 64]:

$$ДОДЗ = Д / КОДЗ , \quad (1.5)$$

где ДОДЗ – продолжительность одного оборота оборачиваемости дебиторской задолженности;

Д – длительность срока, соответствующая 90,180 или 360 дням;

КОДЗ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности.

Продолжительность одного оборота оборачиваемости дебиторской задолженности отражает усредненное значение периода возврата дебиторской задолженности.

5. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности [39, с. 97]:

$$КОКЗ = ВР / КЗ, \quad (1.6)$$

где КОКЗ – коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности;

ВР – выручка;

КЗ – величина кредиторской задолженности.

Этот показатель указывает на то, какое количество оборотов необходимо субъекту хозяйственной деятельности для погашения подлежащих уплате займов и кредитов.

6. Длительность одного оборота оборачиваемости кредиторской задолженности [43, с. 25]:

$$ДОКЗ = Д / КОКЗ , \quad (1.7)$$

где, ДОКЗ – длительность одного оборота оборачиваемости кредиторской задолженности;

Д – продолжительность периода, принимается равной 360, 180 или 90 дням;

КОКЗ – коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности.

Этот показатель демонстрирует усредненное значение периода покрытия всех обязательств субъектом хозяйственной деятельности.

В заключение оценки осуществляется вычисление объема задействованных либо сэкономленных оборотных средств [17, с. 66]:

$$С_{в/п}=\frac{(ДООС_{кон.п.}-ДООС_{нач.п.})\cdot ВР_{отчет.п.}}{Д}, \quad (1.8)$$

где $С_{в/п}$ - сумма высвобождения или привлечения оборотных средств;

$ДООС_{кон.п.}$ - средняя продолжительность одного оборота оборотных средств на конец периода;

$ДООС_{нач.п.}$ - средняя продолжительность одного оборота оборотных средств на начало периода;

$ВР_{отч.п.}$ - выручка от продажи в отчетном периоде;

Д – продолжительность периода, принимается равной 360, 180 или 90 дням.

Этот показатель демонстрирует динамику изменения объема оборотных средств за определённый срок в сопоставлении с предыдущим сроком.

Следут указать на то, что в теоретическом исследовании Э. А. Маркарьяна и его помощников в процессе оценки деловой активности, кроме указанных ранее показателей, важным показателем, отражающим деловую активность субъекта хозяйственной деятельности, выступает коэффициент устойчивости экономического роста [15, с. 32]:

$$К_{УР}=\frac{(Р^{Ч}-Р^{Д})}{СК}\times 100=\frac{Р^{РП}}{СК}\times 100, \quad (1.9)$$

где $К_{УР}$ - коэффициент устойчивости экономического роста;

$Р^{Ч}$ - чистая (нераспределенная) прибыль;

$Р^{Д}$ - прибыль, использованная для предоставления доходов учредителям, на покрытие социальных расходов, выплату премий и прочее;

$Р^{РП}$ - прибыль, предназначенная для расширения производственной деятельности.

Показатели экономического роста демонстрируют динамику изменения финансовых возможностей субъекта хозяйственной деятельности. Также они демонстрируют, в какой динамике преимущественно растёт собственный капитал с помощью реинвестирования прибыли.

В заключение можно сделать вывод о том, что оценка деловой активности субъекта хозяйственной деятельности считается важным элементом оценки финансового положения субъекта хозяйственной деятельности, поскольку в результате оценки деловой активности субъекта хозяйственной деятельности можно проследить уровень его финансового положения, информация об этом требуется для выработки грамотных управленческих решений. Также оценка деловой активности помогает определить перспективы субъекта хозяйственной деятельности к непрерывному и постоянному осуществлению своей деятельности и расширению в трансформирующихся обстоятельствах внешней и внутренней среды. Все это указывает на то, что устойчивость финансового состояния субъекта хозяйственной деятельности преимущественно зависит от его деловой активности.

Подводя итоги проведенному исследованию теоретических аспектов изучения бухгалтерской отчетности и её использование для анализа деловой активности организации, можно сделать следующие выводы:

1. Деловую активность можно представить в качестве целенаправленного механизма стабильного расширения субъекта хозяйственной деятельности, спровоцированного влиянием внешних и внутренних факторов. Деловая активность субъекта хозяйственной деятельности отражает стадию её функционирования и демонстрирует уровень приспособления к изменяющимся рыночным обстоятельствам. Расширение субъекта хозяйственной деятельности, образования доходов, привлекательный рост итоговых показателей – это главные обстоятельства, которые указывают на перспективы субъекта хозяйственной деятельности реализовывать свои главные задачи.

2. Оценка деловой активности выражается в изучении конечных показателей изменения отдельных коэффициентов (показателей оборачиваемости). Данный показатель весьма значимый для субъекта хозяйственной деятельности, поскольку: от скорости оборота средств зависит величина среднегодовой выручки, с величиной оборота обусловлена сумма постоянных затрат, рост оборота на определённом этапе кругооборота средств способствует ускорению оборота на иных этапах.

3. В процессе осуществления оценки деловой активности субъекта хозяйственной деятельности анализируется скорость оборота активов, капитала и обязательств, исследуются обстоятельства, которые воздействовали на динамику оборачиваемости, а также определяются пути её усиления. Комплекс показателей анализа деловой активности предприятия предусматривает в себя следующие: оборачиваемость активов, оборачиваемость запасов, оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности, оборачиваемость оборотных активов и т.д.

2 ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ООО «ДОКДОК ТЗ» ДЛЯ АНАЛИЗА ЕЕ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ

2.1 Характеристика деятельности ООО «Инновационная медицина». Порядок составления бухгалтерской отчетности на предприятии

Компания ООО «Инновационная медицина») - это российская компания, предоставляющая цифровые медицинские сервисы, среди которых запись в клинику, к врачу или на диагностику, онлайн-консультирование, дистанционный мониторинг пациентов с хроническими неинфекционными заболеваниями, медицинское обслуживание корпоративных клиентов и тд.

ООО «Инновационная медицина» входит в Индустрию здоровья «Сбера» и именуется в составе Сбера подразделением «СберЗдоровье».

До 2020 года компания имела название DocDoc, поскольку была создана на базе компании-разработчика DocDoc, вошедшей в ГК «Сбербанк» в 2017 г.

Компания DocDoc была создана в начале 2012 года. В марте 2012 года сервис начал работу как коммерческий проект, а в мае компания получила инвестиции от фонда Aurora Venture Capital в размере 1 млн долларов на развитие проекта.

В 2012 г. журнал «Эксперт» сообщил о том, что один из крупнейших российских поисковиков вёл переговоры с компанией о включении сайта docdoc.ru в сервисы поисковика.

На конец 2012 г. база состояла из 2000 врачей из 70 клиник. В августе 2013 года поисковик «Яндекс» интегрировал в свои сервисы по поиску врачей сайт docdoc.ru.

В 2013 году вызов врача на дом через сервис составлял порядка 10 % от всех записей к врачу. В марте 2016 года инвестиционный фонд Guard Capital вложил в развитие компании 4 миллиона долл.

В 2017 году 79,6 % компании приобрёл «Сбербанк России», оставшиеся 20,4 % компании остались у основателей компании DocDoc. Стоимость сделки по приобретению «Сбербанком» доли в компании составила около 1 млрд руб.

В октябре 2019 года компания получила медицинскую лицензию, которая позволяет нанимать собственный медицинский персонал.

В 2020 году начала работу платформа по дистанционному мониторингу состояния пациентов с хроническими заболеваниями. В 2022 г. проекты дистанционного мониторинга совместно с региональными властями были реализованы более чем в 50 регионах РФ. Общее количество пациентов, подключенных к сервисам удаленного наблюдения превысило 200 тысяч человек.

В январе 2021 года ООО «Инновационная медицина» был подключен к ЕГИСЗ, что позволило россиянам записываться на прием к врачам в частные клиники, подключенные к сервису, через «Госуслуги».

В феврале 2021 года «СберЗдоровье» объявил об открытии первой клиники телемедицины в Москве.

В феврале 2023 года ООО «Инновационная медицина» вышел на рынок медицинских устройств и выпустил «умный» тонометр под собственным брендом с подпиской на удаленное наблюдение врача.

Компания предоставляет бесплатный сервис записи к врачу, поиска диагностических центров, вызова врача на дом, записи пациентов к врачу по полису ДМС, телемедицины, медицинского корпоративного обслуживания и тд.

В 2021 году ООО «Инновационная медицина» («СберЗдоровье») получил награду «Приоритет-2021» в номинации «Медицина и здравоохранение» за телемедицинское решение.

В марте 2023 года были подведены итоги конкурса «Золотое приложение 2022», в котором приложение «Умный мониторинг Здоровья» победило в номинации «Неожиданное решение».

Продемонстрировать делегирование обязанностей и функций внутри предприятия можно за счёт организационной структуры ООО «Инновационная медицина» («СберЗдоровье»), которая отражена на рисунке 2.1.

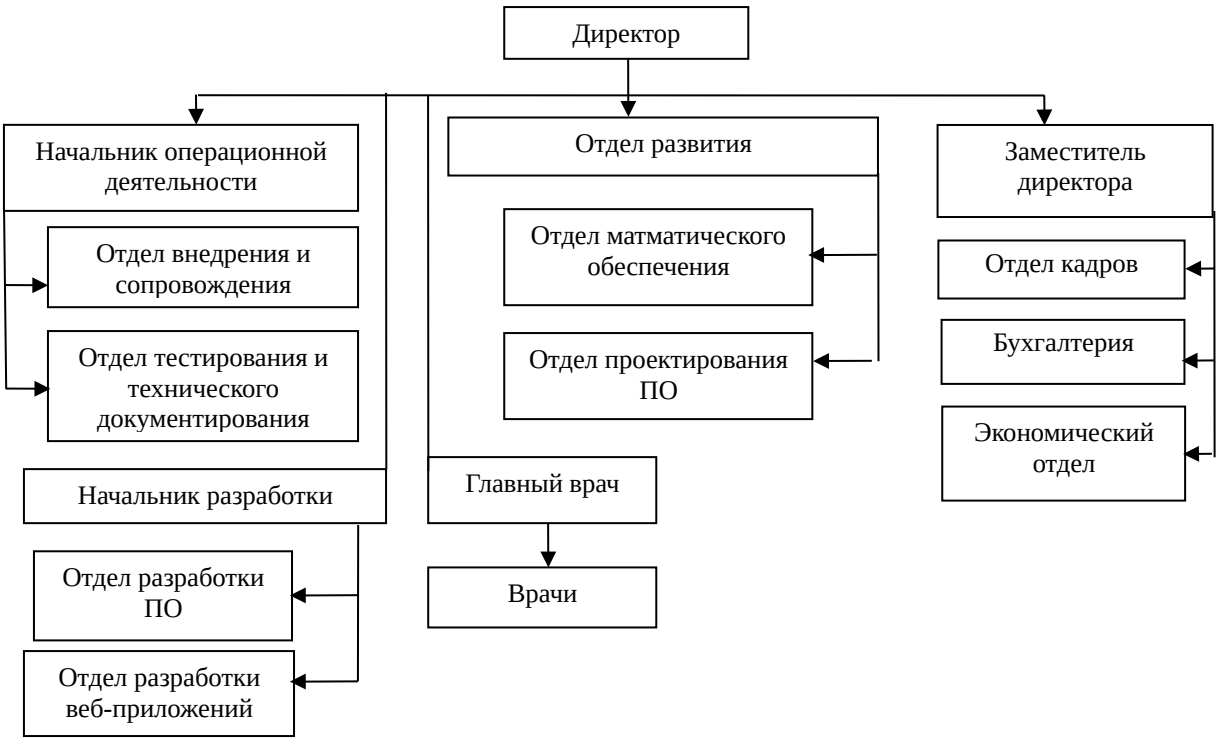


Рисунок 2.1. Схема организационной структуры ООО «Инновационная медицина» («СберЗдоровье»)

Организационная структура ООО «Инновационная медицина» («СберЗдоровье») представляет собой функционально-иерархическую линейную структуру управления, и характеризуется следующими признаками:

- нижний уровень подчиняется линейному руководителю верхнего уровня;

- конкретные функции управления выполняются директором;

- четко выражена иерархия;

- функциональная специализация по областям и задачам компании.

Далее рассмотрим порядок составления бухгалтерского баланса в ООО «Инновационная медицина».

По окончанию отчетного периода перед составлением бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» проводит инвентаризацию имущества и реформацию баланса.

ООО «Инновационная медицина» по окончании года в течение 90 дней составляет и предоставляет годовую бухгалтерскую отчетность.

Бухгалтерский баланс ООО «Инновационная медицина», как и у других коммерческих организаций, в обязательном порядке должен состоять из двух частей. Первая часть баланса формирует показатели актива баланса, который включает в себя оборотные и внеоборотные активы. А вторая часть формирует пассив, который состоит из собственного капитала, долгосрочной и краткосрочной задолженности. Эти две части должны быть равны между собой, т.е. актив должен равняться пассиву баланса. Сам баланс состоит из трех граф, которые должны заполняться в обязательном порядке.

Первая графа формирует показатели на отчетную дату данного отчетного периода, вторая графа на 31 декабря предыдущего года, а третья графа на 31 декабря года, предшествующего предыдущему.

Исходя из этого, произведем расчет для каждой строки бухгалтерского баланса на основе оборотно-сальдовой ведомости по данной организации ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг. Данный баланс должен быть сформирован в рублях Российской Федерации, а именно в тысячах.

Первый раздел актива бухгалтерского баланса – это «Внеоборотные активы», который формируют данные по нескольким статьям. Рассмотрим некоторые статьи.

В строке 1130 представлены сведения об основных средствах (таблица 2.1).

Таблица 2.1

Расшифровка строки 1130 «Основные средства» бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Основные средства в организации	11093
Оборудование к монтажу	219
Приобретение земельных участков	1277
Приобретение объектов основных средств	1773
Итого по строке 1130 «Основные средства»	14362

По данной строке формируется остаточная стоимость основных средств, которая рассчитывается как разница между первоначальной стоимостью и начисленной амортизацией. В бухгалтерском учете сопоставляется дебетовое сальдо по счету 01 «Основные средства» и минусуется кредитовый остаток по счету 02«Амортизация основных средств».

Причем в учетной политике ООО «Инновационная медицина» прописано, что начисление амортизации происходит линейным способом.

По строке 1100 «Итого по разделу I» формируется общая стоимость внеоборотных активов, которая отражена, как сумма показателей по строкам бухгалтерского баланса с кодами 1110 - 1170.

В ООО «Инновационная медицина» сумма Внеоборотных активов в 2022 г. составила 336764 тыс. руб.

Теперь перейдем к Разделу II. «Оборотные активы».

Строка 1210 «Запасы» формирует информацию о запасах данной организации, данная статья включает в себя данные всех материально-производственных запасов, а так же расходы будущих периодов. Данная строка отражает информацию о всех запасах организации на текущую дату.

Расшифровка данной статьи «Запасы» представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Расшифровка строки 1210 «Запасы» бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Материалы	16
Инвентарь	25
Итого по строке 1210 Запасы»	41

Дебиторская задолженность отражается в строке 1230, расшифровка данной статьи представлена в таблице 2.3.

Таблица 2.3

Расшифровка строки 1230 «Дебиторская задолженность» бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	51008
Расчеты с покупателями и заказчиками	29343
Расчеты с подотчетными лицами	39
Итого по строке 1230 «Дебиторская задолженность»	80390

Также формируется статья «Денежные средства и денежные эквиваленты». Здесь отражаются данные по денежным средствам в рублях Российской Федерации. Причем данные отражаются по кассе, расчетным счетам, в расчетах по аккредитивам. Все показатели по данной статье отражены в таблице 2.4, причем здесь только два показателя.

Таблица 2.4

Расшифровка строки бухгалтерского баланса 1250 «Денежные средства и денежные эквиваленты» ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Касса организации	3
Расчетные счета	521
Итого по строке 1250 «Денежные средства и денежные эквиваленты»	524

Вся информация по «Оборотным активам» группируется по строке 1200 «Итого по разделу II». Здесь суммируются показатели по строкам с 1210-1260. Сумма данных строк в ООО «Инновационная медицина» составила в 2022 г. 90051 тыс. руб.

Формирование итогов бухгалтерского баланса по активу происходит по строке 1600 «БАЛАНС». Здесь суммируются показатели строк 1100«Итого по разделу I» и 1200 «Итого по разделу II». Итог баланса ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. составил (336764 + 90051 = 426815) тыс. руб.

Перейдем к пассиву баланса.

Третий раздел баланса – это «Капитал и резервы». В данном разделе группируется информация о собственном капитале организации, данный раздел состоит из нескольких статей. Рассмотрим отдельные из них.

Первая строка данного раздела - 1310 «Уставный капитал», здесь отражается величина всего уставного капитала ООО «Инновационная медицина», причем сумма должна совпадать с суммой, отраженной в учредительных документах ООО «Инновационная медицина». Уставный капитал ООО «Инновационная медицина» составляет 10 тыс. руб.

Строка 1370 - «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)». Данная статья отражает сумму нераспределенной прибыли или непокрытого убытка организации. Поскольку ООО «Инновационная медицина» составляет промежуточную отчетность, то строка 1370 отражает сальдо по счету 99 «Прибыли и убытки» плюс/минус остаток по счету 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)». Показатель данной строки в ООО «Инновационная медицина» составил в 2022 г. 338556 тыс. руб.

Группировка всех показателей по третьему разделу, т.е. строка 1310-1370, отражает общую сумму всего капитала данной организации. Она отражается по строке 1300 и равна (10 + 338556 = 338566) тыс. руб.

Перейдем к четвертому разделу, он называется «Долгосрочные обязательства» и здесь группируются данные об обязательствах организации срок погашения, которых превышает 12 месяцев после отчетной даты.

Первая строка данного раздела - 1410 «Заемные средства». Здесь отражаются остатки кредитового сальдо по счету 67«Расчеты по долгосрочным кредитам и займам». У ООО «Инновационная медицина» в 2020-2022 гг. они отсутствуют.

Долгосрочные обязательства ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. составляют 9172 тыс. руб., они отражаются по строке 1400 «Итого по разделу IV» как сумма строк 1410 - 1450.

Краткосрочная кредиторская задолженность, отражается по строке 1520 «Кредиторская задолженность». По данной сроке отражается задолженность, срок погашения которой не превышает 12 месяцев. Сюда группируются остатки по следующим счетам бухгалтерского учета: 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», 68 «Расчеты по налогам и сборам», 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»,70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 71 «Расчеты с подотчетными лицами», 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям», 75 «Расчеты с учредителями», 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами». Все эти остатки представлены в таблице 2.5.

Таблица 2.5

Расшифровка строки бухгалтерского баланса 1520 «Кредиторская задолженность» ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	53358
Расчеты по налогам и сборам	6942
Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	2139
Расчеты с персоналом по оплате труда	8105
Расчеты с подотчетными лицами	263
Итого по строке 1520 «Кредиторская задолженность»	70806

Итог по строке 1500 раздела пятого формируется по сумме, показателей строк 1510 - 1550 и отражает общую величину краткосрочных обязательств организации. У ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. итог составляет (70806 + 5631 + 2640 = 79077) тыс. руб.

Показатель строки 1700 «БАЛАНС» отражает общую стоимость пассивов организации. Значение данной строки характеризует валюту баланса. Строка 1700 «БАЛАНС» у ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. составляет (338566 + 9172 + 79077 = 426815) тыс. руб.

Сопоставляя данные по активу и пассиву, мы увидим, что актив баланса ООО «Инновационная медицина» равен пассиву баланса.

Также рассмотрим следующую форму отчетности - Отчет о финансовых результатах. Данная форма отчетности характеризует финансовые результаты деятельности организации, данную характеристику можно формировать за любой отчетный период. В данной форме содержатся данные о доходах и расходах организации. Эти данные формируются нарастающим итогом с начала года.

Все данные попадают в отчет о финансовых результатах из оборотно-сальдовой ведомости. Рассмотрим формирование некоторых статей данной отчетности у ООО «Инновационная медицина».

Первая строка отчета о финансовых результатах – 2110, и называется она «Выручка», здесь отражаются доходы организации от основного вида деятельности, в данном случае от продажи услуг компании, так как основной вид деятельности в данной организации - разработка компьютерного программного обеспечения.

Рассчитывается данный показатель как разница между счетом 90.1 «Выручка от продажи» (по основному виду деятельности) по кредиту и 90 90.3 «НДС», 90.4 «Акцизы» и т.д.

У ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. по данным оборотно-сальдовой ведомости следующие показатели: счет 90.1 «Выручка» = 231002 тыс. руб., дебет счета 90.3 «НДС» - 41580 тыс. руб. Таким образом, строка 2110 «Выручка от продажи» = 231002 - 41580 = 189422 тыс. руб. По строке 2110 в ООО «ДОКДОК ТЗ» за 2022 г. будет отражена сумма в размере 189422 тыс. руб.

Следующая строка - 2120 «Себестоимость продаж» отчета о финансовых результатах, здесь отражаются данные о затратх на производство в ООО «ДОКДОК ТЗ».

При формировании себестоимости продаж необходимо руководствоваться требованиями ПБУ 10/99 «Расходы организации».

Данные строки 2120 «Себестоимость продаж» формируются из дебетовых оборотов по счету 90.2 «Себестоимость продаж». Из оборотно-сальдовой ведомости по дебету счета 90.2 «Себестоимость продаж» в ООО «ДОКДОК ТЗ» равна в 2022 г. 121308 тыс. руб.

Показатель строки 2100 «Валовая прибыль (убыток)» определяют как разницу между строками 2110 и 2120 (выручка – себестоимость продаж). В нашем случае:

Стр. 2100 = Стр. 2110 - Стр. 2120 = 189422 - 121308 = 68114 тыс. руб.

Управленческие расходы в ООО «Инновационная медицина» отражаются по строке 2120 «Управленческие расходы», в 2022 г. они равны 239508 тыс. руб.

Далее строка 2200 «Прибыль (убыток) от продаж» равна разнице между валовой прибылью (убытком) и управленческих расходами. Поэтому у ООО «Инновационная медицина» в 2022 г. строка 2200 будет равна (68114 - 239508 = -171394) тыс. руб., т.е. у предприятия в этот период наблюдается убыток от продаж.

Строка 2320 «Проценты к получению» формирует данные по процентам, проценты, причитающимся организации по выданным ею займам. В данную строку попадает кредитовый оборот по счету 91.1 «Прочие доходы» с дебета счетов учета процентов к получению.

Строка 2330 «Проценты к уплате» формирует данные по процентам, которые организация уплачивает по облигациям, кредитам и займам. В данную строку попадает дебетовый оборот по счету 91.2 «Прочие расходы» с кредита счетов учета процентов к уплате.

К процентам, подлежащим уплате организацией, относятся проценты, уплачиваемые по всем видам заемных обязательств.

По данным обротно-сальдовой ведомости ООО «Инновационная медицина» оборот по дебету 91.1«Прочие доходы» с кредита суб. счета 66.2 «Расчеты по краткосрочным кредитам» составил 1681 тыс. руб.

По дебету счета 91.1 «Прочие доходы» в течение отчетного периода в ООО «Инновационная медицина» отражаются следующие показатели:

- проценты, полученные (подлежащие получению) за предоставление в пользование денежных средств организации, а также проценты за использование кредитной организацией денежных средств, находящихся на счете организации в этой кредитной организации, - в корреспонденции со счетами учета финансовых вложений или денежных средств;

- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров, полученные или признанные к получению, - в корреспонденции со счетами учета расчетов или денежных средств;

- поступления, связанные с безвозмездным получением активов, - в корреспонденции со счетом учета доходов будущих периодов;

- поступления в возмещение причиненных организации убытков - в корреспонденции со счетами учета расчетов;

- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году, - в корреспонденции со счетами учета расчетов;

- суммы кредиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности, - в корреспонденции со счетами учета кредиторской задолженности;

- курсовые разницы - в корреспонденции со счетами учета денежных средств, финансовых вложений, расчетов и др.;

- прочие доходы.

Расшифровка отдельных показателей отчета о финансовых результатах по строке 2340 «Прочие доходы» представлена в таблице 2.6.

Таблица 2.6

Расшифровка строки отчета о финансовых результатах 2340 «Прочие доходы» ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Доходы, связанные с продажей основных средств	14
Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	74
Прочие доходы	112
Итого по строке 2340 «Прочие доходы»	200

По строке 2350 «Прочие расходы» отражается сумма по прочим расходам.

По кредиту счета 91.2 «Прочие расходы» в течение отчетного периода находят отражение:

- поступления, связанные с продажей и прочим списанием основных средств;

- поступления от операций с тарой - в корреспонденции со счетами учета тары и расчетов;

- проценты, полученные (подлежащие получению) за предоставление в пользование денежных средств организации;

- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров,;

- поступления в возмещение причиненных организации убытков - в корреспонденции со счетами учета расчетов;

- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году, - в корреспонденции со счетами учета расчетов;

- суммы кредиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности, - в корреспонденции со счетами учета кредиторской задолженности;

- курсовые разницы - в корреспонденции со счетами учета денежных средств, финансовых вложений, расчетов и др.;

- прочие доходы.

Прочие доходы и расходы отражаются без НДС.

При формировании отчета о финансовых результатах по строке 2350 «Прочие расходы» формируются показатели, представленные в таблице 2.7.

Таблица 2.7

Расшифровка строки отчета о финансовых результатах 2350 «Прочие расходы» ООО «Инновационная медицина» за 2022 г.

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.
Расходы, связанные с реализацией основных средств	6700
Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	69
Прочие расходы	300
Итого по строке 2350 «Прочие расходы»	7069

А сам финансовый результат от деятельности организации будет отражаться по строке 2300 «Прибыль (убыток) до налогообложения». В расчет включается разница между прибылью (убытком) от продаж с учетом получаемых доходов и уплачиваемых расходов: Строка 2300 = строка 2200 «Прибыль (убыток) от продаж» + строка 2310«Доходы от участия в других организациях» + строка 2320 «Проценты к получению» + строка 2340 «Прочие доходы» - строка 2330 «Проценты к уплате» + строка 2340 «Прочие доходы» - строка 2350 «Прочие расходы».

Строка 2300 = -171394 + 23536 - 1681 + 200 - 7069 = -156408 тыс. руб.

По строке 2410 «Текущий налог на прибыль» по данным налоговой декларации налога на прибыль отражается текущий налог на прибыль, в 2022 г. у ООО «Инновационная медицина» он составил 30620 тыс. руб.

По строке 2460 «Прочее» отражается дебетовый оборот по счету 99 «Прибыли и убытки» (в части налогов, уплачиваемых при применении налоговых специальных режимов, пеней и штрафов, доплат по налогу на прибыль, списанных отложенных налоговых активов) минус кредитовый оборот по счету 99«Прибыли и убытки» (в части переплаты по налогу на прибыль, списанных отложенных налоговых обязательств).

По строке 2400 «Чистая прибыль (убыток)» отражается информация о чистой прибыли (убытке) организации, то есть о нераспределенной прибыли (непокрытом убытке).

При составлении промежуточной отчетности строка 2400 «Чистая прибыль (убыток)» равна сальдо по счету 99«Прибыли и убытки» (в части чистой прибыли (убытка)).

При составлении годовой отчетности сумма чистой прибыли отчетного года списывается заключительными оборотами декабря в кредит счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» в корреспонденции со счетом 99 «Прибыли и убытки».

Сумма чистого убытка отчетного года списывается заключительными оборотами декабря в дебет счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» в корреспонденции со счетом 99 «Прибыли и убытки».

В 2022 г. у ООО «Инновационная медицина» строка 2400 «Чистая прибыль (убыток)» составила (-156408 - 30620 = -125788) тыс. руб.

Таким образом, совокупный финансовый результат за 2022 г. равен (-125788) тыс. руб. То есть у предприятия наблюдался чистый убыток.

В заключение можно сделать вывод о том, что ООО «Инновационная медицина» (СберЗдоровье) является компанией, предоставляющей цифровые медицинские сервисы и включенной в Индустрию здоровья «Сбера». По окончанию отчетного периода перед составлением бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» проводит инвентаризацию имущества и реформацию баланса. ООО «Инновационная медицина» по окончании года в течение 90 дней составляет и предоставляет годовую бухгалтерскую отчетность.

Бухгалтерский баланс ООО «Инновационная медицина», как и у других коммерческих организаций, в обязательном порядке должен состоять из двух частей.

Первая часть баланса формирует показатели актива баланса, который включает в себя оборотные и внеоборотные активы. А вторая часть формирует пассив, который состоит из собственного капитала, долгосрочной и краткосрочной задолженности. Эти две части должны быть равны между собой, т.е. актив должен равняться пассиву баланса. Сам баланс состоит из трех граф, которые должны заполняться в обязательном порядке. Первая графа формирует показатели на отчетную дату данного отчетного периода, вторая графа на 31 декабря предыдущего года, а третья графа на 31 декабря года, предшествующего предыдущему.

Отчет о финансовых результатах характеризует финансовые результаты деятельности организации, данную характеристику можно формировать за любой отчетный период. В данной форме содержатся данные о доходах и расходах организации. Эти данные формируются нарастающим итогом с начала года. Статьи бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Инновационная медицина» заполняются на основе оборотно-сальдовой ведомости и отражаются в тысячах рублей.

2.2 Оценка экономических показателей деятельности ООО «Инновационная медицина» на основании бухгалтерской отчетности

Ниже проведем анализ основных экономических показателей ООО «Инновационная медицина» за период 2020-2022 гг., на основании данных бухгалтерской отчетности (приложение А) за исследуемый период и результаты анализа представим в таблице 2.8.

Таблица 2.8

Показатели основных экономических показателей ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы	Отклонение, (+,-)	Темп изменения, %

	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.	2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634	166,4	24,7
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	244576	289746	121308	45170	-168438	118,5	41,9
3. Валовая прибыль, тыс. руб.	215773	476310	68114	260537	-408196	в 2,2 р.	14,3
4. Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс. руб.	773	15010	21755	14237	6745	в 19,4 р.	144,9
5. Стоимость активов, тыс. руб.	340836	630359	426815	289523	-203544	184,9	67,7
6. Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	191357	256396	-171394	65039	-427790	134,0	-
7. Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	150655	205584	-125788	54929	-331372	136,5	-
8. Среднесписочная численность работников, чел	108	114	117	6	3	105,6	102,6
9. Производительность труда, тыс. руб. на 1 чел	4262,49	6719,79	1618,99	2457,30	-5100,8	157,6	24,1
10. Фондоотдача, руб. на руб.	595,54	51,04	8,71	-544,50	-42,33	-	-
11. Фондоемкость, руб. на руб.	0,002	0,02	0,11	0,02	0,09	-	-
12. Фондовооруженность, руб. на руб.	7,16	131,66	185,94	124,50	54,28	-	-
13. Рентабельность продаж, %	41,57	33,47	-90,48	-8,10	-123,95	-	-
14. Рентабельность основных производственных фондов по чистой прибыли, %	19490	1370	-578	-18120	-1948	-	-
15. Рентабельность активов по чистой прибыли, %	44,20	32,61	-29,47	-11,59	-62,08	-	-

Из вышепредставленного анализа следует, что в период с 2020 по 2021 гг. ООО «Инновационная медицина» увеличивало объемы выручки на 66,4 % по сравнению с 2020 г., а в 2022 г. уменьшило на 75,3 % по сравнению с 2021 г.

Аналогично себестоимость продаж в 2021 г. возросла на 18,5 %, а в 2022 г. уменьшилась на 58,1 %.

Показатель валовой прибыли увеличился в 2021 г. по сравнению с 2020 г. в 2,2 раза, а в 2022 г. по сравнению с 2021 г. снизился на 85,7 %. Такая тенденция обусловлена превышением темпа снижения себестоимости над темпом снижения выручкой в 2022 г. Таким образом, снижение валовой прибыли за последний год осуществляется активнее снижения выручки, что свидетельствует об ухудшении эффективности производственной деятельности.

Динамика показателя чистой прибыли показала рост в 2021 г. и снижение показателя в 2021 г., так, на конец 2022 г. чистый убыток составил 125788 тыс. руб., что неблагоприятно.

Прибыль от продаж в 2021 г. по отношению к 2020 г. значительно увеличилась на 34 %, составив 256396 тыс. руб., а в 2022 г. по сравнению с 2021 г. уменьшилась на 427790 тыс. руб., став убытком в размере 171394 тыс. руб.

Также следует отметить, что в ООО «Инновационная медицина» с годами увеличивается численность работников, так, в 2021 г. фактически стало больше на 6 чел., а в 2022 г. по сравнению с 2021 г. - на 3 чел., и в 2022 г. она составила 117 чел. Производительность труда увеличивается в 2021 г. на 2457,30 тыс. руб. на чел., а в 2022 г. снизилась на 5100,8 тыс. руб. на чел. по отношению к 2021 г. Это вызвано существенным снижением выручки предприятия за последний год.

Также в рассматриваемый период наблюдается рост стоимости основных производственных фондов, увеличение по годам составило: в 19,4 раза в 2021 г. и 44,9 % в 2022 г.

Рентабельность продаж в 2021 г. по сравнению с 2020 г. уменьшилась на 8,1 %, составив 33,47 %, а в 2022 г. ппринята отрицательное значение, что говорит о неээффективной коммерческой деятельности предприятия.

При изменении стоимости основных производственных фондов, активов и себестоимости продаж (затрат) и одновременно резких колебаниях показателей чистой прибыли менялись показатели рентабельности основных производственных фондов и активов. Так, в 2020 г. рентабельность основных производственных фондов по чистой прибыли составила 19490 %, т. е на 1 тыс. руб. основных производственных фондов было получено 194,9 тыс. руб. чистой прибыли, рентабельность активов по чистой прибыли – 44,2 %, т. е. на 1 тыс. руб. активов предприятия было получено 442 руб. чистой прибыли.

В 2021 г. рентабельность основных производственных фондов по чистой прибыли составила 1370 %, т.е. на 1 тыс. руб. основных производственных фондов было получено 13,7 тыс. руб. чистой прибыли, рентабельность активов по чистой прибыли – 32,61 %, т.е. на 1 тыс. руб. активов предприятием было получено 326 руб. чистой прибыли.

В 2022 г. показатели рентабельности основных производственных фондов, активов и продаж принимали отрицательные значения, что характеризует неээффективное использование основных производственных фондов и активов в этот период.

Ежегодный рост фондоемкости в ООО «Инновационная медицина» свидетельствует о неэкономии труда, а ежегодный рост фондовооруженности говорит о том, что объем основных фондов на одного работника в ООО «Инновационная медицина» увеличивается, а это значит, что предприятие расширяет свою материально-производственную базу, тем самым повышая эффективность использования основных фондов компании.

В целом, можно отметить, что за последний 2022 гг. ООО «Инновационная медицина» продемонстрировало отрицательную динамику объемных, качественных и финансово-экономических результатов.

Не смотря на клиентоориентированность компании, в результате неэффективности осуществления инвестиций объемные показатели не соответствовали развитию экономики страны.

Динамику доходов ООО «Инновационная медицина» в разрезе статей графически представим на рисунке 2.2.

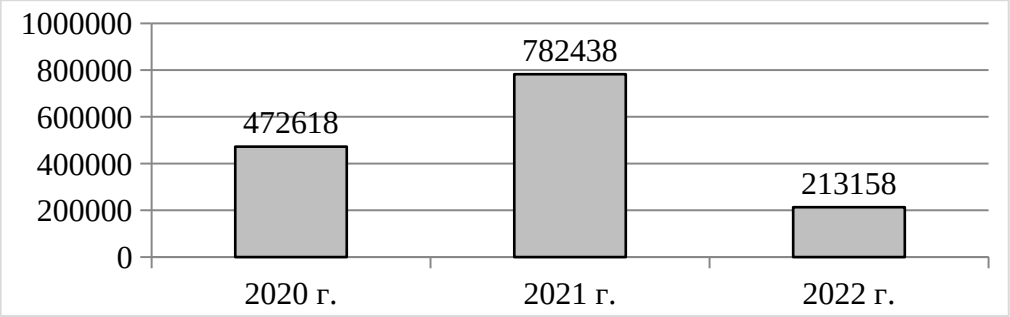


**Рисунок 2.2 Динамика доходов ООО «Инновационная медицина» в разрезе статей
за 2020-2022 гг., тыс. руб.**

Из представленных данных видно, что доходы от основной деятельности в 2021 г. составили 782438 тыс. руб., что больше показателя предыдущего года на 65,6 %. В 2022 г. доходы компании составили 213158 тыс. руб., что на 72,8 % выше уровня 2021 г., т.е. доходы ООО «Инновационная медицина» демонстрируют отрицательную динамику за последний год.

Состав и структуру выручки ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг. представим в таблице 2.9.

Таблица 2.9
Состав и структура выручки ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	2020 год		2021 год		2022 год		Отклонение, (+,-)	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	2021 г. от	2022 г. от

							2020 г.	2021 г.
Выручка, в том числе:	460349	100	766056	100	189422	100	305707	-576634
- разработка цифровых медицинских сервисов	359533	78,1	592927	77,4	143392	75,7	233394	-449535
- разработка компьютерного программного обеспечения	31764	6,9	43665	5,7	9661	5,1	11901	-34004
- разработка прочих программных продуктов	19335	4,2	36771	4,8	10608	5,6	17436	-26163
- консультации в области компьютерных технологий	16573	3,6	29110	3,8	7766	4,1	12537	-21344
- создание баз данных	22557	4,9	42899	5,6	11744	6,2	20342	-31155
- прочие	10588	2,3	20684	2,7	6251	3,3	10096	-14433

Бесспорно, основную долю выручки ООО «Инновационная медицина» занимает деятельность, связанная с разработкой цифровых медицинских сервисов, но их доля уменьшается с 78,1 % в 2020 г. до 75,7 % в 2022 г. Также существенна доля продаж приходится на разработку компьютерного программного обеспечения, но с годаами она также снижается с 6,9 % в 2020 г. до 5,1 % в 2022 г. Доля выручки от разработки прочих программных продуктов немного ниже, но ежегодно увеличивается. Стоит отметить, что по всем видам деятельности наблюдается рост суммы выручки в 2021 г. и снижение в 2022 г.

В таблице 2.10 представлен анализ актива бухгалтерского баланса за 2020-2022 гг.

Таблица 2.10

Показатели состава и структуры актива бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

(тыс. руб.)

Показатели	2020 год		2021 год		2022 год		Отклонение, (+,-)	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Внеоборотные активы, в т. ч.:	86638	25,4	254773	40,4	336764	78,9	168135	81991
- нематериальные активы	9200	2,7	15199	2,4	14611	3,4	5999	-588
- основные средства	872	0,3	29147	4,6	14362	3,4	28275	-14785
- финансовые вложения	76487	22,4	205488	32,6	274988	64,4	129001	69500
- отложенные налоговые активы	79	0,02	4939	0,8	32803	7,7	4860	27864
2. Оборотные активы, в т. ч.:	254198	74,6	375586	59,6	90051	21,1	121388	-285535
- запасы	-	0,0	-	0,0	41	0,01	0	41
- налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	2295	0,7	2269	0,4	5617	1,3	-26	3348
- дебиторская задолженность	42865	12,6	61142	9,7	80390	18,8	18277	19248
- финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	208600	61,2	245000	38,9	-	0,0	36400	-245000
- денежные средства и денежные эквиваленты	394	0,1	63160	10,0	524	0,1	62766	-62636
- прочие оборотные активы	44	0,01	4015	0,6	3479	0,8	3971	-536
Баланс	340836	100	63035	100	426815	100	289523	-203544

			9					

Как видно из таблицы 2.10, общая стоимость имущества в отчетном периоде составила 426815 тыс. руб., что меньше ппоказателя предыдущего периода на 203544 тыс. руб. В активах организации в 2022 г. доля текущих активов с годами снижается, а доля долгосрочных увеличивается. Если в 2020-2021 гг. преобладает доля оборотных активов, то в 2022 г. - внеоборотных. Таким образом, наибольший удельный вес в структуре совокупных активов за последний год приходится на внеоборотные активы, что не способствует ускорению оборачиваемости средств предприятия, т.е. предприятие использует консервативную политику управления активами.

Доли основных средств и нематериальных активов в общей структуре активов за отчетный год составили по 3,4 %, что говорит о том, что предприятие имеет легкую структуру активов, что свидетельствует о незначительных накладных расходах и низкой чувствительности к изменениям выручки. Ситуацию, когда внеоборотные активы представлены не только основными средствами, можно рассматривать как ориентацию на создание интеллектуальных условий основной деятельности организации.

Оборотные активы предприятия в 2020-2021 гг. формируются в основном за счет краткосрочных финансовых вложений (61,2 % и 38,9 % соответственно), а в 2022 г. – преимущественно за счет дебиторской задолженности (18,8 %).

За последний год общая стоимость имущества уменьшилась на 203544 тыс. руб. Это произошло за счет уменьшения суммы оборотных активов предприятия на 285535 тыс. руб.

Следует обратить внимание на повышение статьи внеоборотных активов в общей структуре баланса (+ 38,5 %), что может говорить о замедлении оборачиваемости оборотных активов. Такой рост произошел за счет осуществления долгосрочных вложений, которые в 2022 г. увеличились на 69500 тыс. руб., а их доля выросла на 31,8 %.

Поскольку имущество предприятия за последний год снижается, то можно говорить о снижении платежеспособности.

За отчетный период оборотные средства снизились на 285535 тыс. руб. Произошло это, главным образом, за счет уменьшения суммы краткосрочных финансовых вложений (на 245000 тыс. руб.) в пользу роста долгосрочных, а также денежных средств и денежных эквивалентов (на 62636 тыс. руб.), это вызвано осуществлением инвестиций компании в развитие.

Сумма денежных средств повысилась на 62766 тыс. руб. в 2021 г. и уменьшилась на 62636 тыс. руб. в 2022 г., при этом их доля в общем объеме активов за 2022 г. существенно снизилась - на 9,9 %.

В оборотных активах организации за последний год отмечается уменьшение величины краткосрочных финансовых вложений с 245000 тыс. руб. в 2021 г. до нуля в 2022 г., т.е. наиболее ликвидных активов.

За последний год наблюдается рост внеоборотных активов и снижение оборотных активов. Такое соотношение характеризует тенденцию к замедлению оборачиваемости оборотных активов.

Доля оборотных средств в активах в 2022 г. занимает 21,1 %, поэтому политику управления активами можно отнести к консервативному типу.

Анализ пассива бухгалтерского баланса представим в таблице 2.11. В структуре собственного капитала основное место занимает нераспределенная прибыль (непокрытый убыток), ее доля насчитывае: 74,2 % в 2020 г., 73,7 % в 2021 г. и 79,3 % в 2022 г.). В 2020-2022 гг. имеются отложенные налоговые обязательства, их размер увеличивается в 2021 г. на 5477 тыс. руб. и уменьшается в 2022 г. на 2757 тыс. руб. Что касается доли в структуре пассивов, то она очень мала в 2020-2022 г. – меньше 1 %. Наибольшую долю в структуре пассивов занимает собственный капитал, что благоприятно, а доля краткосрочных обязательств меньше и снижается с 25,7 % в 2020 г. до 18,5 % в 2022 г. за счет снижения доли кредиторской задолженности (с 25,6 % в 2020 г. до 16,6 % в 2022 г.). Низкая доля заемных средств предприятия говорит о низких финансовых рисках предприятия и положительно влияет на его финансовую устойчивость.

Таблица 2.11

Показатели состава и структуры пассива бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

(тыс. руб.)

Показатель	2020 год		2021 год		2022 год		Отклонение, (+,-)	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Собственный капитал, в том числе:	252992	74,2	464353	73,7	338566	79,3	211361	-125787
- уставный капитал	10	0,003	10	0,002	10	0,002	0	0
- нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	252982	74,2	464343	73,7	338556	79,3	211361	-125787
2. Долгосрочные обязательства, в том числе:	144	0,04	22532	3,6	9172	2,1	22388	-13360
- отложенные налоговые обязательства	144	0,04	5621	0,9	2864	0,7	5477	-2757
- прочие обязательства	0	0,0	16911	2,7	6308	1,5	16911	-10603
3. Краткосрочные обязательства, в том числе:	87700	25,7	143474	22,8	79077	18,5	55774	-64397
- кредиторская задолженность	87306	25,6	135689	21,5	70806	16,6	48383	-64883
- оценочные обязательства	394	0,1	3292	0,5	5631	1,3	2898	2339
- прочие обязательства	0	0,0	4493	0,7	2640	0,6	4493	-1853
Валюта баланса	340836	100	630359	100	426815	100	289523	-203544

В общей структуре задолженности краткосрочные пассивы превышают долгосрочные, что при существующем размере собственного капитала и резервов положительно сказывается на финансовой устойчивости предприятия.

Отсутствие в составе источников долгосрочных займов считается положительным фактором, поскольку, с одной стороны, уменьшает долговую нагрузку на предприятия, но вместе с тем долгосрочными займами предприятие может располагать значительное время, постепенно погашая незначительными частями в соответствии с заключенными договорами, что практически не отвлекает заработанный капитал из оборота предприятия.

Положительным признаком является то, что оборотные активы анализируемой организации больше краткосрочных обязательств, что свидетельствует о способности погасить задолженность перед кредиторами.

Сравнение собственного капитала и внеоборотных активов позволило выявить достаток у организации собственного оборотного капитала, что свидетельствует о достаточной финансовой устойчивости предприятия, но существенный рост внеоборотных активов в 2022 г. провоцирует снижение размера собственного оборотного капитала, это неблагоприятно.

Собственный капитал в 2021 г. увеличивается, что положительно характеризует динамику изменения имущественного положения организации, а в 2022 г. снижается. Происходит это, главным образом, за счет уменьшения стоимости нераспределенной прибыли.

В 2022 г. доля собственного капитала стабильно растет, а доля долгосрочных обязательств за последний год снизилась. Данная ситуация свидетельствует о том, что организация не воспользовалась возможностью привлекать средства кредиторов на длительный (более года) период, что в условиях инфляции было бы целесообразно.

В целом, учитывая, что краткосрочные займы в пассивах отсутствуют, то политику управления пассивами можно отнести к агрессивному типу.

Величина кредиторской задолженности выросла на 48383 тыс. руб. в 2021 г. и снизилась на 64883 тыс. руб. в 2022 г. Доля кредиторской задолженности в структуре пассивов уменьшается с 25,6 % в 2020 г. до 16,6 % в 2022 г.

Кроме того, рассматривая кредиторскую задолженность, следует отметить, что предприятие в 2020-2021 гг. имеет пассивное сальдо (кредиторская задолженность больше дебиторской), а в 2022 г. – активное сальдо (дебиторская задолженность больше кредиторской). Таким образом, предприятие финансирует свою текущую деятельность за счет кредиторов в 2020-2021 гг., а в 2022 г. – за счет собственных средств, что предпочтительнее.

Исследуя динамику краткосрочных обязательств (как в целом, так и по отдельным статьям) целесообразно сопоставление их величин с показателями прибыли и объемов реализации. Снижение величины краткосрочных обязательств может быть вызвано уменьшением объема реализации.

Обращая внимание на совокупное изменение нераспределенной прибыли, можно отметить, что за 2021 г. ее совокупная величина возросла на 211361 тыс. руб., а за 2022 г. уменьшичилась еще на 125787 тыс. руб., что можно назвать отрицательной тенденцией, так как уменьшение нераспределенной прибыли может говорить о снижении эффективности работы предприятия.

Анализ финансовых результатов компании представим в таблице 2.12.

Таблица 2.12

Показатели финансовых результатов ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022гг.

(тыс. руб.)

Показатели	2020 год	2021 год	2022 год	Отклонение, (+,-)	Темп изменения, %

				2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.	2021 г. к 2020 г.	2022 г к 2021 г.
1. Выручка	460349	766056	189422	305707	-576634	166,4	24,7
2. Себестоимость продаж	244576	289746	121308	45170	-168438	118,5	41,9
3. Валовая прибыль	215773	476310	68114	260537	-408196	в 2,2 р.	14,3
4. Управленческие расходы	24416	219914	239508	195498	19594	в 9 р.	108,9
5. Прибыль (убыток) от продаж	191357	256396	-171394	65039	-427790	134,0	-
6. Проценты к получению	3255	16042	23536	12787	7494	в 4,9 р.	146,7
7. Проценты к уплате	0	0	1681	0	1681	-	-
8. Прочие доходы	9014	340	200	-8674	-140	3,8	58,8
9. Прочие расходы	14562	14164	7069	-398	-7095	97,3	49,9
10. Прибыль (убыток) до налогообложения	189064	258614	-156408	69550	-415022	136,8	-
11. Налог на прибыль	37844	53030	30620	15186	-22410	140,13	57,74
12. Прочее	565	0	0	-565	0	0,00	-
13. Чистая прибыль (убыток)	150655	205584	-125788	54929	-331372	136,5	-

Анализируя финансовые результаты исследуемого предприятия ООО «Инновационная медицина», можно отметить, что в отчетном периоде чистая прибыль компании составила 125788 тыс. руб. И если в 2021 г. она возросла на 54929 тыс. руб. или на 36,46 %, то в 2022 г. показатель снизился на 331372 тыс. руб., и на конец 2022 г. образовался чистый убыток в размере 125788 тыс. руб.

Аналогична тенденция наблюдается в показателях пприбыли от продаж и прибыли до налогообложения, по данным показателям также в 2022 г. прослеживаются убыточные значения.

Выручка компании увеличивается на 305707 тыс. руб. или на 66,4 % в 2021 г. и снижается на 576634 тыс. руб. или на 75,3 % в 2022 г., что свидетельствует негативной тенденции в 2022 г.

Графически динамику финансовых результатов представим на рисунке 2.3.

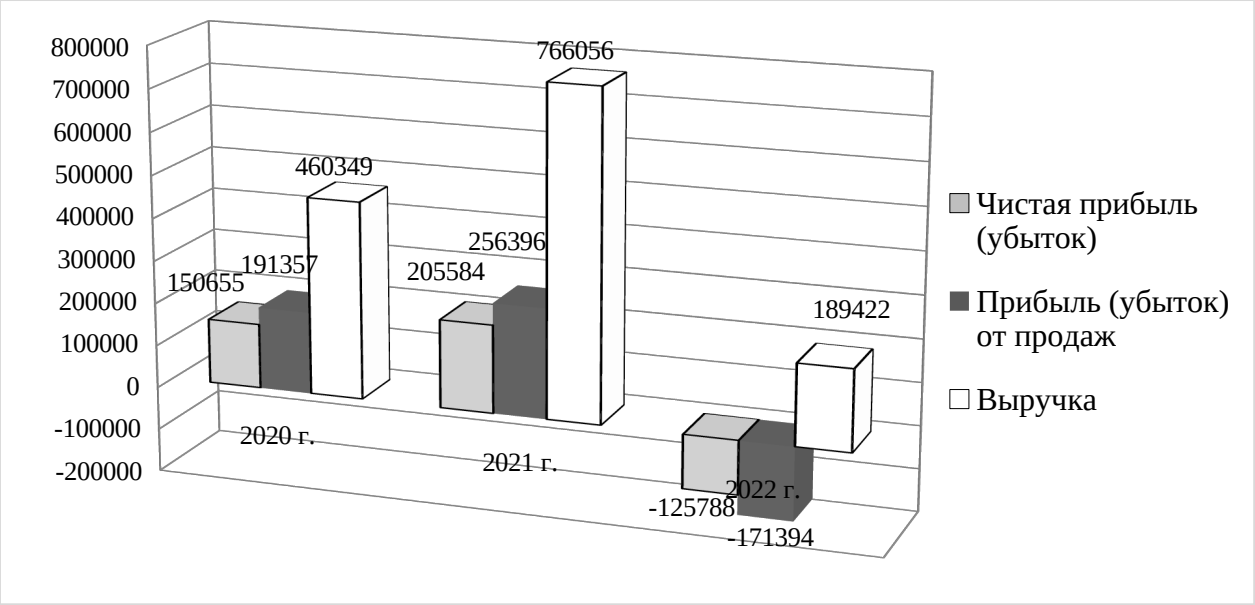


Рисунок 2.3. Динамика финансовых результатов ООО «Инновационная медицина»
за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Анализируя расходы компании, следует отметить, что за последние годы себестоимость продаж существенно уменьшилась по сравнению с предыдущим периодом и составила в 2022 г. 121308 тыс. руб. Графически динамику расходов компании ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг. представим на рисунке 2.4.

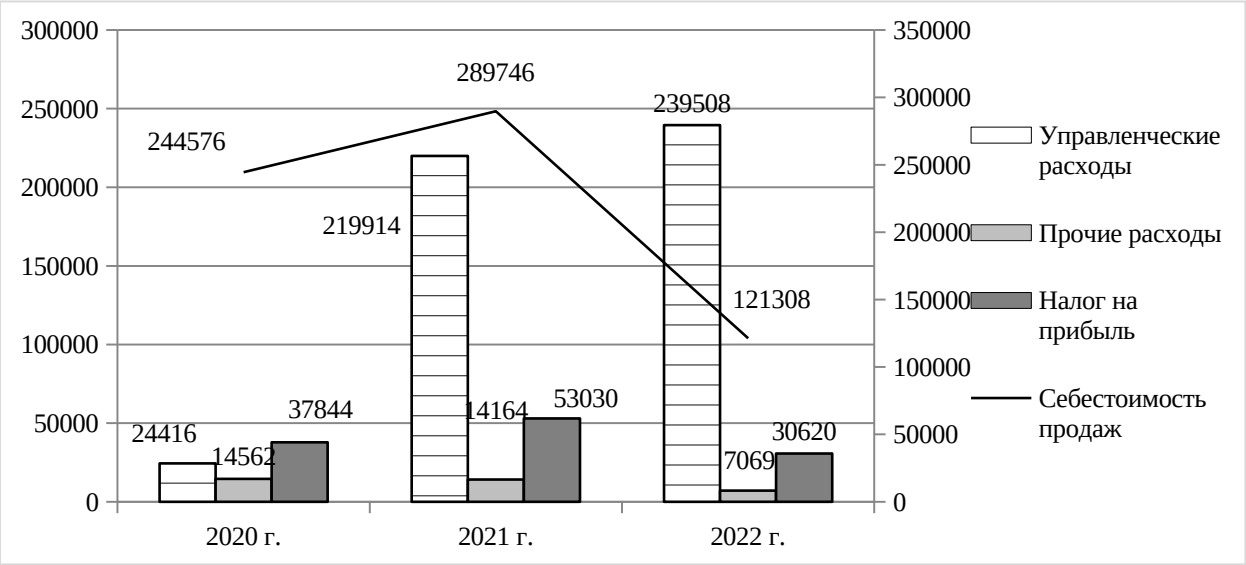


Рисунок 2.4. Динамика расходов ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Далее в таблице 2.13 представим оценку платежеспособности ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Таблица 2.13

Динамика показателей платежеспособности ООО «Инновационная медицина»
за 2020-2022 гг.

(раз)

Показатели	Нормативные значения, ед.	Годы			Отклонение, (+,-)	
		2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Коэффициент абсолютной ликвидности	Не ниже 0,2	0,005	0,45	0,01	0,45	-0,44
2. Коэффициент текущей ликвидности	Не ниже 1,5 или 2	2,91	2,68	1,23	-0,23	-1,45
3. Коэффициент обеспеченности собственными	Не менее 0,5	0,65	0,56	0,02	-0,10	-0,54

оборотными средствами						
4. Коэффициент маневренности	Не менее 0,1	0,014	0,010	0,34	-0,004	0,33

Коэффициент абсолютной ликвидности только в 2021 г. соответствовал нормативу, а в 2020 г. и в 2022 г. был ниже норматива. То есть компания не в состоянии сразу погасить минимальную часть текущих обязательств (20 %).

Текущая ликвидность не соответствовала нормальному значению только в 2022 г. В этот период компания не может погашать краткосрочные обязательства за счет оборотных активов. Показатель ежегодно снижается. На 31.12.2022 г. коэффициент составил 1,23 (ниже нормы).

Коэффициент маневренности соответствует нормативу лишь в 2022 г. (0,34), а в 2020-2021 гг. был ниже норматива. Таким образом, компании не хватает в отчетном периоде собственных средств, занятых в обороте из-за осуществления долгосрочных инвестиций в этот период.

Обеспеченность собственными оборотными средствами в 2020-2021 г. соответствует норме, а в 2022 г. демонстрирует несоответствие нормативу, то есть компании недостаточно собственных оборотных средств.

Оценку финансовой устойчивости представим в таблице 2.14.

Таблица 2.14

Динамика показателей финансовой устойчивости ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

(раз)

Показатели	Нормативные значения	Годы			Отклонение, (+,-)	
		2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Коэффициент автономии (зависимости)	Больше 0,5	0,742	0,737	0,79	-0,006	0,06
2. Финансовый рычаг	Меньше 1	0,35	0,36	0,26	0,01	-0,10
3. Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	Не ниже 0,1	0,65	0,56	0,02	-0,10	-0,54
4. Коэффициент финансирования	Не ниже 1	2,88	2,80	3,84	-0,08	1,04
5. Коэффициент финансовой устойчивости	Не ниже 0,5	0,74	0,77	0,81	0,03	0,04

Коэффициент автономии (финансовой зависимости) в 2020-2022 гг. соответствует нормативу. Доля активов компании, обеспеченных собственными средствами, в 2020-2022 гг. выше 50 %, что говорит о независимости предприятия от заемных средств.

Финансовый рычаг в 2020-2022 гг. соответствует нормативу (меньше 1). Это снова говорит о том, что компания не зависит от заемных средств.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования в 2020-2021 гг. соответствует нормативу (≥ 0,1), а в отчетный период не соответствовал, что свидетельствует о недостатке собственных средств в 2022 г.

Значения коэффициента финансирования в 2020-2022 гг. соответствуют нормальному (≥ 1), что свидетельствует о превышении собственных средств над заемными, что благоприятно.

Коэффициент финансовой устойчивости также за анализируемый срок соответствует нормативу (≥ 0,5), что демонстрирует финансовую устойчивость предприятия.

Компания на отчетную дату имеет благоприятные показатели финансовой устойчивости. У предприятия наблюдается невысокий размер обязательств.

Оценку рентабельности ООО «Инновационная медицина» представим в таблице 2.15, учитывая, что анализ эффективности деятельности компании включает оценку девяти видов рентабельности, расчет которых представлен ниже.

Таблица 2.15

Динамика показателей рентабельности ООО «Инновационная медицина»
за 2020-2022 гг.

(%)

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Рентабельность продаж	41,57	33,47	-90,48	-8,10	-123,95
2. Рентабельность собственного капитала	59,55	44,27	-37,15	-15,28	-81,42
3. Рентабельность акционерного капитала	59,55	44,27	-37,15	-15,28	-81,42
4. Рентабельность оборотных активов	59,27	54,74	-139,69	-4,53	-194
5. Рентабельность основных фондов	19490	1370	-578	-18120	-1948
6. Рентабельность всех активов	44,20	32,61	-29,47	-11,59	-62,08
7. Рентабельность финансовых вложений	72,22	83,91	-	11,69	-
8. Рентабельность основной деятельности	32,73	26,84	-66,41	-5,89	-93,25
9. Рентабельность производства	59,06	50,79	-120,47	-8,27	-171,26

Рентабельность продаж за 2021 г. снизилась на 8,1 %, а в 2022 г., вовсе приняла отрицательное значение. Тенденция неблагоприятна.

Рентабельность активов, собственного и акционерного капитала, оборотных активов, производственных фондов ежегодно уменьшается, а в 2022 г. принимает отрицательные значения.

Рентабельность основной деятельности и производства в 2022 г. также принимает отрицательное значение, что неблагоприятно.

В целом, можно сделать вывод о неэффективном управлении имуществом предприятия в 2021 г., но досточно эффективном функционировании предприятия. А в 2022 г. деятельность полностью можно назвать неэффективной.

В заключение анализа финансового состояния в таблице 2.16 представим анализ вероятности банкротства на основании: показателя чистых активов, коэффициента восстановления (утраты) платежеспособности, показателя двухфакторной модели Альтмана.

Таблица 2.16

Показатели вероятности банкротства ООО «Инновационная медицина» в 2020-2022 гг.

Показатель	2020 год	2021 год	2022 год	Норматив, ед.	Вероятность банкротства, %
1. Чистые активы, тыс. руб.	258159	464352	338565	Чем больше, тем лучше	минимальна
2. Коэффициент восстановления платежеспособности	1,43	1,28	0,25	> 1	свыше 50%
3. Показатель банкротства по двухфакторной модели Альтмана	-3,36	-3,11	-1,59	> 0	свыше 50%

Сумма чистых оборотных активов ООО «Инновационная медицина» за 2021 г. увеличилась, а за 2022 г. уменьшилась, что свидетельствует о том, что финансовых ресурсов компании, необходимых для расширения своей деятельности в будущем, в 2022 г. недостаточно.

Коэффициент восстановления платежеспособности в 2020-2021 гг. соответствует нормативу (> 1), а в 2022 г. - не соответствует. Это говорит о том, что в настоящий момент у организации нет возможностей для адекватного восстановления платежеспособности в ближайшее полугодие. За ппоследние годы данный показатель снижается, а чем ниже коэффициент восстановления платежеспособности, тем ближе предприятие к грани банкротства, либо его работа искусственно ухудшается.

Показатель банкротства по двухфакторной модели Альтмана не соовтетствует нормативу (> 0), что указывает на высокую вероятность банкротства предпппприятия в 2020-2022 гг.

Комплексная оценка имущественного положения компании на основании данных показателей показала, что вероятность банкротства компании ООО «Инновационная медицина» свыше 50 %. Финансово-хозяйственная деятельность компании из-за снижения выручки, показателей прибыли и стоимости имущества компании в 2022 г. нестабильна, что свидетельствует о необходимости разработки мер по улучшению эффективности деятельности исследуемого предприятия.

В заключение можно сделать вывод о том, что согласно результатам анализа основных экономических показателей, ООО «Инновационная медицина» неэффективно ведет деятельность в 2022 г., за последний год предприятие перестало быть прибыльным и рентабельным. Анализ платежеспособности свидетельствует о том, что компания не может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки за последний год и не способно в ближайшие пол года восстановить свою пдатежеспособность. Хотя ООО «Инновационная медицина» является финансово устойчивым, однако, вероятность банкротства высокая.

2.3 Анализ деловой активности ООО «Инновационная медицина»

Рассчитаем показатели деловой активности предприятия на основании данных бухгалтерской отчетности предприятия (пприложение 1).

Себестоимось продаж ООО «Инновационная медицина» (статья 2120 Отчета о финансовых результатах) за 2021 г. увеличилась на 45170 тыс. руб. и составила 289746 тыс. руб., а за 2022 г. уменьшилась на 168438 тыс. руб. и составила 121308 тыс. руб. Средняя сумма запасов ООО «Инновационная медицина» (статья 1210 Бухгалтерского баланса) в 2020-2021 гг. была равна нулю из-за отсутствия запасов, а в 2022 г. насчитывала 21 тыс. руб. (таблица 2.17).

Таблица 2.17

Показатели оборачиваемости запасов ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы	Отклонение, (+,-)

	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Себестоимость продаж, тыс. руб.	244576	289746	121308	45170	-168438
2. Средняя сумма запасов, тыс. руб.	-	-	21	-	21
3. Коэфициент оборачиваемости запасов, оборотов	-	-	5917,4	-	-
4. Период оборота запасов, дни	-	-	0,1	-	-

Из пприведенных данных видно, что оборачиваемость запасов в 2022 г. составляла 5917,4 оборота, что благоприятно, поскольку это быстром процессе превращения материальных запасов в готовую продукцию. Соответственно период оборота запасов в 2022 г. составил меньше 1 дня, поскольку сумма запасов в этот период невелика, у предприятия возникли запасы только в 2022 г., в предыдущие периоды они отсутствовали.

Выручка ООО «Инновационная медицина» (статья 2110 Отчета о финансовых результатах) за 2021 г. увеличилась на 305707 тыс. руб. и составила 766056 тыс. руб., а за 2022 г. уменьшилась на 576634 тыс. руб. и составила 189422 тыс. руб. Средняя сумма оборотных средств ООО «Инновационная медицина» (статья 1200 Бухгалтерского баланса) за 2021 г. увеличилась на 83828 тыс. руб. и составила 314892 тыс. руб., а за 2022 г. уменьшилась на 82074 тыс. руб. и составила 232819 тыс. руб. (таблица 2.18).

Таблица 2.18

Показатели оборачиваемости оборотных средств ООО «Инновационная медицина»
за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634
2. Средняя сумма оборотных средств, тыс. руб.	231065	314892	232819	83828	-82074
3. Коэфициент оборачиваемости оборотных средств, оборотов	1,992	2,43	0,81	0,44	-1,62
4. Период оборота оборотных средств, дни	183	150	451	-33	301

Из приведенных данных видно, что по коэффициенту оборачиваемости оборотных средств наблюдается рост в 2021 г. на 0,44 оборота и снижение в 2022 г. на 1,62 оборота. Соответственно период оборачиваемости оборотных средств снижается в 2021 г. на 33 дня и увеличивается в 2022 г. на 301 день, что является неблагоприятным моментом, поскольку отражает снижение скорости оборота оборотных средств ООО «Инновационная медицина».

Средняя сумма денежных средств ООО «Инновационная медицина» (статья 1260 Бухгалтерского баланса) за 2021 г. уменьшилась на 30839 тыс. руб. и составила 31777 тыс. руб., а за 2022 г. увеличилась на 65 тыс. руб. и составила 31842 тыс. руб. Коэфициент оборачиваемости денежных средств увеличивается в 2021 г. на 16,76 оборота и снижается в 2022 г. на 18,16 оборотов, что демонстрирует неблагоприятную тенденцию в 2022 г. Соответственно период оборота денежных средств за 2021 г. снижается на 35 дней, а за последний год увеличивается на 46 дней, что является отрицательным моментом и говорит об ухудшении исполнительской дисциплины предприятия за 2022 г. (таблица 2.19).

Таблица 2.19

Показатели оборачиваемости денежных средств ООО «Инновационная медицина»
за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634
2. Средняя сумма денежных средств, тыс. руб.	62616	31777	31842	-30839	65
3. Коэфициент оборачиваемости денежных средств, оборотов	7,35	24,11	5,95	16,76	-18,16
4. Период оборота денежных средств, дни	50	15	61	-35	46

Средняя сумма нематериальных активов ООО «Инновационная медицина» (статья 1110 Бухгалтерского баланса) за 2021 г. увеличилась на 2475 тыс. руб. и составила 12200 тыс. руб., а за 2022 г. возросла еще на 2705 тыс. руб. и составила 14905 тыс. руб. (таблица 2.20).

Таблица 2.20

Показатели оборачиваемости нематериальных активов ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634
2. Средняя сумма нематериальных активов, тыс. руб.	9725	12200	14905	2475	2705
3. Коэфициент оборачиваемости нематериальных активов, оборотов	47,34	62,79	12,71	15,46	-50,09
4. Период оборота нематериальных активов, дни	8	6	29	-2	23

Из приведенных данных видно, что коэфициент оборачиваемости нематериальных активов увеличивается в 2021 г. на 15,46 оборотов и снижается в 2022 г. на 50,09 оборотов, что демонстрирует неблагоприятную тенденцию в 2022 г. Соответственно период оборачиваемости нематериальных активов в 2021 г. снизился на 2 дня, что благоприятно, а за 2022 г. вырос на 23 дня, что неблагоприятно. В компании в 2022 г. и снижается выручка, и увеличивается период отдачи нематериальных активов. Выходит, организация уменьшает доход и ресурсную базу. При этом каждый новый рубль, вложенный в нематериальные активы, используется менее эффективно, чем раньше.

Средняя сумма дебиторской задолженности ООО «Инновационная медицина» (статья 1240 Бухгалтерского баланса, поскольку у компании наблюдается только краткосрочная дебиторска задолженность) за 2021 г. увеличилась на 12033 тыс. руб. и составила 52004 тыс. руб., а за 2022 г. возросла еще на 18762 тыс. руб. и составила 70766 тыс. руб. (таблица 2.21).

Таблица 2.21

Показатели оборачиваемости дебиторской задолженности ООО «Инновационная медицина» **за 2020-2022 гг.**

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634
2. Средняя сумма дебиторской задолженности, тыс. руб.	39971	52004	70766	12033	18762
3. Коэфициент оборачиваемости дебиторской задолженности, оборотов	11,52	14,73	2,68	3,21	-12,05
4. Период оборота дебиторской задолженности, дни	32	25	136	-7	112

Из приведенных данных видно, что коэфициент оборачиваемости дебиторской задолженности увеличивается в 2021 г. на 3,21 оборот и снижается в 2022 г. на 12,05 оборотов, что демонстрирует неблагоприятную тенденцию в 2022 г., т. к. свидетельствует о снижении скорости оборота средств в дебиторской задолженности и увеличении срока поступления в организацию средств от дебиторов за реализованные услуги. Соответственно период оборота дебиторской задолженности также снижается в 2021 г. на 7 дней и увеличивается в 2022 г. на 112 дней. Контрагенты расплачивались по своим обязательствам перед компанией в отчетный период медленнее.

Средняя сумма собственного капитала ООО «Инновационная медицина» (статья 1300 Бухгалтерского баланса) за 2021 г. увеличилась на 181014 тыс. руб. и составила 358673 тыс. руб., а за 2022 г. возросла еще на 42787 тыс. руб. и составила 401460 тыс. руб. (таблица 2.22).

Таблица 2.22

Показатели оборачиваемости собственного капитала ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Выручка, тыс. руб.	460349	766056	189422	305707	-576634
2. Средняя сумма собственного капитала, тыс. руб.	177659	358673	401460	181014	42787
3. Коэфициент оборачиваемости собственного капитала, оборотов	2,591	2,14	0,47	-0,46	-1,66
4. Период оборота собственного капитала, дни	141	171	777	30	606

Из приведенных данных видно, что коэфициент оборачиваемости собственного капитала уменьшается в 2021 г. на 0,46 оборотов и снижается в 2022 г. еще на 1,66 оборотов, что демонстрирует неблагоприятную тенденцию в 2022 г. Соответственно период оборачиваемости собственного капитала ежегодно увеличивается (с 141 дня в 2020 г. до 777 дней в 2022 г.), что неблагоприятно и характеризует уменьшение скорости оборота собственного капитала.

Средняя сумма кредиторской задолженности ООО «Инновационная медицина» (статья 1520 Бухгалтерского баланса) за 2021 г. увеличилась на 9624 тыс. руб. и составила 111498 тыс. руб., а за 2022 г. снизилась на 8250 тыс. руб. и составила 103248 тыс. руб. Коэфициент оборачиваемости кредиторской задолженности увеличивается в 2021 г. на 0,2 оборота и снижается в 2022 г. на 1,42 оборотов, что демонстрирует неблагоприятную тенденцию в 2022 г. Соответственно период оборота кредиторской задолженности снижается в 2021 г. на 12 дней и увеличивается в 2022 г. на 170 дней (таблица 2.23).

Таблица 2.23

Показатели оборачиваемости кредиторской задолженности ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	Годы			Отклонение, (+,-)	
	2020	2021	2022	2021 г. от 2020 г.	2022 г. от 2021 г.
1. Себестоимость продаж, тыс. руб.	244576	289746	121308	45170	-168438
2. Средняя сумма кредиторской задолженности, тыс. руб.	101874	111498	103248	9624	-8250
3. Коэфициент оборачиваемости кредиторской задолженности, оборотов	2,40	2,60	1,17	0,20	-1,42
4. Период оборота кредиторской задолженности, дни	152	140	311	-12	170

Из приведенных данных видно, что в отчетный период компания ООО «Инновационная медицина» стала медленнее расплачивалась с поставщиками и подрядчиками.

Далее оценим деловую активность Хотя ООО «Инновационная медицина» на основе методики А.Д. Шеремета и Р.С. Сайфуллина (приложение 2).

Поскольку, согласно методике, наивысший рейтинг имеет компания с минимальным значением сравнительной оценки, то наивысший рейтинг наблюдается в 2021 г. (0,17). Немного хуже обстоят дела в 2020 г. - рейтинг равен 0,79. Наименьший рейтинг наблюдался в 2022 г., в котором наблюдается максимальное значение сравнительной оценки (1,81). То есть в 2021 г. деловая активность ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг. улучшилась по сравнению с 2020 г., но в 2022 г. вновь наметилось ухудшение.

В заключение можно сделать вывод о том, что оборачиваемость оборотных средств, денежных средств, нематериальных активов, дебиторской задолженности и кредиторской задолженности в 2021 г. ускоряется, а за 2022 г. замедляется. А оборачиваемость собственного капитала замедляется на протяжении двух последних годов (в 2021-2022 гг.). Исследование продемонстрировало, что самая хорошая деловая активность предприятия была зафиксирована в 2021 г., а самая слабая – в 2022 г.

Подводя итоги исследованию использования бухгалтерской отчетности ООО «ДОКДОК ТЗ» для анализа ее деловой активности, можно сделать следующие выводы:

1. ООО «Инновационная медицина» (СберЗдоровье) является компанией, предоставляющей цифровые медицинские сервисы и включенной в Индустрию здоровья «Сбера».

2. По окончанию отчетного периода перед составлением бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» проводит инвентаризацию имущества и реформацию баланса. ООО «Инновационная медицина» по окончании года в течение 90 дней составляет и предоставляет годовую бухгалтерскую отчетность. Статьи бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Инновационная медицина» заполняются на основе оборотно-сальдовой ведомости и отражаются в тысячах рублей.

3. ООО «Инновационная медицина» неэффективно ведет деятельность в 2022 г., за последний год предприятие перестало быть прибыльным и рентабельным. Анализ платежеспособности свидетельствует о том, что компания не может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки за последний год и не способно в ближайшие пол года восстановить свою пдатежеспособность. Хотя ООО «Инновационная медицина» явяется финансово устойчивым, однако, вероятность банкротства высокая.

4. Оборачиваемость оборотных средств, денежных средств, нематериальных активов, дебиторской задолженности и кредиторской задолженности в 2021 г. ускоряется, а за 2022 г. замедляется. А оборачиваемость собственного капитала замедляется на протяжении двух последних годов (в 2021-2022 гг.). Исследование продемонстрировало, что самая хорошая деловая активность предприятия была зафиксирована в 2021 г., а самая слабая – в 2022 г.

3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ УСИЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ООО «Инновационная медицина»

3.1 Совершенствование порядка формирования российской бухгалтерской отчетности в соответсвии с международными стандартами финансовой отчетности

В настоящее время существует разница между российскими стандартами бухгалтерского учета (далее – РСБУ) и международными стандартами финансовой отчетности (далее – МСФО), которая заключается в том, что в российских стандартах, координирующих формирование бухгалтерской отчётности в России, доминирует принцип обязательного анализа активов и обязательств, что ухудшает качество бухгалтерской отчётности для отдельных категорий её потребителей, превращает исследование финансового положения субъекта хозяйственной деятельности в официальную форму и не считается в необходимой степени объективным.

Современные изменения бухгалтерского учёта и отчётности согласно требованиям международных стандартов, которые существуют в настоящее время в России, ориентированы на образование важных источников сведений для неравнодушных пользователей. Отчётность, сформированная с применением международных стандартов, включает в себя существенный размер сведений о субъекте хозяйственной деятельности, гарантирует открытость экономических данных. Применение субъектом хозяйственной деятельности международных стандартов в процессе формирования отчётности:

– формирует перспективы выхода на международные рынки капитала;

– открывает для компании перспективы привлечения инвестиций в её деятельность на привлекательных условиях.

Размер сведений о предприятии, входящих в состав отчётности по МСФО, является приемлемым для того, чтобы возможный инвестор обладал возможностью осознать и проанализировать предстоящие риски, которые могут образоваться в результате вложения средств.

Таким образом, применение международных стандартов финансовой отчётности в процессе образования бухгалтерской отчётности российского предприятия увеличит её конкурентоспособность в противостоянии другим компаниям в вопросе привлечения инвестиций.

Международные стандарты финансовой отчётности включают такие важные моменты: основополагающие качественные индикаторы, важность отражаемых сведений, достоверность, компоненты бухгалтерской отчётности, приемы анализа имущества и источников его финансирования, сведения о капитале и его сохранности.

Стоит указать на то, что эти основополагающие моменты направлены на решение первостепенной задачи – сформировать отчётность по МСФО в соответствии с принципом извлечения наибольшей выгоды для потребителей. Качественные показатели, как основополагающие, так и другие, направлены на то, чтобы облегчать деятельность сотрудников, работающих с отчетностью, но нельзя ставить во главу угла определённый показатель, в противном случае выгоды от представленных сведений не будет.

В совокупность бухгалтерской отчётности, составленной по стандартам МСФО 1, включены: «бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет об изменениях капитала, отчет о движении денежных средств, учетная политика и пояснительные примечания». Указанные формы бухгалтерской отчётности считаются главными, их необходимо формировать обязательно. Важно указать на то, что конкретное наименование указанных форм не наблюдается, они могут самостоятельно устанавливаться субъектами хозяйственной деятельности, но вместе с тем в наименованиях форм отчётности должны присутствовать финансовая сущность представленных экономических показателей, они должны быть доступны для восприятия потребителей.

Наиболее важные условия, которым должна соответствовать бухгалтерская отчётность по международным стандартам финансовой отчётности – объективность фиксируемых в ней сведений.

Объективная отчётность позволяет пользователям планировать дальнейшее использование финансовых потоков организации (включает перспективы и сроки их образования), а также вырабатывать в соответствии с ней грамотные управленческие решения.

В процессе формирования отчётности следует принимать во внимание значимый аспект (кроме других важных моментов) – вероятность бесперебойности, то есть возможности субъекта хозяйственной деятельности осуществлять свою беспрерывное функционирование. Когда в данном моменте присутствуют неточности, либо предприятие намерено прекратить свою деятельность (в ситуации отсутствия других вариантов), оно должно отразить эти факты в бухгалтерской отчётности.

В процессе сбора сведений для формирования отчётности важно знать о двух категориях условий МСФО:

– существенность (обособленное пояснение существенных показателей);

– моменты взаимозачета (ограничение на отражение в отчётности имущества и источников его формирования, доходов и расходов на нетто-основе, помимо предусмотренных МСФО обстоятельств).

Формировать бухгалтерскую отчётность по МСФО субъекты хозяйственной деятельности должны как минимум один раз в год. Зафиксировать обстоятельство изменения периода завершения своего отчётного срока и формирования отчётности за срок, превышающий год либо меньше года, а также отразить особенности применения такого отчётного срока субъект хозяйственной деятельности должен в отчётности (хотя бы мотив и отсутствие абсолютной сопоставимости отраженных в отчётности величин).

Финансовая отчетность по МСФО, включает в себя (п. 10 МСФО 1):

- отчет (ОФП, ОПУ, ОИК и ОДДС);

- примечания;

- прочую пояснительную информацию;

- сравнительные данные за предыдущий период.

Вместе с тем МСФО позволяет использовать субъектом хозяйственной деятельности собственные названия для отчётов в противовес строго координируемых по наименованию и структуре в российской отчётности. Например, российский отчёт о финансовых результатах может иметь другое наименование – отчёт о совокупном доходе.

Кроме перечисленных отчётов, субъекты хозяйственной деятельности могут формировать для пользователей:

– экономические обзоры (сведения об обязательствах, не учитываемых в ОФП ресурсов компании и прочее);

– детализирующие отчёты (к примеру, о добавленной стоимости);

– публичные бюллетени (касающиеся проблем охраны внешней среды и прочее).

Отчётность по стандартам МСФО можно составить следующими методами:

– изменением составленных на базе российских учётных условий показателей (трансформация);

– ведением параллельного учёта фактов хозяйственной жизни, доходов и расходов, активов и обязательств по российским стандартам и МСФО (параллельный учёт).

Трансформация бухгалтерской отчётности может быть внешней и внутренней.

В противовес МСФО, отечественные законодательные акты указывают на непременное формирование лишь бухгалтерского баланса и отчёта о финансовых результатах. Остальные формы бухгалтерской отчётности могут в некоторых обстоятельствах не формироваться в непременных условиях. К примеру, небольшие компании не должны формировать отчёт об изменениях средства и прочие формы.

Отдельные трансформации в соответствии со стандартами МСФО нуждаются в более детальном отражении сведений для пользователей даже касательно будущего периода о воздействии трансформации оценочных значений переменных обстоятельств функционирования субъекта хозяйственной деятельности на суммы статей бухгалтерской отчётности. В противовес МСФО, Приказ о формах бухгалтерской отчётности № 66-н данных условий не предусматривает, а говорится о независимом решении субъектами хозяйственной деятельности относительно содержания пояснений к формам отчётности.

Согласно МСФО 1, наиболее важные статьи должны отражаться в бухгалтерской отчётности отдельно, а незначительные следует группировать с похожими по принадлежности и целям.

Приказ Минфина России № 66-н закрепляет, что субъект хозяйственной деятельности по собственному решению регулирует пояснение к показателям по статьям отчётности. Вместе с тем в данном нормативном акте не говорится о том, что собой представляет существенность.

Необходимо указать на то, что удалённая из пояснений бухгалтерского баланса статья «Задолженность по налогам и сборам» в соответствии с МСФО 1 непременно отражается в балансе.

В МСФО 1 зафиксированы нормы формирования баланса, к тому же не указываются строгие условия относительно его формы. Любой субъект хозяйственной деятельности по собственному решению формирует форму баланса. Статьи актива и обязательств классифицируются на долгосрочные и краткосрочные, исходя из периодов. Когда субъект хозяйственной деятельности считает важным такую классификацию, то активы и обязательства отражаются в соответствии с их ликвидностью. Список статей, которые подлежат обязательному отражению в балансе, представлен в МСФО 1. В отечественных бухгалтерских балансах в противовес МСФО статьи строго классифицируются на краткосрочные и долгосрочные.

В России документооборот в бухгалтерском учёте по-прежнему координируется нормами ПБУ по ведению бухгалтерского учёта и бухгалтерской отчётности номер 34-н. В противовес российскому положению, МСФО не предусматривает чётких правил относительно осуществления документа оборота и форм отчётности, не содержит рекомендаций по его осуществлению. Данный акт в соответствии с международными стандартами находится в компетенции администрации и бухгалтерии субъекта хозяйственной деятельности.

Невзирая на то, что МСФО содержит стандарт «выручка», рекомендуется в совокупности отечественных федеральных стандартов по бухгалтерскому учёту предусмотреть стандарты «доходы организации» и «расходы организации». В процессе их подготовки можно применять функционирующие сегодня в России ПБУ 9/99 «Доходы организации» и ПБУ 10/99 «расходы организации», поскольку они отражают существенный перечень моментов в сопоставлении с международными актами. Вместе с тем доходы субъекта хозяйственной деятельности будут создаваться в соответствии с временным условием, то есть дисконтироваться.

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учёте», принимать решение о подготовке и принятии положения по бухгалтерскому учёту в России должны сотрудники бухгалтерии, далее проекты таких положений необходимо представлять Министерству финансов. Этот процесс в настоящее время не функционирует, поэтому государство по факту является самостоятельным автором ПБУ, что провоцирует недовольство среди бухгалтеров и способствует нерациональному использованию таких документов.

В целях поддержания сочетания отечественной бухгалтерской отчётности с международными стандартами финансовой отчётности следует принимать новые стандарты в соответствии с пожеланиями бухгалтеров и профессиональных объединений, преимущественно полагаться на мнение представителей бухгалтерского учёта.

На наш взгляд, для улучшения бухгалтерского учёта российских предприятий в обстоятельствах вероятного использования МСФО следует:

– ликвидировать либо усовершенствовать отдельные законодательные требования по отражению в первичных документах определённых фактов хозяйственной жизни, сократив вместе с тем существенную долю документа оборота;

– наделять субъекты хозяйственной деятельности перспективами пользоваться усовершенствованным планом счетов бухгалтерского учёта западной модели, гарантирующим фиксацию на счетах всех важных сведений, необходимых для формирования отчётности по МСФО;

– предоставить возможность субъектам хозяйственной деятельности осуществлять бухгалтерский учёт в соответствии с принятой ими учётной политикой, целиком соответствующей условиям МСФО, ликвидировать условие осуществлять бухгалтерский учёт согласно российскому ПБУ.

Отечественным субъектам хозяйственной деятельности, исходя из зарубежной практики формирования бухгалтерской (финансовой) отчётности по МСФО, можно предложить:

– реализацию преждевременного планирования процесса формирования отчётности по МСФО (формирование постановлений и графиков формирования первичной отчётности, составление бюджетов затрат на оплату труда аудиторов, оценщиков, сторонних экспертов);

– повышение квалификации сотрудников согласно главным принципам формирования отчётности по МСО в соответствии со спецификой положений касательно первого использования МСФО;

– совершенствование обработки существенного размера учётных сведений за счёт применения автоматизированных учётных систем, электронных таблиц, программ «1С: Управление производственным предприятием 8», «Галактика» и др.

Вслед за установкой автоматизированной системы администрации субъекта хозяйственной деятельности важно выработать решение: осуществлять её внедрение самостоятельно или с помощью привлечения определённых специалистов. В настоящее время на рынке IT-технологий наблюдается перечень программных продуктов и приложений, которые предусматривают осуществление учёта и формирования отчётности по МСФО.

В ситуации осуществления автоматизации самостоятельно у субъекта хозяйственной деятельности возрастают перспективы экономии ресурсов посредством задействования личных специалистов, а также перспективы мониторинга механизма внедрения. Но нередко это является затруднительным в результате отсутствия подобных сотрудников, хорошо ознакомленных с программным обеспечением, также это провоцирует существенные затраты времени на установку программного обеспечения в результате недостатка опыта.

В ситуации задействования третьего субъекта внедрение автоматизированной системы осуществляют специально подготовленные субъекты. В данной ситуации установщик несёт ответственность за качество функционирования программного обеспечения.

В заключение можно сделать вывод о том, что использование автоматизированной системы учёта и формирование бухгалтерской отчётности в соответствии со стандартами МСФО может упростить рабочую деятельность специалистов, компетентных осуществлять ее формирование, а также облегчит руководство коммерческой деятельностью предприятия. Изменение российской бухгалтерской отчётности на стандарты МСФО обеспечит большую открытость функционирования отечественных субъектов хозяйственной деятельности, повысит шансы их выхода на международные рынки.

3.2 Рекомендации по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина»

Изучив выявленные в предыдущей главе итоги вычислений, можно предложить такие направления усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина»:

1. Сокращать себестоимость продаж с помощью более эффективного применения материальных, человеческих ресурсов, а также рабочего времени.

2. Проанализировать состав разрабатываемых программ и оказываемых услуг, выручку, получаемую от них, спрос на них для выявления наиболее прибыльных.

3. Изучить производительность оборудования. Для обеспечения оборудования необходимо выявить активную долю основных фондов, проанализировать потребности в замене, ремонте либо большей загруженности оборудования.

Кроме того, важным моментом является обеспечение экономии и эффективного использования ресурсов. В данных направлениях предприятия следует сконцентрировать на таких действиях:

– использование современных стандартов и технологий, направленных на экономию ресурсов;

– заниматься текущим учётом и осуществлять мониторинг применения ресурсов;

– перенимать успешный и прогрессивный опыт других компаний в сфере обеспечения экономного потребления всех ресурсов;

– финансовое и моральное стимулирование персонала за экономное использование ресурсов, уменьшение брака и временных потерь.

Кроме того, для ускорения оборачиваемости активов и пассивов ООО «Инновационная медицина» необходимо:

– обеспечить рациональное управление оборотными активами за счёт учёта и обеспечения оптимального уровня риска;

– обеспечить снижение величины дебиторской и кредиторской задолженности за счёт отказа дебиторам в предоставлении отсрочек и отказа от самостоятельного обращения за кредитными средствами;

– обеспечить усиление платежеспособности, эффективное использование собственного капитала.

В целях увеличения объемов выручки ООО «Инновационная медицина» можно предложить следующее:

– постоянно отслеживать и выявлять уровень конкурентоспособности своих продуктов и услуг;

– изучать возможности создания новых продуктов и услуг;

– расширять производство, в том числе за счёт использования прогрессивных технологий;

– разрабатывать инновационные продукты и совершенствовать собственную инновационную политику;

– увеличить ассортимент продуктов и услуг;

– завоевывать новые рынки сбыта;

– совершенствовать послепродажный сервис.

Можно обеспечить рост платёжного оборота ООО «Инновационная медицина» за счёт:

– предложения скидок постоянным покупателям, ещё не расплатившимся за реализованные им продукты и услуги;

– установление более жёстких рамок в отношении кредитной политики, предусматривающих более оперативное погашение задолженности;

– тщательный анализ кредитоспособности покупателей в целях снижения доли неплатежеспособных;

– использование различных финансовых (факторинг, форфейтинг, учёт векселей);

– обращение за краткосрочными займами (овердрафт, кредитная линия).

Мероприятия по истребованию дебиторской задолженности должны включать в себя:

– тщательный анализ покупателей, предусматривающий анализ угроз, которые могут появиться в результате работы с ними;

– установить границы кредитования для отдельных покупателей, что позволит сэкономить ресурсы и осторожно подойти к процессу предоставления отсрочек платежей покупателям.

Весьма важно установить ответственных сотрудников, которые будут заниматься вопросами возвращения дебиторской задолженности.

Экономисты предприятия должны контролировать процесс формирования дебиторской задолжности, обеспечивать её своевременный возврат, недопущение формирования безнадёжный задолженности.

В обязанности юридической службы должны войти: помощь экономистам в правовых вопросах относительно соблюдения договорённостей по контрактам, пособничество в переговорах. Самым лучшим вариантом будет, если именно юридическая служба будет работать с неплатежеспособными дебиторами.

Помимо делегирования полномочий, весьма важным является обеспечение эффективной системы стимулирования специалистов, ответственных за возвращение долгов дебиторами. Можно также использовать систему мотивации, предусматривающую лишение премии сотрудников, которые неэффективно осуществляют свою деятельность в сфере сбора дебиторской задолженности. Необходимо утвердить перечень из нескольких показателей, по которым будет оцениваться специалист в соответствии с выполненными задачами. Кроме того, немаловажным является изменение условий предоставления отсрочки платежей либо скидок. На наш взгляд, скидки должны предоставляться тем покупателям, которые осуществляют оплату за продукты и услуги компании преждевременно. Это побуждает покупателей самостоятельно контролировать периоды платежей. Ситуация, когда оплата осуществляется по истечении запланированного периода, то необходимо начислять пени за просрочку.

Необходимо указать на то, что субъект хозяйственной деятельности может списать свои безнадёжные долги, обеспечив тем самым снижение расчётной базы по налогу на прибыль.

В процессе определения метода истребования существующей задолженности, необходимо перед этим проанализировать рациональность всех методов в отдельных обстоятельствах, исходя из платежеспособности покупателей-дебиторов, величины задолженности, периода её формирования. Принятие неэффективного решения может спровоцировать формирование нецелесообразных затрат.

Полученные средства от возврата дебиторской задолженности можно использовать для погашения кредиторской задолженности. В ситуации, когда на предприятии наблюдается несвоевременная оплата от дебиторов, предприятие ощущает дефицит финансов, что провоцирует рост кредиторской задолженности, может несвоевременно выплачивать заработную плату, возникнут долги перед бюджетом и внебюджетными фондами. Это может спровоцировать ситуацию, когда компании придётся платить также штрафы, пени либо неустойки. Кроме того, нарушение содержания контрактов и несвоевременные платежи поставщикам могут нанести урон репутации предприятия, ухудшит её привлекательность для инвесторов, все это может спровоцировать возникновение неплатежеспособности предприятия. И поэтому ООО «Инновационная медицина» необходимо тщательно следить за величиной дебиторской и кредиторской задолженности, осуществлять своевременные действия по уменьшению размеров этих задолженностей.

Для снижения себестоимости ООО «Инновационная медицина» следует:

- осуществлять экономию электроэнергии, потребляемой комплексом вычислительной техники;

- экономно расходовать вспомогательные материалы;

- снижать затраты на оборудование (ЦОД) путем закупки его по более выгодным ценам;

- бережно использовать оборудование в целях экономии на текущем и профилактическом ремонте и т.д.

Рост собственного капитала ООО «Инновационная медицина» может быть достигнут вследствие накопления либо консервации нераспределённой прибыли, ориентированной на обеспечение наиболее важных задач функционирования предприятия с недопущением её применения на решение непроизводственных задач, а также вследствие направления чистой прибыли на формирование резервных фондов.

Вместе с тем следует контролировать максимальную величину резервного фонда, которая непосредственно зависит от величины уставного капитала. На предприятии необходимо формировать резервный фонд в размере, предусмотренном в учредительных документах, то есть 25 % от уставного капитала, и поддерживать его функционирование за счёт ежегодного пополнения в сумме не менее 5% от чистой прибыли.

Кроме того, можно повысить размер уставного капитала за счёт дополнительных взносов учредителей, взносы могут осуществляться на собраниях учредителей, это придётся делать учредителям в любой ситуации в процессе осуществления антикризисных действий по недопущению ослабления финансового положения компании.

Амортизационные отчисления выступают также самым надёжным источником финансирования субъекта хозяйственной деятельности, они представлены в составе выручки за реализованные продукты и предоставленные услуги. Амортизационные отчисления также могут выступить источником пополнения собственного капитала предприятия.

Кроме того, необходимо привлекать в организацию профессиональных работников, обладающих высокой компетенцией, поскольку они смогут производить новые уникальные программные продукты и услуги, что позволит увеличить стоимость нематериальных активов предприятия.

Таким образом, в целях усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина» было рекомендовано: уменьшать себестоимость продаж за счет экономии ресурсов; повышать выручку за счет расширения ассортимента и выпуска продуктов и услуг, гарантирующих получение как можно большего дохода; ускорение платежного оборота; взыскания дебиторской задолженности; сокращения кредиторской задолженности; увеличения собственного капитала за счет создания резервного фонда и взноса учредителей; повышения стоимости нематериальных активов за счет привлечения высококвалифицированных сотрудников, которые смогут производить уникальные программные продукты и т. д.

3.3 Оценка эффективности предложенных рекомендаций

Если внедрить предложенные выше рекомендации по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина», можно добитьсся следующих результатов:

- за счет экономного использования ресурсов уменьшить себестоимость продаж на 5 % или на 6065 тыс. руб.;

- повысить выручку на 5 % или на 9471 тыс. руб.;

- уменьшить дебиторскую задолженность на 10 % или на 8040 тыс. руб.;

- за счет извлечения средств от возврата дебирской задолженности снизить кредиторскую задолженность на 11 % или на 8040 тыс. руб.;

- за счет создания резервного фонда в размере 25 % от уставного капитала (2,5 тыс. руб.) и взноса учредителей (в размере 143,5 тыс. руб.) увеличить собственный капитал на 146 тыс. руб.;

- за счет привлечения новых квалифицированных кадров повысить стоимость нематериальных активов на 1 % или на 146 тыс. руб.

В результате указанные показатели изменятся следующим образом (таблица 3.1).

Таблица 3.1

Динамика изменения показателей ООО «Инновационная медицина» в результате внедрения мероприятий по усилению деловой активности

(тыс. руб.)

Показатели	2022 г. (факт)	2023 г. (план)	Отклонение (+, -)
1. Себестоимость продаж	121308	115243	-6065
2. Выручка	189422	198893	+9471
3. Дебиторская задолженность	80390	72350	-8040
4. Кредиторская задолженность	70806	62766	-8040
5. Собственный капитал	338566	338712	+146
6. Нематериальные активы	14611	14757	+146

В результате данных изменений показатели деловой активности также изменятся: коэффициент отдачи нематериальных активов составит 13,48 оборотов, коэффициент отдачи собственного капитала составит 0,59 оборотов, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности составит 2,75 оборотов, коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности составит 1,84 оборотов (таблица 3.2).

Таблица 3.2

Динамика изменения показателей ООО «Инновационная медицина» в результате внедрения мероприятий по усилению деловой активности

(тыс. руб.)

Показатели	2022 г. (факт)	2023 г. (план)	Отклонение (+, -)
1. Коэффициент отдачи нематериальных активов, оборотов	12,71	13,48	+0,77
2. Коэффициент отдачи собственного капитала, оборотов	0,47	0,59	+0,12
3. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, оборотов	2,68	2,75	+0,07
4. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, оборотов	1,17	1,84	+0,67

Из приведенных данных видно, что коэффициент отдачи нематериальных активов увеличится на 0,77 оборотов, коэффициент отдачи собственного капитала увеличится на 0,12 оборотов, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности увеличится на 0,07 оборотов, коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности увеличится на 0,67 оборотов. Таким образом, многие показатели деловой активности предприятия возрастут, что повлияет на усиление деловой активности ООО «Инновационная медицина».

Тогда статьи нового бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» в результате изменений примут следующий вид (таблица 3.3).

Таблица 3.3

Статьи нового бухгалтерского баланса ООО «Инновационная медицина» на планируемый период

АКТИВ	**Код**	**На 31 декабря 2023 года**
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ		
Нематериальные активы	1110	14757
Основные средства	1150	14362
Финансовые вложения	1170	274988
Отложенные налоговые активы	1180	32803
Итого по разделу I	1100	336910
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ		
Запасы	1210	41
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	5617
Дебиторская задолженность	1230	72350
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1250	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1260	524
Прочие оборотные активы	1270	3479
Итого по разделу II	1200	82011
БАЛАНС	**1600**	418921
ПАССИВ	**Код**	**На 31 декабря 2022 года**
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ		
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	12
Резервный фонд		144
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	338556
Итого по разделу III	1300	338712
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Отложенные налоговые обязательства	1420	2864
Прочие обязательства	1450	6308
Итого по разделу IV	1400	9172
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Кредиторская задолженность	1520	62766
Оценочные обязательства	1540	5631
Прочие обязательства	1550	2640
Итого по разделу V	1500	71037

БАЛАНС	**1700**	**418921**

Произведенные изменения также повлияют на финансовые результаты ООО «ДОКДОК ТЗ» (таблица 3.4).

Таблица 3.4

Основные финансовые результаты после внедрения мероприятия по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина» на 2023 г.

(тыс. руб.)

Показатели	2022 г.	Проект (2023 г.)	Абсолютное изменение, (+,-)	Темп роста, %
Выручка	189422	198893	9471	105,0
Себестоимость продаж	121308	115243	-6065	95,0
Валовая прибыль	68114	83650	15536	122,8

Из таблицы 3.4 видно, что от внедрения данного мероприятия выручка увеличится на 9471 тыс. руб. или на 5 %, себестимость продаж снизится на 6065 тыс. руб. или на 5 %, а валовая прибыль увеличится на 15536 тыс. руб. или на 22,8 %.

В заключение можно сделать вывод о том, что от внедрения предложенных рекомендаций по усилению деловой активности ООО «ДОКДОК ТЗ» многие показатели деловой активности возрастут, что повлияет на усиление деловой активности ООО «Инновационная медицина». От внедрения данного мероприятия выручка увеличится, себестимость продаж снизится, а валовая прибыль увеличится. Эффективность всех предложенных рекомендаций доказана.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В выпускной квалификационной работе было проведено исследование бухгалтерской отчетности и её использование для анализа деловой активности организации на примере ООО «Инновационная медицина» (СберЗдоровье).

На базе проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

ООО «Инновационная медицина» (СберЗдоровье) является компанией, предоставляющей цифровые медицинские сервисы и включенной в Индустрию здоровья «Сбера». По окончанию отчетного периода перед составлением бухгалтерской отчетности ООО «Инновационная медицина» проводит инвентаризацию имущества и реформацию баланса. ООО «Инновационная медицина» по окончании года в течение 90 дней составляет и предоставляет годовую бухгалтерскую отчетность.

Бухгалтерский баланс ООО «Инновационная медицина», как и у других коммерческих организаций, в обязательном порядке должен состоять из двух частей.

Первая часть баланса формирует показатели актива баланса, который включает в себя оборотные и внеоборотные активы. А вторая часть формирует пассив, который состоит из собственного капитала, долгосрочной и краткосрочной задолженности. Эти две части должны быть равны между собой, т.е. актив должен равняться пассиву баланса. Сам баланс состоит из трех граф, которые должны заполняться в обязательном порядке. Первая графа формирует показатели на отчетную дату данного отчетного периода, вторая графа на 31 декабря предыдущего года, а третья графа на 31 декабря года, предшествующего предыдущему.

Отчет о финансовых результатах характеризует финансовые результаты деятельности организации, данную характеристику можно формировать за любой отчетный период. В данной форме содержатся данные о доходах и расходах организации. Эти данные формируются нарастающим итогом с начала года. Статьи бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Инновационная медицина» заполняются на основе оборотно-сальдовой ведомости и отражаются в тысячах рублей.

Согласно результатам анализа основных экономических показателей, ООО «Инновационная медицина» неэффективно ведет деятельность в 2022 г., за последний год предприятие перестало быть прибыльным и рентабельным. Анализ платежеспособности свидетельствует о том, что компания не может своевременно погасить текущие обязательства за счет собственной выручки за последний год и не способно в ближайшие пол года восстановить свою пдатежеспособность. Хотя ООО «Инновационная медицина» является финансово устойчивым, однако, вероятность банкротства высокая.

Анализ деловой активности ООО «Инновационная медицина» показал, что оборачиваемость оборотных средств, денежных средств, нематериальных активов, дебиторской задолженности и кредиторской задолженности в 2021 г. ускоряется, а за 2022 г. замедляется. А оборачиваемость собственного капитала замедляется на протяжении двух последних годов (в 2021-2022 гг.).

Исследование продемонстрировало, что самая хорошая деловая активность предприятия была зафиксирована в 2021 г., а самая слабая – в 2022 г.

В целях усиления деловой активности ООО «Инновационная медицина» было рекомендовано: уменьшать себестоимость продаж за счет экономии ресурсов; повышать выручку за счет расширения ассортимента и выпуска продуктов и услуг, гарантирующих получение как можно большего дохода; ускорение платежного оборота; взыскания дебиторской задолженности; сокращения кредиторской задолженности; увеличения собственного капитала; повышения стоимости нематериальных активов за счет привлечения высококвалифицированных сотрудников, которые смогут производить уникальные программные продукты и т. д.

От внедрения предложенных рекомендаций по усилению деловой активности ООО «Инновационная медицина» коэффициент отдачи нематериальных активов увеличится на 0,77 оборотов, коэффициент отдачи собственного капитала увеличится на 0,12 оборотов, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности увеличится на 0,07 оборотов, коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности увеличится на 0,67 оборотов. Таким образом, многие показатели деловой активности предприятия возрастут, что повлияет на усиление деловой активности ООО «Инновационная медицина».

От внедрения данного мероприятия выручка увеличится на 9471 тыс. руб. или на 5 %, себестимость продаж снизится на 6065 тыс. руб. или на 5 %, а валовая прибыль увеличится на 15536 тыс. руб. или на 22,8 %.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

Законодательные и нормативные акты:

1. О бухгалтерском учёте: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2011. - № 50. - Ст. 7344.

2. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению: Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) // Финансовая газета. - 2000. - № 46**.**

3. Об утверждении положений по бухгалтерскому учету: Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 № 106н (ред. от 07.02.2020) (вместе с «Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)», «Положением по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008)») (Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 № 12522) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. - 2008. - № 44.

4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99): Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010) // Финансовая газета. - 1999. - № 21.

5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99: Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 27.11.2020) (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 № 1791) // Финансовая газета. - 1999. - № 23.

6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99: Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 № 1790) // Финансовая газета. - 1999. - № 23**.**

7. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» (ПБУ 3/2006): Приказ Минфина России от 27.11.2006 № 154н (ред. от 09.11.2017) (Зарегистрировано в Минюсте России 17.01.2007 № 8788) // Российская газета. - 2007. - № 25

8. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/2008): Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 107н (ред. от 06.04.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 № 12523) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. - 2008. - № 44**.**

9. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» ПБУ 19/02: Приказ Минфина России от 10.12.2002 № 126н (ред. от 06.04.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 27.12.2002 № 4085) // Российская газета. - 2003. - № 2**.**

10. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н (ред. от 11.04.2018) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. - 1998. - № 23.

11. О внесении изменений в приказ Министерства финансов Российской Федерации от 2 июля 2010 № 66н: Приказ Минфина России от 17.08.2012 № 113н (Зарегистрировано в Минюсте России 04.10.2012 № 25592) // Российская газета. - 2012. - № 239.

12. О формах бухгалтерской отчетности организаций: Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 19.04.2019) (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 № 18023) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. - 2010. - № 35.

Учебники, учебные пособия, монографии, статьи из периодической печати:

13. Аблякимова Л. Н. Пути повышения деловой активности предприятия / Л. Н. Аблякимова // Форум молодых ученых. – 2020. – № 9. – С. 65-69.

14. Амосова Е. В. Анализ деловой активности: подходы и методология / Е. В. Амосова // Вестник евразийской науки. – 2021. – № 7. – С. 22-26.

15. Ахмедова, З. М. Анализ показателей деловой активности / З. М. Ахмедова // Мировая наука. – 2022. – № 23. – С. 31-35.

16. Белова Е. Л. Анализ результативности оценки деловой активности хозяйствующего субъекта на конкурентном рынке / Е. Л. Белова, А. А. Дербичева, И. А. Колоскова // Экономика и предпринимательство: научный журнал. – 2019. – № 10. – С. 13-17.

17. Белокуренко Н. С. Анализ деловой активности / Н. С. Белокуренко // Электронный научный журнал. – 2022. – № 2. – С. 66-70.

18. Верколаб А. А. Деловая активность и рентабельность как определяющие факторы эффективности деятельности предприятия / А. А. Верколаб // Сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) «актуальные проблемы интеграции науки и образования в регионе». – 2021. - № 33. - С. 41-46.

19. Гаевая М. М. Анализ показателей и существующих моделей оценки деловой активности организации / М. М. Гаевая, В. А. Калугин // Актуальные проблемы экономики в условиях реформирования современного общества: Материалы III международной научно-практической конференции. - Белгород: Издательский дом «Белгород», 2018. - С. 81-85.

20. Годящев М. А. Особенности управления деловой активностью предприятия / М. А. Годящев // Синергия. – 2019. – № 9. – С. 41-45.

21. Джевицкая Е. С. Управление деловой активностью организации: причины снижения эффективности / Е. С. Джевицкая // Друкеровский вестник. – 2021. – № 3. – С. 74-77.

22. Жанабек А.Б. Качественные и количественные показатели деловой активности организации / А. Б. Жанабек // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2019. – № 6. – С. 42-46.

23. Киракосян А. М. Характеристики деловой активности организации / А. М. Киракосян // Аспирант. – 2018. – № 4. – С. 28-33.

24. Кирсанова Ю. О. Анализ деловой активности организации / Ю. О. Кирсанова // Научный электронный журнал Меридиан. – 2022. – № 5. – С. 83-87.

25. Когтева А. Н. Деловая активность как фактор обеспечения экономической безопасности предприятия / А. Н. Когтева, Н. М. Шевцова // В сборнике: Теория и практика инновационных технологий в апк. материалы национальной научно-практической конференции. Воронеж, 2020. - С. 96-99.

26. Коробова В. Ф. Анализ деловой активности как составляющей финансово-экономической безопасности предприятия / В. Ф. Коробова // Генезис экономических и социальных проблем субъектов рыночного хозяйства в России. - 2020. - № 7. - С. 33-36.

27. Лапазова Е. С. Анализ деловой активности экономического субъекта / Е. С. Лапазова // Хроноэкономика. – 2019. - № 10. - С. 77-82.

28. Логинова Т. В. Оценка деловой активности организации через расчет показателей оборачиваемости / Т. В. Логинова // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2021. – № 21. – С. 53-57.

29. Марченкова И. Н. Анализ деловой активности на основе детализации факторов / И. Н. Марченкова // Малышевские чтения. – 2021. - 2. – С. 104-108.

30. Медведева Л. Б. Оценка деловой активности предприятия в условиях бережливого производства / Л. Б. Медведева // Агропродовольственная политика России. – 2022. – № 11. – С. 63-66.

31. Меликян К. Ю. Финансовая отчетность как информационная база анализа деловой активности / К. Ю. Меликян, В. В. Башкатов // Актуальные вопросы составления бухгалтерской финансовой отчетности в условиях реформирования бухгалтерского учета и отчетности Материалы IV международной студенческой научной конференции. – 2018. – С. 152-163.

32. Михайлова К. О. Резервы роста деловой активности / К. О. Михайлова // Colloquium-journal. – 2019. – № 7. – С. 69-72.

33. Муза Ю. А. Внутренние факторы, которые влияют на деловую активность малых предприятий / Ю. А. Муза // Вестник Академии управления и производства. – 2020. – № 7. – С. 23-26.

34. Муравьева Н. Ю. Обзор подходов к выбору показателей, характеризующих деловую активность предприятий / Н. Ю. Муравьева, А. С. Возиян // Вектор экономики. - 2022. - № 12. - С. 85-89.

35. Олейник А. Н. Совершенствование методических подходов к анализу деловой активности организации / А. Н. Олейник // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – № 9. – С. 42-46.

36. Папова Л. В. Оценка показателей бухгалтерской отчетности и ее роль в формировании представления об организации / Л. В. Папова, А. А. Сидякова // В сборнике: Учетно-аналитические и финансовые инструменты управления бизнес-процессами в экономике. Материалы междунар. науч. конф. молодых ученых и преподавателей вузов. - 2020. - С. 77-83.

37. Подволоцкая А. В. Теоретические аспекты деловой активности предприятия / А. В. Подволоцкая // Тенденции развития науки и образования. - 2021. - № 16. - С. 52-55.

38. Попадюк Т. Г. Концептуализация понятия «деловая активность» и «экономическая эффективность» / Т. Г. Попадюк // Геополитика и экогеодинамика регионов. – 2019. – № 6. – С. 162-167.

39. Рознина Н. В. Оценка финансовой устойчивости и деловой активности коммерческих организаций / Н. В. Рознина // Актуальные вопросы современной экономики. – 2022. – № 6. – С. 96-101.

40. Савлохова Д. Р. Управление деловой активностью предприятий / Д. Р. Савлохова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2022. – № 8. – С. 69-75.

41. Сметанина О. Н. Сущность деловой активности и рентабельности предприятия / О. Н. Сметанина // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – 2022. – № 10. – С. 30-34.

42. Сусленникова М. А. Методика комплексной оценки деловой активности / М. А. Сусленникова // Научный журнал «Бизнес и общество» – 2020. - № 8. – С. 88-93.

43. Терловая В. И. Анализ деловой активности предпринимательства в системе комплексного анализа финансового состояния предприятия / В. И. Терловая, А. Н. Самусенко // Вектор экономики. - 2021. - № 11. - С. 24-28.

44. Тимошенко Н. В. Критерии оценки деловой активности российских предприятий / Н. В. Тимошенко // Вестник Академии знаний. – 2018. – № 15. – С. 77-82.

45. Фатхуллина А. А. Деловая активность как многоуровневая категория / А. А. Фатхуллина // Актуальные проблемы экономики и права. - 2019. - № 4. - С. 106-109.

46. Хорольская Т. Е. Использование данных бухгалтерской (финансовой) отчетности для определения деловой активности и рентабельности организации / Т. Е. Хорольская // Вестник Академии знаний. – 2022. – № 2. – С. 54-58.

47. Хорошун Н. А. Оценка деловой активности предприятия: золотое правило экономики / Н. А. Хорошун, О. П. Шамаева, Л. В. Избирян // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. - 2020. - № 9. С. – 11-16.

48. Хотинская Г. И. Деловая активность бизнеса как фактор экономического роста. Оценочные модели и финансовые инструменты / Г. И. Хотинская. – М.: Монография; Русайнс, 2018. - 462 с.

49. Храмченко А. А. Анализ и модернизация деловой активности предприятий / А. А. Храмченко // Естественно-гуманитарные исследования. - 2021. - № 13. - С. 122-126.

50. Шанин И. И. Совершенствование методических основ оценки деловой активности коммерческих организаций / И. И. Шанин // Общество: политика, экономика, право. – 2021. – № 24. – С. 91-95.

Интернет ресурсы:

51. Официальный сайт ООО «Инновационная медицина» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://lk.sberhealth.ru/. - Дата обращения: 18.04.2023.

С Положением о порядке проверки выпускных квалификационных работ на объем заимствования и их размещения в электронной-информационной системе АНО ВО МГЭУ ознакомлен. С возможными последствиями при обнаружении неправомерных заимствований ознакомлен.

Обучающийся(аяся) _____ _____

(подпись) *(фамилия, имя, отчество)*

«____»_____ 20___ г.

ВКР выполнена мной самостоятельно. Все использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Обучающийся(аяся) _____ _____

(подпись) *(фамилия, имя, отчество)*

«____»_____ 20___ г.

Приложение 1

Бухгалтерская отчетность СберЗдоровье

(ООО «ДокДок Территория Здоровья») за 2021-2022 гг.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
на 31 декабря 2021 г.	Дата (год, месяц, число)	2021	12	31
Организация: ООО «Инновационная медицина»	по ОКПО	25353662		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9710049920		
Вид деятельности: Разработка компьютерного программного обеспечения	по ОКВЭД	62.01		
Организационно-правовая форма / форма собственности: Общества с ограниченной ответственностью / Частная	по КОПФ/ОКФС	12300/16		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес): 125009 Москва, М. Гнездниковский пер., дом 12, эт. 1, оф. 6, пом. IA, ком. 2				

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту [ ] ДА [X] НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора		
Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН	

Пояснения	АКТИВ	Код	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2020 года	На 31 декабря 2019 года
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	15199	9200	10250
	Основные средства	1150	29147	872	674
	Финансовые вложения	1170	205488	76487	10
	Отложенные налоговые активы	1180	4939	79	-
	Итого по разделу I	1100	254773	86638	10934
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	2269	2295	-
	Дебиторская задолженность	1230	61142	42865	37077
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1250	245000	208600	45900
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1260	63160	394	124838
	Прочие оборотные активы	1270	4015	44	115
	Итого по разделу II	1200	375586	254198	207931
	БАЛАНС	**1600**	**630359**	**340836**	**218865**

	ПАССИВ	Код	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2020 года	На 31 декабря 2019 года
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	464343	252982	102326
	Итого по разделу III	1300	464353	252992	102326
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Отложенные налоговые обязательства	1420	5621	144	87
	Прочие обязательства	1450	16911	-	-
	Итого по разделу IV	1400	22532	144	87
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Кредиторская задолженность	1520	135689	87306	116441
	Оценочные обязательства	1540	3292	394	-
	Прочие обязательства	1550	4493	-	-
	Итого по разделу V	1500	143474	87700	116441
	БАЛАНС	**1700**	**630359**	**340836**	**218865**

Директор	_____ (подпись)	Сикирина М. С. (расшифровка подписи)	Главный бухгалтер	_____ (подпись)	_____ (расшифровка подписи)

« 31 » марта 2022 г.

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ
за 2021 год

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (год, месяц, число)	31	12	2021
Организация: ООО «Инновационная медицина»	по ОКПО	25353662		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9710049920		
Вид деятельности: Разработка компьютерного программного обеспечения	по ОКВЭД	62.01		
Организационно-правовая форма / форма собственности: Общества с ограниченной ответственностью / Частная	по КОПФ/ОКФС	12300/16		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 2021 год	За январь-декабрь 2020 год
	Выручка	2110	766056	460349
	Себестоимость продаж	2120	(289746)	(244576)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	476310	215773
	Управленческие расходы	2220	(219914)	(24416)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	256396	191357
	Проценты к получению	2320	16042	3255
	Проценты к уплате	2330	-	-
	Прочие доходы	2340	340	9014
	Прочие расходы	2350	(14164)	(14562)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	258614	189064
	Налог на прибыль	2410	(53030)	(37844)
	Прочее	2460	-	(565)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	205584	150655
	СПРАВОЧНО			
	Совокупный финансовый результат периода	2500	205584	150655

Директор	_____ (подпись)	Сикирина М. С. (расшифровка подписи)	Главный бухгалтер	_____ (подпись)	_____ (расшифровка подписи)

«_31_» _____марта_____ 2022 г.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
на 31 декабря 2022 г.	Дата (год, месяц, число)	2022	12	31
Организация: ООО «Инновационная медицина»	по ОКПО	25353662		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9710049920		
Вид деятельности: Разработка компьютерного программного обеспечения	по ОКВЭД	62.01		
Организационно-правовая форма / форма собственности: Общества с ограниченной ответственностью / Частная	по КОПФ/ОКФС	12300/16		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес): 125009 Москва, М. Гнездниковский пер., дом 12, эт. 1, оф. 6, пом. IA, ком. 2				
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту		ДА	X	НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН	

Пояснения	АКТИВ	Код	На 31 декабря 2022 года	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2020 года
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	14611	15199	9200
	Основные средства	1150	14362	29147	872
	Финансовые вложения	1170	274988	205488	76487
	Отложенные налоговые активы	1180	32803	4939	79
	Итого по разделу I	1100	336764	254773	86638
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	41	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	5617	2269	2295
	Дебиторская задолженность	1230	80390	61142	42865
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1250	-	245000	208600
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1260	524	63160	394
	Прочие оборотные активы	1270	3479	4015	44
	Итого по разделу II	1200	90051	375586	254198
	БАЛАНС	**1600**	**426815**	**630359**	**340836**

	ПАССИВ	Код	На 31 декабря 2022 года	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2020 года
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	338556	464343	252982
	Итого по разделу III	1300	338566	464353	252992
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Отложенные налоговые обязательства	1420	2864	5621	144
	Прочие обязательства	1450	6308	16911	-
	Итого по разделу IV	1400	9172	22532	144
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Кредиторская задолженность	1520	70806	135689	87306
	Оценочные обязательства	1540	5631	3292	394
	Прочие обязательства	1550	2640	4493	-
	Итого по разделу V	1500	79077	143474	87700
	БАЛАНС	**1700**	**426815**	**630359**	**340836**

Директор _____ (подпись) Сикирина М. С. (расшифровка подписи) Главный бухгалтер _____ (подпись) _____ (расшифровка подписи)

«_31_» _____марта_____ 2023 г.

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ
за 2022 год

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (год, месяц, число)	31	12	2022
Организация: ООО «Инновационная медицина»	по ОКПО	25353662		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9710049920		
Вид деятельности: Разработка компьютерного программного обеспечения	по ОКВЭД	62.01		
Организационно-правовая форма / форма собственности:	по КОПФ/ОКФС	12300/16		

Общества с ограниченной ответственностью / Частная

Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ 384

Пояснения	Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 2022 год	За январь-декабрь 2021 год
	Выручка	2110	189422	766056
	Себестоимость продаж	2120	(121308)	(289746)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	68114	476310
	Управленческие расходы	2220	(239508)	(219914)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(171394)	256396
	Проценты к получению	2320	23536	16042
	Проценты к уплате	2330	(1681)	-
	Прочие доходы	2340	200	340
	Прочие расходы	2350	(7069)	(14164)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(156408)	258614
	Налог на прибыль	2410	30620	(53030)
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(125788)	205584
	СПРАВОЧНО			
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(125788)	205584

Директор _____ (подпись) Сикирина М. С. (расшифровка подписи) Главный бухгалтер _____ (подпись) _____ (расшифровка подписи)

« 31 » марта 2023 г.

Приложение 2

Сравнительная рейтинговая оценка показателей деловой активности

ООО «Инновационная медицина» за 2020-2022 гг.

Показатели	2020				2021				2022				Эталон
	a_{ij}	x_{ij}	$1-x_{ij}$	$(1-x_{ij})^2$	a_{ij}	x_{ij}	$1-x_{ij}$	$(1-x_{ij})^2$	a_{ij}	x_{ij}	$1-x_{ij}$	$(1-x_{ij})^2$	a_{ij} max
1. Коэфициент оборачиваемости оборотных средств, оборотов	1,99	0,82	0,18	0,03	2,43	1,00	0,00	0,00	0,81	0,33	0,67	0,44	2,43
2. Коэфициент оборачиваемости денежных средств, оборотов	7,35	0,30	0,70	0,48	24,11	1,00	0,00	0,00	5,95	0,25	0,75	0,57	24,11
3. Коэфициент оборачиваемости нематериальных активов, оборотов	47,34	0,75	0,25	0,06	62,79	1,00	0,00	0,00	12,71	0,20	0,80	0,64	62,79
4. Коэфициент оборачиваемости дебиторской задолженности, оборотов	11,52	0,78	0,22	0,05	14,73	1,00	0,00	0,00	2,68	0,18	0,82	0,67	14,73
5. Коэфициент оборачиваемости собственного капитала, оборотов	2,59	1,00	0,00	0,00	2,14	0,83	0,17	0,03	0,47	0,18	0,82	0,67	2,59
6. Коэфициент оборачиваемости кредиторской задолженности, оборотов	2,40	0,92	0,08	0,01	2,60	1,00	0,00	0,00	1,17	0,45	0,55	0,30	2,6
			R_{2020}^2	0,63			R_{2021}^2	0,03			R_{2022}^2	3,29	
			R_{2020}	0,79			R_{2021}	0,17			R_{2022}	1,81	